

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫ БІЛІМ ЖӘНЕ ҒЫЛЫМ МИНИСТРЛІГІ
С. ТОРАЙҒЫРОВ АТЫНДАҒЫ
ПАВЛОДАР МЕМЛЕКЕТТІК УНИВЕРСИТЕТІ
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН
ПАВЛОДАРСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ С. ТОРАЙГЫРОВА

ЖАС ҒАЛЫМДАР, МАГИСТРАНТТАР,
СТУДЕНТТЕР МЕН МЕКТЕП ОҚУШЫЛАРЫНЫҢ
«XVII СӘТБАЕВ ОҚУЛАРЫ» АТТЫ
ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ КОНФЕРЕНЦИЯСЫНЫҢ
МАТЕРИАЛДАРЫ

МАТЕРИАЛЫ
МЕЖДУНАРОДНОЙ НАУЧНОЙ КОНФЕРЕНЦИИ
МОЛОДЫХ УЧЕНЫХ, МАГИСТРАНТОВ,
СТУДЕНТОВ И ШКОЛЬНИКОВ
«XVII САТПАЕВСКИЕ ЧТЕНИЯ»

ТОМ 11

ПАВЛОДАР
2017

ӘОЖ 378 (063)
КБЖ 74.58
Ж 33

Редакция алқасының бас редакторы:

Өрсариев А. А., с.ғ.д., С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университетінің ректоры

Жауапты редактор:

Ержанов Н. Т., б.ғ.д., профессор, С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университетінің Ғылыми жұмыс және инновациялар жөніндегі проректоры

Редакция алқасының мүшелері:

Абишев К.К., Ахметов Қ.Қ., Бегімбаев Ә.И., Бексейітов Т.К., Испулов Н.А., Кислов А.П., Күдерин М.Қ., Эрнзаров Т.Я., Свицерский А.К., Каюмова М.С., Хан А.А., Шаймерден А.А.

Жауапты хатшылар:

Ажаев Г.С., Айгужинова Д.З., Акильжанов Р.Р., Альмишева Т.У., Андреева О.А., Антикеева С.К., Байдрахманова М.Г., Бектуров К.Б., Бергузинов А.Н., Богомоллов А.В., Дубинец Н.А., Еликпаев С.Т., Ельмуратов Г.Ж., Ельмуратова Б.Ж., Жаксыбаев Д.О., Жаябаева Р.Г., Камшибаев Ж.Ж., Карипжанова Г.Т., Ленков Ю.А., Молдакимова А.С., Мусабекова Н.М., Мусаханова С.Т., Рахметова А.М., Самекин А.С., Сарсембаева Г.А., Титков А.А., Ткачук А.А., Төлеужанова А.Т., Туганова Б.С., Туртубаева М.О.

Ж 33 «Жас ғалымдар, магистранттар, студенттер мен мектеп оқушыларының «XVII Сәтбаев оқулары» атты Халықаралық ғылыми конференциясының материалдары – Павлодар: С.Торайғыров атындағы ПМУ, 2017.

ISBN 978-601-238-740-7

Т. 11. «Студенттер». – 2017. – 449 б.

ISBN 978-601-238-699-8

Жинақ көпшілік оқырманға арналады.

Мақала мазмұнына автор жауапты.

ӘОЖ 378 (063)
КБЖ 74.58

ISBN 978-601-238-740-7 (Т. 11)

ISBN 978-601-238-699-8 (общ.)

© С. Торайғыров атындағы ПМУ, 2017

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университетінің ректоры, с.ғ.д., А. Өрсариевтің алғы сөзі

Қымбатты қонақтар мен конференцияға қатысушылар!

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті жыл сайын игі дәстүрден жаңылмай, «XVII Сәтбаев оқулары» халықаралық ғылыми конференциясы аясында жас ғалымдар, магистранттар, студенттер мен мектеп оқушыларының басын қосып келеді.

2001 жылдан бері өткізіліп келе жатқан «Сәтбаев оқуларының» мұраты: қазақтың бағына біткен біртуар ғалым Қаныш Сәтбаевтың еңбегін жастарға таныту, аманат ету.

Қ. И. Сәтбаев – туған халқының нұрлы болашағы үшін білімнің күдіреті арқылы күресе білген бірегей тұлға. Қазақ ғылымының қарашаңырағы Ұлттық академиясында қыруар ғылыми зерттеулер жүргізді. Ол кісі соғыстан кейінгі қиын-қыстау кезеңде қазақ Академиясын өзі бас болып құрып, ғылымның бастауында тұрды.

Қазақстан ғылымы үшін Қаныш Имантайұлы Сәтбаевтың есімі қастерлі де қымбат. Жасынан зеректік танытқан Қаныш аға өзінің бар ғұмырын ғылымға арнау туралы шешім қабылдағанда ол тек биік мақсаттарды көздеген еді. Қазақстанда геология мектебін қалыптастырып, жер асты қазба байлықтарын ел игілігіне жаратуы, осы салада көптеген ізбасар шәкірттерді тәрбиелеп шығуы өз алдына бір төбе. Жалғыз геология ғана емес, басқа ғылым салалары бойынша да талай азаматтардың ізденіс жолына түсіп, ғалым болуына өзінің ағалық және әкелік қамқорлығын көрсетті. Оның бүкіл өмір жолы, еліне сіңірген еңбегі, жасаған қызметі кейінгі жастарға үлгі-өнеге болды.

Жастарды ғылымға баулып, білімін шыңдау – біздің парыз. Оқу ордамызда он жетінші мәрте өткізіліп отырған халықаралық ғылыми конференция Қаныш Сәтбаевтай асыл ағамыздың із басарларына даңғыл салып, ғылымдағы игі дәстүрлерді жаңғырта түседі деген сенімдеміз. Өңіріміздегі білімнің қарашаңырағы – С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университеті қашанда дарынды да білгір, зияткер де қабілетті жастарды қолдауға асық.

Уважаемые участники конференции!

Поздравляю вас с открытием международной научной конференции молодых ученых, магистрантов, студентов и школьников «XVII Сатпаевские чтения»!

Примечательно, что традиционно конференция проходит в стенах нашего вуза в канун дня науки.

Имя Каныша Имантаевича Сатпаева, великого казахского ученого, из года в год дает особый импульс для становления и развития наших молодых ученых, студентов, школьников. Это очень важно для нашего университета, ведь именно здесь сосредоточена региональная научная и творческая мысль нашего региона.

Ученый всегда ставил на главенствующее место, помимо, несомненно, науки, – нравственность, образование, культуру. Это те столпы, на которых основывается сейчас стратегия деятельности нашего государства. И наш университет самым фактом проведения подобных научных конференций показывает, что дело Сатпаева живет: все мы – организаторы, участники – вносим посильный вклад во многие аспекты, обозначенные в научной деятельности нашего земляка.

Самым упорным и целеустремленным из вас завтра предстоит стать продолжателями великого дела великого академика Каныша Сатпаева – дела, направленного на благо всего человечества.

Для многих этот день запомнится первой победой, а для кого-то – станет первой попыткой, «пробой пера», в будущей череде научных побед и открытий. Но одно то, что вы находитесь сейчас в этом торжественном зале, уже говорит о вас как о победителях!

Я твердо убежден в том, что в будущем вы пойдете по пути науки и просвещения.

Это тяжелый, но благородный путь, на котором я от всего сердца желаю вам удачи и настойчивости!

**С. Торайғыров атындағы
ПМУ ректоры, с.ғ.д., А. Өрсариев**

2 Секция. Бизнес потенциалдың жағдайы мен дамуы
2 Секция. Состояние и развитие бизнес-потенциала

2.1 Әлеуметтік-экономикалық инфрақұрылым
2.1 Социально-экономическая инфраструктура

2.1.1 Кәсіпкерліктің қазіргі жағдайы.
Кіші және орта бизнестің дамуы
2.1.1 Современное состояние предпринимательства.
Развитие среднего и малого бизнеса

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ
ИНДУСТРИАЛДЫ-ИННОВАЦИЯЛЫҚ ДАМУЫНДАҒЫ
ПАВЛОДАР ОБЛЫСЫНЫҢ ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА
КӘСІПОРЫНДАРЫНЫҢ ОРНЫ

АБУЛКАИРОВА А. С.
студент, Павлодар экономикалық колледжі, Павлодар қ.
АҚЖОЛОВА С. Б.
оқытушы, Павлодар экономикалық колледжі, Павлодар қ.

Қоғамымызды реформалаудың қол жеткен қомақты табыстарының бірі – орта таптың қалыптасуы болып табылады. Осы орта топтың қалыптасуы, негізінен, орта және шағын бизнестің дамуымен тікелей байланысты. Шағын және орта бизнесті дамытпай, нарықтық экономиканы қалыптастыру мүмкін емес. Өйткені, бұл – нарықтық қатынастарды алға жетелеуші буын.

Шағын бизнестің өзіндік артықшылықтары:

- Сыртқы экономикалық факторлардың өзгеруіне тез бейімділігі;
- Шағын инновациялық бизнес бір салада тоқтап қалмай, экономиканың барлық сферасын қамтиды;
- Шағын бизнес ірі компанияларға қарағанда ғылыми-техникалық зерттеулер нәтижелерін инновацияларды өнеркәсіпке жылдамырақ енгізеді;
- Халықты жұмыспен қамту және жұмыссыздық мәселесін шешу;
- Тұрмыс деңгейін жоғары болуын қамтамасыз ету;
- Адамның өмірге тың сеніммен қарауының мүмкіндіктерін арттыру.

«ДАМУ» кәсіпкерлікті дамыту қоры» Акционерлік Қоғамының мәліметтері бойынша 2017 жылғы 1 қаңтардағы жағдай бойынша

Павлодар облысының Статистикалық бизнес тіркелімінде 13621 заңды тұлға тіркелді [3].

Жұмыс істейтін заңды тұлғалардың саны 73,8 %, немесе 10055 бірлікті құрады. Жұмыс істейтіндер ішінде 62,6 % белсенділер (6295 бірлік), 28,6 % – уақытша қызметін тоқтатқандар (2878), 8,8 % – жаңадан тіркелгендер (882) құрады.

2017 жылғы 1 қаңтарға белсенді кәсіпорындар саны 2016 жылдың ұқсас мерзімімен салыстырғанда 410 бірлікке көбейді.

Өлшемділігі бойынша едәуір үлес салмақты (97,6 %) шағын кәсіпорындар (жұмыспен қамтылғандар саны 100 адамға дейін) алады. Үлес салмақтан 1,6 % орта кәсіпорындарға (101-250 адамға дейін) және 0,8 % – ірі кәсіпорындарға (жұмыспен қамтылғандар саны 250 адамнан аса) келеді [1].

Экономикалық қызмет түрлері бойынша тіркелген кәсіпорындардың көбі көтерме және бөлшек сауда, автомобильдерді және мотоциклдерді жөндеу саласында – 30,4 % (4141 бірлік) мамандандырылған, ал кәсіпорындардың ең аз саны тұру және тамақтану бойынша қызметтерге 1,3 %-ы (177 бірлік) келеді.

Тіркелген заңды тұлғалардың жалпы санының 9,7 %-ы (1323 бірлік) өнеркәсіп кәсіпорындарына келеді, олардың ішінде едәуір саны өңдеу өнеркәсібіне – 83,6 % (1106), ал ең аз саны электрмен жабдықтау, газ, бу беру және ауа баптау саласына келеді – 3,1 % (41).

Меншік нысаны бөлігінде жеке меншік нысанындағы кәсіпорындар – 85,3 %, мемлекет меншігіндегі кәсіпорындар – 11,5 % және басқа мемлекеттердің, олардың заңды тұлғалары мен азаматтарының меншігіндегі кәсіпорындар – 3,2 %-ды құрады.

Ұйымдастырушылық-құқықтық нысаны бойынша едәуір үлесті шаруашылық серіктестіктер (78,4 %) алады.

Аумақтық бөлігінде заңды тұлғалардан едәуір үлес салмағы Павлодар қаласына (67,9 %) келеді.

Ішкі және өзара сауда 2016 жылғы қаңтар-желтоқсандағы көлемі 305 млрд. теңгеге жетті және 2015 жылдың сәйкес кезеңімен салыстырғанда 1,4 %-ға өсті.

2016 жылғы қаңтар-желтоқсандағы облыстың көтерме нарығындағы сату көлемі 428,7 млрд. теңгені құрады немесе бұл 2015 жылдың сәйкес кезеңі деңгейіне 61,5 %.

2016 жылғы қаңтар-қарашадағы Павлодар облысының ЕАЭО мүше-мемлекеттермен тауар айналымының көлемі 1020,1 млн. АҚШ долларын құрады.

Өзара сауда құрылымында экспорт басым болды – 55,7 %-ды құрады (облыстан шығарылған тауарлардың көлемі 568,2 млн. АҚШ долларына тең), импорттың үлесі 44,3 %-ды құрады (облысқа 451,9 млн. АҚШ долларына тең тауар әкелінген).

Тауар айналымының жалпы көлеміндегі Ресейдің үлес салмағы 98,1 %, Беларусь Республикасының - 0,8 %, Қырғызстанның – 1,1 %.

2016 жылғы 4 тоқсанда облыстың ірі және орта кәсіпорындар мен ұйымдарға 11,5 мың адам жұмысқа қабылданды, әр түрлі себептер бойынша 13,1 мың адам жұмыстан шыққан. Жұмыстан шыққан қызметкерлер арасынан тұрақтамау себептері (өз еркі және еңбек тәртібін бұзғанына байланысты) бойынша 59,7 %, персонал санының қысқартылуы мен кәсіпорынның таратуына байланысты – 0,3 %, түрлі себептер бойынша (біліктілігінің жетіспеуі салдарынан қызметкер атқарып жүрген лауазымына немесе орындайтын жұмысына сәйкес келмегеніне, тараптардың еркінен тыс мән-жайларға байланысты және басқа себептер бойынша) – 40 % құрады.

Облыс бойынша жұмыс күшін алмастыру коэффициенті 88,3 % құрады. Қабылдау бойынша айналым коэффициенті 8 %, жұмыстан босатылу бойынша айналым коэффициенті – 9 %, жұмыс күшінің тұрақсыздық коэффициенті – 5,4 % құрады.

Осы уақыт аралығында «Бизнестің жол картасы 2020» бизнесті қолдау және дамытудың бірінші бағдарламасын жүзеге асыру шеңберінде кепілдендіру бағыты бойынша жалпы сомасы 168 млн теңгеге 23 жоба мақұлданып, субсидиялау бағыты бойынша жалпы сомасы 6 млрд теңгеден астам 45 жобаға қол қойылды.

2016 жылы субсидиялау құралы бойынша жалпы сомасы 19 млрд теңгені құрайтын 183 жоба мақұлданды. Кепілдендіру құралы бойынша жалпы сомасы 1 871,5 млн теңгеге 70 жоба және кепілдендіру сомасы 939 млн теңгені қор мақұлдады. Кепілдендіру бойынша жалпы сомасы 841 млн теңгеден астам 60 жобаға қол қойылды.

Кәсіпкерлерге қызмет көрсету орталығында Кәсіпкерлікті қолдау мобильді орталығы кәсіпкерлікті қолдау бағдарламасы бойынша 1 364 кеңес берді. Сондай-ақ заңдық, маркетинг, бухгалтерлік есепке алу салалары бойынша да кеңестер берілді. 29 бизнес-жоба жасалып, қордың қаржы құралы бойынша қолдауын алса, 8 жоба екінші дәрежелі банктерге дейін жетті [2].

2016 жылы Кәсіпкерлерге қызмет көрсету орталығында және Кәсіпкерлікті қолдау мобильді орталығында 7 823 кеңес беріліп, қызмет көрсетілді. Жүзден астам бизнес-жоспар жазылды,

61 ЖШС, ЖК ашылды, 38 жоба банктерге жетті және мемлекеттік бағдарламалар шеңберінде қолдау алды.

2016 жылы «Студент жастардың кәсіпкерлік бастамаларын қолдау», «Жаңа бизнесті қолдау және ашу» жобалары бойынша 80 адам оқып шықты. Олардың арасында 16 адам ЖК, ЖШС болып тіркелді.

«Даму-Көмек» бағдарламасының шеңберінде 2016 жылғы 1 қаңтардағы жағдай бойынша сайтта мүмкіндіктері шектеулі кәсіпкерлерден 94 өтініш жарияланған, соның ішінде 62 кәсіпкерге демеушілік көмек көрсетілген. 2016 жылда «Даму-Өндіріс» бағдарламасы бойынша қарыз алуға өтініш бір айдың ішінде қарастырылып, жабдықтар мен айналым капиталын сатып алуға үшін жылына 8 пайыз деңгейінде 34 миллион теңге көлемінде несие алды.

Бүгінгі күні Павлодар облысының 127 өндірістік кәсіпорындары Қор бағдарламасын белсенді пайдаланып келеді [3].

Бірақ шағын және орта бизнестің ролін тандай отырып, оның дамуына *кедергі болатын себептерді* айтпауға болмайды:

– Қазақстан Республикасындағы күрделі экономикалық жағдай (инфляция, өндірістің құлдырауы, шаруашылық байланыстардың үзілуі, төлемеушілік, несиені пайдаланудағы жоғары пайыз, кәсіпкерлердің құқықтық қорғалуы);

– бизнестің төменгі деңгейі, кәсіпкерлердің өз өздерін теңгеруі;

– халықтың кәсіпкерлерге толық сенімнің болмауы;

– шағын және орта бизнесті мемлекеттік қолдаудың әлсіздігі, тіпті, керісінше мемлекеттік органдардың жиі араласуы;

– қазіргі заманға сай ақпараттардың жеткізілуі, құрал – жабдық, технологияның болмауы, күрделі есеп беру жүйесінің және арендалық төлем құнының жоғары болуы;

– микронесиелік және микроқаржы ұйымдарының проблемалары.

Шағын және орта бизнесті қолдау шаралары:

– жаңа технологияларға (технологиялар мен экономикалық ақпараттар ұсыну, кеңес беру және оқыту) қол жетімділікті жеңілдетуге;

– нарық капиталына (салық жеңілдіктері, амортизацияның ерекше нормалары, мемлекеттік субсидиялар, нарықтық және жеңілдікті несиелік ставкалар арасындағы айырмашылықты қаржыландыру түріндегі жеңілдікпен несие беру) қол жетімділікті жеңілдету;

– бизнестің инфрақұрылымын дамытуға жәрдемдесетін кластерлік-желілік ұстанымды енгізу арқылы шағын компаниялар мәселесі бойынша туындайтын проблемаларды шешуге бағытталған.

Шағын және орта бизнесті қолдаудың басты мәселелерінің бірі – шағын және орта бизнес инфрақұрылымы. Сондықтан да алға қойған мақсатымыздың ең басты мәселесі инфрақұрылым институттарын дамыту мен оны жоғары деңгейге жетілдіру – шағын және орта бизнесті қолдау мен дамытуда аса зор маңызға ие. Мемлекет, өз кезегінде кәсіпкерлік ортаның бастамаларын іске асыру үшін қолайлы жағдай жасауы және өз көмегін шағын және орта бизнестің бәсекеге қабілеттілігі тұрғысынан едәуір әлеуеті бар кәсіпорындарға және елдің ғылыми-технологиялық әлеуетін арттыруға бағыттауы тиіс. Алға қойылған міндеттерді іске асыру үшін Қазақстан Республикасының Үкіметі шағын және орта бизнесті дамытудың жедел шараларын қабылдауда.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Павлодар облысының әлеуметтік-экономикалық дамуы (Павлодар облысының Статистика департаменті 2016-2017)

2 Павлодар облысының аумағын дамытудың 2016-2020 жылдарға арналған бағдарламасы.

3 АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» Республика Казахстан: <http://qoo.by/Xk2>.

РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ ОЦЕНКИ ВЛИЯНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ, ИННОВАЦИОННОСТЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ПРОЦЕССЫ ДЕДОЛЛАРИЗАЦИИ

АЛДАБЕРГЕНОВА А. Р.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

В современных условиях экономики знаний главным конкурентным преимуществом страны является ее человеческий потенциал. Глобализация рынков и транснационализация экономических отношений обостряют конкуренцию между странами и крупнейшими корпорациями за сферы влияния и рынки сбыта, способствуют возникновению новых инструментов и методов конкурентной борьбы. Именно человеческий потенциал делает возможным осуществление инноваций, адаптивное

экономики к условиям глобализации, достижение высокой конкурентоспособности.

Развитию человеческого потенциала отводится важнейшая роль в государственных стратегических программах, таких как Стратегия «Казахстан-2050», Программа по формируемому индустриально-инновационному развитию на 2014-2019 годы.

Экономисты-современники отмечают высокую степень корреляции инновационности предпринимательства, конкурентоспособности страны и человеческого потенциала, как интегрального показателя целой группы социально-экономических составляющих. Однако остаются недостаточно исследованными конкретизированные устойчивые параметры зависимости человеческого потенциала с экономическим развитием страны, тенденциями валютных курсов. С учетом последнего следует необходимость решения научной задачи по формированию методики оценки влияния человеческого потенциала на экономическое развитие, инновационность предпринимательства и процессы дедолларизации.

В настоящее время в мировой науке и практике, а также в экономической теории нет однозначного единого понимания и трактовки такого термина, как человеческий потенциал.

В научной литературе, можно встретить такие подходы к пониманию человеческого потенциала, как: человеческий капитал; трудовой потенциал; кадровый потенциал [1, 2].

Все составные элементы человеческого потенциала необходимо рассматривать с учетом ведущего системного фактора – развития человеческого капитала.

Человеческий капитал в широком смысле – это интенсивный производительный фактор экономического развития, развития общества и семьи, включающий образованную часть трудовых ресурсов, знания, инструментарий интеллектуального и управленческого труда, среду обитания и трудовой деятельности, обеспечивающих эффективное и рациональное функционирование человеческого капитала как производительного фактора развития.

Человеческий капитал – ведущий фактор формирования и развития инновационной экономики и экономики знаний, как следующего высшего этапа развития цивилизации [3].

В целях установления зависимости между приростом человеческого капитала (экономически-активные трудовые ресурсы) и ростом валового внутреннего продукта страны за основу может быть взят закон, открытый американским ученым-экономистом Артуром Оукеном. Данный закон

представляет собой эмпирическую зависимость между темпом роста незанятого населения (неактивного населения) и темпом роста ВВП в странах с рыночной экономикой. Для стран с рыночной экономикой предполагается, что превышение уровня безработицы на 1 % над уровнем естественной безработицы снижает реальный ВВП страны, по сравнению с потенциальным, на 2,5 % [4]. Для различных стран и временных этапов величина изменения ВВП может быть численно иной.

Можно сравнительно полагать, что рост экономически активного населения в экономике страны вызовет прирост ВВП за счет снижения его уровня отставания.

В общем виде методика установления зависимости человеческого капитала (экономически-активные трудовые ресурсы) и ростом ВВП страны представлена в соответствии с формулами 1, 2, 3.

$$\Delta \text{ВВП} = (U_B - U_B^E) \times \gamma \times 100\% \quad (1)$$

$$\Delta \text{ВВП} = \left(\frac{N_{\text{НА}}}{N_{\text{РС}}} - \frac{N_B^E}{N_{\text{РС}}} \right) \times \gamma \times 100\% \quad (2)$$

где:

U_B – существующий уровень безработицы в экономике;

U_B^E – естественный уровень безработицы в экономике;

$N_{\text{НА}}$ – общее количество экономически неактивного (безработного) населения;

N_B^E – естественная безработица;

$N_{\text{РС}}$ – население страны в трудоспособном возрасте;

γ – коэффициент, определяющий отставание ВВП страны при существующей экономической активности населения;

$\Delta \text{ВВП}$ – отставание ВВП в экономике.

$$\left\{ \begin{array}{l} \Delta \text{ВВП}_A = \left(\frac{N_{\text{НА}}}{N_{\text{РС}}} - \frac{N_B^E}{N_{\text{РС}}} \right) \times \gamma \times 100\% \\ \Delta \text{ВВП}_B = \left(\frac{N_{\text{НА}}}{N_{\text{РС}} + N_A \uparrow} - \frac{N_B^E}{N_{\text{РС}} + N_A \uparrow} \right) \times \gamma \times 100\% \\ \Delta \text{ВВП}_A > \Delta \text{ВВП}_B \end{array} \right. \quad (3)$$

где:

N_A – показатель, характеризующий увеличение экономического активного населения (рост человеческого капитала);

$\Delta ВВП_A$ – отставание ВВП в экономике страны до реализации мероприятий по развитию человеческого капитала;

$\Delta ВВП_B$ – отставание ВВП в экономике после реализации мероприятий по развитию человеческого капитала;

$\Delta ВВП_C \uparrow$ – рост ВВП в экономике после реализации мероприятий по развитию человеческого капитала.

Рост экономической активности населения страны за счет участия в инновационном предпринимательстве, с теоретической точки зрения обеспечит ускорение (интенсификацию) роста ВВП страны, что в конечном счете обуславливает наличие экономического мультипликатора, при этом формируются основы для дедолларизации экономической системы. Принципиальная роль экономического мультипликатора представлена в формуле 4.

$$\left\{ \begin{array}{l} \Delta ВВП_D \uparrow = \Delta ВВП_C \uparrow \times M = (\Delta ВВП_A - \Delta ВВП_B) \times M \\ C_D \downarrow \leq C_{TH} \end{array} \right. \quad (4)$$

где:

$\Delta ВВП_D \uparrow$ – ускорение роста ВВП в экономике за счет участие экономически активных трудовых ресурсов в инновационном предпринимательстве;

M – экономический мультипликатор, усиливающий влияние экономически активных трудовых ресурсов на темпы развития экономики, за счет развития инновационного предпринимательства;

C_D – стоимость доллара по отношению к стоимости тенге (C_{TH}).

В Республике Казахстан проблема оценки производительных способностей человека и человеческого потенциала всего общества является одной из значимых задач экономической политики государства. Теоретическое и практическое могущество концепции человеческого потенциала, имеет место параллельно с отсутствием общепризнанных инструментов и методик его развития, выработанных для каждой страны в отдельности.

Постиндустриальная экономика существенно изменила отношение к факторам производства в Республике Казахстан. Если в индустриальной экономике усилия были сконцентрированы на насыщении производства оборудованием, то в постиндустриальной эпохе главные позиции в

системе общественных ценностей при производстве интеллектуального продукта занимают высокие технологии и ускоренные темпы технологического обновления, как производства, так и сферы услуг [5].

Таким образом, на современном этапе в Республике Казахстан, как и во всем мире наблюдается тенденция зависимости экономического развития страны от качества человеческих ресурсов, которыми она располагает. Показатели качества человеческих ресурсов, все больше и больше влияют на основные параметры социально-экономического развития.

На современном этапе параметры развития человеческого потенциала и капитала в Республике Казахстан, в соответствии с таблицей 1, характеризуются следующими индикаторами:

- предельно низкая численность населения, с точки зрения интенсификации развития экономической системы;
- низкий уровень экономической активности населения;
- низкий удельный вес экономически активного населения со средне-специальным (профессиональным образованием);
- низкий удельный вес экономически активного населения с высшим образованием [6].

Также в Казахстане имеет место отсутствие адекватных рыночной системе механизмов подготовки и переподготовки кадров, которое сопряжено с низким уровнем развития научно-технического потенциала и кооперационно-интеграционных связей в системе «образование – наука – производство».

Таблица 1 – Динамика индикативных параметров развития человеческого потенциала в Республике Казахстан

Наименование показателя	Годы				
	2011	2012	2013	2014	2015
Численность населения, тыс. человек	16203	16440	16673	16910	17161
Уровень экономической активности населения, %	48,8	49,5	49,7	50,3	49,8
Удельный вес экономически активного населения со средне-специальным (профессиональным образованием), %	29	30	31	33	34
Удельный вес экономически активного населения с высшим образованием, %	27	28	29	31	32

Примечание – Составлено по источнику [6]

Следствием существующего уровня развития человеческого потенциала, выступают индикативные параметры инновационной активности предпринимательства:

- инновационно-активные государственные предприятия – 9,2 %;
- инновационно-активные предприятия в частной собственности – 4,5 %;
- прочие инновационно-активные предприятия (иностранная форма собственности, государственно-частное партнерство) – 4,3 % [7].

Низкий уровень вовлеченности трудовых ресурсов, предприятий в инновационную деятельность служит фактором динамичной девальвации национальной валюты к мировым валютам, одной из которой выступает «доллар» [8].

В системе мирового позиционирования, эффективность человеческого потенциала Республики Казахстан может быть оценена на основе ряда макроэкономических глобальных показателей.

Индикаторами становления и развития человеческого потенциала являются – «Индекс человеческого развития» (ИЧР) и «Индекс глобальной конкурентоспособности» (ИГК).

Республика Казахстан относится к странам с высоким ИЧР и занимает 70-ое место в мировом рейтинге [9, 10].

В рейтинге ИГК в 2014-2015 годы Республика Казахстан занимает 50-ую позицию. Россия находится на 53 месте. Из других стран СНГ, Украина за год поднялась с 84 на 76 место, Молдавия с 89 на 82, Киргизия со 121 на 108, Азербайджан с 39 на 38 место, Армения опустилась с 79 на 85 место [11].

Совокупные проблемы формирования и развития человеческого потенциала и капитала в Республике Казахстан можно конкретизировать по следующим направлениям:

- системообразующие демографические проблемы;
- проблемы в области формирования трудового потенциала;
- проблемы в области развития и использования человеческого капитала;
- проблемы в области инновационной активности трудовых ресурсов;
- проблемы, обусловленные низким уровнем инновационной активности предпринимательства;
- проблемы девальвации национальной валюты и отставания темпов роста ВВП страны.

В комплексе, системообразующие проблемы формирования и развития человеческого потенциала и капитала Республики Казахстан представлены на рисунке 1.

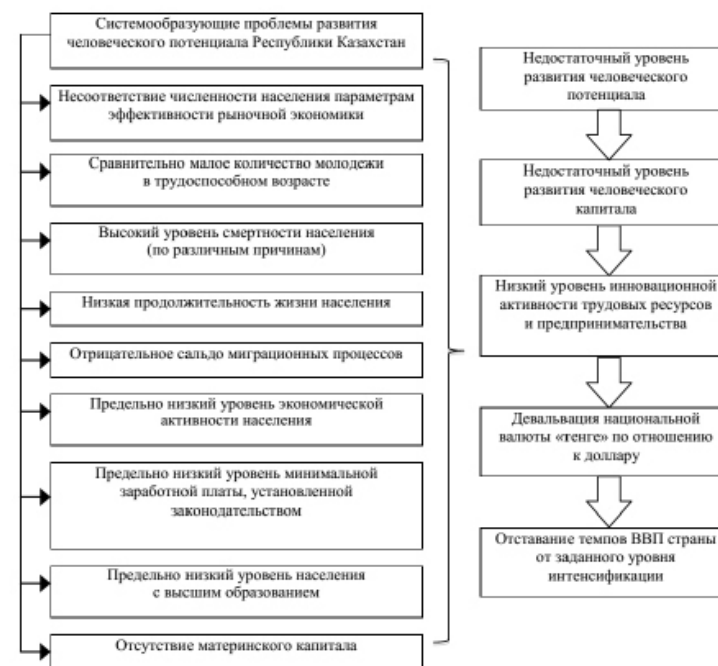


Рисунок 1 – Системообразующие проблемы формирования и развития человеческого потенциала и капитала Республики Казахстан

С учетом конкретизированных проблем развития человеческого потенциала и используя методологию влияния человеческого капитала на ВВП страны, можно определить уровень отставания ВВП Казахстана от заданных оптимальных параметров по ранее рассмотренным формулам 1 и 2 с учетом применения статистических данных, таблица 2.

По состоянию на конец 2013 года, начало 2014 года уровень отставания ВВП в Республике Казахстан составит:

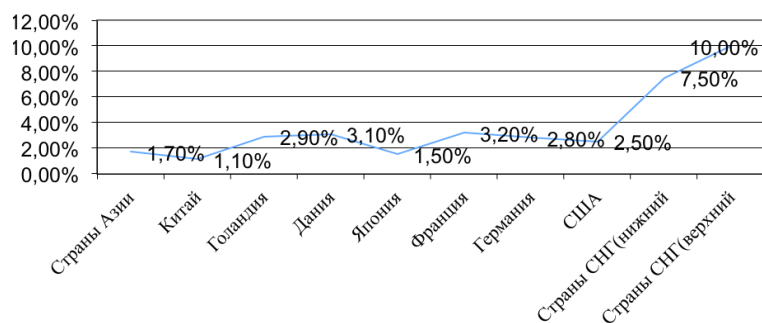
$$\Delta \text{ВВП}_A = \left(\frac{N_{HA}}{N_{PC}} - \frac{N_B^E}{N_{PC}} \right) \times \gamma \times 100\% = \left(\frac{470,7}{9041,3} - \frac{235,35}{9041,3} \right) \times 5 \times 100\% = 19,5\%$$

Таблица 2 – Динамика основных показателей экономической активности населения в Республике Казахстан

Наименование показателя	Годы				
	2011	2012	2013	2014	2015
Численность занятых в экономике страны, тыс. чел.	7903,4	8114,2	8301,6	8507,1	8570,6
Численность безработных, тыс. чел.	554,5	496,5	473,0	474,8	470,7
Естественная безработица, тыс. чел.	277,25	248,25	236,5	237,4	235,35
Число лиц, зарегистрированных в органах занятости в качестве безработных, тыс. чел.	53,4	35,4	36,6	34,6	30,0
Уровень безработицы (в процентах к экономически активному населению)	6,6	5,8	5,4	5,3	5,2

Примечание – Составлено по источнику [6]

Коэффициент (γ), определяющий отставание ВВП страны при существующей экономической активности населения принимается в размере 7,5 % в соответствии с рисунок 2.



Примечание – Составлено по источнику [4]

Рисунок 2 – Уровни коэффициента в различных странах мира, определяющего отставание ВВП страны при существующей незанятости населения

Используя расчетный показатель уровня отставания ВВП можно определить недополученную экономическую выгоду (экономический ущерб) от наличия проблемных аспектов в области человеческого потенциала по формуле:

$$\mathcal{E}_y = \frac{\text{ВВП}_д \times \Delta \text{ВВП}_A}{(100\% - \Delta \text{ВВП}_A)} \quad (5)$$

где:

$\mathcal{E}_y$ – экономический ущерб от наличия проблемных аспектов в области человеческого потенциала;

$\text{ВВП}_д$ – действующий ВВП в стране.

По состоянию на конец 2013 года, начало 2014 года ВВП Казахстана составлял 35275153,3 млн. тенге. Таким образом, экономический ущерб от наличия проблемных аспектов в области человеческого потенциала и капитала Республики Казахстан на современном этапе составит:

$$\mathcal{E}_y = \frac{35275153,3 \times 19,5\%}{(100\% - 19,5\%)} = 8544912 \text{ млн.}$$

Наравне с макроэкономическими проблемами развития человеческого потенциала Республики Казахстан, можно выделить ряд проблем на микроуровне, в частности:

- низкий уровень социальной ответственности бизнеса и предпринимательства;
- отсутствие комплексно сформированных отраслевых систем подготовки и переподготовки кадров корпоративного типа;
- отсутствие отработанных организационно-экономических механизмов участия предприятий, бизнес-структур в управлении подготовкой кадров при вузах;
- применение морально устаревших и неэффективных систем управлением кадровым потенциалом в системе предпринимательской деятельности.

В комплексе исследование параметров эффективности человеческого потенциала Республики Казахстан показывает, что наряду с достигнутыми показателями в области индекса человеческого развития и индекса глобальной конкурентоспособности имеет место широкий спектр проблем, препятствующий развитию экономической системы страны, которая должна быть основана на знаниях. Решение данных проблем требует разработки соответствующих организационно-экономических моделей развития человеческого потенциала как на макро-, так и на микроуровнях.

ЛИТЕРАТУРА

1 Буланов В., Катайцева Е. Человеческий капитал как форма проявления человеческого потенциала // Общество и экономика. – 2011. - № 1. – С. 13 – 22.

- 2 Человеческий потенциал. Электронный ресурс: https://ru.wikipedia.org/wiki/Человеческий_потенциал.
- 3 Человеческий капитал. Электронный ресурс: https://ru.wikipedia.org/wiki/Человеческий_капитал.
- 4 Макконел К.Р., Брю С.Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика. Пер. с 14-го англ. изд. – М.: ИНФРА-М, 2003. – 972 с.
- 5 Назарбаев Н.А. Стратегия становления постиндустриального общества и партнерство цивилизаций. М.: Экономика, 2008. – 398 с.
- 6 Экономическая активность населения Казахстана / Статистический сборник на казахском и русском языках. Агентство Республики Казахстан по статистике. Астана. 2015., 188 с.
- 7 Наука и инновационная деятельность Казахстана 2009-2014 / Статистический сборник на казахском и русском языках. Комитет по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан. Астана. 36 с.
- 8 Курс доллара США к казахстанской национальной валюте тенге. Электронный ресурс: <http://bankir.ru/kurs/dollar-ssha-k-kazahskij-tenge>
- 9 Программа развития ООН: Индекс человеческого развития в странах мира в 2014 году. Электронный ресурс: <http://gtmarket.ru/news/2014/07/24/6843>
- 10 The 2013 Human Development Report – «The Rise of the South: Human Progress in a Diverse World» 127–130. HDRO (Human Development Report Office) United Nations Development Programme
- 11 Всемирный экономический форум: Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2014–2015. Электронный ресурс: <http://gtmarket.ru/news/2014/09/03/6873>.

НАРЫҚТЫҚ ЭКОНОМИКАДА МАРКЕТИНГ КОНЦЕПЦИЯЛАРДЫҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙДА

АМЕРХАНОВА А. Х.
аға оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.
АХМЕТОВА Д. Д.
оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.
ДЮСЕМБЕК А. Ж., ЗАМАТАЕВА Г. Б.
студенттер, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Әлемнің дамыған елдеріндегі нарықтық қатынастардың дамуы және заңдардың жетілдірілуі, халықаралық еңбек бөлінісіне

ықпал еткен ғылыми-техникалық, технологиялық өрлеу, бәсекелестік күрестің өсуі маркетингтің ғылым, өнер, экономикалық пән ретінде теориялық және практикалық негіздерінің қалыптасуына себеп болды.

Маркетинг дегеніміз – айырбас жолымен мұқтаждықтар мен қажеттіліктерді қанағаттандыруға бағытталған адам қызметінің бір түрі.

Маркетингтің негізгі принциптері оның концепцияларынан туындайды. Маркетинг принциптері мақсаттарын тұжырымдап, маркетинг қызметінің үш басты компоненттерін анықтайды: мерзім, ресурстар, жауаптылық. Осы жерден төлей аларлық қажеттіліктен бастап барлық маркетингтік жағдайды ұзақ мерзімді болжауға бағыттау келіп шығады. Екіншіден, қойылған мақсатқа жетудің ыңғайын, комплексті түрде білу қажет, өйткені табысты барлық маркетингтік құралдар жиынтығы қамтамасыз етеді. Үшіншіден, таңдаған нарықтың жағдайын және талабын максималды есепке алу, сонымен бірге оған мақсатты әсер ету. Келесі принцип, «Келешекті көру» және соған байланысты жаңа тұтыну қасиеттерімен тауар өңдеу. Соңғы принцип фирманың сыртқы ортасының өзгеруіне әсер ететін тез және тиімді нәтиже қамтамасыз ететін белсенділік, бастаушылық, іскерлік болуы қажет.

Нарықтық концепциясы ретіндегі маркетингтің негізгі принциптері мыналар:

- өндірушінің түпкі нәтижесіне жетуге ұмтылу, нарықта тауарды тиімді өткізу;
- алға қойған мақсатпен міндетке жету үшін бағдарламалы мақсатты әдіспен кешенді қатынас жасау, тек осындай жағдайда ғана маркетинг нарықтық қатынастарын сәтті дамуын қамтамасыз ету;
- нарыққа икемделудің стратегиясы мен тактикасын бірлікте және өзара байланыста қолдану. Сонымен бірге оған мақсатты бағытта әсер ету;
- кәсіпорынның жұмысын шұғыл нәтижеге емесе, ұзақ мерзімді нәтижеге бейімдеу, ал сол тиісінше болжайды, зерттеулерге және жаңа тауарлар жасауға көңіл аударуды талап етеді.

Маркетинг негізгі принциптері оның концепцияларынан қамтылып отырады.

Маркетинг концепциясының негізгі мазмұны сатып алушылар нарығы жағдайларындағы тауарларды өндіру мен өткізуді құрайды. Сондықтан маркетингті іс жүзінде асыру тұтынушылардың емес, сатушылардың алдында тұрған мәселелерді шешумен байланысты. Тауарларды айырбас арқылы сатып алушылардың тұтынуын қанағаттандыруға бағытталған көзқарастар жүйесі. Маркетингтің

дамуы концепцияларды қарастырып білуге болады. Маркетингтің концепциялары мыналар:

- өндірістік;
- тауарлық;
- өткізу, яғни коммерциялық әрекеттерді интенсивтендіру;
- маркетинг немесе тұтыну;
- әлеуметтік-этикалық.

Концепциялардың алғашқысы – өндірістік концепция. Өндірістік концепция тұтынушыларға кең тараған, қолайлы бағамен сатып алатын тауарларды көздейді деген пайымдаумен негізделеді. Ол технологияны және өндіру процесін әрқашан жетілдіруді, өндіріс көлемін ұлғайтуды, өндіріс шығындарын төмендетуді талап етеді.

Маркетинг концепциясының құрылымына әсер ететін келесі концепция – тауар концепциясы. Бұл өндірістік концепциямен қатар пайда болды. Тауар концепциясының негізі – тауарды жетілдіруге, оның сапасын, дизайн, қаптамасын жақсартуға көңіл бөлінуде. Осыдан келіп шығатыны, тұтынушылар берілген тауарларды сатып алады, өйткені олардың сапасы жоғары, жетілдірілген, бағасы қолайлы және бұл тауарлар олардың ойындағындай болады.

Келесі концепция – өткізу концепциясы. Нарықтық және өндірістік факторлардың барлық кешеніне сәйкес делдалдар арқылы немесе өндірушінің өзі сататын процестерін ұйымдастыру болып табылады. Өткізу жүйесінің ұйымдастырылуы кәсіпорынның маркетингтік іскерлігі нәтижесінде шоғырландырылуына байланысты маңызды мәні бар.

Маркетинг концепциясы кәсіпкерлік жұмысты ұйымдастырудың тарихи жағынан жаңа тәсіл болып табылады. Оның пайда болу себептері көпшілік тұтынатын тауарлар бойынша сұранысты қанағаттандыру және нарықты толтыру, сонымен қатар ғылыми-техникалық прогреспен шиеленіскен бәсекелес күрестің күшею себептері деп айта кетуге болады. Бұл концепцияның мағынасын жақсы түсіну үшін, оны өткізу концепциясымен салыстырған жөн. Өйткені бұл екі концепция бір-біріне ұқсайды, бірақ маркетинг концепциясы көбірек мәселелерді шешеді. Бұл концепцияның пайда болуы және дамуы маркетинг тарихы бойынша, қоғамның материалды және әлеуметтік даму деңгейімен, техникалық прогрестің жағдайымен, жеке тұтынушылардың қажеттіліктерін қанағаттандыру деңгейімен байланысты.

Маркетинг концепцияларының ең соңғысы – әлеуметтік-этикалық маркетинг концепциясы. Қазіргі уақытта қоршаған

ортаның ластануы, табиғи ресурстардың жетіспеушілігі, дүниежүзілік инфляция және әлеуметтік саланың жұмысы қараусыз қалғанына байланысты, әлеуметтік-этикалық маркетинг концепциясы пайда болды. Әлеуметтік-этикалық концепциясын төменгі типтік және міндетті талаптармен сипаттауға болады. Өндірушілердің негізгі мақсаты – қоғамның адамгершілік назарына байланысты тұтынушылардың саналы, дұрыс қажеттіліктерін қанағаттандыратын жаңа тауарлар шығару мүмкіндіктерін үзбей іздеумен айналысу, кәсіпорынның тұтынушыларға және қоғамға зиян келтіретін тауарларды өндіруден, сатудан бас тартуы, сонымен қатар тұтынушылар өмір сүру жағдайын жақсарту және сақтау үшін өндірісте экологиялық таза емес технологияларды қолданған өндірушілердің тауарларын қолдамау және өндірушілер өздеріне, еңбек ұжымына және қоршаған ортасына пайдалы әлеуметтік-экономикалық даму бағдарламаларын енгізуі.

Халықаралық экономикалық қатынаста өзгеріс тудырған және Екінші дүниежүзілік соғыстан кейін либерализм мен әріптестік негізінде құрылған халықаралық экономикалық тәртіп халықаралық маркетингтің пайда болуының объективті себептері болып табылады. Халықаралық маркетингтің даму үрдісінде 3 концепция қалыптасты:

- 1 кеңейтілген ұлттық нарықтық концепция;
- 2 көпұлттық нарықтық концепция;
- 3 ауқымды нарықтық концепция.

Әр концепцияның негізіне қойылған идеялар фирманың халықаралық қызметін, даму эволюциясының кезеңдерін сипаттайды.

Кеңейтілген ұлттық нарық концепциясына сай ұлттық нарық бірінші ретті нарық болып табылады, ал ұлттық нарықты толықтырушы ретінде қарастырылатын сыртқы нарық екінші ретті болып табылады. Маркетингтің сыртқы нарық шарттарына бейімделу әрекеттері минималды болып саналады.

Көпұлттық нарықты қолдайтын фирмалар әр мемлекеттің нарығы әр түрлі екенін түсінеді, сондықтан олар ұлттық және әрбір шетел нарықтары үшін елеусіз арақатынастары бар тәуелсіз маркетинг жүйелерін құрады. Жарнама мен баға құрылымы туралы шешімдер әрбір нарық үшін бөлек қабылданады, бақылау да орталықтандырылмаған болады.

Фирма бүкіл әлемді біртұтас нарық деп қарастырады, сондықтан да өзін және өзінің маркетингтік қызметін глобалды деп санайды. Өнімнің ірі ауқымда шығаруын қамтамасыз ету үшін фирма стандартты жоғары сапалы өнім өндіреді және оны әлемдік

нарықта ұлттық нарықтағы бағаға жақын бағамен ұсынады. Бұл жағдайда әлемдік нарықтар, даму барысында қажеттіліктерді қанағаттандырудың бірдей әдістерімен қолдануға өтуімен байланысты бірыңғай сипатқа ие болу, алғышартты негізге қойылады.

Қорытындылай келе, маркетинг қазіргі заманғы бизнестің концепциясы ретінде тауарға сұраныс тудыруды мақсат ететін ойлау тәсілін білдіреді. Оны қанағаттандыруға барлық деңгейде қабылданатын кез келген шешімдер бағынады. Маркетинг концепциясына сәйкес фирманың барлық қызметі нарық жағдайын ұдайы ескеру арқылы және ықтимал тұтынушылардың қажеттіліктері мен мұқтаждықтарын дәл білуге, оларды бағалауға және болашақта өзгеру мүмкіндігін ескеруге негізделуі тиіс.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Рахимбаев А.Б. Маркетинг теориясы және практикасы: Оқу құралы. – Алматы : «Заң әдебиеті», 2009. – 372 б.

2 Көкебаева А. М., Альмухамбетова Б. Ж., Досжанова Ш. А. Халықаралық маркетинг: оқу құралы – Алматы : «Заң әдебиеті», 2007. – 156 б.

ПРОДАЖА ТОВАРОВ В СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЯХ

ДЖАКСЫЛЫКОВА М. Р., ТЕМИРОВА А. Н.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

АМЕРХАНОВА А. Х.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

АХМЕТОВА Д. Д.

преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Социальные сети, в наши дни, являются очень перспективным и быстро развивающимся маркетинговым каналом. Однако, бесполезно продвигать свой бизнес в социальных сетях без предварительной подготовки и понимания того, как выгодно использовать все средства социальных медиа для генерации и оптимизации продаж.

Для того, чтобы успешно продавать товары через социальные сети, нужно учесть некоторые важные правила:

– Аудитория вашей компании должна совпадать с аудиторией социальной сети.

– Не должно быть барьеров для покупки вашего товара через соцсеть (например, в виде дополнительных регистраций, не

оперативной обработки запросов или несвоевременных ответов на вопросы).

– Необходимо инвестировать в свое сообщество/группу/страницу: наполнить актуальной информацией, уникальным контентом, наработать аудиторию и выйти на средний/высокий уровень вовлечения.

– Важно достичь высокого уровня доверия (путем качественной работы с обратной связью, оперативной обработки заказов и др.).

– Стоит понимать, что для того, чтобы наладить бесперебойные и эффективные продажи в Интернете, необходимо время (в лучшем случае месяца 3).

Наиболее популярные бренды, рекламную деятельность которых можно использовать как образец, чтобы заработать, например, на Facebook размещали посты 12 раз в неделю. Преимущественное большинство постов публиковались в будни. В выходные дни число размещаемых постов, зачастую, снижалось. Если говорить о времени суток, то для каждого типа поста оно свое. Но здесь важно в дальнейшем соблюдать заданную ранее последовательность публикации новой информации.

Многие компании поддерживают активность и в Twitter, публикуя туда такой же контент, как и на Facebook. Но в этом случае, контент адаптируют именно для Twitter-подписчиков. Twitter является отличным местом для взаимодействия с клиентами и распространением информации. Ретвиты составляют 20 % от общего числа твитов.

Контент, которые создают сами пользователи, как правило, вызывает наибольшее доверие и является одной из сильнейших форм маркетинга. Его использование обеспечивает фирму или бренд качественными рекомендациями и позволяет охватить более широкую аудиторию. Именно поэтому, платформы бренда в соцсетях предоставляют пользователям замечательную возможность быть услышанными.

Не копируйте фотографии товаров с сайта конкурента. Это приведет к тому, что в результатах поиска будет товар конкурентов, а не Ваш. Выделите бюджет на проведение фотосессии. Делайте несколько качественных фотографий товара. По статистике, изображение на фотографии лучше воспринимается на белом фоне. По необходимости очистите фон изображения. Следите за размерами файлов и не раздувайте их. Большие файлы долго грузятся и клиент может не дожидаться и уйти на другой сайт. Название

файла фотографии должно содержать ключевые слова с описанием товара и название модели. После добавления фотографий товара в карточку товара, обязательно для каждой фотографии заполните ее заголовок с упоминанием слова «фотография» или «фото», а также не пренебрегайте заполнением альтернативного названия фотографии.

Более 90 % постов именитых фирм и брендов на Facebook включают в себя изображения. Большинство твитов тоже содержат изображения или видео. Согласно исследованиям, яркие изображения, содержащиеся в постах больше привлекают пользователей, чем просто текстовки.

Визуальный контент обеспечивает огромную скорость распространения поста в соцсетях свидетельствует о том, что социальные медиа являются одним из лучших маркетинговых каналов.

Короткие лаконичные описания товаров – успешный путь к продажам в социальных сетях. В этом случае роль толкового копирайтинга не возможно переоценить, так как достаточно не просто написать коротенькое интересное и интригующее описание товара. Поэтому, смело можем советовать попробовать представить товар при помощи единовременного использования изображения (хорошо, если это будет уникальная качественная фотография) и короткого лаконичного описания.

Исследование показало, что лучше всего работают описания, которые насчитывают около 100 символов. В случае с Facebook, оптимальным вариантом будет 40-70 символов.

Если вы хотите успешно продавать товары в социальных сетях, для этого необходимо предоставить своим потенциальным покупателям самые «социально-популярные» товары. Однако, важно понимать, что самый популярный товар совсем необязательно станет самым востребованным и в социальных сетях. Необходимо проанализировать большое количество статистических данных, чтобы выяснить, какие товары являются самыми «социально-популярными».

Хороших результатов можно достичь, если подкреплять свои ответы на вопросы и комментарии соответствующими ссылками. Они могут вести на страницу с товаром, который ищет пользователь или на страницу с аналогичным товаром, на посадочную страницу и др. Такие ссылки могут предоставить пользователю существенно

больше информации, чем обычный пост. К тому же, они отлично увеличивают конверсию.

Нет необходимости создавать ненужный барьер между продавцом и покупателем. Если вы надеетесь привлечь внимание, но боитесь отпугнуть покупателей ценой, то будьте уверены – те, кому стоимость товара будет неприемлема, все равно не совершать покупку. Поэтому незачем попусту тратить свое и чужое время.

Если вы создаете интернет-магазин в социальной сети, важно позаботиться о том, чтобы товар можно было приобрести максимально простым путем – без перехода на сайт, регистраций и множества прочих хлопотных и отталкивающих процедур (часто именно они являются причиной отказа от покупки). Возможность совершить покупку отписавшись сразу под постом, или в личные сообщения – простой и понятный клиенту путь, который существенно повышает шансы на то, что товар будет куплен.

Каждый любит выбирать, и я сразу скажу, что нужно предоставить выбор оплаты товара, например виртуальными денежными средствами (Webmoney, Киви или Яндекс деньги), переводом средств на вашу банковскую карту, почтовый перевод или наличные при получении товара на почте (наложенный платеж).

Важно предоставить пользователю большой выбор. Логично, что женщины (которые чаще всего покупают в Интернете) любят шоппинг. Отсюда следует, что им нравится часами ходить по магазинам, выбирая и осозная, что, в конечном итоге, какая-то из понравившихся вещей станет их собственностью. Тоже самое и в соцсетях – клиентам необходимо предоставить выбор. Для этого надо создать определенное количество альбомов, просматривая которые, можно будет выбрать, проанализировать и купить. Помимо этого, большой ассортимент ведет к удовлетворению потребностей большего числа клиентов.

Как стимулировать продажи в социальных сетях?



Помимо этого, важно следить за актуальностью товара. Лучше указывать, что данный товар **«Есть в наличии»**. Частой причиной отказа от покупки является длительное время ожидания товара либо же его отсутствие (при том, что в альбоме/на сайте он есть).

Не новость, что именно на трендах можно заработать быстро и много. Поэтому эффективным способом является отслеживание того, о чем люди говорят в Интернете, что происходит вокруг, что их интересует – и применять это к своему товару. Трендовые вещи всегда более популярны, чем стандартный ассортимент.

Важно показать своим клиентам, что у вас хороший поток и товары часто обновляются – людям нравится то, что вы продаете и то, что вы делаете. Но здесь надо не перегнуть палку, чтобы вас не забанили в новостной ленте. Основной целью таких манипуляций является постоянная возможность мелькать в поле зрения потенциального покупателя.

Оперативная реакция увеличит шансы удачных продаж и позитивно скажется на вашей репутации, как продавца. Если вы затянете с ответами на вопросы потенциальных покупателей – они могут приобрести продукцию у ваших конкурентов.

Самые популярные покупки в социальных сетях



Комьюнити менеджмент – одна из важнейших составляющих в работе с вашим сообществом. С его помощью вы формируете доверительные отношения с пользователями, которые позже могут стать вашими клиентами. Для этого нужно давать публичные ответы на негатив, ни при каких обстоятельствах не удалять его и, если это необходимо, публично признать свои ошибки. Также, старайтесь собирать фидбек от ваших довольных клиентов. Такой подход существенно повысит лояльность аудитории, которая в будущем сможет рекомендовать ваш магазин друзьям. Здесь главное, чтобы отзывы были правдивыми и настоящими. Фейковые отзывы станут работать только против вас.

Если вы планируете давать рекламу, всегда лучше акцентировать на ваших выгодных и интересных предложениях, скидках или

акциях. Реклама работает эффективнее, и у вас будет больше продаж.

Пассивная стратегия продвижения в соцсетях может привести к тому, что ваш бизнес будет зависить от настроений и привычек пользователей социальных сетей. Чтобы этого избежать надо добавлять, как можно больше активных элементов в вашу стратегию. Для этого лучше использовать свой собственный уникальный контент, чтобы начать его обсуждение и комментирование. Таким образом, пользователи социальных сетей с куда большим интересом начнут обсуждать ваш бренд. Участвуя в обсуждениях, вы сможете ненавязчиво подталкивать и убеждать людей приобрести ваш товар.

В преимущественном большинстве случаев стратегия раскрутки сообщества в социальных сетях должна соответствовать правилу 80/20. 80 % размещаемых вами постов – интересная и полезная информация, которая не относится к вашему бизнесу, в то время как остальные 20 % должны знакомить пользователей брендом и стимулировать продажи.

Мониторинг в соцсетях – это весьма полезный инструмент в маркетинговых и рекламных мероприятиях. Весьма полезно быть в курсе обновлений и отслеживать события, которые имеют отношение к вашему бренду, поскольку это позволит своевременно реагировать на комментарии и вопросы вашей аудитории, а также получать информацию о том, как люди относятся к товарам, которые вы продвигаете. Общаюсь с потенциальными покупателями, вы получаете их доверительное отношение и помогаете им сформировать позитивное отношение к вашей компании.

В заключение можно еще раз подчеркнуть, что успешное **продвижение в социальных сетях** невозможно без продуманной от начала и до конца стратегии. Не проработав каждый из вышеизложенных пунктов, вы не сможете получить желаемую конверсию и количество продаж. Хотя соцсети, конечно, не могут заменить более традиционные каналы продаж, но они помогут привлечь дополнительный поток потенциальных клиентов для бизнеса, продвигаемого в Интернете.

ЛИТЕРАТУРА

1 Маркетинг в социальных сетях: учебник / Д.Халилов. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : Форум : ИНФРА-М, 2013. – 334 с.

2 Социальные сети: Источник новых клиентов для бизнеса: учебник / В.Калаев. – 2-е изд., перераб. и доп. – СПб. : Питер : ИНФРА-Сб, 2016. – 410 с.

MANAGING COMPETITIVENESS IN XXI CENTURY: EFFECTIVE BUSINESS. COMPETITIVE ABILITY CONTROL – ENVIRONMENTAL FACTORS INSTRUMENTS

ZHEWOCHENKO U. V.
student, S.Toraighyrov PSU, Pavlodar

The article is dedicated to the issues of managing competitiveness in the modern age of globalization, technology and innovation. The purpose of the paper is to analyze the influence of factors of competitiveness and offer effective tools for companies to create competitive advantages.

The term «competitive ability» during the last 20 years became rather actual because a great number of new states entered the circle of the world economy so economical competition among countries has strengthened. Revelation of national markets, lowering of trade barriers, globalization and internationalization processes as a whole led to that sort of aggravation of competition, so in actual fact none of a company in the world can be sure in its tomorrow. There are always new threads on the horizon in the form of pioneer substitute products, bankruptcy of suppliers, changes in tax regulations, rates of exchange, countries entering WTO, world crisis etc.

The actuality and complexity of the problem can be confirmed by the fact that the questions of competitive ability are considered by economists of different specializations and are set out in various economic disciplines. Thus, competitive goods is mainly marketing field of research, which reduce essential consumer qualities and terms of goods proposal in the market with a view to ensuring great demand for it. A competitive company – is the problem of strategic management which allocates the targets of business profitability and its benefits, which are necessary for long-term market presence. The competitive branch and national economy are studied by specialists in the field of world economy as here the competition is of international aspect and the function of government regulation in some cases is of fundamental importance.

On account of the fact that the idea is multilevel there is no single, recognized definition of the term «competitive ability». Therefore prior to relying on one the multiple definitions we need to define which level is the key and backbone one. Without controversy that is the level of a company. It is just a company and, to be more precise, its actions and decisions realized by its managers and employees make products, compete with other national and foreign companies, together with other companies of

the country form a branch and contribute in national GDP. The leading researchers in this field consider market share and profitability as the basic criteria. The positive dynamics of these rates in the longer term mean that the product of a company finds a market, i.e. it is competitive, that the branch wherein the firm is functioning is consolidating on domestic or foreign markets, that it contributes to national economy by way of work positions, taxes, levies and other payments.

However, while distinctly understanding the main objectives of their business and criteria of competitive ability, all too often companies do not know where to find growth sources and do not investigate which factors bring an appreciable effect and which should not be considered at all. Aside from that when colliding with changes managers often respond to accomplished events just using intuition or the most evident short-run decisions. Yet it would be more effective to foresee the events which can influence their business, and to develop reaction strategies through acting proactively. In such a manner business may not wait for any changes but to create, but to provoke them *pro domo sua*. The most complete system of sources of competitive advantage of a company was suggested by an English scientist in the field of strategic management R. Grant. One of the approaches he proposed lies in separation of inner and external sources. For example the external sources include shift in consumers' tastes, onset of new goods and services on the market, departures of foreign economic policy of the state, changes of free market prices etc. Yet to the end that the external change frames the calumative advantage, it must render differentiated effect on companies owing to their various resources and responsibilities or strategic positioning. The peculiarities of the internal environment of a company, its resources and business processes define the character and rate of response to external changes, that's why the quality of internal environment also leads to enhancement or loss of competitive ability.

Competitors' actions can be unrespectable. At that a company should take into account not only the acting players, but also the possibility of apparition of new competitors or substitute goods. New competitors are inclinable to appear in those branches which demonstrate high profitability over a period of time and where there are no clear-out leaders, oligopolists, monopolists and big companies, which have a liberal market share and the products approved by customers. And appearance of substitute goods and services in XXI century of innovations and technologies will cause no surprise in any branch.

Aside from the immediate environment of the company changes in external environment changes can take place in other fields: in economic policy of the nation-state or the consolidated companies' states, in word economy in general, in changes of climate and ecology, in demographic structure and cultural values of the countries where business is conducted etc. The meaning of these non-sectoral factors is not always fast, but thereon the result of their changes does not become less sensitive, and in some cases it is enormous.

While understanding all the threats and possibilities from the external environment, business needs a set of efficient measures to react adequately. At the present time the generally recognized means in competitive struggle and survival on the market is co-operation. At that the co-operation in world-practice every so often results in business combination and appearance of more stronger player on the market, who can stay more effectively against external press. Thus, having realized their inability to tide over on the world and even national market many automakers from Central and Eastern Europe, entered production and technologic alliances with leading manufacturers, and eventually this turned out to be an intermediate form of full inter-corporation integration. It will be remembered that alliances between German firm MAN and Polish firm «Star», Italian «Iveco» and Serbian «Zastava», French «Renault» and Czech «Carosa», Korean «Daewoo» and Czech «Avia» eventually ended with eastern-European automobile firms joining their foreign partners.

At large merger and acquisition across the globe – is, as a rule, reaction of the companies to arising crises and competition stiffening. In the history of the global market M&A there were six peak periods. Economic crises played a key and generating role in these processes. Yet merger and acquisition can be used by business, including small and medium, and with the view of forcing change of external environment, rather than as a reaction to the events which have already happened. If business expansion rates are falling and there are no internal sources of optimization and development, then merger with one of the competitors or his absorption can give the strongest impulse concerning further development of the company. In such a manner a company changes the structure of the market: the number of players is declining, a competitive pattern and market power of individual firms are changing, a character of mutual relations with customers and suppliers is modifying.

Yet we should remember that the strategy of merger and acquisition is not perfect. Business merging can lead to stiffening, complication of

processes of development and decision making, excessive diversification and synergetic effect decrease. We should not forget the would-have-been union of automobile giants Daimler-Benz (Germany) and Chrysler (USA).

Strategic alliances widely used nowadays can be an alternative to merger and acquisition – a modern form of intercompany cooperation. Apart from the alternative to excessive integration of business they are also effective when companies need to join efforts not in the whole business sector, but only in one or several directions.

Apart from preserving flexibility and independence, the significant advantage of alliances as against the strategy of merger and acquisition is the possibility of joining efforts for not just two or maximum three companies but for unlimited number of them. Nowadays alliance networks are formed in a number of areas of the world economy, which fully transform competitive pattern, thus creating categories of oligopoly or duopoly. A prime example of such a situation is the market of international air transportation. Starting with 1997, three alliances of air transporters were formed: Star Alliance (1997), One World (1999) and Sky Team (2000). Each of them includes nearly twenty players. Through entering an alliance any air company in the world gets access to possibilities of widening customer bases and cost cutting, i.e. it directly leads to growth of competitive ability by means of market-share gain and level of profitability. Companies, outside alliances, confine their possibilities on the market of international air transportation and have to cash on freight routs and/or inner routes.

Being a source of growth owing to extra inputs, cooperation of companies anyhow exert enormous influence on internal environment of firms which joined their efforts. As it was mentioned above, the quality of inner environment is of paramount importance in providing business competitive ability and only the best configuration of external and inner environment can bring a long-term, positive effect.

Consolidated firms or the firms which entered an alliance improve their internal resources, methods and processes of management and organization of business due to the following possibilities: access to a partner's knowledge and technologies, co-developing of innovations, exclusion of redundant functions, operating activity optimization, division of powers etc.

Securing business competitive abilities in the 21st century, in the age of globalization, innovations, knowledge and technologies becomes more and more troublesome problem for companies. Ability to foresee changes,

initiate them and quickly make effective strategic decisions becomes the supreme factor as a security of leading positions on the market. Such changes can take place in internal or external environment of a company and be both the sources of competitive ability and threats for it.

At the present time the most effective tools of business reaction to the dynamics of external environment factors or its forced change are cooperation of firms and merge. These two strategies of external growth are widely used in business and give a range of advantages necessary for consolidation and leadership on the market.

In recent times factors of internal environment of a company play the decisive role among external and internal sources of competitive ability. Quality and diversity of recourses and business processes, a company's ability to create knowledge and innovations determine the quickness and effectiveness of reaction as for changes in external environment.

REFERENCES

- 1 Basmanov, E., "The brand Apple became more expensive" ["Brend Apple stal eshche dorozhe"], RBK daily, available at: www.rbcdaily.ru/2012/09/20/world/562949984752964
- 2 Grant, R.M. (2002), *Contemporary strategy analysis*, Blackwell Publishing, Oxford, 551 p.
- 3 Ireland, R., Hitt, M. (2005), "Achieving and maintaining strategic competitiveness in the 21st century: The role of strategic leadership", *Academy of Management Executive*, No. 4(19), pp. 63-77.
- 4 Kit, P.P. (2006), "Forms of inter-firm strategic alliances in automobile industry" ["Formy mezhfirmyennyykh strategicheskikh al'yansov v avtomobil'noi promyshlennosti"], *Biznes pishchevykh ingredientov*, No. 12, p. 36.
- 5 Kovalenko, I.S. (2009), "Geert Hofstede's theory as a basis for cross-cultural research in marketing", *Scientific potential of students in XXI century. Proceedings of the III International Scientific Student Conference. Vol. 2* ["Teoriya G. Khofstede kak osnova krosskul'turnyykh issledovaniy v marketinge"], *Nauchnyi potentsial studenchestva v KhKhI veke. Materialy III mezhdunarodnoi nauchnoi studencheskoi konferentsii. T. 2*], Stavropol, pp. 74-77.
- 6 Lyubinskaya, A. (2010), "The seventh grate wave" ["Sed'moi val"], *Ekspert*, No. 6(90), p. 8.
- 7 Pilipenko, I.V. (2005), *Competitiveness of nations and regions in the world economy: theory, the experience of small nations of Western and Northern Europe* [Konkurentosposobnost' stran i regionov v

mirovom khozyaistve: teoriya, opyt malykh stran Zapadnoi i Severnoi Evropy], Oikumena, Smolensk, 496 p.

8 Porter, M., Shchetinin, V.D. (1993), International competition: Trans. from Eng. [Mezhdunarodnaya konkurentsia: Per. s angl.], Mezhdunarodnye otnosheniya, Moscow, 896 p.

9 Prytin, D., ["Samye doroogie brendy mira v 2009 godu"], RBK.Reiting, available at: www.rating.rbc.ru/article.shtml?2009/10/06/32578590

10 Snowdon, B., Stonehouse, G. (2006), "Competitiveness in globalized world: Michael Porter on the Microeconomic Foundations of the Competitiveness of Nations, Regions and Firms", Journal of International Business Studies, No. 2(37), pp. 163-175.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ КАЗАХСТАНА И ПУТИ ЕЕ РЕФОРМИРОВАНИЯ

ЖУАНЫШБАЕВА А. Т., АЙТЖАНОВА А. М.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

АМЕРХАНОВА А. Х.

ст. преподаватель ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Традиционной и наиболее развитой формой международных экономических отношений является внешняя торговля. На долю торговли приходится около 80 % всего объема международных отношений.

Международная (внешняя торговля) – древняя и традиционная форма международных экономических отношений. Согласно историческим исследованиям, внешняя торговля древнее ремесла и земледелия. В отличие от внутренней торговли, внешняя торговля обеспечивает движение товаров между государствами, что неизбежно порождает определенные противоречия и проблемы, вытекающие из длительных расстояний и фактора времени, различия традиций, национальных денег и т.д.

В современных условиях активное участие страны в мировой торговле связано со значительными преимуществами: оно позволяет более эффективно использовать имеющиеся в стране ресурсы, приобщиться к мировым достижениям науки и техники, в более сжатые сроки осуществить структурную перестройку своей экономики, а также более полно и разнообразно удовлетворять потребности населения.

Внешнеторговая политика – это целенаправленные действия государства и его органов по определению режима регулирования внешнеэкономической деятельности и оптимизации участия страны в международном разделении труда. Основными составляющими внешнеторговой политики являются экспортная и импортная политика, валютная политика, политика в области привлечения иностранных инвестиций и регулирования национальных капиталовложений за рубежом.

Главной задачей государственного регулирования ВЭД является формирование ее законодательной базы, создание благоприятных экономических и организационных условий для развития всех видов и форм ВЭД и повышения ее эффективности. Одновременно усиливается функция контроля со стороны государства за исполнением субъектами ВЭД действующего законодательства, обеспечения национальной безопасности.

В 2016 году внешнеторговый оборот РК, по данным таможенной статистики без неорганизованной торговли, составил 16199,6 млн. долларов США и по сравнению с прошлым годом увеличился на 8 %, в том числе экспорт – 9709,1 млн. долларов и увеличился на 12 %, импорт (с учетом расходов на транспортировку и страхование) – 6490,5 млн. долларов и возрос на 2 %.

Внешнеторговый оборот со странами СНГ снизился на 12 % и составил 5253,8 млн. долларов США. Объем экспорта составил 2223,2 млн. долларов США, что на 16 % меньше, чем в 2015 г., а импорт товаров – 3030,6 млн. долларов США и сократился на 8 %.

Объем внешнеторгового оборота с другими странами мира более чем в два раза превысил объем экспортно-импортных операций со странами СНГ и составил 10945,8 млн. долларов США, что на 21 % больше, чем в 2015г. При этом экспортные поставки в другие страны мира возросли на 24 % и составили 7485,9 млн. долларов США, а импорт товаров увеличился на 13 %, составив 3459,9 млн. долларов США.

В результате превышения объемов экспорта над импортом в республике сформировалось активное сальдо внешнеторгового баланса в сумме 667,9 млн. долл. США, Однако сокращение импорта в переходный период в результате дефицитности внутреннего рынка страны вряд ли целесообразно.

В общем объеме товарооборота РК 64 % приходится на торговлю со странами СНГ, основными партнерами среди них являются РФ, Туркменистан, Узбекистан. Доля европейских стран

во внешней торговле составляет 22 %, основными партнерами являются Германия, Нидерланды, Швейцария, Англия.

Удельный вес Азиатского региона во внешней торговле составляет 13 % товарооборота, наиболее тесное сотрудничество осуществляется с Китаем, Южной Кореей и Турцией. В структуре казахстанского экспорта преобладают металлургическая продукция – 36 %, минеральные продукты – 32 %, пищевкусовые товары и сырье для их производства – 12 %, продукция химии – 11 %.

В структуре импорта преобладают топливно-энергетические ресурсы и минеральное сырье – 38 % от общего объема импорта, машины, оборудование, приборы и аппараты, транспортные средства – 23 %. В общем объеме экспорта 58 % составляют поставки продукции за свободно конвертируемую валюту, 30 % за замкнутую валюту и в порядке товарообмена – 7 % от общего объема экспорта.

Для содействия развитию внешней торговли и международных экономических связей в республике создана общественная организация – Торгово-промышленная палата (ТПП) РК. Цель палаты – оказание помощи государству в проведении экономической реформы, основная задача – защита интересов отечественного предпринимательства.

Реформирование внешнеэкономической деятельности РК предполагает: прямое, устойчивое и долгосрочное соединение производства и внешнеэкономических сфер деятельности; формирование экономики открытого типа по отношению к мировому хозяйству; коммерциализации производства, способствующей его интеграции в широкохозяйственных связях; наращивание экспортного потенциала Казахстана и оптимальное включение в различные формы совместного предпринимательства.

Казахстан интегрируется в Центрально-Азиатский Союз. Интеграция центрально-азиатских республик (Казахстан, Узбекистан, Кыргызстан) осуществляется по пути совместного строительства высокоэффективной и конкурентоспособной экономики, развития экспортного потенциала республики и обеспечения экономической и экологической безопасности.

Реформирование внешнеторговой политики должно соответствовать выработанной стратегии развития экономики страны. Отсутствие такого соответствия приводит к вытеснению внешнеторговой политики на второй план, что сказывается на экономическом развитии страны. Дело в том, что спад производства, кризис неплатежей, инфляция и др.

В большинстве случаев непосредственно связаны с действием внешнеэкономических факторов, в т.ч. и внешней торговли. Вместе с тем, это может привести к прямому противоречию между избранной страной стратегией на открытость экономики и действительной направленностью внешнеторговой политики. К примеру, в странах переходной экономики настораживает тенденция возврата к той дореформенной трактовке содержания внешнеторговой политики, в которой среди её функций на первое место ставится оперативное регулирование международного обмена. Причем такая тенденция наблюдается и среди сторонников резкого ограничения роли рыночных механизмов и повышения роли государства на ближайший период, и среди их радикальных оппонентов. В последнем случае внешнеторговой политике отводится функция оперативного реагирования на сбои макроэкономических мероприятий.

Так в Казахстане отсутствие соответствия между выбранной внешнеэкономической стратегией на создание открытой экономики и внешнеторговой политикой привело к тому, что внешняя торговля стала играть роль источника поступления «твердой» валюты, насыщения внутреннего рынка товарами зарубежного производства, выхода экономики из кризиса и повышения жизненного уровня населения.

Официально проводимая в республике Казахстан монетаристская политика, направленная на подавление инфляции, установление реального валютного курса, привели к тому, что темпы инфляции в республике достигли 6-8 % в месяц.

Соответственно этим достижениям должна происходить и корректировка текущей внешнеторговой политики. При этом в действительности этого нет. Об этом свидетельствует ряд обстоятельств, а именно:

- товарная структура внешней торговли республики продолжает носить ярко выраженную сырьевую направленность;
- сравнительные преимущества носят статический характер;
- расширение внешнеторгового оборота происходит за счёт традиционных экспортоориентированных отраслей (нефтегазодобывающая промышленность, горно-металлургический комплекс и сельское хозяйство), удельный вес которых в экспорте республики достиг более 70 % в общем объёме;
- внешняя торговля остается торгово-посреднической, благодаря чему воздействие внешнеэкономических связей на национальную экономику скорее отрицательное, чем положительное. За рубеж

уплывает национальное богатство страны – энергоносители, сырье, интеллектуальные ресурсы.

Как показывает мировой опыт, внешнеторговая политика не только способна способствовать устранению негативных последствий, но и позволяет в условиях формирующейся национальной воспроизводственной модели внешнеэкономических связей оказать существенное воздействие на направления включения национальной экономики или отдельных субъектов в интернационализированные воспроизводственные цепи с наибольшей экономической выгодой. Все эти обстоятельства ставят внешнеторговую политику на первый план в экономических реформах, определяют крайне важность безотлагательной увязки с ней хозяйственных преобразований, включая реструктуризацию и приватизацию. В этом случае внешнеторговая политика воспринимается как проекция национальных целей экономического развития на внешнеэкономическую сферу, переводящая их в систему приоритетов промышленного развития, в механизмы реализации этих приоритетов.

Выбор в пользу быстрого и полномасштабного включения Казахстана в мировое хозяйство усиливает стремление сократить сроки технологического перевооружения, незамедлительно подключиться к мировым финансовым ресурсам, используя такие преимущества, как мощная сырьевая база, относительно дешевая и квалифицированная рабочая сила, передовой уровень некоторых отраслей и видов продукции, а также достижения в сфере фундаментальных научных исследований.

Однако все эти преимущества и ресурсы нельзя задействовать в широких масштабах и в короткие сроки. Могут не оправдаться, в частности, расчеты на демополизирующий эффект импорта, поскольку, как показывает мировой опыт, зарубежным и местным монополиям не так уж трудно достичь «взаимопонимания», которое может получить и организационное оформление в виде совместных предприятий, к тому же поощряемых принимающей страной. Выгоды от либерализации внешней сферы неотделимы от создания дополнительной конкуренции на внутреннем рынке, что плохо сочетается с необходимостью временно оградить отечественную промышленность от внешней конкуренции.

Необходимо, однако, иметь в виду, что увеличение экспорта сможет стимулировать экономический рост лишь при условии, что заработанные средства будут инвестироваться в развитие

производства. В противном случае расширение экспорта означает лишь отток ресурсов, что и происходит в Казахстане.

Важна и специализация страны, избравшей экспортную ориентацию. Ведь форсированный вывоз сырья приводит не только к падению цен на мировых рынках, но и к неблагоприятной структурной перестройке внутри страны: ресурсы переливаются из обрабатывающих отраслей в добывающие. А это означает закрепление сырьевой специализации и деградацию промышленности, функции которой перейдут к импорту. Именно такие перспективы открывает собой свобода торговли Казахстана.

Выгоды от либерализации внешней сферы неотделимы от создания дополнительной конкуренции на внутреннем рынке, что плохо сочетается с необходимостью временно оградить отечественную промышленность от внешней конкуренции.

Перспективными направлениями развития внешней торговли республики в ближайшие годы станут:

- ускоренная диверсификация экспорта и увеличение доли продукции с высокой добавленной стоимостью в общем объеме экспорта;
- проведение гибкой таможенно-тарифной политики, реагирующей на конъюнктурные изменения мирового рынка;
- формирование механизмов кредитования и страхования экспорта продукции с высокой добавленной стоимостью;
- совершенствование правового поля, регулирующего торговую деятельность;
- дальнейшая либерализация внешнеэкономической деятельности в стране;
- восстановление и налаживание в республике новых конкурентоспособных производств в ведущих отраслях, и в особенности в агропромышленном комплексе, сформированные на кооперации отечественных предприятий с зарубежными партнерами, особенно в странах СНГ;
- вступление Казахстана в ВТО и получение всех выгод и благ от участия в этой организации.

Таким образом, совершенствование торгового режима республики, основанное на перспективном развитии отечественной промышленности, эффективной политике стимулирования экспорта и последовательной интеграции в мировое сообщество на условиях взаимовыгодных торгово-экономических отношений,

станет ориентиром проведения внешнеэкономической политики в среднесрочном периоде.

ЛИТЕРАТУРА

1 Воинов Ю. Казахстан – страны Центральной и Восточной Европы: новый выбор // Экономика Казахстана. – 2016. – №7-9. – с. 17-19.

2 Курьеров В. Г. Внешнеторговая политика, иностранные инвестиции и внешний долг Казахстана // Финансы Казахстана. – 2016. – №9. – с. 15 – 33.

3 Ситарян С. А. Некоторые проблемы участия Казахстана во внешнеэкономической деятельности // Внешнеэкономическая деятельность в Казахстане. -2016. -№6.

4 Давыдов О. Емкий казахстанский рынок перспективен для Норвегии // Международная жизнь. – 2016. - №4.

5 Ержанов. Международные экономические отношения, Алматы 2012 г.

6 Вардомский Л.Б. «Внешнеэкономические связи регионов Казахстана в контексте проблем» // Экономика Казахстана - 2015. – №4 с.25.

7 Геополитическое положение Казахстана: представление и реальность. Под ред. В. А. Карагусовой. – Алматы, 2010.

8 Холопов А. Внешнеторговая политика: тарифные методы регулирования международной торговли // Мировая экономика и международные отношения, 2016, №11.

9 Холопов А. Внешнеторговая политика: нетарифные методы регулирования международной торговли // Мировая экономика и международные отношения, 2016, №12.

СУЩНОСТЬ ЗАКОНА СПРОСА. НЕЦЕНОВЫЕ ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА СПРОС

КАБДРАХМАНОВ А. Е.

студент, Восточно-Казахстанский государственный технический университет имени Д. Серикбаева, г. Усть-Каменогорск

В условиях современных рыночных отношений центральное звено экономической деятельности перемещается к основной составляющей всей экономики – предприятию. На данном уровне

создается вся необходимая обществу продукция, оказываются различные услуги. На предприятии решаются вопросы, прежде всего, экономного расходования потребляемых ресурсов, применения высокопроизводительной техники, технологии автоматизации процессов производства. Здесь добиваются снижения до минимума издержек производства и реализации продукции. Для достижения этих результатов требуются глубокие экономические знания и способности к конкуренции на рынке.

Ведь в условиях рыночной экономики выживет лишь тот, кто наиболее грамотно и компетентно определит требования рынка, создаст и организует производство продукции, пользующейся спросом, обеспечит высоким доходом высококвалифицированных работников.

Актуальность темы заключается в том, что изучение спроса на рынке сегодня становится первоочередной задачей при функционировании предприятия. Постоянное отслеживание спроса и способность моментально реагировать на малейшие его изменения (то есть гибкость производства) – все это предопределяет выживание и успешную работу предприятия. В настоящее время для любой фирмы важнее даже не произвести какую-либо продукцию, а сбыть ее, найти конкретную нишу на рынке для своего товара. И поэтому на первые роли выходят многочисленные отделы маркетинга, непосредственно занимающиеся вопросами сбыта и реализации продукции, которые знают, что такое спрос и как он изменяется с течением времени.

Целью работы является изучение спроса и закона спроса. Исходя из поставленной цели, формируются основные задачи данной работы:

- 1) дать точное определение спросу, и сделать анализ его кривой;
- 2) объяснить формулировку закона спроса;
- 3) выделить виды спроса и неценовые факторы, влияющие на его изменения;

Любой рынок представляет сферу взаимодействия спроса и предложения. Совокупность покупателей на рынке формирует спрос на товары, способные удовлетворить потребительские потребности. Для удовлетворения человеческих потребностей одного желания потребить тот или иной товар мало. За товары необходимо вносить определенную фиксированную плату. Способность людей покупать на рынке материальные блага и услуги называется платежеспособным спросом. Проанализируем именно такой спрос. Спрос – платежеспособная потребность человека, т.е. потребность,

подкрепленная деньгами; спрос показывает, какие количества данного товара желает и способен приобрести покупатель по каждой возможной цене в каждый данный момент времени.

Современные экономисты моделируют спрос, то есть представляют его в виде абстрактной модели. Спрос рассматривается как функция множества переменных, главная из которых – рыночная цена товара. Общеизвестно, что количество купленных товаров зависит от их цены. Чем выше цена товара, тем меньшее его количество люди хотят купить, и наоборот, чем ниже цена, тем больше объем спроса на него. Подобную зависимость экономисты называют законом спроса.

Закон спроса – при прочих равных условиях, чем ниже цена, тем больше величина спроса, и наоборот, чем выше цена, тем величина спроса меньше. Таким образом, между ценой и величиной спроса существует обратная зависимость.

Сущность закона спроса состоит в обратной зависимости между ценой товара и спросом на него при прочих равных условиях, т.е. спрос на товар увеличивается, когда цена на него падает, и, наоборот, спрос на товар уменьшается, когда цена на него растет. Причины существования обратной связи между ценой и спросом следующие:

- чем ниже цена, тем больше склонность людей, ранее покупавших этот товар, купить его еще;
- более низкая цена дает возможность людям, которые ранее не могли позволить себе покупку, приобрести этот товар;
- низкая цена на товар побуждает покупателей уменьшить потребление более дорогостоящих товаров-заменителей.

Первые две причины называют эффектом дохода, т.е. снижение цены увеличивает покупательную способность населения. Последнюю причину называют эффектом замещения. Эффект дохода и эффект замещения совмещаются и приводят к тому, что спрос на товар увеличивается при снижении цены на него. Процессу обмена товаров на конкурентном рынке присущи свои законы. Они обнаруживаются в особенностях экономического реагирования участников рынка на соотношения количества обмениваемых товаров и их цен [1].

Закон спроса выявляет и другую важную особенность: постепенное убывание спроса покупателей. Это означает, что снижение количества покупок данного товара происходит не только вследствие роста цены, но и вследствие насыщения потребностей.

Приращение покупок одного и того же товара, как правило, осуществляется потребителями вследствие снижения его цены. Однако полезный эффект от такого приращения имеет известный предел, по мере наступления которого даже при понижающей тенденции цен закупки товара сокращаются. Эта особенность закона спроса находит выражение в убывающей полезности каждой дополнительной покупки одноименного товара. Для покупателя становится все более очевидным снижение полезного потребительского эффекта от дополнительных затрат на эти закупки, и убывание спроса происходит, несмотря на падение цены [2]. Таким образом, закон спроса описывает две важнейшие особенности рынка:

- обратную зависимость между ценой и покупаемым количеством товаров;
- постепенное убывание спроса на любой обмениваемый на рынке товар.

Функция спроса от цены характеризует изменение величины спроса от цены товара:

$$Q_d = f(P). \quad (1)$$

Характерные зависимости между ценой и покупаемым количеством, а также тенденцию постепенного убывания спроса можно показать на графике в виде кривой, называемой «функцией спроса» (рисунок 1). На оси абсцисс – количество товаров (Q) или возможный объем их покупки, а на оси ординат – цены этих товаров (P). Кривая dd на графике – это, во-первых, кривая с отрицательным наклоном, характерным при обратной зависимости определяющих ее переменных цены и количества покупаемого товара. Во-вторых, пологий, ниспадающий вид кривой иллюстрирует описанное выше постепенное убывание спроса и снижающуюся полезность каждой дополнительной покупки одного и того же товара. Спрос – это не купля, а ее возможность.

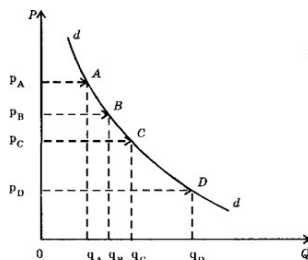


Рисунок 1 – График спроса – кривая dd

Проследить эти характерные для спроса особенности можно с помощью нескольких, произвольно взятых точек на кривой dd (A, B, C, D). Любой из этих точек соответствует определенное значение двух переменных: цены и количества возможных покупок товара по этой цене.

Перемещаясь из одной точки в любую другую, можно обнаружить лишь соотношения обратной зависимости цен и возможных покупок. Точка A – это высокая цена и наименьшее количество товара, которое может быть куплено по этой цене; точка B – несколько снизившаяся цена, вследствие чего количество покупок товара возросло и т.д. Можно представить процесс движения по кривой спроса в противоположном направлении: снизу-вверх, демонстрируя тенденцию повышения цен и снижения количества продаж.

Спрос в процессе этого движения вверх или вниз по точкам, принадлежащим кривой dd не изменялся, и описывающая его кривая не перемещалась. Изменялось соотношение цен и количества товаров (которым соответствует та или иная точка на кривой), но эти изменения не затронули спроса. Движение по кривой спроса из одной точки в любую другую показывает, как изменение одной переменной вызывает обратные изменения другой переменной. Изменение цен меняет лишь объем возможной купли-продажи товаров, а меняющиеся на рынках количества товаров вызовут обратное движение их цен: дефицит товаров вызовет рост цен, а наличие товарных излишков вызовет понижающую тенденцию цен.

Воздействие всех остальных факторов на спрос проявляется в **сдвиге** кривой спроса **вправо** — **вверх** при увеличении спроса и **влево** — **вниз** при его уменьшении. Убедимся в этом.

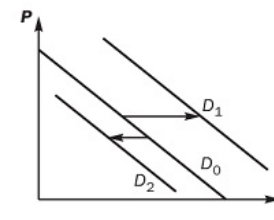


Рисунок 2 – Сдвиги кривой спроса

Допустим, доходы потребителей выросли. Это означает, что при всех возможных ценах они станут покупать больше единиц данного товара, чем раньше, и кривая спроса перейдет из положения D0 в положение D1, (рисунок 2). Напротив, при падении доходов линия спроса сместится влево, приняв вид **D2**.

Предположим теперь, что потребители открыли для себя новые полезные (вредные) свойства данного блага. В этих случаях они будут покупать больше (меньше) такого блага при прежних ценах, т.е. вся кривая спроса опять же уйдет вправо (влево). Абсолютно аналогичный результат будет и в случае определенных потребительских ожиданий. Так, если потребители ожидают в близком будущем повышения (снижения) цены на товар, они будут стремиться закупить больше или, наоборот, меньше этого товара сегодня, пока цена еще прежняя, способствуя тем же сдвигам кривой спроса.

Интересно проследить воздействие изменений в ценах на товары-заменители и дополняющие товары на спрос на данный товар. Например, возросла цена на импортные автомобили. В результате их стали покупать меньше, т.е. произошло движение вверх **по кривой спроса** на них. Одновременно, однако, растет спрос на «Жигули» при той же их цене. Кривая спроса на «Жигули» сдвигается, следовательно, вправо – вверх (рисунок 3) [3].

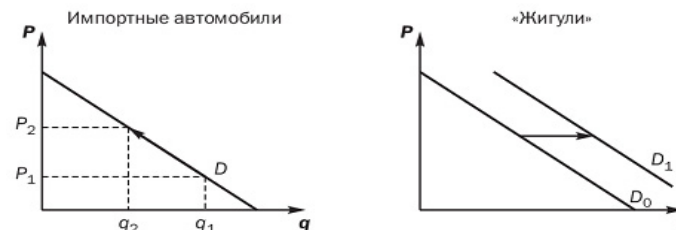


Рисунок 3 – Взаимодействие рынков товаров-заменителей

Чтобы понять причины изменения спроса, необходим анализ неценовых факторов, влияющих на товарные рынки и функцию покупательского спроса.

Покупательский спрос – сложное явление, складывающееся из различных элементов, имеющих определенные экономические, социальные, демографические и региональные особенности.

В целях контроля и прогнозирования спроса также выделяют виды спроса по времени формирования и предъявления на рынке. Прошлый спрос – это спрос, реализованный или неудовлетворенный за какой-то минувший отрезок времени, его оценка необходима для выявления тенденций и закономерностей, а также выполнения планов реализации. Текущий спрос – спрос в настоящий момент, знание размеров которого позволяет оперативно вносить коррективы в намеченные маркетинговые мероприятия, представляет собой элемент конъюнктуры рынка. Будущий спрос – спрос на последующий период, необходимо прогнозировать его объем и структуру с учетом возможностей производства и рынка.

Рыночное ценообразование – это многомерный процесс, где на обмен товаров влияют не только цены, но и другие, неценовые факторы. Количество товаров, которое может быть куплено в каждый данный момент, зависит не только от цены, но и от так называемых «неценовых факторов». Их воздействие как бы нейтрализует влияние цены, во всяком случае изменения количества закупаемых товаров происходят при неизменяющихся ценах, а зачастую и независимо от их движения. К числу таких факторов следует отнести, во-первых, денежные доходы покупателей. Например, если денежные доходы покупателей возросли, то количество покупаемых товаров возрастет, хотя цены этих товаров не изменились и до повышения доходов могли служить одной из главных причин их ограниченных закупок потребителями. Если, наоборот, доходы покупателей снизились, то при тех же ценах возможный объем покупок снизится.

Во-вторых, изменения количества купли-продажи товаров по тем же ценам может произойти под воздействием фактора так называемых «покупательских ожиданий». Причины изменения ожиданий могут быть самые разные: как экономические (инфляция), так и неэкономические (например погодные, предпраздничные, сезонные условия).

В-третьих, объем многих товаров, покупаемых потребителями вне зависимости от цены, может измениться, например, от наличия или отсутствия на рынках взаимозаменяемых и взаимодополняемых

товаров. К числу взаимодополняемых товаров потребительского рынка можно отнести, например, сахар и другие сладости в дополнение к таким напиткам, как чай или кофе. Отсутствие сахара способно вызвать падение спроса на чай и кофе.

В-четвертых, на покупательский спрос способны влиять и такие неценовые факторы, как субъективные предпочтения и вкусы потребителей, их отношение к моде, дизайну товаров.

В-пятых, увеличение числа потребителей на рынке обуславливает повышение спроса.

На графике (рисунок 4) отражено влияние неценовых факторов. Изменение неценовых факторов вызывает смещение всей кривой спроса, показывая изменение количества спрашиваемых товаров по той же цене.

Повышение спроса, вызванное тем или иным неценовым фактором, может быть показано смещением всей кривой спроса dd вправо вверх. И наоборот, если неценовые факторы вызвали снижение потребительского спроса на рынках, то проиллюстрировать его можно сместившейся кривой спроса влево вниз. Линия dd – возросший спрос, где все точки А, В, С, D на кривой показывают увеличение количества проданных товаров по неизменившейся цене.

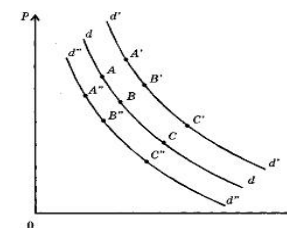


Рисунок 4 – Изменение спроса под воздействием неценовых факторов

Линия $d \gg d'$ соответствует положению сократившегося спроса, где принадлежащие ей точки А», В», С», D» соответствуют сократившимся продажам товаров спрашиваемых. Таким образом, функцию спроса можно записать следующим образом:

$$D = f(P, Z_1, Z_2, \dots, Z_N), \quad (2)$$

где P – цена единицы товара; $Z_1, Z_2, \dots, Z_N$ – неценовые факторы [4].

Таким образом, спрос отражает, с одной стороны, потребность покупателя в некоторых товарах или услугах, желание приобрести эти товары или услуги в определенном количестве и, с другой стороны, возможность оплатить покупку по ценам, находящимся в пределах «доступного» диапазона. А также спрос зависит не только от цены, но и от неценовых факторов, влияющих на него.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 «Курс экономической теории» под ред. М. Н. Чепурина, Е. А. Киселевой. – Киров : АСА, 1994.
- 2 Семенов С. К. Деньги: модель спроса и предложения / Финансы и кредит, № 24, 2007.
- 3 <http://www.grandars.ru/ekonom-teoriya/krivaya-sprosa.html/> [Электронный ресурс]
- 4 Камаев В. Д. «Экономическая теория»: Учебник - 8-е изд., перераб. и доп. – М. : Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 2002.

РАЗВИТИЕ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА В КАЗАХСТАНЕ

МАРЛИНОВ Е.

студент, Западно-Казахстанский инновационно-технологический
университет, г. Уральск

МАШАНОВА С. А.

ст. преподаватель, Западно-Казахстанский инновационно-технологический
университет, г. Уральск

Безусловно, сложно говорить о стабильности макроэкономической ситуации государств без развитого малого и среднего бизнеса. Многосторонняя поддержка малого и среднего бизнеса всегда была приоритетом государственной политики нашей страны. В Послании народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» Президент отметил: «Одной из наших стратегических целей является обеспечение к 2050 году вклада малого и среднего бизнеса в ВВП страны не менее 50 %». Для решения этой цели перед Правительством была предложена реализация Программы продуктивной занятости и развития массового предпринимательства. [1]. Развитие малого и среднего бизнеса – это основной фактор конкурентоспособности страны.

Малый бизнес должен использовать свою гибкость, мобильность, рыночную объективность для ускоренного поиска своего места в инновационной экономике. Так, мобильность малого предпринимательства при относительно небольших инвестициях и риске позволила в сжатые сроки изменить и стабилизировать существовавшую ситуацию, в первую очередь в сфере товарообращения. Государство, в свою очередь, должно создать благоприятные условия для реализации инициатив предпринимательской среды и нацелить свою помощь на те предприятия малого предпринимательства, которые имеют наибольший потенциал с точки зрения своей конкурентоспособности и повышения научно-технологического потенциала страны.

Стратегическими задачами экономики Казахстана являются развитие отечественного наукоемкого производства, разработка и освоение новых информационных технологий, ориентированных на получение конкурентоспособной продукции и обеспечение интересов национальной экономической безопасности за счет сохранения и развития промышленного и научно-технического потенциала республики [2].

Малый бизнес занял свою нишу в экономической деятельности, которая максимально ориентирована на региональные и местные потребности. За 2016 год количество зарегистрированных субъектов малого предпринимательства в Казахстане составило 1 250153 единицы.

Таблица 1 – Основные показатели малого предпринимательства в Республике Казахстан за 2014-2016 годы

год	Количество субъектов, единиц	Численность занятых, тыс. человек	Выпуск продукции, млн тенге
2014	857667	1413	9666202
2015	1345321	2898	10132426
2016	1 250153	3215	10558763

За период с 2014 по 2016 гг. в стране наблюдается рост выпуска продукции субъектов малого предпринимательства – с 9666202 до 10558763 млн. тенге. В 2015 году по сравнению с 2014 годом увеличение произошло на 466224 млн. тенге, или 4,6 %, в 2016 году против 2014 года – на 892561 млн. тенге, или 8,4 %.

Количество субъектов малого предпринимательства в 2016 году снизилось на 95168 единиц.

Число занятых с 2014 по 2015 год имеет тенденцию к увеличению на 1485 тыс. человек, а в 2016 году к увеличению на 1802 тыс. человек. Всего в малом бизнесе занято 3215 тыс. человек.

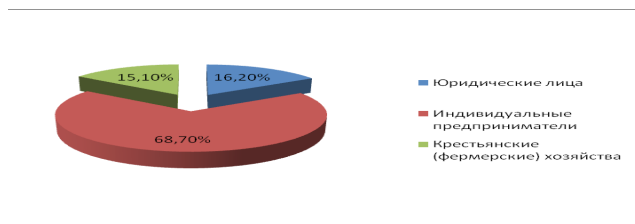


Рисунок 1 – Доля зарегистрированных субъектов в разрезе организационно-правовых форм в 2016 году

Количество зарегистрированных юридических лиц составило 192348 единиц, индивидуальных предпринимателей – 813482 единиц, крестьянских (фермерских) хозяйств – 179333 единиц. В числе активных субъектов и численности занятых большой удельный вес занимают индивидуальные предприниматели (68,7 %). Таким образом, основной формой бизнеса в Казахстане составляют индивидуальные предприниматели.

Из данных Комитета по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан видно, что наибольшее количество активных субъектов малого предпринимательства в региональном разрезе в 2015 году приходится на Южно-Казахстанскую (14,2 %), Алматинскую (10,9 %), Восточно-Казахстанскую (8,8 %), Карагандинскую (7,2 %) области, а также г. Алматы (13,2 %), г. Астану (6,6 %). Другие регионы занимают: Акмолинская область – 9 место (4,0 %) и Западно-Казахстанская – 14 место (3,4 %). По численности занятых лидируют г. Алматы (14,3 %), Южно-Казахстанская (12,0 %), Алматинская (11,0 %), Восточно-Казахстанская (9,0 %), Карагандинская (8,0 %) области, г. Астана (7,2 %).

В выпуске продукции преобладают: г. Алматы (17,3 %), г. Астана (12,2 %), Алматинская (8,9 %), Южно-Казахстанская (8,7 %), Восточно-Казахстанская (8,0 %), Карагандинская (7,0 %) области [3].

По данным статистики, вклад малого и среднего бизнеса в ВВП страны за 2016 год составил 25,6 %, тогда как в 2015 году данный показатель составлял 26,2 %, т.е. имеется динамика снижения, что показывает таблица 2.

Таблица 2 – Доля малого и среднего предпринимательства в ВВП

Доля малого и среднего предпринимательства в ВВП	2015 год	2016 год
Оценка вклада малого и среднего	26,2	25,6

Низкая доля малого и среднего предпринимательства в ВВП вызван тем, что большую долю в ВВП создает крупный бизнес (7 % крупного бизнеса создает 70 % ВВП, представленного нефтяным и горно-металлургическим секторами). Эта ситуация отражает структуру нашего бизнеса, в большей части сосредоточенного в сырьевых отраслях.

Доля малого и среднего предпринимательства в ВВП в развитых странах составляет более 50 %, так, в Германии – 57 %, Великобритании – 52 %, США – 52 %, Франции – 50 %. В Казахстане его доля ниже почти в 3 раза и составляет 15 %. По доле населения, занятого в данном секторе, в общей занятости показатели нашей страны так же гораздо ниже, чем в развитых государствах: на протяжении последних лет в Казахстане этот показатель держится на уровне 23 %, в развитых странах от 47 % (Канада) до 75 % (Япония) [4]. А потому вполне естественно, что правительства этих государств уделяют первостепенное внимание поддержке данного сектора. В принципе казахстанский МСБ движется в русле глобальных тенденций, однако его доля в экономике пока разительно отличается от мировых критериев.

Сферы, в которых сегодня в республике задействованы мелкие и средние предприниматели, отличаются широким разнообразием: одни граждане нашли свою нишу в торговле, другие активно занялись предоставлением населению всевозможных услуг, третьи сосредоточились на производстве товаров широкого потребления. В разрезе отраслей наибольшая доля выпущенной продукции от общего объема продукции субъектов малого предпринимательства приходится на сферу торговли – 37 %, сельского хозяйства – 23 %, наименьшее количество субъектов малого предпринимательства работает в промышленном секторе 3% и строительстве – 4 %, в сфере транспорта и связи функционируют 8 % малое и среднее предпринимательство [6]. Таким образом, малый бизнес преобладает в трех из четырех основных групп отраслей: оптовой торговле, розничной торговле и сфере услуг. Менее сильной является позиция в производстве, главным образом из-за больших денежных средств, необходимых для начала дела.

За последние годы государством проведен ряд мер для упрощения и исключения административных барьеров деятельности малого и среднего бизнеса. Так, упрощен порядок и сокращено количество проверок (внедрены системы управления рисками, которыми руководствуются при назначении проверок, внедрены стандарты

оказания услуг, активно используются элементы камерального контроля, предоставляется большой спектр услуг в электронном виде и т.д.). Благодаря чему количество проверок государственными органами субъектов частного предпринимательства последние годы постоянно сокращается. Кроме того, объявленный мораторий на проведение проверок субъектов малого и среднего бизнеса вкупе с другими мерами государственной поддержки, способствует достижению основной цели, которую поставил Президент РК – увеличению вклада МСБ в ВВП РК.

В настоящее время в Казахстане ведется реализация Программы «Дорожная карта бизнеса-2020», целью которой является обеспечение устойчивого и сбалансированного роста регионального предпринимательства в несырьевых секторах экономики, а также сохранение действующих и создание новых постоянных рабочих мест. Оператором программы является АО «Фонд развития предпринимательства «Даму».

Основными факторами, сдерживающими развитие малого предпринимательства, особенно в местностях, далеко расположенных от финансовых и промышленных центров республики, специалистами называются:

- низкий уровень платежеспособности населения, особенно в сельской местности, связанный с высокой степенью безработицы и большой долей населения, проживающего за чертой бедности;
- недостаток оборотных средств;
- недостаточное оснащение предприятий высокопроизводительным оборудованием в силу его высокой стоимости;
- недостаток качественного сырья и полуфабрикатов;
- низкая конкурентоспособность продукции местных малых предприятий в сравнении с импортными аналогами;
- некредитоспособность субъектов малого бизнеса (особенно предприятий по переработке сельхозсырья);
- недостаточное количество финансовых и научных учреждений;
- низкий образовательно-культурный уровень населения;
- неразвитость коммуникаций.

Таким образом, развитие малого бизнеса отвечает общемировым тенденциям к формированию гибкой смешанной экономики, сочетанию разных форм собственности и адекватной им модели хозяйства, в которой реализуется сложный синтез конкурентного рыночного механизма и государственного регулирования крупного, среднего и мелкого производства. Это один из ведущих секторов, во многом

определяющий темпы экономического роста, состояние занятости населения, структуру и качество валового национального продукта.

При создании соответствующих условий, обеспечивающих комплексную поддержку малого и среднего бизнеса на общегосударственном и региональном уровнях, и возможности для его относительного безрискового кредитования, извлечения нормальной нормы прибыли, то денежные средства инвесторов устремятся в малый и средний бизнес.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана. 31 января 2017 г. [Электронный ресурс] <http://www.akorda.kz>;
- 2 Дорожная карта первоочередных мер социально-экономической политики на 2014 год // Казахстанская Правда, 22 апреля, 2014 год;
- 3 Справка по основным показателям субъектов МСП [Электронный ресурс] <http://www.Ошибка! Недопустимый объект гиперссылки.>;
- 4 Халимов М. К. Проблема развития малово бизнеса в Казахстане // Экономика и современный менеджмент: теория и практика: сб. ст. по матер. XXIII междунар. науч.-практ. конф. – Новосибирск: СибАК, 2013;
- 5 Официальный сайт Агентства по статистике Республики Казахстан [Электронный ресурс] <http://www.Ошибка! Недопустимый объект гиперссылки.>

РАЗРАБОТКА ОРГАНИЗАЦИОННО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ МЕХАНИЗМОВ РАЗВИТИЯ МАССОВОГО МОЛОДЕЖНОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА НА ПРИНЦИПАХ ИНТЕГРАЦИИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВУЗОВ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

МАХАТОВА Л. М., САДЕНОВА С. Е.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ОСМАНОВА Т. А.

магистрант, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ТИТКОВ А. А.

к.э.н., профессор, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Разработка организационно-экономических механизмов развития массового молодежного предпринимательства в

Республике Казахстан должна непосредственно предполагать решение проблем занятости молодежи.

В систематизированном варианте, проблемы занятости молодежи и ее участия в бизнес-предпринимательстве представлены в соответствии с рисунком 1.



Рисунок 1 – Проблемы занятости молодежи и ее участия в бизнес-предпринимательстве в Республике Казахстан

Между тем, как мы полагаем молодежное бизнес-предпринимательство на современном этапе должно выступить не просто инструментом укрепления и развития бизнес-сектора экономики, но и главным локомотивом индустриально-инновационного развития малоэффективных и неразвитых отраслей экономики страны, таких как:

– легкая промышленность, в том числе производство товаров народного потребления;

– строительная индустрия (производство инновационных строительных материалов);

– машиностроительная отрасль (станкостроение, приборостроение, инструментальные производства);

– перерабатывающая промышленность в системе АПК;

– туристская отрасль.

На общегосударственном уровне совершенствование трудоустройства молодежи и активизация молодежного предпринимательства, может быть реализовано, в соответствии с рисунком 2, по двум направлениям.



Рисунок 2 – Основные стратегические направления совершенствования трудоустройства молодежи и активизации молодежного предпринимательства

С точки зрения государственных интересов, система выделения грантов на получение высшего и послевузовского образования должна давать определенные гарантии в том, что выпускник, окончив вуз будет с высокой долей вероятностью обеспечен рабочим местом в системе функционирования регионального рынка труда. Для этого должны быть разработаны дополнительные организационно-экономические механизмы.

В общем виде механизмы совершенствования системы выделения грантов представлены в соответствии с рисунком 3.

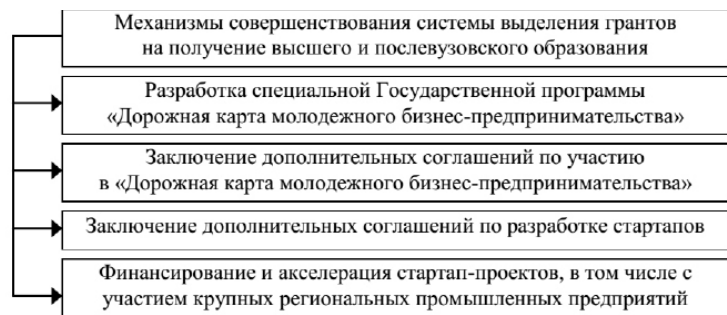


Рисунок 3 – Механизмы совершенствования системы выделения грантов на получение высшего и послевузовского образования

Центровым инструментом профессионального карьерного роста молодых специалистов и развития молодежного предпринимательства должны выступить – «Проектно-инновационные подразделения» на ведущих промышленных предприятиях.

Формирование «Проектно-инновационных подразделений» является шагом создания адаптивных организационно-экономических механизмов. Пример интеграции «Проектно-инновационных подразделений» с основной системой производственно-хозяйственной деятельности предприятия представлен в соответствии с рисунком 4.

Для активизации молодежного предпринимательства в Республике Казахстан в региональных экономических системах должны быть созданы региональные «Стартап-центры».

С юридической точки зрения организация функционирования «Стартап-центра» может иметь свободно-общественный статус, который основывается на лидерских качествах ведущих ученых регионов, предпринимателей-бизнесменов практиков, в том числе состоявшихся из числа молодежи. В рамках организационно-правовой формы «Стартап-центр», по нашему мнению, может быть представлен в форме неправительственной общественной организации (НПО). Концепция юридических основ функционирования «Стартап-центра» представлена в соответствии с рисунком 5.

Финансовой платформой функционирования организационно-хозяйственной деятельности «Стартап-центра» является общественный негосударственный денежный фонд, который формируется за счет взносов заинтересованных организаций в развитии молодежного предпринимательства.

Основные услуги «Стартап-центра» будут предоставляться на бесплатной, безвозмездной основе, что в полном объеме соответствует статусу неправительственной общественной организации НПО.

Процессная работа «Стартап-центра» будет реализовываться по следующим взаимосвязанным этапам:

- подготовительный этап;
- первичная акселерация стартап-проектов;
- фандрайзинг стартап-проектов;
- запуск стартап-проектов;
- автономия стартап-проектов.



Рисунок 4 – Формирование в системе функционирования региональных предприятий «Проектно-инновационных подразделений», ориентированных на карьерный рост молодежи и их участия в стартапах

Одним из результирующих вариантов акселерации стартап-проектов должно стать окончательное решение о реализации какой-либо бизнес-идеи. Если такая идея имеет место, то работа «Стартап-центра» переходит на следующий процессный этап – фандрайзинг.

Оптимальными результирующими аспектами фандрайзинга (на примере Павлодарского региона) может стать динамика привлечения инвестиций, представленная на рисунке 6.



Рисунок 5 – Концепция юридических основ функционирования «Стартап-центра»

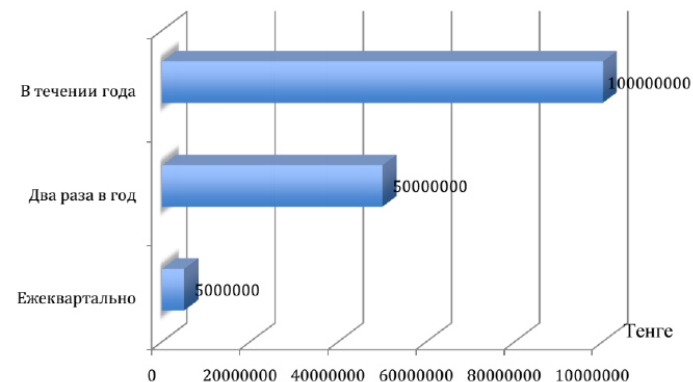


Рисунок 6 – Динамика привлечения инвестиций в рамках реализации фандрайзинга стартап-проектов (на примере Павлодарской области)

Частными результирующими аспектами функционирования региональных «Стартап-центров» с экспертной точки зрения могут стать, индикативные показатели, представленные в таблице 1.

Таблица 1 – Частными результирующими аспекты функционирования региональных «Стартап-центров» (на примере Павлодарской области)

Наименование показателя	Вероятностные значения	
	Максимум	Минимум
Ежегодное обучение молодежи предпринимательству, чел.	250	300
Ежегодная акселерация проектов, кол-во ед.	25	50
Ежегодное привлечение инвестиций на реализацию стартап-проектов, млн. тенге	180	200
Создание новых рабочих мест для молодежи, кол-во ед.	400	500
Выход на автономию стартап-проектов, кол-во ед.	5	10
Ежегодный инвестиционный доход от реализации стартап-проектов, млн. тенге	60	75
Средняя общая рентабельность (эффективность) молодежных стартап-проектов, %	33,3	37,5
Средние сроки окупаемости молодежных стартап-проектов, годы	3	2,7

Исследование вопросов прогнозирования и оценки экономического эффекта в рамках применения на практике современных направлений решения проблем занятости молодежи на принципах развития молодежного предпринимательства показывает, что в Республике Казахстан молодежный рынок труда и молодежное бизнес-предпринимательство могут послужить одним из ведущих и определяющих инструментов инновационного развития экономики страны, повышения инновационной активности производственной сферы. Это в свою очередь укрепит положение страны в ведущих мировых рейтингах, таких как конкурентоспособность, инновационность и качество жизни населения.

ЛИТЕРАТУРА

1 Мельник А. Ю. Профессиональная и социальная адаптация молодежи в условиях современного рынка труда // Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук. М., 2012.

2 Макконел К. Р., Брю С. Л. Экономикс: принципы, проблемы и политика. Пер. с 14-го англ. изд. – М.: ИНФРА-М, 2005. – 972 с.;

3 Власов Г. Ю. Развитие молодежного предпринимательства на современном этапе // Предпринимательство. – 2011. – № 10 Вып. 2 (194). – с. 11-16.

4 Молодежное предпринимательство. Электронный ресурс: <http://centrprof.dtoiv.mos.ru/archive/projects/youth-entrepreneurship/>;

5 Андриюшкевич А., Денисова И. М. Опыт формирования предпринимательских университетов в контексте модели «тройной спирали». Электронный ресурс: http://kapital-rus.ru/articles/article/opyt_formirovaniya_predprinimatelskih_universitetov_v_kontekste_modeli_troj/.

ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ КАРЬЕРНОГО РОСТА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

МАХАТОВА Л. М., ДРУЗИК В. А.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ШЕРИМОВА Н. М.

м.э.н., ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Карьера – более широкое понятие, чем просто продвижение по служебной лестнице в процессе работы на одном предприятии.

Современная карьера включает в себя серию различных работ, выполняемых в результате перемещения между различными организациями. Карьера требует активного управления, иначе велики шансы, что вы в ней преуспеете. В Республике Казахстан, как и во множестве других стран, сотрудник по большому счету верен только самому себе, своим навыкам и, отчасти, профессии, но никак не своему временному работодателю. Значительная часть современной рабочей силы весьма динамична.

Как известно, «умный всегда находит достойный выход из сложной ситуации, в которую мудрый просто не попадает». Аналогично, заниматься управлением карьерой необходимо всегда, но особенно это важно, если вы ощущаете неудовлетворенность от развития событий в данной сфере.

Признаки проблем в вашей карьере. Перед этим вы могли определить, что ваша карьера находится под угрозой, и вы перестали получать повышение по службе. Теперь нужно обратить внимание на следующие моменты:

- вы неспособны продолжать учиться;
- вы отстаете с овладением новыми навыками;
- вы не вносите регулярный вклад в успех вашей организации; вам некуда больше пойти на работу.

Постановка задачи. Сначала вы должны понять, где вы сейчас находитесь, затем решить, куда хотите двигаться, а потом необходимо не просто определить цель, но и постараться сформулировать свой путь, по которому вы туда доберетесь, то есть установить цели карьеры и выявить, как вы их достигнете. Следует принимать во внимание, что существуют известные ограничения планирования карьеры, поскольку многие факторы будущего являются практически непредсказуемыми.

Тем не менее вы можете провести собственный SWOT-анализ, выявив свой нынешний уровень навыков и компетентности, т. е. инструментов, которые либо приведут вас к цели, либо мешают ее достигнуть.

По мнению британского психолога Ричарда Уайзмана, десять лет изучавшего особенности поведения «счастливиц» и «неудачников», существуют четыре правила, которых придерживаются все удачливые люди:

- расширять кругозор. Стремиться испытать себя в чем-то новом, что хотя бы косвенно может быть полезным для продвижения вперед;
- доверять собственной интуиции и не слушать пессимистов;
- делать ставку на лучший исход, настраиваться на победу;

– видеть в любом опыте, даже провальном, положительные моменты.

Труднее определить собственные слабости, т. е. области, где нужно улучшение ваших знаний и навыков. Вам надо знать, каковы критические факторы успеха в выбранной вами области, и усовершенствовать те аспекты ваших знаний и навыков, в которых вы слабы.

Формирование стратегии карьеры. После проведения тщательного анализа вы должны на его базе сформулировать стратегию своей карьеры. Варианты выбора могут включать следующее:

- увеличение ответственности на существующей должности;
- горизонтальное перемещение;
- продвижение вверх на должность с повышенной ответственностью;
- переподготовка для овладения новым набором знаний.

Многие, вероятно, полагают, что повышение в должности жалуют за отличную работу и эти награды даются абсолютно справедливо – в соответствии с заслугами каждого работника. Продвижение по карьерной лестнице принято считать закономерным процессом, в ходе которого должности сменяются по определенным правилам (словно наследники королевского трона). Несмотря на распространенность, такое предположение не совсем верно, то есть, мы считаем, хорошую работу всегда отметят и вознаградят, старательный сотрудник не может остаться без поощрения. Начальник, получивший повышение, не забудет своих верных подчиненных. К тому же в интересах организации предоставлять всем равные шансы получить новую должность. К сожалению, на практике все далеко не так. Новое назначение предсказать совершенно невозможно, поскольку в каждом случае существуют свои причины. Повторяются только мифы и заблуждения, связанные с должностными перемещениями, поэтому люди так часто оказываются обмануты в своих ожиданиях.

Первое заблуждение: Месту нужно соответствовать.

В недалеком прошлом действительно так и было: на должность искали самого компетентного сотрудника. Всем хотелось заполучить умную голову. В суматошном третьем тысячелетии законы изменились. Теперь, не найдя нужного кандидата, должность просто ликвидируют.

Сегодня совершенно другая логика определяет новые назначения. Не человека подбирают для конкретного места, а должность создается под определенного сотрудника. Опыт руководителя заставляет меня

приветствовать эту тенденцию. В нашей компании принято решать кадровые вопросы именно таким способом.

Новое назначение обусловлено следующими причинами:

- 1) компания развивается;
- 2) в поле зрения руководства появляется сотрудник, способный выполнять более сложные задачи;
- 3) создается новая должность, предполагающая расширение спектра обязанностей.

Иногда новое назначение абсолютно не связано с прежней работой сотрудника. Его даже нельзя назвать повышением, скорее, новой профессией. В современных динамичных организациях достойных людей не переводят на чьи-то места, а создают для них новые. Это нужно понять для своей же собственной пользы. Надеяться на вакантное место наверху равносильно ожиданию поезда, который отменили.

Второе заблуждение: Должность достается самому достойному

В компаниях любят подчеркивать равноправие всех претендентов на новую должность. В действительности же за каждым кадровым решением стоит личная симпатия. Такова человеческая природа.

Семейный бизнес всегда возглавит сын, дочь, племянник или двоюродный брат. Начальник будет продвигать своего протеже, наставник вспомнит о подопечном. Даже в отсутствии тесных личных отношений у руководителя все равно найдутся фавориты. Если вы не уверены в своем превосходстве, значит, вам не стоит на него рассчитывать.

Третье заблуждение: хороших работников всегда поощряют.

Без сомнения, отличная работа должна быть вознаграждена, но, к сожалению, действительность свидетельствует об обратном. Вряд ли некомпетентность или предвзятость руководства тому причиной. Не поощряя высокопрофессиональных сотрудников, компании вредят себе.

Поэтому всегда надо учитывать субъективные факторы, полагаясь только на профессиональные качества, можно переоценить свои возможности и ошибиться в прогнозах карьеры.

Четвертое заблуждение: хорошо любое назначение.

С таким утверждением нельзя согласиться. Ведь должность, не соответствующая качествам человека, пагубно скажется на карьере. Существует опасность не сработаться с новым окружением.

Решить эти задачи и отойти от подобных заблуждений можно в рамках такого образовательного комплекса, который будет отвечать

потребностям работников в получении и повышении профессиональной подготовки на протяжении всей их трудовой деятельности.

Изучение международной практики формирования карьеры показывает, что Казахстану необходимо перенять прогрессивные направления мировой практики, обогатить ее современными положениями и региональными особенностями, а именно: путем создания благоприятного климата для развития системы подготовки, переподготовки и повышения квалификации кадров.

Особенность состоит в том, что необходимо взять во внимание бизнес-образование которое повлияет на выгодность будущей карьеры. Этот вид обучения имеет серьезные отличия от других направлений высшего, дополнительного и профессионального образования, отработанных, зарекомендовавших себя в мире.

Необходимость бизнес-образования как многоуровневой системы обусловлена рядом причин. Во-первых, очевидностью коренного реформирования системы профессионального высшего образования с его ориентацией на общенациональные интересы. Во-вторых, динамичностью процесса приобретения соответствующих знаний и навыков, основанного на принципах непрерывности и преемственности в различных формах, с различными целями и в разном возрасте. В-третьих, превращением бизнес-образования в самостоятельный сектор образовательных услуг, руководствующийся рыночным спросом.

В целях устранения существующих недостатков и решения проблем, следует разработать целостную концепцию развития бизнес-образования на государственном уровне. Для этого необходимо создать экспертную группу, в состав которой следует включить представителей от всех заинтересованных сторон (государства, бизнеса и образования).

ЛИТЕРАТУРА

1 Эсаулова И. А. Внутрифирменные рынки труда в современных организациях. (Монография). – Пермь : Изд-во Перм. гос. техн. ун-та, 2009.

2 Jerry W.Gilley, Steven A. Eggland and Ann Maycunich Jilley. Principles of Human Resource Development. Second edition. Cambridge, Perseus Publishing, 2002. Printed in the USA.

3 Невская Л. В. Использование менеджеров в качестве консультантов по карьере. Управление персоналом в программах подготовки менеджеров. Сборник материалов международного научно-практического семинара (8 ежегодное совещание). – Воронежский государственный университет, 2011.

4 Невская Л. В. Развитие и использование инновационного персонала предприятий // Вестник университета Государственного университета управления. – 2012. – № 4.

ЖАСТАРДЫ ЖҰМЫСПЕН ҚАМТУ МЕХАНИЗІМДЕРІН БАСҚАРУДЫҢ ЭКОНОМИКАЛЫҚ ТАЛДАУЫ (ПАВЛОДАР ОБЛЫСЫ)

МУКУШЕВА Д. Ж.

студент, С.Торайгыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

ОМАРОВ М. М.

э.ғ.к, профессор, С.Торайгыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Бүгінгі таңда жастар қоғамның саяси, экономикалық және әлеуметтік құрылымын анықтайды. Әйтсе де жастар дүние жүзіндегі еңбек нарығының ең әлсіз топтарының бірі болып қалуда. Қазір 20-29 жас аралығындағы жастардың 50 %-ына жуығында тұрақты жұмыс орны жоқ.

Жастардың еңбек нарығына енуі елеулі қиыншылықтармен және қайшылықтармен қатар жүреді. Олар ең алдымен мамандық таңдауда қателеседі. Бұл жастар оның еңбек нарығында қажеттілігіне емес, қоғамдағы беделділігі мен абыройына қарай бағыт ұстауына байланысты туындайды. Осыған байланысты оқу орнын бітірген жастардың көп бөлігі алған мамандығы бойынша жұмыс істемейді немесе мүлдем жұмысқа орналаспайды, бұл жастар арасында жұмыссыздық деңгейінің артуына әкеледі. Нәтижесінде жастардың осы бөлігінің біліміне салынған қаражат өзін-өзі ақтамайды.

Сондықтан диссертациялық зерттеу тақырыбының өзектілігі қазіргі экономикаға тән жаңа сапалық деңгейдегі осы мәселені шешу мақсатында жастар еңбегін пайдаланудың жаңа жолдарын іздеу қажеттілігінде болып отыр.

Жастардың жұмыс бастылық мәселесі, қоғамның оларды қабыл алмауы сияқты құбылысқа алып келіп, оның жастар үшін де, қоғам үшін де негативтік зардаптары болады. Жұмыссыздықтың себептері мен зардаптарына талдау жасау, бұл мәселенің мәнін түсіну үшін дәстүрлік тәсілдердің бірі болып табылады. Жалпы экономикалық көзқарас бойынша, жұмыссыздық – бұл өндіріс ресурстарының ысырапталуы. Ал саяси тұрғыдан қарағанда, жұмыссыздық –

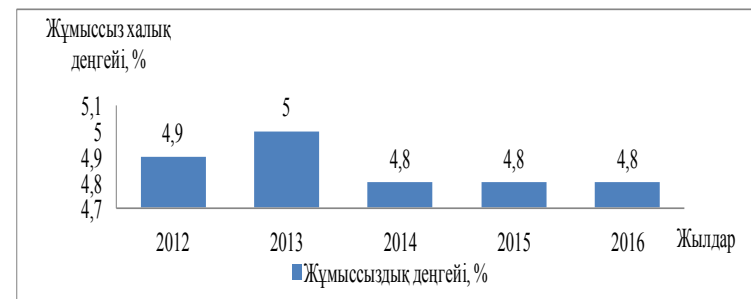
халықты әлеуметтік тұрақсыздыққа және саяси қозғалысқа алып келеді [1].

Төмендегі 1-кестеде 2012-2016 жылдардың IV тоқсанындағы еңбек нарығының негізгі индикаторлары көрсетілген [2].

Кесте 1 – Еңбек нарығының негізгі көрсеткіштері IV тоқсан бойынша

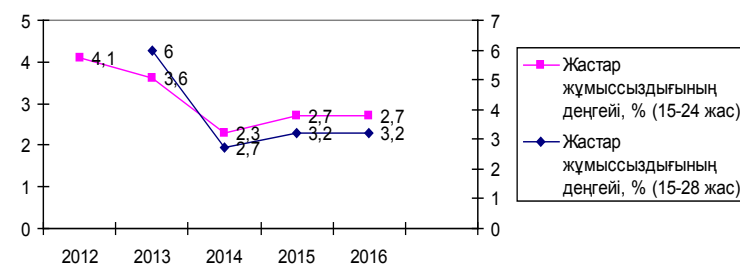
Көрсеткіш атауы	Жылдар бойынша				
	2012	2013	2014	2015	2016
Жұмыс күші (экономикалық тұрғыдан белсенді халық), адам	436 227	439 095	438 998	436 656	417 177
Халық санындағы жұмыс күші үлесі (халықтың экономикалық тұрғыдан белсенділігінің деңгейі), %	72,9	73,6	73,7	73,6	70,7
Жұмыспен қамтылған халық, адам	414 471	417 986	417 426	415 329	397 032
Жұмыспен қамту деңгейі, %-бен:					
15 жас және одан жоғары жастағы халыққа шаққанда	69,3	70,0	70,0	70,0	67,3
Жұмыс күші санына шаққанда	95,0	95,2	95,1	95,1	95,2
Жалдамалы қызметкерлер, адам	328 164	329 596	331 543	329 538	328 565
Жұмыспен қамтылған халық санындағы үлесі, %	79,2	78,9	79,4	79,3	82,8
Өз бетінше жұмыспен қамтылғандар, адам	86 307	88 390	85 883	85 791	68 467
Жұмыспен қамтылған халық санындағы үлесі, %	20,8	21,1	20,6	20,7	17,2
Жұмыссыз халық, адам	21 756	21 109	21 572	21 327	20 145
Жұмыссыз деңгейі, %	5,0	4,8	4,9	4,9	4,8
Жастар жұмыссыздығының деңгейі, % (15-24 жас)	4,1	3,5	3,5	2,9	2,7
Жұмыс күші құрамына кірмейтін адамдар (экономикалық тұрғыдан енжар халық), адам	161 868	157 644	156 932	156 962	172 670
Халық санындағы жұмыс күші құрамына кірмейтін адамдардың үлесі (халықтың экономикалық тұрғыдан енжарлығының деңгейі), %	27,1	26,4	26,3	26,4	29,3

Кесте 1 мәліметтері бойынша жұмыссыз халық деңгейін (1 суретінде көрсетілген) және жастар жұмыссыздығының деңгейін (2 суретінде көрсетілген) көрсететін диаграммалар құрастырамыз.



Сурет 1 – Жұмыссыз халық деңгейі, %

1.1 суретін көріп тұрғанымыздай соңғы үш жылда Павлодар облысындағы жұмыссыздық деңгейі өзгеріссіз. 2 суреті арқылы жастар жұмыссыздығының деңгейін көруге болады. Статистикалық мәліметтер бойынша жастар арасындағы жұмыссыздық деңгейі екі түрлі деңгейде есептеледі 15-24 жас аралығындағы жастар және 15-28 жас аралығындағы жастар. өзгерістерді анық көру мақсатында 1 суретінде көрсетілген соңғы 5 жылғы деректерге сүйенеміз.



Сурет 2 – Жастар жұмыссыздығының деңгейі, %

2016 жылдың IV тоқсанында Павлодар облысының жұмыс күші 417,2 мың адамды құрады. Жұмыс күшінің үлесі 70,7 %-ды құрады. Жұмыссыздық деңгейі 4,8 пайызды құрады, оның ішінде 15-24 жас аралығындағы жастар жұмыссыздығы 2,7 %-ды, ал 15-28 жас аралығындағы жастар жұмыссыздығы 3,2 %-ды құрады. Бұл 2013 жылмен салыстырғанда (15-28 жас) 0,9 %-ға кеміді.

2016 жылы Павлодар қаласында жастарды жұмыспен қамту бойынша келесі жұмыстар атқарылды [3].

Жұмыспен қамтумен көмек алу үшін 2016 жылы 29 жасқа дейінгі жастар арасынынан 3190 азамат жүгінді, бұл жалпы жүгінген азаматтар санының 33,5 %-ын құрайды. 2063 адам жұмыспен қамтылды, жұмыспен қамту деңгейі 64,7 %-ды құрады, өткен жылдың сәйкес кезеңіне қарағанда 11 %-ға төмен (2533 жұмыссыз жүгінді, 1919-ы жұмыспен қамтылды). Көрсеткіштің төмендеуі жүгінген азаматтардың халықтың жұмыспен қамтылуы туралы заңын орындамауынан және оны бұзғаны үшін тіркелуден шығарылу себебінен.

Қоғамдық жұмыстарда жастар ішінен 104 адам қатысты, кәсіби оқумен 248 азамат қамтылды. 2016 жылы кәсіби оқытуға жіберілген жастар саны 26 адамға ұлғайды [4].

202 адам оқуды аяқтады, олардың ішінен 190 адам немесе 94 %-ы жұмысқа орналастырылды.

Павлодар қаласының 76 ұйымы, мекемесі мен кәсіпорындарында оқу орындарының 328 түлегіне жастар тәжірибесі ұйымдастырылды. Әлеуметтік жұмыс орындарына 154 адам орналастырылды.

2016 жылы 6 бос жұмыс жәрмеңкесі, соның ішінде қала оқу орындарының (С. Торайғыров атындағы ПМУ, ИнЕУ) түлектеріне 2 тұтастай жәрмеңкелер өткізілді.

Жәрмеңкелерге 145 жұмыс беруші қатысып, жәрмеңкеге 1828 адам келді, 1426 адам жұмысқа орналастырылды.

Жұмыспен қамту жол картасы 2020 бағдарламасына қатысу үшін жастардан 403 адам жүгінді, қатысушылардың 376-сы немесе 93,3 %-ы жұмыспен қамтылды.

Бағдарламаның бірінші жолдамасы шеңберінде жөндеу жұмыстарына 69 азамат орналастырылды, бұл 2015 жылмен салыстырғанда 49 адамға артық (2015 жылы 20 адам).

Бағдарламаның екінші жолдамасы шеңберінде жастар арасынан мал шаруашылығын дамытуға 3 адам 9,0 млн. теңге көлемінде микрокредит алды (екі қатысушы Павлодарское ауылынан, біреуі Мойылдыдан).

Бағдарламаның үшінші жолдамасы шеңберінде әлеуметтік жұмыс орындарына 72 жас азамат орналастырылды, жұмыспен қамтылғандардың жалпы көлемінің 45 %-ы, әлеуметтік жұмысшылар 40 кәсіпорында ұйымдастырылды.

Жастар тәжірибесіне 108 ЖОО-ы мен колледж түлектері жұмысқа орналастырылды, 2015 жылға қарағанда 25 адамға артық (2015 жылы 83 адам), жастар тәжірибесі 30 кәсіпорында ұйымдастырылған.

Жастар арасының кәсіби оқытуға 105 азамат бағытталды, соның ішінде 48 азамат бағдарламаның жаңа бағдарламасы бойынша жалдамалы жұмысшылар қатарынан (24 жасқа дейінгі жастар).

2017 жылдың қаңтар-ақпан айында жұмыспен қамтылуға көмек алу үшін 29 жасқа дейінгі жастар арасынан 511 азамат жүгінді, бұл жүгінген азаматтардың жалпы санының 29 %-ын құрайды. Жұмыспен қамтуға жәрдемдесумен 261 адам қамтылды немесе жүгінгендердің екіден бірі [5].

222 адам жұмыспен қамтылды, соның ішінде 55 түлек жастар тәжірибесіне, 43 азамат әлеуметтік жұмыс орнына. Жастар ішінен қоғамдық жұмыстарға 39 адам қатысты.

2017 жылдың 7 ақпанында жұмыс істейтін жастар арасынан салтанатты түрде 14 жас азаматқа Волдарского көшесі, 157 үй мекенжайы бойынша жатақханадан орын берілді.

2017 жылдың 23 ақпанында жастар бастамаларын дамыту орталығымен бірлесе жастарға арналған бос жұмыс орын жәрмеңкесі өткізілді. Жәрмеңкеге 40 жұмыс беруші қатысып, бос жұмыс орын жәрмеңкесіне 242 адам қатысты, соның ішінде жастар арасынан 150 азамат.

Қорыта келегенде, жастарды жұмыспен қамту күрделі динамикалық, әлеуметтік-экономикалық қарым-қатынастағы жүйе. Еңбекке қабілетті жас азаматтардың жұмыспен қамтылу мәселесі әлемдік деңгейде де шешімін таппай келе жатқан күрделі дүние.

Жас азаматтар үшін жұмыс тек экономикалық тұрғыда материалдық қажеттіліктерді қанағаттандыру ғана емес өзара қарым-қатынасқа түсу арқасында өзін-өзі толықанды әлеуметтік дамыту [5, 2 б.].

Қазақстан Республикасының экономикасына да, даму тарихына да, саясатына да елеулі ықпал ететін қоғамдағы әрбір индивидтің рөлі болып табылады. Еліміздің болашағы саналатын жас азаматтардың жұмысқа араласып, қоғамның белсенді мүшелері ретінде аразда еркін жүріп-тұруына жол ашылуы керек. Бұл кез келген қоғамның алдындағы міндет.

Жастардың жұмысқа орналасу барысында кездесетін негізгі мәселелер:

- Жұмыс орындары санының аздығы;
- Жас азаматтардың білім алу, оның ішінде мүгедектерді кәсіптік оқыту, қайта даярлау мәселелері;
- Жастарды жұмыспен қамту ұйымдарының іс жүзінде жүзеге асыратын нақты тетіктерінің болмауы

– Қазақстанда жұмыс іздеуші азаматтарға кәсіби бағдар беру жүйесі әлі толық деңгейде дамымаған;

– Азаматтардың бизнес саласындағы сауаттылығының аздығы және оны жүргізудің құқықтық, экономикалық тұрғыда қолдауды қажет ететіндіктері жас азаматтардың жеке кәсіпкерлікпен айналысуын тежеп отыр.

– Еліміздегі жастарды жұмыспен қамтуға арналған арнайы бағдарламалардың (Жол картасы-2020) жүзеге асырылуы барысында жастарды жұмыспен уақытша ғана қамтулары (тұрақты жұмыс бермейді).

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Беглова Е. И. Безработица молодежи: первоочередная проблема современного рынка труда // Экономикалық ғылымдар-2010 ж.-№11

2 Статистикалық жинақ «Павлодар облысындағы еңбек нарығының негізгі индикаторлары 2012-2016жж.»

3 Халықтың жұмыспен қамтылуы және еңбекақы төлеу. 2016 жыл IV тоқсан. 24-30 б.

4 «Павлодар қаласының жұмыспен қамту және әлеуметтік бағдарламалар» ММ 2016 жылғы жұмысы туралы ақпарат

5 «Павлодар қаласының жұмыспен қамту және әлеуметтік бағдарламалар» ММ 2017 жылғы қаңтар-ақпан айының жұмысы туралы ақпарат

АУЫЛДАҒЫ ШАҒЫН БИЗНЕСТІҢ ДАМУЫН МЕМЛЕКЕТТІК ҚОЛДАУДЫ ЖЕТІЛДІРУ (ШЫҒЫС ҚАЗАҚСТАН ОБЛЫСЫНЫҢ МАЛ ШАРУАШЫЛЫҒЫ НЕГІЗІНДЕ)

МҰҚАШЕВА І. Б., БЕЙСЕМБЕКОВА Н. Д.
студенттер, «Авиценна» медициналық колледжі, Семей қ.
ҚАНАТҰЛЫ М.
оқытушы, «Авиценна» медициналық колледжі, Семей қ.

Шағын бизнес – нарықтық экономиканың маңызды элементі, онсыз мемлекет жан-жақты дами алмайды. Ол көп жағдайда экономикалық өсу қарқындарын, жалпы ұлттық өнімнің құрылымы мен сапасын анықтайды. Шағын бизнес әсіресе ауыл шаруашылық

салаларында кең көлемде дамыған. Тәуелсіз еліміздің аграрлық реформаны жүзеге асыру барысында шағын кәсіпкерлік маңызды мәселелерінің бірі болып табылады. Қазіргі кезде шағын бизнес бәсекелестікке қабілеті бар аграрлық өндірістік құрылымдардың бір бөлігіне айналып және еліміздегі экономикалық үрдістердің белсенді қатысушысы болып табылады. Соңғы 2012-2015 жылдары ауыл шаруашылығының жалпы өнімдерінің ішінде шаруа қожалықтары мен жұртшылық шаруашылықтарының үлесі 73 пайызды құрайды. Дегенмен, өркениетті кезеңдегі шағын бизнестің маңызы мен ондағы өндіріс қарқындылығын арттыру барысына әліде қажетті мән берілмейді. Оның көптеген мәселелері күні бүгінге дейін өз деңгейіндегі ғылыми және практикалық шешімдерін таппай отыр.

Зерттеу жұмысының мақсаты – Қазақстан Республикасының ауыл шаруашылығындағы шағын бизнестің қалыптасу және даму мәселелерін зерттеу нәтижесінде рыноктік қатынастар жағдайында оны мемлекеттік қолдаудың тиімді бағыттары бойынша нақтылы ұсыныстар жасау болып табылады.

Нарықтық экономиканың қалыптасуы мен дамуы ең алдымен рыноктік ортаны құрайтын әр алуан түрлі бизнестің дамуымен тікелей байланысты, яғни шынайы экономикада қоғамдық қажеттіліктердің өзгерісіне тез әсер етушілік және қозғалмалылық қажет. «Бизнес» – бұл барлық өндіріске қатысушылардың арасындағы іскерлік қарым-қатынас және тауарларды тұтынуға жеткізу болып табылады. Бұл жерде іскерлік қарым-қатынас – классикалық саяси экономияда өндірістік қатынас деп аталатын қоғамдық құбылыстың бір көрінісі. Шағын бизнес – рыноктік экономиканың құрамдас бөлігі болып табылады. Ол бизнес – талап, рыноктік ұсыныс, сұраныс және бәсеке арқылы рыноктік механизмнің әрекеттерін толықтырады және жетілдіреді, яғни монополизмді залалсыздандыра отырып, рыноктік механизмнің әрекет етуіне ықпалын тигізеді. Кәсіпкерлік пен бәсекелестіктің әсерінен рыноктік механизм экономикалық қатынастардың дамуына үлесін қосады. Мұнда өндірістік қызмет экономикалық жағынан әлсіз, әрекет етуге қабілеті жоқ шаруашылықтардан тазарады, оның орнына олардың тиімді қызмет ететін болашағынан үміт күттіретіндеріне қолайлы жағдай жасайды [1, 16 б.]. Қазіргі күні Қазақстанның ауыл шаруашылығында шағын және орта бизнесті дамыту аса өзекті мәселелердің бірі болып отыр. Елімізде мемлекеттің ауылшаруашылық кәсіпорындарын жекешелендіру негізінде шаруашылықтардың әртүрлі ұйымдық-құқықтық

құрылымдары құрылды. 1-ші кестеде 2009-2015 жылдардағы санаттар бойынша ауылшаруашылық құрылымдарының саны көрсетілген.

Статистикалық деректер бойынша, елімізде 2015 жылды 2009 жылмен салыстырғанда жалпы ауылшаруашылық құрылымдарының саны 25,9 %-ға – өскені байқалады. ШҚО бойынша 6899 бірлік ауылшаруашылық құрылымы болса, оның ішінде: 197 ауылшаруашылық кәсіпорыны, 6702 шаруа (фермер) қожалықтары және 126199 жұртшылық шаруашылықтары бар.

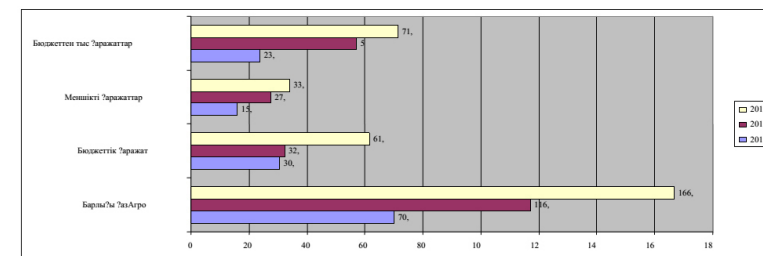
Кесте 1 – 2009-2015 жылдардағы санаттар бойынша ауылшаруашылық құрылымдарының саны, бірлік (жыл соңына)

А/ш өнімдерін өндірушілер	Республика б/ша				Шығыс-Қазақстан обл. б/ша			
	2009	2012	2015	Өзгеріс 2015/2009, %	2009	2012	2015	Өзгеріс 2015/2009, %
1. Барлық а/ш құрылымдары оның ішінде:	159433	200812	200 876	125,9	5 750	6 806	6 899	119,9
а/ш кәсіпорындары	9 447	7 394	7 441	78,8	213	194	197	92,4
шаруа (фермер) қожалықтары	149 986	193 418	193 435	128,9	5537	6612	6702	121,0
2. Жұртшылық шаруашылықтары	2 135 218	2 194 378	2 247 786	105,3	118 137	125950	126 199	106,8

2015 жылы ауыл шаруашылығында 1384,2 млрд. теңге өнім өндірілген, оның 388,9 млрд. теңге өнімді немесе 28,1 % ауыл шаруашылық кәсіпорындары, 316,1 млрд. теңге немесе 22,8 % шаруа (фермер) қожалықтары және 679,2 млрд. теңге немесе 49,1 % жұртшылық шаруашылықтарында өндірілген. Бүгінгі күні ауылдық жерлердегі шағын және орта бизнесті қаржылай қолдау мақсатында тұрақты мемлекеттік жүйе қалыптастырылған.

Ауылдағы шағын және орта бизнесті қаржылық қолдау мемлекет тарапынан ұйымдастырылған ұлттық холдинг – «ҚазАгро» АҚ арқылы жүзеге асырылады. Соңғы 2013-2015 жылдары аралығында осы «ҚазАгро» Холдинг арқылы АӨК-ні

қаржылық қолдау көлемі жылдан жылға өсіп келеді (1 сурет). Тек 2015 жылы АӨК қаржыландыруға барлығы 166,8 млрд. теңге жұмсалған, ол 2013 және 2014 жылдармен салыстырғанда едәуір жоғарылады. Оның ішінде бюджет қаражаттары 36 % (61,6 млрд. теңге), меншікті қаражаттар 20,3% (33,8 млрд. теңге) 42,8 % бюджеттен тыс тартылған қаражаттар (71,4 млрд. теңге).



Сурет 1 – 2013-2015 жылдардағы «ҚазАгро» Холдинг арқылы АӨК қолдау көлемінің динамикасы

2015 жылдың қорытындысы бойынша ауыл шаруашылығының негізгі капиталына бағытталған инвестициялардың жалпы көлемі 54,9 млрд. теңгені құрады, бұл 2014 жылмен салыстырғанда 3 есе өскен.

2013-2015 жылдар аралығында «Ауыл шаруашылығын қаржылай қолдау қоры» қатысуымен құрылған шағын несиелік ұйымдарын (ШНҰ) қаржыландыруға республикалық бюджеттен 3 203,4 млн. теңге бөлінген (оның ішінде 2013 ж. – 900 млн. тг., 2014 ж. – 1 303,4 млн. тг., 2015 ж. – 1 000 млн. тг.). Қордың филиалдары мен өкілдіктері арқылы шағын несиелеу бағдарламасының қолданыстағы шарттары ауыл тұрғындары үшін өте қолайлы, шағын несиелеу ауыл тұрғындарына жылына 9,5 % мөлшермен 2 жылға дейінгі мерзімге беріледі (оның ішінде мал шаруашылығына 2 жыл, өсімдік шаруашылығына 1,5 жыл). Берілген шағын несиенің ең көп үлесі (94 %) мал шаруашылығына тиесілі. 2013-2015 жылдары ШҚО бойынша АӨК-ні дамытуға жұмсалған қаражаттардың құрылымы келесі кестеде көрсетілген.

Кесте 3 – 2013-2015 жылдары ШҚО бойынша ауыл шаруашылығына мемлекеттік қаржылық көмек деңгейі

Көрсеткіштер	Жылдар		
	2013	2014	2015
Ауыл шаруашылығының жалпы өнімі, млн тг.	43095,3	54822,2	75387,4

оның ішінде өсімдік шаруашылығы	13167,0	19432,3	30111,6
мал шаруашылығы	29928,3	35389,9	45275,8
Мемлекеттік қолдау, барлығы, млн. тг.	2694,36	3170,0	5424,9
оның ішінде жергілікті бюджет	10,34	65,4	102,9
республикалық бюджет	2684,02	3104,6	5322,0
Ауыл шаруашылығын мемлекеттік қолдау деңгейі, %	6,3	5,8	7,2

Кесте мәліметінен көріп отырғанымыздай 2015 жылы ШҚО-да ауыл шаруашылығында 75387,4 млн. теңге өнім өндірілсе, оның 39,9 пайызы өсімдік шаруашылығына және 60,1 пайызы мал шаруашылығына тиесілі. Осы өңірдің ауыл шаруашылығын мемлекеттік қолдау деңгейі 7,2 пайызды құрады. Алайда, зерттеулер көрсетіп отырғандай шаруа (фермер) қожалықтары және жеке қосалқы шаруашылықтарын мемлекет тарапынан қолдау жеткіліксіз деңгейде. Тікелей мемлекеттік қолдау қаражатының тек 15 пайызы ғана шаруа қожалықтарына берілген, ал жұртшылық шаруашылықтары оларды мүлдем алмайды. Сондықтан кәсіпкерлік секторды қалыптастыру мен дамудағы мемлекеттің саясаты, біздің ойымызша, кәсіпкерлерге қажетті қолайлы жағдайларды құрайтын шағын бизнесті мемлекеттік қолдаудың тиімді жүйесін жетілдіру қажет.

Шағын шаруашылықтарын несиелеу жүйесі – бұл несиелік процесс субъектілерін, неселік операциялардың ұйымдастырушылық-экономикалық технологиясын, несиелеу инфрақұрылымын, несиелеудің объектілері мен әдістерін, несиенің қайтарылуының қамтамасыз етілуін, несиені ұсыну және қайтару механизмін біріктіретін элементтер жиынтығы. Шағын бизнесті қаржыландыруға мүмкіндік беретін несиелік әдістеменің кейбір жаңа қағидаларын ұсынамыз: несие кәсіпорын мен банк арасында ұзақ мерзімді және тұрақты несиелік қатынастарға негізделеді. Шағын кәсіпорындарға пайдалануға берілетін несиелердің барлығын келесідей топтауға болады: сыналатын несие – банктің қарыз алушыға берілетін бірінші несиесі; қайталама несие – екінші несиеден басталатын несие, мұнда оны беру туралы шешімнің тезірек қабылдануы және пайыздық ставка төмендетілуі мүмкін; қатар несие - инвестициялық сипаттағы (қондырғыларды сатып алу мақсатында) бірінші несиенің бар болған жағдайында және мерзімі асып кетпеген жағдайда берілетін несие;

екінші (қатар) несие сатып алынған қондырғылар үшін шикізатты, яғни айналым құралдарын сатып алу үшін беріледі [2, 21 б.].

Шаруа (фермер) қожалықтары мен жұртшылық шаруашылықтардағы ауылшаруашылық өндірісін дамыту үшін келесідей шаралар қарастыру қажет: – жеңілдетілген баға бойынша ірі қара малының жақсы тұқымдарын сатып алуға тұрғындарға мүмкіндік беру (1кг. тірі салмаққа 150 теңге көлемінде субсидия қарастыру); – жұртшылық шаруашылықтардағы сүтті ірі қараның бір басына 0,5 тонна көлемінде құрама жеммен қамтамасыз етуді ұйымдастыру; – ауылшаруашылығының өткізілетін өнімдерінің бағасын қолдау мақсатында субсидия қарастыру: сүтке (1литр сүтке – 17,5 теңге), қой етіне (сойыс салмағындағы 1кг етке-100 теңге); – облыстық бюджет қаражаты есебінен шағын фермаларды салатын жеке қосалқы шаруашылықтары үшін олардың құрылыс, қондырғыларды сатып, жеткізу шығындарының 80 %-ын субсидиялауды қарастыру [3, 7 б.].

Біздің ойымызша, АӨК-дегі шағын бизнесті дамытуды қолдау мақсатында келесідей шараларды қарастыру қажет: – ауыл территорияларында шағын бизнес субъектілеріне қарыз беру бойынша қызметті жүзеге асыратын ауылдық тұтыну кооперативтеріне қаржылық көмек қорын қалыптастырып, толықтыру үшін берілген қарыздарының 25 %-ы мөлшерінде субсидияларды қарастыру; - ауыл шаруашылығы өнімдерін дайындау, өндіру, өткізу, шағын бизнес субъектілеріне ветеринарлық, өнімді тасымалдау бойынша қызмет көрсететін кооперативтердің шығындарының 40 %-ын субсидиялауды қарастыру; – Республикалық және облыстық бюджет қаражаттарынан шағын бизнес субъектілеріне коммерциялық банктерден немесе ауылдық тұтыну несиелік кооперативтерінен берілген несиелердің пайыздық ставкаларын толық көлемде субсидиялау.

Шағын бизнесті несиелеуді дамыту бойынша мемлекеттің саясатының бір бағыты болып шағын қаржылық ұйымдардың (ШҚҰ) қызметін реттейтін нормативті-құқықтық актілерді жетілдіру болып табылады [2, 12 б.].

Жүргізілген зерттеулердің нәтижесінде ғылыми-қолданбалы маңызға ие қорытындылар жасалып, тәжірибелік мәнге ие келесідей ұсыныстар беріліп отыр:

1 Қазіргі жаһандану мен дүниежүзілік нарықтық қатынастар дамыған сайын тереңдеп отырған жағдайында ауыл шаруашылығы өндірісінің тиімділігін арттыру ауылдағы шағын бизнесті дамытумен тығыз байланысты.

2 Әлемдегі дамыған елдерде шағын бизнес инновациялық бағдарлаудың жаңа мүмкіндіктері негізінде шаруашылықты жүргізудің ерекше, жаңаша және демократиялық негізде сипатталады. Кәсіпкерлік ілімін зерттеуші ғалымдардың пікірлерін тұжырымдап, жүйелей отырып, оның бірінші сатысын «өрістеу кезеңі» десе екіншісін – «өркениетті кезең» деп атауға болады, яғни қазіргі кезде пайда табуға бағытталған бизнеспен айналысу нарықтық қатынастар жағдайында – адами, қаржылық, инвестициялық, акпараттық және кәсіпкерлік, яғни жалпы инновациялық қабілеттілікті біріктіру негізінде жүргізіледі.

3 Аграрлық сектордың табиғи-экономикалық жағдайларды ескеретін көп укладты экономикасында кез-келген меншік түрлеріне және өндірістік ұйымдарға орын бар. Қазақстанда олардың жан-жақты дамуына толық жағдай жасалған. Алайда еліміздегі шағын бизнес субъектілері – шаруа (фермер) қожалықтар және жеке қосалқы (жұртшылық) шаруашылықтар ауылдағы өндірістік және әлеуметтік инфрақұрылымның әлсіз дамуына, сондай-ақ өнімнің бәсекелестік қабілетсіздігіне, техникалық жағының әлсіздігіне, материалды-техникалық және энергетикалық ресурстарды жеткізушілердің үстемдігіне, айналым құралдарының тапшылығына немесе мүлдем жоқтығына, салааралық бағалар теңсіздігіне, ауыл шаруашылық өнімдерін нарыққа сату мәселелеріне, қаржы ресурстарының жетіспеушілігіне, тиімді несиелеу механизмінің жоқтығына байланысты баяу дамып келеді. Осы мәселелерді шешу жолдары ретінде жаңа қағидалар енгізілген несиелік әдістеме ұсынылған.

4 Экономикалық тұрақтылықты ұстап тұру шектеулі болғандықтан, аграрлық секторда шағын кәсіпкерлікті мемлекеттік реттеу және қолдау айтарлықтай болуы қажет. Зерттеу нәтижесінде ауылдағы шағын бизнесті мемлекеттік қолдауды жетілдіру жолдары, шаруа қожалықтары мен үй шаруашылығын несиелеу жүйесі, жеке қосалқы және үй шаруашылықтарын мерзімдік несиелеу бағыттары ұсынылған.

5 Әлемдік тәжірибе көрсеткендей, нарықтық экономика жағдайында қызмет ететін кез-келген шағын кәсіпкерліктің тиімділігін қамтамасыз етуде, әлеуметтік-экономикалық міндеттерді шешуде кооперацияның ролі зор. Ауылдағы шаруа өз өнімдерін пұлдай алмайтындығын пайдаланып алыпсатарлар мен делдалдар азық-түлік нарығының шын мәніндегі қожайындары болып алды. Олар ауыл тұрғындарынан өнімді арзан бағамен сатып алады да, сатып алған өнімдерін қолдан-қолға өткізіп, қала базарына жеткенше ондаған есеге қымбаттатып жібереді. Мұның өзі бірте-бірте азық-түлік нарығының монополиялануына әкеліп соғуда. Бұдан ауыл халқы да, қала халқы да

зардап шегуде. Осының бәрі бүгінгі күні мал шаруашылығы өнімдерін қайта өңдеу, өткізу, несие алу, техникалық құрал-жабдықтар, жоғары өнімді мал сатып алу сияқты шараларды бірнеше шаруашылықтармен тікелей бірлесіп кооперативтік негізде ұйымдастырған тиімдірек.

Қорыта айтқанда, шағын бизнесті мемлекеттік қолдау нәтижесінде ауылдық жердегі жеке қосалқы шаруашылықтардың тауарлылығы көтеріледі және олар шаруа қожалықтары статусына ие болады, әрі қарай, бірте-бірте тұрақты шаруа қожалықтары бәсекелестік қабілеті үлкен, еңбек өнімділігі жоғары кәсіпорындарға (өндірістік кооперативтер, акционерлік қоғамдар) ауыса алады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Ауыл шаруашылығын несиелендірудің тиімділігін арттыру мәселелері // Вестник науки.- Астана. – 2002, №3. – б.31-33.

2 Нарықтық қатынастар жағдайындағы бизнестің шағын формаларының қызмет етуінің теориялық негіздері // С. Сейфуллин атындағы ҚазАТУ-дың 50 жылдығына арналған «Сәкен тағылымы-3» атты республикалық ғылыми-теоретикалық конференция баяндамаларының тезистері. – Астана. 2007, 19 сәуір. – б. 193-194.

3 Жеке кәсіпкерліктің даму және қызмет ету механизмі // С. Сейфуллин атындағы ҚазАТУ-дың 50 жылдығына арналған халықаралық ғылыми-практикалық конференцияның материалдары. – Астана. 2007. – б. 76.

COMPETITION IN THE ECONOMY

NURGALIYEVA U. N., SARSEKEEVA D. R., SULEIMENOVA A. J.
students, S. Toraigrov PSU, Pavlodar
KULAKHMETOVA M. S.
lecturer6 S. Toraigrov PSU, Pavlodar

Competition in the market economy plays a decisive role, and that role has compiled Adam Smith in his principle of the «invisible hand». According to this principle, every single business entity, seeking benefits for themselves, regardless of their own will and consciousness, directed the so-called «invisible hand» of the market to achieve the benefits and benefits for society as a whole.

As the income of producers depends on how satisfied the interests of consumers, then there is competition in the economy over the limited

purchasing power that exists in this market segment. A collection of all manufacturers, though managed by the «invisible hand» of their own free will and effectively implements all the interests of society, without even realizing. After all, competition in the economy, creates such conditions under which people produce what they can, those who are able to produce better or cheaper than others, and sell at a price lower than that which would appoint someone from the who does not produce.

The word «competition» means:

1) From the Latin word *concurrentia*, which translates as «the face» – the competition for the most efficient use of natural and human resources.

2) The fight for the available capacity capable of paying for goods consumer demand, which is conducted on all the segments of the market available to the firm.

3) competition in the economy – opposed to individualism in it.

Methods of competition – it's more advanced technology, diversity of product range, service, selling more advertising and higher quality product, lower price. The subjects of the economy - it is the company and the object – a limited amount of effective demand. Competition in the economy depends on the rate of growth in demand, the application of new methods of competitive struggle, increasing the number of participants in the game. It promotes the evolution of a market economy.

What are the functions it performs:

1) Comparative. Competition in the economy – is a versatile tool compare the effectiveness of different companies manufacture the same product. Firms production costs which exceed the market price for this type of product, go bankrupt. And those who are less – profit. In the event that costs are equal to the market price shall be reimbursed only the cost of resources, but there is still time to change the situation for the better.

2) Regulation. In order to withstand the competition, the firm must produce the goods that are currently in demand in the market, which means that resources are redirected to those sectors which are most in demand product at the moment.

3) Motivation. Companies offering better products or lower cost, profit, and those who are not able to provide a decent quality or price – out of the game.

4) Innovation. During the competition will win the one with more varied and high-quality products, so it makes sense to introduce various innovations.

5) Control. The economic strength of any company controlled competition. The economy is going the way of the market, developed by natural selection among market participants.

6) Optimization. It provides the maximum level of utility to the consumer and maximum profits for the producer, which means that the market state it forms a stable social optimum.

But the competition has a negative effect:

1) It enhances the spontaneity and undermines stability.

2) and the risk of creating on the basis of the most successful companies of the monopolies that will control not only the economic situation, but with time, the political, that is to form the Institute for the oligarchy.

Therefore for the stability and prosperity of society needed market economy system, but with strict control of the state, the best example – the Chinese economic miracle, where free competition, but public executions for corruption, as an attempt to build oligarchic structures.

Types of Competition in Economics

Economic theory of the firm recognizes four main types of market structure. Firms may experience a monopoly, oligopoly, monopolistic competition or perfect competition. The structural type determines the firm's behavior within the competitive market. Competition also determines overall firm profit expectations

Monopoly

In a monopoly, «one firm dominates the entire market». This firm has no competition and is therefore able to set prices at will. In most instances, legislation in capitalistic societies prevents monopolistic firms in a marketplace. The market power of a monopoly is considered harmful to consumers. However, government allows a few monopolies. Utility companies are an example of a government-permitted monopoly.

Oligopoly

An oligopoly exists where **only a few firms** control the market. The firms are all able to earn abnormal profits due to high market pricing. There is little downward pricing pressure because all firms tend to keep prices high. These pricing practices may be either implicitly or explicitly collusive. In addition, «high fixed costs» pose a barrier to the entry of new firms in the market. The airline industry is an example of an oligopoly.

Kazakhstan economy history

The break-up of the USSR in December 1991 and the collapse of demand for Kazakhstan's traditional heavy industry products resulted in a short-term contraction of the economy, with the steepest annual decline occurring in 1994. In 1995-1997, the pace of the government programme of economic reform and privatization quickened, resulting in a substantial shifting of assets into the private sector of Kazakhstan. The Caspian Pipeline Consortium agreement to build a new pipeline from Western Kazakhstan's

Tengiz oil field to Black Sea increases prospects for substantially larger oil exports in several years. Kazakhstan economy again turned downward in 1998 with a 2 % decline in GDP due to slumping oil prices and the August financial crisis in Russia. The recovery of international oil prices in 1999, combined with a well-timed tenge devaluation and a bumper grain harvest, pulled Kazakhstan economy out of recession in 2000. The government has embarked upon an industrial policy designed to diversify Kazakhstan economy away from over dependence on oil sector by developing light industry.

Kazakhstan economy features

Kazakhstan is fairly rich in minerals and raw materials. Kazakhstan is able to meet its needs for mineral resources and also to export certain volumes of various raw materials and products thereof. Kazakhstan economy workforce is estimated to be 7,4 million people. The general education and scientific level of the workforce is rather high. One worker in ten has a higher education. Kazakhstan has got a rather great productive potential. Kazakhstan economy industry accounts for 42.2 per cent of all fixed production assets; agriculture accounts for 26.1 per cent; construction accounts for 4.5 per cent; and transport and communications account for 21.1 per cent. The share of raw-material branches of Kazakhstan economy industry, integrated into the industrial and production funds, amounts to 66.7 per cent; in machine-building it amounts to 11.9 per cent; in light industry and the food-processing industry this share amounts to 3.2 and 4.5 per cent, respectively. The active part (machines, equipment, transmitting devices) accounts for 43 per cent of the total volume of fixed production assets. 90 out of the 105 elements in the periodic table occur in Kazakhstan. 70 of them have been explored and prospected, and 60 elements are now being used in manufacturing processes. Kazakhstan has got large deposits of copper, zinc, rare-earth metals, coal, iron, silver, gold, bauxite, natural gas and oil. Utilization of this potential began in Kazakhstan only in the past 60 to 70 years.

REFERENCES

- 1 Gwartney, J., and R. Lawson. Economic Freedom of the World. Vancouver: Fraser Institute, published annually.
- 2 Hayek, F. A. "Competition as a Discovery Procedure." In F. A. Hayek, New Studies in Philosophy, Politics, Economics and the History of Ideas. London: Routledge and Kegan Paul, 1978. Pp. 179–190.
- 3 Kasper, W., and M. E. Streit. Institutional Economics: Social Order and Public Policy. Cheltenham, U.K.: Edward Elgar, 1998. Especially chap. 8.

4 Kirzner, I. M. How Markets Work. London: Institute of Economic Affairs, 1997.

ЭКОНОМИКА КАЗАХСТАНА В 2017 ГОДУ: ОЖИДАНИЯ И ПРОГНОЗЫ

НУРГАЛИЕВА У. Н., САРСЕКЕЕВА Д. Р., СУЛЕЙМЕНОВА А.Ж.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
АМЕРХАНОВА А. Х.
ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
АХМЕТОВА Д. Д.
преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Наступающий год для Казахстана пройдет под знаком масштабных международных мероприятий. Звезда республики на мировом небосклоне будет сиять ярче обычного – в гости к нам пожалует миллион граждан Китая, чтобы восхититься достижениями человечества на ЭКСПО-2017. Кроме этого, определенный резонанс обещает вызвать участие отечественных дипломатов в работе Совета безопасности ООН, саммит Шанхайской организации сотрудничества, саммит Организации исламского сотрудничества по науке и технологиям, а также Всемирная зимняя Универсиада-2017. Кое-кого, возможно, порадуют также международный туристический форум, Армейские международные игры, один из этапов кубка мира по ралли-рейдам или ежегодная конвенция Всемирного боксерского совета. Внутренняя политика тоже сулит целый ряд значимых новшеств.

В 2017 году правительство Казахстана должно снизить добычу нефти на 20 тыс баррелей в сутки. Судя по словам министра энергетики, это снижение всерьез воспринимать не стоит – это лишь сигнал мировому сообществу, что республика одобряет усилия основных экспортеров нефти по стабилизации мирового рынка. Это символическое снижение добычи никак не повлияет, например, на вторую фазу расширения Карачаганак, которое будет стоить 12 млрд долларов. У Кашагана тоже неплохие перспективы – в наступающем году нефть с этого месторождения планируют экспортировать через Азербайджан. Кроме этого, до конца первого квартала 2017 года правительство намерено пересмотреть цену на нефть в республиканском бюджете на 2017-2019 годы в сторону увеличения в связи с благоприятно складывающейся мировой конъюнктурой.

В будущем году пенсии и пособия на рождение ребенка вырастут в общей сложности на 20 %. По итогам года минимальный размер пенсии повысится с 37 789 тенге до 45 711 тенге, а средний размер пенсии вырастет с 55 154 тенге до 66 721 тенге. Государственное пособие на рождение первого, второго и третьего ребенка с 1 июля будет составлять 86 222 тенге, за рождение четвертого и более ребенка государство будет одновременно выплачивать 142 947 тенге. Помимо этого, с середины года изменится порядок назначения базовой пенсии. Размер базовой пенсии при стаже участия в пенсионной системе 10 и менее лет или отсутствия такового будет равен 50 % прожиточного минимума с увеличением ее размера за каждый полный год сверх 10 лет на 2 % от прожиточного минимума. В 2017 году он, к слову, должен увеличиться на 34 %.

2017 год станет для Казахстана годом «открытого неба» и безвизового режима. Во-первых, с начала года граждане 60 стран мира могут въехать в Казахстан на 30 дней без визы. Во-вторых, в наступающем году в республику начнут летать самолеты, как минимум, пяти новых авиакомпаний. По крайней мере, на это очень надеются в министерстве по инвестициям и развитию. Ожидается, что в Казахстан зайдут польская, финская, венгерская, сербская авиакомпании и возобновят работу австрийская и чешская компании. Параллельно с этим Казахстан вводит новые правила выдачи виз для въезда на свою территорию. Например, одним из нововведений стала передача полномочий по оформлению приглашений от юридических и физических лиц на въезд иностранцев в Казахстан в ведение министерства внутренних дел [1, 5с.]

В будущем году эксперты ожидают очередной виток консолидации отечественного банковского сектора. Об этом в уходящем году прямо заявили возглавляющая Народный банк Умут Шаяхметова и председатель Национального банка Данияр Акишев. В ноябре в СМИ активно муссировались слухи об объединении Народного банка и Казкома, однако оба финансовых института заявили, что никаких переговоров между ними не ведется. Стремление к объединению диктуют показатели капитализации казахстанских банков, что в свою очередь обусловлено ограниченной поддержкой со стороны акционеров и все еще низкой прибылью. Между тем, Национальный банк продолжает декларировать свою приверженность переходу на стандарты Базель III, которые предполагают увеличение собственного капитала банка до 100 млрд тенге.

В 2017 году, по традиции, масштабные изменения ждут отечественную сферу образования. Формат проведения Единого национального тестирования станет другим - оно будет проходить в два этапа: итоговая аттестация в школе по пяти предметам и вступительный экзамен в вуз. С 1 сентября 2017 года министерство образования в пилотном режиме введет «нулевой класс», одиннадцатиклассникам начнут преподавать автодело, во всех школах детей начнут обучать основам оказания первой медицинской помощи. Кроме этого, ведомство планирует начать процесс по изменению методики преподавания казахского языка. В 2017 году также стартует финансируемая Всемирным банком программа по модернизации системы среднего образования, будет проведена многоуровневая экспертиза качества казахстанских учебников [2, 3 с.]

С января 2017 года Казахстан перейдет на рыночное ценообразование в регулируемых секторах экономики с внедрением инструментов антимонопольного регулирования. При этом после анализа 47 самых важных товарных рынков правительство определило 4 сферы, которые останутся под регулированием со стороны антимонопольного органа – железнодорожный транспорт (грузовые перевозки), электроэнергетика (розничная реализация электроэнергии), газоснабжение (розничная реализация товарного газа и сжиженного газа для домовладений) и аэропортовые услуги. Поправки в законодательство по вопросам конкуренции должны привести к тому, что доминирующее положение компании будет определяться антимонопольным органом исходя из ее поведенческих действий или положения на рынке, а не количественных показателей.

Кроме этого, следует знать, что в 2017-м году:

- заработает республиканский банк данных детей-сирот и детей, оставшихся без попечения родителей. С лета 2016 года база данных работает в пилотном режиме. Тогда же вокруг нее разгорелся скандал, связанный с непрофессионально составленными анкетами детей, которые были охарактеризованы не лучшим образом.

- казахстанцы узнают, каким официально стал «национальный бренд Республики Казахстан». Экспертный совет находится на завершающей стадии своей работы. Кроме этого, в будущем году собственный бренд появится и у Астаны. Он будет призван усилить туристический потенциал столицы.

- ставки акцизов на алкогольную продукцию возрастут с 1380 до 2000 тенге за литр, на пиво и пивные напитки – с 26 до 39 тенге за литр, на табачные изделия – с 3000 до 6200 тенге за тысячу

штук. Правительство по-прежнему стремится усилить фискальную функцию акцизов и снизить процент потребления алкоголя и табачных изделий.

– «Самрук-Казына» выведет на IPO «Эйр Астану». Планируется, что в активе фонда в итоге останется 25 % + 1 акция. На сегодня акционерами компании являются «Самрук-Казына» и британская оборонная компания BAE Systems plc, которым принадлежат 51 и 49 % долевых инструментов соответственно.

– правительство разработает 8 новых законодательных актов. Регулированию подлежат естественные монополии, кинематограф, административные процедуры, восстановление платежеспособности граждан, налоги, недропользование, механизмы валютного регулирования и контроля.

– завершится строительство здания склада, в котором будет располагаться банк низкообогащенного урана. В сентябре Международное агентство по атомной энергии даст окончательное заключение о его готовности. После этого МАГАТЭ объявит тендер на закупку низкообогащенного урана и начнутся его поставки на склад в Казахстан.

– завершится масштабный и многообещающий первый этап Программы трансформации компаний фонда «Самрук-Казына». С начала года 6 крупнейших компаний фонда начнут работать по новым процессам – экономический эффект от стандартизации корпоративных функций национальных компаний составит порядка 300 млрд тенге до 2020 года.

– оформить землю и недвижимость в Казахстане можно будет в ускоренном порядке через государственную корпорацию «Правительство для граждан». До конца 2016 года госкорпорация завершит формирование единого кадастра «Земля-Недвижимость», который позволит казахстанцам получать госуслугу за одно обращение.

– завершится строительство нового пассажирского терминала аэропорта и железнодорожного вокзала Астаны. После ввода в эксплуатацию пропускная способность терминала составит 7,6 млн пассажиров в год, железнодорожного вокзала – более 35 тыс пассажиров в сутки.

– будут внесены изменения в национальную скрининговую систему. Профильное министерство пересмотрит состав целевых групп по возрасту и периодичность проведения скринингов. Кроме этого, ведомство завершает работу по созданию системы, которая позволит казахстанцам записываться на профосмотры через ЦОНЫ.

– будет дан старт очередной госпрограмме, рассчитанной на пятилетку – «Цифровой Казахстан». Благодаря этой программе в стране будет создана «цифровая платформа, которая повысит конкурентоспособность отраслей экономики страны и значительно улучшит качество жизни народа».

– граждане, пострадавшие от уголовных правонарушений, гарантированно будут получать выплаты из нового фонда, который будет в ведении министерства финансов и финансироваться из доходов осужденных, а в исключительных случаях – из резерва правительства.

– казахстанским туристам, приобретающим путевки через турагентства, придется озаботиться приобретением так называемого туристического кода. Все собранные средства пойдут на то, чтобы фактически покрыть заказ 5-8 чартерных рейсов для обманутых турагентствами казахстанцев.

– правительство начнет реализацию программы «Продуктивная занятость и массовое предпринимательство», рассчитанную на восемь лет. Программа нацелена на развитие предпринимательства в городе и на селе путем предоставления микрокредитов самозанятым и безработным, гарантированных государством.

– казахстанцы смогут бесплатно получить профессионально-техническое образование. Глава государства от своего имени пообещал каждому гражданину страны дать «первичную специальность». Ожидается, что в будущем году по этой программе будут обучены около 90 тыс человек без рабочей квалификации.

– жители практически всех областей Казахстана - за исключением Северо-Казахстанской области, городов Алматы и Астана - смогут претендовать на получение земли от государства под индивидуальное жилищное строительство. Выдача наделов напрямую зависит от темпов строительства инженерно-коммуникационной инфраструктуры.

– все тарифы жилищно-коммунального хозяйства в Казахстане будут повышены. Электроэнергия в среднем подорожает на 5,9 %, холодная вода – на 7,2 %, водоотведение – на 5,6 %, теплоэнергия – на 10,2 %, горячая вода – на 11,8 %. Повышение тарифов связано с попытками привлечь международное финансирование к модернизации ЖКХ.

ЛИТЕРАТУРА

1 Официальный интернет-ресурс Национального банка Республики Казахстан.

2 Тамара Вааль. Эксперты предрекают Казахстану быстрый выход из кризиса // Интернет-журнал vlast.kz, 2016

3 Указ Президента РК от 01.02.2010 г № 922 «О стратегическом плане развития РК до 2020 года».

4 Кошанов А. «Индустриально-инновационные вызовы глобализации».

КАК ГРАМОТНО ПРОДАВАТЬ: ОСНОВЫ ТЕХНИКИ ПРОДАЖ

НҰРБАЙ Б. Қ., НҰРЛАН А.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

АМЕРХАНОВА А. Х.

ст. преподаватель ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

АХМЕТОВА Д. Д.

преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Известно, что бизнес строится на взаимных отношениях, в основе которых лежат продажи. Это может быть продажа продукции или услуги, реализация идеи и другое. Какие бывают техники продаж, и как они должны проводиться, — успех предприятия и его «лицо», основная цель которых результат.

Существует разные виды продаж: активные и пассивные. Всегда бизнесмена интересуют активные продажи и способы их реализации. Рассмотрим, как достигаются результаты в активных продажах.

Какие бывают техники продаж

Пассивные продажи — когда к персоналу (продавцу) обращается покупатель (клиент) с просьбой отпустить ему выбранный товар или оказать определенную услугу, это, — по мнению специалистов даже не продажа, а оказание обслуживания покупателя, но в них есть финансовые отношения.

Активные продажи — когда клиент или покупатель не имеет ясного понимания, что он желает конкретно приобрести, но есть потребность в изменении сложившейся ситуации вокруг него при помощи покупки услуги или товара, для этого применяются (туроператорами, менеджерами-консультантами, продавцами) активные способы реализации товара или услуг. Особенно часто это видно когда покупатель, зная о товаре только несколько характеристик и приблизительный ценовой потолок, потенциальный клиент начинает колебаться, тогда надо с ним работать продавцу-консультанту.

Каждый бизнес будет успешным, если правильно научиться продавать. И это не зависит от рода деятельности предпринимателя, даже если он изготовил совершенную продукцию, но продаж нет.

Специалисты определили 4 вида технологических приемов, с помощью которых осуществляются продажи, это:

— Пассивный способ (обслуживание), когда покупатель знает, что он желает купить, и вся инициатива происходит от него. Можно применить технику оптовой продажи.

— Активные методы продаж (агрессивное продвижение продукции), это наиболее сложный вид, но считается максимально эффективным способом.

— Отвлеченные (спекулятивные) продажи, когда продавец ориентируется на покупателя без вмешательства посредника.

— Совещательные (консультативные) продажи, часто встречаются в торговле между предприятиями, через посредников, широкое применение рекламы продукции.

Хороший продавец услуг или товаров — представитель компании, который способен завладеть вниманием покупателя, сделать грамотную презентацию продукции, быстро оценить реакцию клиента и учесть его возражения, парировать с положительными отзывами о продукции, реализовать ее покупателю. Для того чтобы стать успешным продавцом надо пройти обучение, тренинги, отвечать определенным критериям, а именно:

- обладать грамотным лексиконом, иметь словарный запас;
- знать технологическую цепочку изготовления продукции, быть компетентным в предоставлении услуг, уметь отвечать на вопросы клиента;
- быть эрудированным, обладать способностью, поддерживать разговор покупателя;
- ориентироваться на покупателя, необходимо уметь услышать, что хочет клиент купить, и удовлетворить его потребность в этом;
- внешний вид должен быть всегда аккуратный, доброжелательное общение;
- быть профессионалом, уметь ориентироваться в сложившейся ситуации по ходу разговора с покупателем, если нужны на товар дополнительные документы, предоставить их, а если нет, грамотно отказать, предложив сомнения проверить иным способом.

Техника продаж, этапы которых подразумевают работу с клиентами, бывают разными, — а именно практическое применение дает подход менеджера к потенциальному покупателю. Продавец продукции

должен понимать, какой технический прием наиболее эффективен в настоящий момент общения с потенциальным покупателем.

Среди менеджеров продаж существуют собственные сленговые этапы контактов с

У каждого продающего менеджера есть собственные наработки, которые он применяет, это только указаны направления для творческой работы.

Обслуживание клиента (пассивные продажи), рассматривают, как основные техники продаж, – которые применяются в крупных торговых центрах, когда много товара и большое количество покупателей. Все действие товарных и денежных отношений сводится к выбору клиентом нужной продукции, и ее оплаты, когда выходишь с торгового зала у кассира.

Принципы, которые используются в этой технологии:

1) Производитель (продавец) продукции почти не имеет ориентации на потенциального покупателя. Другими словами не прилагает почти, ни каких усилий для реализации продукта и продажи товара конкретному покупателю.

2) Компания не ставит перед продавцом цели увеличения продаж, а добивается увеличения объема продаж маркетинговым способом.

3) Работа рекламы определяет наличие покупателей на конкретную продукцию.

4) Менеджер в этом случае не должен убеждать клиента в покупке, он должен только качественно его обслужить.

Эту технологию применяют в работе Call-центров, когда операторы только принимают входящие запросы и передают их в логистический отдел. Ее широко применяют в продвижении продукции широкого спроса, для населения, продуктов питания, когда вопрос о покупке решается только покупателем.

Есть случаи, когда эту технологию применяют для сложной продукции, когда:

- клиент является постоянным покупателем продукции компании;
- когда клиент, а можно отнести к разовым покупателям, «не перспективным».

Для работы по этой технологии проводятся тренинги, на которых продавцов обучают качественно обслуживать покупателя, с небольшим уточнением его нужд. Поэтому очень важно развивать коммуникативные навыки.

Персонал компании, который занят по технологии обслуживания, правила техники продаж, отрабатывает такие действия, как:

- приветствие клиента (покупателя);
- действие персонала в стандартных ситуациях;
- как надо вести себя в критической ситуации;
- профессиональные навыки (ведение разговора по телефону, разговор с клиентом на кассе).

Лучшим способом обучения, являются тренинги, проводимые корпоративно, когда ведутся регулярные тренировки с персоналом, так как на его общение с покупателем имеет сильное воздействие специфика деятельности компании.

На тренингах руководители могут увидеть, кто из персонала лучше владеет техникой обслуживания, отметить это в повышении или премией.

Персонал, работающий по технике обслуживания, становится пассивным, так как правила не предусматривает активных действий. Это объясняется спецификой работы на «автомате», что приводит к неудовольствию и пресыщению такой работой, это влечёт увольнение.

Таблица 1 – Положительные факторы пассивной/активной продажи

Продажи пассивного способа	Продажи активным методом
Не надо много продавцов, экономия на зарплате.	Менеджер воздействует на потенциального покупателя и формирует у него желание покупки товара.
Не надо тратиться на специализированные тренинги продаж	Способность продавцу увеличивать продажи.
Экономия средств на качестве обслуживания.	Способность менеджера перевести покупателя в разряд «постоянный клиент».
Отпадает проверка персонала по стандартным действиям.	Важная роль личностных характеристик продавца.
Требования к персоналу низкие, он не контактирует с покупателем.	Установка постоянной контактной связи с потенциальным покупателем.
Нет лишних затрат на клиента, он готов купить продукцию.	Формирование базы клиентов на приобретение необходимой продукции.
Личные данные персонала мало влияют на продажи.	

Предприятия, работающие по технологии пассивных продаж, как отмечается специалистами, имеют большую текучесть персонала, частой сменой коллектива. Сильные специалисты уходят на работу выгодней и интересней, а слабый персонал, который устраивает эта работа, но имеющий мало мотиваций для нее увольняет сама компания.

Отвечая на вопрос, какие бывают методы продаж, рассмотрим такой абсурдный вариант как услуга или продукция предприятия продает себя самостоятельно, – это практически невозможно, так как требует хоть минимального, но участия персонала в реализации товара. Пассивная продажа направлена на создание условий продажи продукции, но не контактируют с покупателем.

Технология этого вида продаж, заключается в тщательной проработке рекламных проспектов, где отлично отражается вид вашей услуги или что представляет ваша продукция в полном объеме информации. Потенциальный клиент по рекламным действиям компании производителя приходит приобрести именно этот товар.

Активная продажа происходит, когда специалист компании напрямую общается с покупателем, делает ему презентацию продукции, рассказывает обо всех положительных характеристиках товара. Клиент принимает решение о проведении сделки под воздействием менеджера продаж.

Таблица 2 – Отрицательные факторы пассивной/активной продажи

Продажи пассивного способа	Продажи активным методом
Нет возможности влиять на решение покупателя.	Зарплата персонала выше, когда увеличиваются продажи, прямая зависимость.
Отсутствует стратегия расчета конверсии продукции.	Частое обращение потенциальных покупателей для консультаций в большом количестве.
Необходимость в периодических затратах для привлечения целевых покупателей.	Требования к персоналу индивидуальные и тщательные.
Регулярные траты по выяснению обратных контактов покупателей.	Затраты руководства на обучение персонала.
Трудности с формированием постоянной базы клиентов.	Мероприятие по выработке новых стандартов.
Постоянные расходы на рекламу продукции, увеличение рекламных действий с учетом конкурентов.	Регулярные проверки персонала на соответствие новым стандартам.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Канаян К. Мерчендайзинг. М.: Рип-холдинг, 2015.
- 2 Котлер Ф. Маркетинг менеджмент. СПб: Изд. «Питер», 2016.
- 3 Росситер Дж.Р., Перси Л. Реклама и продвижение товаров. СПб: Изд. «Питер», 2015.

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС КАК ДРАЙВЕР ЭКОНОМИКИ КАЗАХСТАНА

СЕВРЮКОВ Д. В.

студент, Павлодарский экономический колледж Казпотребсоюза, г. Павлодар

АНДИРЖАНОВА Г. М.

преподаватель экономических дисциплин, ПЭК Казпотребсоюза, г. Павлодар

*«Только те народы, которым удастся опередить будущее
и решительно пойти навстречу вызовам,
а не стоять и ждать, окажутся победителями»*

Нурсултан Назарбаев

Благосостояние государства напрямую зависит от благосостояния его граждан, а благосостояние граждан зависит от активности каждого из граждан в использовании возможностей по построению своего богатства. Предпринимательская деятельность, а в частности малый и средний бизнес одна из самых открытых и удобных сфер для создания капитала, еще при этом предприниматель активно участвует в процессе развития своей страны.

Примером того что, в тех странах, где сфера МСБ занимает ведущую часть в ВВП государства и развит на высоком уровне, и при этом государство имеет одну из сильнейших экономик на мировой арене демонстрируют такие страны как Япония, Германия, США. Предприятия получая большую поддержку от государства имеют возможность для развития, международного сотрудничества, создания большого количества рабочих мест и они же напрямую влияют на развитие экономики страны.

В Казахстане малое и среднее предпринимательство превратилось в массовое и достаточно динамичное явление. За последние десять лет, начиная с 2006 года количество субъектов малого и среднего предпринимательства в Казахстане увеличилось более чем в два раза и достигло по итогам 2016 года 1185 тысяч единиц. Таким образом, частное предпринимательство становится все более массовым видом деятельности среди экономически активного населения, что свидетельствует о благоприятном бизнес – климате в стране и хороших предпосылках для будущего, более крупного прогресса [1].

Число занятых в малом и среднем предпринимательстве составляет более 3 миллиона человек, из них сфере фермерского хозяйства – 286,5 тыс. человек, индивидуальных предпринимателей – 1,360 тыс. человек,

юридических лиц малого и среднего предпринимательства – 1,500 тыс. человек [1].

Доля же малого и среднего предпринимательства в ВВП Казахстана согласно статистике составляет 26 %, для сравнения в европейских странах данный показатель в два раза больше и МСБ представляет 99 % всего европейского бизнеса и обеспечивает работой половину работающего населения. Это следствие некоторых слабых сторон в сфере нашего предпринимательства и на решение которых следует делать наибольшую ставку.

На сегодняшний день главными преградами для ускоренного развития сферы предпринимательства в Казахстане является низкая платежеспособность населения в регионах, что создает трудности в получении прибыли предпринимателями. Из-за низкой стоимости конечной продукции возникает вопрос рентабельности использования высокопроизводительного и дорогостоящего оборудования на предприятиях. Также отсутствие инвестиций для развития предприятий, недостаток управленческих навыков у представителей МСБ, к примеру, такие навыки, как проектное управление являются критичными в данной отрасли.

Решениями же данных проблем напрямую могут являться три шага, над реализацией которых активно работает государство:

1) Создание благоприятной законодательной среды. Сегодня, во многих развитых странах мира имеются устойчивые законодательные системы для субъектов МСБ. К примеру, в США в 1953 году был издан Закон «О малом бизнесе», в 1966 году Южная Корея опубликовала Закон «О малом и среднем бизнесе». В Японии же были приняты более 50 законодательных актов по поддержке МСБ по вопросам финансирования, банковской гарантии, сотрудничества с крупным бизнесом, действий в кризисной ситуации и другие.

2) Проактивная финансовая политика. В целом эффективная финансовая политика имеет 4 ключевых аспекта. Во-первых, необходимо разработать механизм банковской гарантии для сферы предпринимательства в стране. Во-вторых, предоставление прямого финансирования малого и среднего бизнеса различными некоммерческими организациями. В-третьих, создание рынка венчурного капитала и импульс к развитию рынка прямых частных инвестиций, и, наконец, возможность для малого и среднего бизнеса получить доступ к рынкам капиталов.

3) Основать диверсифицированную систему услуг. В мире имеется множество организаций, оказывающих поддержку предпринимателям.

Основной профиль данных организаций - это консультации, обучение, техническая поддержка и другие услуги профессиональной помощи.

Одним из примеров успешной площадки для развития малого и среднего предпринимательства является Кремниевая долина в штате Калифорния, США, которая стала стартовой площадкой для множества крупнейших IT-компаний в мире, как Apple, Google, Facebook, Intel и многие другие. Ключевыми факторами успеха Кремниевой долины является развитая инфраструктура, низкие налоги и различные компенсации от государства.

Что касается решения вышеперечисленных проблем тормозящих рост сферы бизнеса в Казахстане, то на данный момент в рамках «Дорожной Карты Бизнеса-2020» и при активном содействии Фонда Даму осуществляется ряд мер для поддержки и стимулирования малого и среднего бизнеса. Осуществляются они в виде различных программ финансирования проектов МСБ – грантового финансирования, льготного кредитования, субсидий, гарантирования кредитов и многое другое.

К примеру при поддержке государства и Фонда Даму довольно успешно осуществляется активная поддержка молодежного предпринимательства и сферы старт-апов, программа «Даму-Көмек» для осуществления помощи инвалидам-предпринимателям, кредитование предпринимателей с использованием факторинга, финансирование франчайзинговых проектов.

Также, особое место в развитии сферы МСБ занимают консалтинговые и обучающие программы, одними из таких программ является проект «Бизнес-Советник» «Центры обслуживания предпринимателей».

В проекте «Бизнес – Советник» осуществляется краткосрочное обучение населения с предпринимательской инициативой и действующих предпринимателей по созданию собственного бизнеса, маркетингу, управлению человеческими ресурсами, юридическим основам ведения бизнеса, финансам и все что касается психологии предпринимательства [2].

Если оценивать предпринимательскую деятельность в Казахстане как драйвер на пути к достижению экономических амбиций, реализации стратегии «Казахстан-2050», вхождение в число 30-ти наиболее развитых государств к 2050 году и построению мощной и конкурентоспособной экономики, то уже сейчас мы можем увидеть какие серьезные перемены нас ожидают в сфере

предпринимательства в Казахстане и какие меры разработаны и принимаются для этого.

На недавнем своем выступлении 31 января 2017 года, глава государства Нурсултан Назарбаев объявил о том, что в Казахстане запускается «Третья модернизация государства». Реализация данного плана обещает глобальную конкурентоспособность нашей страны на мировой арене [3].

«В мире началась очередная, уже Четвертая промышленная революция. Повсеместная цифровизация экономики приведет к исчезновению целых отраслей и созданию принципиально новых. Великие перемены, происходящие на наших глазах – это одновременно исторический вызов и шанс для нации. Сегодня я ставлю задачу обеспечить реализацию Третьей модернизации Казахстана. Необходимо создать новую модель экономического роста, которая обеспечит глобальную конкурентоспособность страны» (Н. Назарбаев).

В послании Нурсултана Назарбаева состоящего из пяти приоритетов, вторым приоритетом было выделено кардинальное улучшение и расширение среды бизнеса. Для достижения цели по вхождению в Топ-30 стран с развитыми экономики этот приоритет является одним из важнейших. Также, второй приоритет предусматривает вклад малого и среднего бизнеса в ВВП Казахстана более 50 % от всего ВВП страны к 2050 году [3].

Модернизация и расширение среды бизнеса на данном этапе также требует активного применения цифровых технологий в производстве, продвижении, управлении бизнесом. Развитию отраслей на интернет платформах также главой государства уделено особое внимание, это окажет большое влияние и на развитие предпринимательства в Казахстане. Уже сейчас на примере Японии, США и стран Европы мы видим как цифровые сервисы помогают в ведении бизнеса внутри страны и на мировой арене, а также в сферах здравоохранения и образования. В этом направлении с начала 2017 года правительством РК разрабатывает программу «Цифровой Казахстан».

Важными же шагами по модернизации среды бизнеса в послании были описаны следующие моменты:

- 1) Фронтальное снижение издержек для всех видов бизнеса.
- 2) Расширение государственно-частного партнерства. Речь идет о передаче ряда госуслуг бизнесу.

3) Расширение географии микрокредитования, использования инструментов гарантирования и поддержки предпринимателей, программы обучения бизнесу и финансовой грамотности.

4) Приватизация государственных предприятий частными лицами для снижения доли государства в экономике до 15 % в ВВП.

5) Строгий контроль безопасности конкуренции и преследование ситуаций ценовых и тарифных сговоров [3].

Из нынешних достигнутых результатов которые подчеркивают правильность данной стратегии можно выделить эффективность государственно-частного партнерства, к примеру уже есть хорошие результаты по их привлечению частных предпринимателей в дошкольном образовании. Если за предыдущие 3 года государство построило 189 детских садов на 40 тысяч мест, то частный сектор открыл их более 1 300 на 100 тысяч мест. Больше всего открыто частных садов в Южно-Казахстанской (397), Алматинской (221), Кызылординской (181) областях.

Главным преимуществом этого шага является то, что в проектах ГЧП государство может предоставить земельный участок под реализацию проекта, выплатить компенсации инвестиционных и операционных затрат и другие инструменты государственной поддержки.

Также особое внимание можно уделить расширению географии микрокредитования, теперь граждане Казахстана на селе или в городе могут получить микрокредит до 16 миллионов тенге для своего бизнеса.

Еще одним важнейшим моментом выделить постепенное снижение доли государства в экономике, для ускорения этого процесса до конца 2018 года будет приватизировано более 800 предприятий в частное владение [3].

Подводя итог вышесказанному, можно отметить что позиции Казахстана по легкости ведения бизнеса согласно данным Всемирного Банка [3] на начало 2017 года повысилась на 16 позиций по сравнению с 2016 годом. Наша страна находится на первой позиции по странам СНГ. Повышение осуществляется в сфере получения разрешений на строительство, по созданию предприятий, по защите миноритарных инвесторов. Данный прогресс еще раз подчеркивает действия государства в поддержку развития данной сферы и улучшения среды бизнеса в стране [4].

Подводя итоги, можно сделать следующие выводы:

1) После второй модернизации Казахстана, предпринимательство в стране прошло большой путь длиной почти 20 лет и за это время в данной сфере были предприняты множество мер для улучшения сферы предпринимательства и достигнуты большие результаты. На данный момент при поддержке государства и Фонда Даму создаются и реализуются программы для развития среды бизнеса в Казахстане.

2) Рост количества малых предприятий, несомненно благоприятно влияет на развитие экономики республики, решая вопросы безработицы за счет создания новых рабочих мест, развития сферы и качества предоставляемых услуг; повышения конкурентоспособности отечественных товаров; роста налоговых поступлений в бюджет. В свою очередь, для дальнейшего увеличения количества малых предприятий, необходимо улучшение инвестиционной и финансово-кредитной деятельности, что позволит пополнить оборотные средства предприятий, выполнить техническое перевооружение, создать дополнительные рабочие места и конкурентную среду.

3) Оглядываясь назад, смотря на результаты и победы в прошлом в сфере предпринимательской деятельности, учитывая богатый собственный опыт и перенимая опыт успешных государств, Казахстан, во главе с Нурсултаном Назарбаевым запустил новые программы модернизации страны и в частности улучшения среды бизнеса, уже на первых порах шаги предпринятые в сторону реализации стратегий дают конкретные улучшения. Уже в настоящее время малый и средний бизнес является серьезным драйвером к реализации стратегии «Казахстан-2050».

ЛИТЕРАТУРА

1 Министерство Национальной Экономики Республики Казахстан Комитет по Статистике: <http://qoo.by/XjY>

2 АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» Республика Казахстан: <http://qoo.by/Xk2>

3 Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана. 31 января 2017 года : <http://qoo.by/Xk4>

Всемирный Банк, благоприятность условий ведения бизнеса: <http://qoo.by/Xk6>

МАЛЫЙ БИЗНЕС – ОСНОВА СОВРЕМЕННОЙ МОДЕЛИ ЭКОНОМИКИ

ТЕМИРОВ К. У.

студент, АО «Финансовая академия», г. Астана

ЕСЖАНОВА Т. С.

м.э.н., ст. преподаватель, АО «Финансовая академия»,
г. Астана

На современном этапе развития Республики Казахстан предпринимательский сектор – это основа национальной экономики. В связи с этим, актуальность заключается в том, что стратегическими задачами экономики Казахстана являются развитие отечественного наукоемкого производства, разработка и освоение новых информационных технологий, ориентированных на получение конкурентоспособной продукции и обеспечение интересов национальной экономической безопасности за счет сохранения и развития промышленного и научно-технического потенциала республики.

Роль малого и среднего предпринимательства в современной экономике трудно переоценить. В развитых странах производимая в этом секторе продукция составляет большую часть валового национального продукта и экспорта, в нем сосредоточено значительное число рабочих мест. В целом можно заключить, что малое и среднее предпринимательство является сегодня ядром устойчивого экономического и политического развития.

Сегодня ни у кого не возникает сомнения, что малое и среднее предпринимательство обладает огромным потенциалом в решении экономических и социальных проблем. Казахстанские малые предприятия уже сейчас вносят свою лепту в создание новых рабочих мест, в доходную часть бюджета, в стимулирование новаторства и инновационной деятельности, а также в формирование среднего класса собственников, который становится важнейшим условием укрепления социальной стабильности в Республике Казахстан.

В Послании Президента Республики Казахстан – Лидера Нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» подчеркивается: «Благодаря экономической политике «Нұрлы Жол» и Плану нации «100 конкретных шагов» мы достойно проходим первоначальный этап сложной глобальной трансформации. Только в 2014–2016 годах на поддержку экономики нами дополнительно было выделено

1,7 триллиона тенге. Все это предоставило возможность для экономического роста и поддержки бизнеса, создания свыше 200 тысяч новых рабочих мест. В результате в 2016 году обеспечен рост внутренней валовой продукции на 1 %. Это особенно важно в нынешних сложных условиях. В мире началась очередная, уже Четвертая промышленная революция. Повсеместная цифровизация экономики приведет к исчезновению целых отраслей и созданию принципиально новых. Великие перемены, происходящие на наших глазах – это одновременно исторический вызов и шанс для нации». Во втором приоритете – кардинальное улучшение и расширение бизнес-среды, отмечается: «Одной из наших стратегических целей является обеспечение к 2050 году вклада малого и среднего бизнеса в ВВП страны не менее 50 %. Важно расширять географию микрокредитования, активно использовать инструменты гарантирования и сервисной поддержки предпринимателей. Эти меры необходимо сопровождать организацией обучения бизнесу и финансовой грамотности. Нужно дальше совершенствовать инструменты поддержки массового предпринимательства. Каждый регион Казахстана должен предложить комплекс мер по развитию массового, в том числе семейного предпринимательства» [1].

Государственная поддержка частного предпринимательства в Республике Казахстан осуществляется по следующим основным направлениям:

- совершенствование законодательства по вопросам регулирования частного предпринимательства;
- создание и развитие центров поддержки частного предпринимательства, бизнес - инкубаторов, технологических парков, индустриальных зон и других объектов инфраструктуры частного предпринимательства;
- учебно-методологическое, научно-методическое и информационное обеспечение деятельности субъектов частного предпринимательства за счет бюджетных средств [2, 168 с.].

Государственная поддержка и развитие частного предпринимательства осуществляются путем: создания при государственных органах научно - исследовательских институтов по изучению проблем и разработке предложений по развитию частного предпринимательства; организации деятельности экспертных советов при центральных государственных и местных исполнительных органах; создания финансовых институтов поддержки и развития частного предпринимательства; организации деятельности бизнес-

инкубаторов и индустриальных зон; продажи земельных участков, зданий, помещений либо перевода жилых помещений в нежилые в соответствии с законами Республики Казахстан.

Финансовую поддержку инициатив малого и среднего предпринимательства со стороны государства осуществляет специальный фонд, контрольный пакет акций которого принадлежит национальному управляющему холдингу, основной целью деятельности которого является обеспечение доступа к финансовым ресурсам. Основными задачами специального фонда являются: проектное финансирование; развитие сети микрокредитных организаций с участием субъектов частного предпринимательства; создание системы гарантирования субъектов малого предпринимательства при получении ими кредитов в банках второго уровня; развитие финансового лизинга; обучение и консалтинг субъектов малого предпринимательства.

Основными целями государственной поддержки и развитие частного предпринимательства в Республике Казахстан являются создание благоприятных условий для развития частного предпринимательства и защита интересов государства и прав потребителей. Основными принципами государственного регулирования частного предпринимательства являются: гарантия свободы частного предпринимательства и обеспечение его защиты и поддержки; равенство всех субъектов частного предпринимательства на осуществление предпринимательской деятельности; гарантия неприкосновенности и защиты частной собственности (собственности субъектов частного предпринимательства); приоритет развития малого предпринимательства в Республике Казахстан; участие субъектов частного предпринимательства в экспертизе проектов нормативных правовых актов, затрагивающих интересы частного предпринимательства [3, 188 с.].

С каждым годом в Республике Казахстан снижается нагрузка на бизнес, проводится упрощение разрешительной системы. С целью государственной поддержки субъектов предпринимательства выделяются дополнительные средства, финансирование и кредитование, расширяется деятельность финансовых институтов, развиваются микрокредитные организации.

В Республике Казахстан, в сфере малого бизнеса произошли важные изменения: сформирован институт государственной поддержки и развития малого предпринимательства, на местах функционируют десятки учебно-деловых центров, консультационных

и лизинговых фирм, бизнес-инкубаторов; происходит становление соответствующей негосударственной инфраструктуры, в том числе и при содействии международных проектов.

Малый бизнес имеет большое значение в развитии производительных сил общества, в решении социальных проблем, в ускорении научно-технического прогресса. Об этом свидетельствуют многолетний опыт США, Англии, Германии, Японии и других, высокоразвитых в экономическом отношении стран с социально ориентированной рыночной экономикой. По оценкам некоторых научных и исследовательских центров поддержки малого предпринимательства, в этих странах в сфере малого бизнеса сосредоточено от 45 % до 80 % работающих, малые предприятия составляют более 90 % всех предприятий, они создают до 50 % валового национального продукта.

Таким образом, малый бизнес – основа современной модели экономики. Он обеспечивает основные конкурентные преимущества экономики рыночного типа, придает необходимую гибкость рыночному механизму, создает предпосылки для развития экономики, формируя, цивилизованную конкурентную среду. Малые компании способны оперативно реагировать на изменение потребительского спроса и за счет этого обеспечивать необходимое равновесие на потребительском рынке. Развитие малого предпринимательства отвечает общемировым тенденциям к формированию гибкой смешанной экономики, сочетанию разных форм собственности и адекватной им модели хозяйства.

ЛИТЕРАТУРА

1 Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана от 31 января 2017 года «Третья модернизация Казахстана: глобальная конкурентоспособность» // www.akorda.kz

2 Дауранов И., Курбанова Г., Рудецких А., Шишкина А. Малый бизнес Казахстана: Тенденции и проблемы развития. - Алматы, 2012. – 168 с.

3 Жатканбаев Е. Б. Малое предпринимательство: теория, мировой опыт и Казахстан.

4 FACTORS THAT SHAPE MARKET TRENDS

TKACHEVA A. I., BEZUKLADNIKOVA E. S.

students, S. Toraighyrov PSU, Pavlodar

AMERKHANOVA A. Kh.

senior lecturer, S. Toraighyrov PSU, Pavlodar

Trends are what allow traders and investors to capture profits. Whether on a short- or long-term time frame, in an overall trending market or a ranging environment, the flow from one price to another is what creates profits and losses. There are four major factors that cause both long-term trends and short-term fluctuations. These factors are governments, international transactions, speculation and expectation, and supply and demand.

Major Market Forces

Learning how these major factors shape trends over the long term can provide insight into why certain trends are developing, why a trend is in place and how future trends may occur. Here are the four major factors:

1 Governments

Governments hold much sway over the free markets. Fiscal and monetary policy have a profound effect on the financial marketplace. By increasing and decreasing interest rates the government and Federal Reserve can effectively slow or attempt to speed up growth within the country. This is called monetary policy.

If government spending increases or contracts, this is known as fiscal policy, and can be used to help ease unemployment and/or stabilize prices. By altering interest rates and the amount of dollars available on the open market, governments can change how much investment flows into and out of the country.

2 International Transactions

The flow of funds between countries impacts the strength of a country's economy and its currency. The more money that is leaving a country, the weaker the country's economy and currency. Countries that predominantly export, whether physical goods or services, are continually bringing money into their countries. This money can then be reinvested and can stimulate the financial markets within those countries.

3 Speculation and Expectation

Speculation and expectation are integral parts of the financial system. Where consumers, investors and politicians believe the economy will go in the future impacts how we act today. Expectation of future

action is dependent on current acts and shapes both current and future trends. Sentiment indicators are commonly used to gauge how certain groups are feeling about the current economy. Analysis of these indicators as well as other forms of fundamental and technical analysis can create a bias or expectation of future price rates and trend direction.

4 Supply and Demand

Supply and demand for products, currencies and other investments creates a push-pull dynamic in prices. Prices and rates change as supply or demand changes. If something is in demand and supply begins to shrink, prices will rise. If supply increases beyond current demand, prices will fall. If supply is relatively stable, prices can fluctuate higher and lower as demand increases or decreases.

Effect on Short- and Long-Term Trends

With these factors causing both short- and long-term fluctuations in the market, it is important to understand how all these elements come together to create trends. While these major factors are categorically different, they are closely linked to one another. Government mandates impact international transactions, which play a role in speculation, and supply and demand plays a role in each of these other factors.

Government news releases, such as proposed changes in spending or tax policy, as well as Federal Reserve decisions to change or maintain interest rates can have a dramatic effect on long term trends. Lower interest rates and taxes encourage spending and economic growth. This has a tendency to push market prices higher, but the market does not always respond in this way because other factors are also at play. Higher interest rates and taxes, for example, deter spending and result in contraction or a long-term fall in market prices.

In the short term, these news releases can cause large price swings as traders and investors buy and sell in response to the information. Increased action around these announcements can create short-term trends, while longer term trends develop as investors fully grasp and absorb what the impact of the information means for the markets.

The International Effect

International transactions, balance of payments between countries and economic strength are harder to gauge on a daily basis, but they play a major role in longer-term trends in many markets. The currency markets are a gauge of how well one country's currency and economy is doing relative to others. A high demand for a currency means that currency will rise relative to other currencies.

The value of a country's currency also plays a role in how other markets will do within that country. If a country's currency is weak, this will deter investment into that country, as potential profits will be eroded by the weak currency.

The Participant Effect

The analysis and resultant positions taken by traders and investors based on the information they receive about government policy and international transactions create speculation as to where prices will move. When enough people agree on direction, the market enters into a trend that could sustain itself for many years.

Trends are also perpetuated by market participants who were wrong in their analysis; being forced to exit their losing trades pushes prices further in the current direction. As more investors climb aboard to profit from a trend, the market becomes saturated and the trend reverses, at least temporarily [2, 3]

The S & D Effect

This is where supply and demand enters the picture. Supply and demand affects individuals, companies and the financial markets as a whole. In some markets, such as the commodity markets, supply is determined by a physical product. Supply and demand for oil is constantly changing, adjusting the price a market participant is willing to pay for oil today and in the future.

As supply dwindles or demand increases, a long-term rise in oil prices can occur as market participants outbid one another to attain a seemingly finite supply of the commodity. Suppliers want a higher price for what they have, and a higher demand pushes the price that buyers are willing to pay higher.

All markets have a similar dynamic. Stocks fluctuate on a short and long-term scale, creating trends. The threat of supply drying up at current prices forces buyers to buy at higher and higher prices, creating large price increases. If a large group of sellers were to enter the market, this would increase the supply of stock available and would likely push prices lower. This occurs on all time frames [3, 15]

The Bottom Line

Trends are generally created by four major factors: governments, international transactions, speculation/expectation, and supply and demand. These areas are all linked as expected future conditions shape current decisions and those current decisions shape current trends. Government affects trends mainly through monetary and fiscal policy. These policies affect international transactions which in turn affect

economic strength. Speculation and expectation drive prices based on what future prices might be. Finally, changes in supply and demand create trends as market participants fight for the best price.

REFERENCES

- 1 Olson R.L. Handbook for Investment Committee Members[c] How to Make Prudent Investments for Your Organization (2015)(en).pdf
- 2 Wysocki R.K. Project Management Process Improvement (2014) (en).pdf
- 3 Moore I. Does your marketing sell[q] (2015)(en).pdf
- 4 The Best Trendline Methods of Alan Andrews (Mikula Patrick).pdf
- 5 Grinblatt M., Titman S. Financial Markets and Corporate Strategy (2015)(en).pdf
- 6 Berry M.J.A. Data Mining Techniques For Marketing, Sales, and Customer Relationship Management (2014)(2nd ed.)(en).pdf
- 7 Schulte P. Complex IT project management[c] 16 steps to success (2014)(en).chm.

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА. РАЗВИТИЕ СРЕДНЕГО И МАЛОГО БИЗНЕСА

ЧИГЕНОВА А. А.
студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Переходный период экономики Казахстана к рыночным отношениям обособлен с процессом становления и развития предпринимательства. Предпринимательская деятельность является важнейшим элементом любой рыночной экономики, т.к. она обеспечивает экономический рост, производство возрастающей массы разнообразных товаров, призванных удовлетворить количественно и, что важнее, качественно изменяющиеся потребности общества, различных его слоев и индивидов. Это – движущая сила развития современного рыночного хозяйства, поэтому важно разобраться в различных аспектах предпринимательства как социально-экономического феномена. Предпринимательство – это стиль хозяйствования, которому, присущи принципы новаторства, использование инновационных технологий, ориентации на нововведения в процессы производства, маркетинга, распределение и потребление товаров и услуг, а также независимость,

ответственность и стабильность. Важной составляющей социально-экономического развития страны является малое предпринимательство. Малое предпринимательство – неотъемлемый элемент современной рыночной системы хозяйства, без которого экономика и общество в целом не могут нормально существовать и развиваться.

Президент РК Н. Назарбаев в своем Послании Народу Казахстана дал поручение снизить административные барьеры для бизнеса и создать экономические стимулы для его развития – Правительство использует новые и эффективные методы по реализации поставленных задач;

Правительством за основу взят принцип взаимовыгодного сотрудничества, истинного партнерства государства и бизнеса для достижения общих стратегических целей;

Системность и оперативность предпринимаемых государством мер находит положительные отклики со стороны деловых кругов.

1 Равноправный и открытый диалог – совместные рабочие группы с представителями делового сообщества стали основным инструментом Правительства для создания лучших условий ведения бизнеса;

2 Системность – Правительство особое внимание придает принятию системных мер, нацеленных на долгосрочную перспективу;

3 Оперативность – Понимание важности вопроса вынуждает Правительство действовать и принимать решения в максимально сжатые сроки.

2 Основные меры системного характера, направленные на создание условий для бизнеса:

1 Введение моратория на проверки малого и среднего бизнеса;

2 Выделение 4 млрд. долл. США на поддержку казахстанского бизнеса ввиду сокращения возможностей банков второго уровня по кредитованию экономики;

3 Разработка нового Налогового кодекса, предусматривающего кардинальное снижение налогового бремени на несырьевые сектора экономики и упрощение налогового администрирования;

4 Проведение административной реформы, основной целью которой является устранения возможностей для коррупции со стороны недобросовестных чиновников;

5 Снижение административных барьеров;

6 Привлечение ассоциаций предпринимателей к законотворческой деятельности, касающейся интересов бизнеса;

7 Реализация программы «30 корпоративных лидеров», в рамках которой оказывается государственная поддержка прорывным

проектам, которые, в свою очередь, создадут вокруг себя сотни малых и средних предприятий;

8 Разработка закона «О конкуренции», создание профильного Агентства;

9 Совершенствование закона «О государственных закупках», использование ресурса госзакупок для развития отечественного машиностроения;

10 Создание и развитие центров поддержки предпринимательства и других объектов инфраструктуры;

11 Учебно-методологическое и информационное обеспечение деятельности субъектов предпринимательства.

12 Политическая воля – особое внимание проблемам предпринимательства со стороны Главы государства и Премьер-министра Республики Казахстан.

Функционируют семь социально предпринимательских корпораций, которые будут способствовать продвижению продукции малого и среднего предпринимательства, а также консолидации малоуспешных частных предприятий. Участие в проектах СПК будет привлекательно для малого и среднего бизнеса посредством доступа к финансовым, земельным, технологическим ресурсам, внешним рынкам, обеспечения залоговых имущественных гарантий со стороны СПК, возможностью расширения деятельности путем создания совместных предприятий.

В целях стимулирования и поддержки малого и среднего бизнеса со стороны государственных холдингов в процессе диверсификации экономики в октябре 2007 года создана Комиссия по аутсорсингу нестратегических непрофильных активов и видов деятельности акционерных обществ, созданных с участием государства, государственных предприятий и передачи их в конкурентную среду.

В результате проведенной работы был определен перечень предприятий и организаций, подлежащих приватизации, ликвидации или передаче в конкурентную среду.

Важнейшим направлением развития малого и среднего бизнеса является система микрокредитования. В частности, Президентом страны поручено внести предложения по выделению соответствующего финансирования, повышению доступности микрокредитов для населения, привлечению негосударственных средств в этот сектор.

Вместе с тем, несмотря на принятые государством меры по развитию малого и среднего бизнеса, в этой сфере сохраняются серьезные проблемы.

1 Неэффективная реализация принятых на государственном уровне документов в сфере малого и среднего бизнеса.

2 Недоиспользование бюджетных средств, направленных на поддержку малого и среднего бизнеса.

3 Сохраняется сложность выхода средних и малых предприятий Казахстана на внешние рынки.

4 Усиление проблемы кадрового обеспечения.

5 Концентрация определенной части малого и среднего бизнеса в теневом секторе.

6 Низкий уровень конкурентоспособности отечественного предпринимательства.

В связи с этим, на наш взгляд, актуальными направлениями развития малого и среднего бизнеса в Казахстане должны стать следующие:

– дальнейшее совершенствование нормативно-правовой базы. Государственный контроль не может быть сведен лишь к проверкам предпринимателей. Необходимо контролировать деятельность должностных лиц государственных органов, рассматривать жалобы, заявления, проводить служебные проверки;

– привлечение малого и среднего бизнеса в формировании кластеров. В Казахстане развивается программа по кластерному развитию экономики, которая предполагает развитие нефтехимической, машиностроительной отраслей, агропромышленного комплекса. В этой связи предприятия малого и среднего бизнеса могли бы направить свои инвестиции в данные сектора экономики;

– проведение региональной политики по повышению конкурентоспособности предприятий малого и среднего бизнеса.

Важное значение имеет принятие мер по активизации региональных целевых программ по повышению конкурентоспособности малых и средних предприятий с учетом условий региона.

В этом направлении необходимо формировать специализацию регионов. Формирование специализации регионов и участие в них малых предприятий будет способствовать концентрации производственных и трудовых ресурсов, развитию инфраструктуры территорий во взаимовыязке со становлением кластеров, что в свою очередь станет важным этапом в повышении конкурентоспособности перерабатывающего сектора экономики республики.

Осуществление целевого финансирования малых и средних предприятий. На наш взгляд, со стороны государства целесообразно

осуществлять следующие виды финансовой поддержки малых предприятий:

- 1) субсидии, выделяемые из местного бюджета региона по целевому назначению;
- 2) налоговые скидки и льготы для облегчения деятельности предпринимательских структур на всех этапах их развития. Реализация указанных выше направлений (улучшение налогового обложения, реализация мер по борьбе с коррупцией, по ускоренному развитию малого и среднего бизнеса), на наш взгляд, будет способствовать развитию малого и среднего бизнеса республики в среднесрочной перспективе и повышению их конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках в условиях вступления Казахстана в ВТО, а также решению стратегической задачи нашей страны по вхождению в состав 50-ти наиболее конкурентоспособных государств мира.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Официальный интернет-ресурс Комитета статистики / www.stat.gov.kz
- 2 Официальный интернет-ресурс Национального банка РК / <http://www.nationalbank.kz>
- 3 Официальный интернет-ресурс Министерства финансов РК / <http://www.minfin.gov.kz>
- 4 Официальный сайт Президента РК <http://www.akorda.kz>
- 5 Официальный сайт АО «Фонд развития предпринимательства «Даму» <https://www.damu.kz/>

2.1.2 Қаржы жүйесінің қазіргі жағдайы 2.1.2 Современное состояние финансовой системы

УЧЁТ И ПРИЗНАНИЕ ДВИЖЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ ПОТОКОВ КОМПАНИИ

АБДИЛОВА А., СОСЬКО В.
студенты ПГУ имени С Торайгырова. г Павлодар
НАЗАРЕНКО О. В.
ст. преподаватель, ПГУ имени С Торайгырова. г. Павлодар

Традиционно основные денежные потоки предприятий формируются посредством безналичного и наличного денежного

оборота. Безналичный оборот для предприятий является основным, поскольку применение наличных расчетов для предприятий ограничено. При этом, все денежные средства предприятия отображаются (в соответствии с типовым планом счетов [4] на субсчетах счета 1000 «Денежные средства», далее уже разделяясь по видам.

Безналичные расчеты через текущие банковские счета производятся по счету 1030 «Денежные средства на текущих банковских счетах». При этом, к данному счету могут быть открыты субсчета, которые характеризуют особенности текущего банковского счета (это может быть счет в казахстанских тенге, в какой-либо иностранной валюте, а также специальные счета, открытые для аккредитивных операций, ссудных операций и т.п.). Остатки на этом счете отражаются по дебету, они соответствуют остаткам по кредиту на счете клиента в обслуживающем банке (в учете банка). Операции по текущему банковскому счету подтверждаются выпиской банка, которую предоставляет банк.

Как правило, все безналичные операции предприятий осуществляются с текущего банковского счета. Если операции связаны с платежами, то документы предоставляются предприятием (подписанные и с печатями) в бумажном виде, а также, если такая система подключена через систему «Интернет-клиент-банк» или «Клиент-банк» (первые сейчас стали больше распространены), в основном платежными поручениями, хотя, дополнительно для выплаты заработной платы формируются и такие документы как реестры заработной платы работников, также направляемые в банк для перечисления денежных средств на карты работников (заработной платы). Электронную подпись на платежных поручениях и отправляемых реестрах на перечисление зарплаты ставит руководитель или иное первое лицо (в соответствии с карточкой в банке), а вторую подпись (если она есть) – главный бухгалтер.

Бухгалтерские проводки по банковским операциям могут выглядеть следующим образом:

Таблица 1 – Бухгалтерские проводки по банковским операциям предприятия и обороты по текущему счету за период (пример)

Показатель	Дебет	Кредит
1	2	3
Остаток на начало (ост. Дт.1030)	1500 000	

Поступления от покупателей и заказчиков за услуги и прочую реализацию (Дт 1030 Кт 1210)	77436 100	
Полученные кредиты (Дт 1030 Кт 3010)	1 153 800	
Всего поступления	77 436 100	
Оплата поставщикам и подрядчикам (Дт 3310 К 1030)		27 987 900
Оплата налогов (Дт 3100 К 1030)		14 192 200
Оплата социальных и пенсионных отчислений (Дт 3200 К 1030)		6 176 200
Оплата заработной платы (Дт 3350 К 1030)		17 042 800
Получено по чеку в кассу (Дт 1010 К 1030)		678 100
Уплата процентов (Д 3381 К 1030)		150 000
Комиссия банка (Д 3382 К 1030)		11 500
Выплата участникам (дивиденды) (Д 3030 К 1030)		750 000
Всего расходы		76 998 700
Остаток на конец	1 937 500	

То есть, по дебету счета учитываются поступления на банковский счет, по кредиту – списания.

Кассовые операции предприятий производятся по счету 1010 «Денежные средства в кассе». На рисунке 1 представим схематично организацию учета наличных денежных средств кассе предприятий:

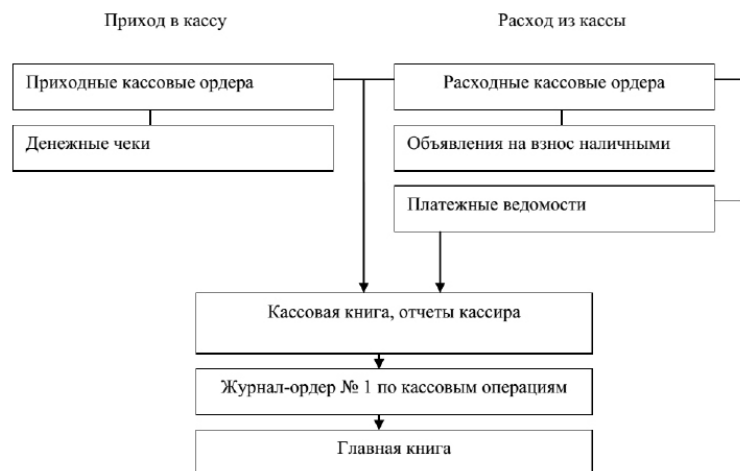


Рисунок 1 – Схема учета наличных денежных средств

То есть, кассовые операции оформляются кассовыми ордерами. Поступления в кассу возможны как от контрагентов (если предусмотрены наличные расчеты, особенно в розничной торговле или услугах), так и от работников (возврат выданных подотчетных сумм, например), а также поступление из банка с текущего счета (по заявлению предприятия с оформлением чека). Расходование средств из кассы возможно на выплату заработной платы (и некоторых иных платежей, например, дивидендов участникам), на выдачу средств под отчет работникам, а также и на сдачу средств в банк, на текущий счет. Примеры проводок приведены в таблице 2:

Таблица 2 – Схема бухгалтерских проводок по учету кассовых операций (пример), тенге

Наименование проведенной операции	Документ	Сумма (тенге)	Корреспонденция счетов	
			Дт	Кт
1	2	3	4	5
Поступление средств в кассу с т/счета 23.02.2015	П р и х о д н ы й кассовый ордер	60000	1010	1030
Получено от покупателя за услуги от 27.02.2015	П р и х о д н ы й кассовый ордер	21000	1010	1210
Возврат в кассу выданного ранее аванса на хозяйственные нужды от 23.02.2015	П р и х о д н ы й кассовый ордер	1500	1010	1250
Выдача средств из кассы в подотчет из кассы от 23.02.2015	П р и х о д н ы й кассовый ордер	1000	1250	1010
Сданы денежные средства на текущий банковский счет от 27.02.2015	Р а с х о д н ы й кассовый ордер О б ъ я в л е н и е на взнос наличными	130000	1030	1010
Представлен авансовый отчет	Авансовый отчет	1062	1310	1250
Выдан из кассы перерасход по подотчетным суммам	Р а с х о д н ы й кассовый ордер	62	1250	1010

Кассовые операции – достаточно ответственный участок работы предприятия, он требует оборудование места кассира (сейф, в ряде случаев – и окошко для приема и выдачи денег), контрольно-кассового аппарата, формирование отчетов (по ККМ, по кассе в целом). Обычно с кассиром заключается договор о полной материальной ответственности. Предприятия также периодически проводят ревизии кассы с полным полистным пересчетом денег и других ценностей,

находящихся в кассе, в сроки, установленные руководством, внезапные инвентаризации денег в кассе. Результаты инвентаризации оформляются актами, где фактические остатки наличных денег в кассе должны сопоставляться с данными учета, и это способствует определению недостачи или излишка денежных средств. Данный акт составляют в двух экземплярах: для бухгалтерии (оставляют в деле), и для кассира (передается ему). Излишки, которые выявляются при инвентаризации, должны быть зачислены в доход предприятия и приходоваться (Дт 1010, кредит субсчета 6280), а недостачу относят на виновное лицо (дебет счета 7410, кредит счета 1010; дебет субсчета 1251, кредит счета 7410) и удерживают с него из заработной платы (дебет счетов 3350, кредит 1251).

Важно отметить, что операции движения денег между кассой и текущим счетом (как то сдача наличных из кассы на текущий счет или снятие наличных с текущего счета в кассу) является денежной операцией, оформляемой проводкой, но не является денежным потоком, поскольку осуществляется в рамках одного укрупненного счета 1000 «Денежные средства». К денежным потокам же относят корреспонденцию счета 1000 в целом с другими счетами (то есть, осуществление платежей и поступление средств – расход и приход денег в любой форме).

В соответствии с МСФО 7 движение денежных потоков отображается в отчете о движении денежных средств. МСФО 7 предусматривает два способа отображения:

- прямой (когда денежные потоки разделяются на потоки от операционной, инвестиционной и финансовой деятельности), учитываются по факту движения денежных средств по счетам бухгалтерского учета предприятия (корреспонденции укрупненного счета 1000 «Денежные средства» с другими счетами бухгалтерского учета в Республике Казахстан);

- косвенной (когда потоки также разделяются на операционную, инвестиционную и финансовую деятельность, но формируются на основе формирования прибыли и изменения в активах и пассивах предприятия, что влияет на отток или приток денежных средств).

При этом, в Приказе Министра финансов Республики Казахстан от 27 февраля 2015 года № 143. «Об утверждении перечня и форм годовой финансовой отчетности для публикации организациями публичного интереса (кроме финансовых организаций)» [5] установлено, что в перечень годовой финансовой отчетности организаций, являющихся организациями публичного интереса, включается отчет о движении

денежных средств либо прямым, либо косвенным методом (что, в целом, соответствует установленным в МСФО 7 нормам).

Представлен отчет прямым методом, в соответствии с МСФО 7 и казахстанским стандартом (Приказом Министра финансов РК от 27.02.2015 [5]). Если рассматривать приведенный пример, то можно отметить, что в раздел «I. Движение денежных средств от операционной деятельности» включаются поступления в кассу и на счет, которые связаны с операциями:

приток:

- получение средств от покупателей и заказчиков: Дт 1000 Кт 1210;
- прочие поступления (по прочей реализации): Дт 1000 Кт 1210;
- полученные авансы: Дт 1000 Кт 3510;

отток:

- оплата поставщикам за товары и услуги: Дт 3310 Кт 1000;
- выданные авансы: Дт 1610 Кт 1000;
- выплаты по оплате труда: Дт 3350 Кт 1000;
- выплата вознаграждения: Дт 3380 Кт 1000;
- подоходный налог и другие платежи в бюджет: Дт 3100 Кт 1000.
- выплаты по договорам страхования: Дт 3200 Кт 1000;

Соответственно, во втором разделе отчета «II. Движение денежных средств от инвестиционной деятельности», где отражена инвестиционная деятельность предприятия, отражаются операции и потоки (принадлежащие деятельности данной организации):

приток:

- поступления от продажи основных средств: Дт 1000 Кт 1210, 3510;

отток:

- приобретение основных средств: Дт 3310, 1610 Кт 1000;

В третьем разделе отчета «III. Движение денежных средств от финансовой деятельности» также в соответствии со спецификой исследуемого предприятия представлены потоки:

приток:

- получение займов: Дт 1000 Кт 3010;

отток:

- погашение займов: Дт 3010 Кт 1000;
- выплата вознаграждений (процентов по займам): Дт 3380 Кт 1000;
- выплата дивидендов: Дт 3030 Кт 1000.

Несомненно, основные денежные потоки у большинства предприятий – это потоки от операционной деятельности, поскольку именно в операционной деятельности заключается основная деятельность предприятия (продажа продукции, товаров, услуг,

приобретение ТМЦ, услуг, оплата труда, налогов, социальных отчислений и прочего).

Косвенный метод, в соответствии с МСФО 7 включает в себя анализ, который представлен:

- по первому разделу «Движение денежных средств от операционной деятельности» сюда включены: показатели, формирующие прибыль предприятия, а именно, собственно прибыль до налогообложения, скорректированную на амортизацию (обесценение) основных средств и нематериальных активов, резервы по дебиторской (торговой) задолженности, убытки от продаж основных средств, нематериальных активов, инвестиционных активов, досрочного погашения займов; сюда же включаются корректировки на рост дебиторской задолженности, запасов всех видов (с «минусом»), кредиторской задолженности (с «плюсом»);

- по второму разделу «Движение денежных средств от инвестиционной деятельности» должны отражаться изменения инвестиционных активов (основных средств, нематериальных активов), иных видов долгосрочных активов, их увеличение предполагает рост отрицательный поток по этому виду деятельности, а снижение – положительный поток, здесь же необходимо отражать еще и изменение задолженности, связанной с оплатой данных активов (как дебиторской, так и кредиторской);

- по третьему разделу «Движение денежных средств от финансовой деятельности» должны отражаться изменения, связанные с финансовыми обязательствами предприятия (кредитами и займами), с задолженностями участников и перед участниками, с задолженностями по тем контрагентам, с кем осуществляются финансовые операции.

Движения денежных средств прямым и косвенным методами предоставляет ценную управленческую информацию для руководства предприятия, на основе которой принимаются оперативные решения по стабилизации платежеспособности организации, оцениваются возможности дополнительных инвестиций. Кредиторы могут составить заключение о достаточности средств у предприятия-должника и его способности генерировать денежные средства, необходимые для платежей. Акционеры (инвесторы), располагая информацией о движении денежных потоков на предприятии, имеют возможность более обоснованно подойти к разработке политики распределения и использования прибыли.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Лытнева Н. А. Денежные средства // LawMix - URL: <https://www.lawmix.ru/bux/118316> (дата обращения 11.02.2017)
- 2 Закон Республики Казахстан от 29 июня 1998 года № 237-І «О платежах и переводах денег» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 29.10.2015 г.) // Закон Онлайн - URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=1009757#sub_id=50000 (дата обращения 11.02.2017)
- 3 Мусалаева С. А. Электронные деньги и платежные системы // Проблемы современной экономики. – 2010. – №4. – С.55-62
- 4 Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 23 мая 2007 года № 185 «Об утверждении Типового плана счетов бухгалтерского учета» // Закон Онлайн - URL: http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=30110808 (дата обращения 15.02.2017)
- 5 Приказ Министра финансов Республики Казахстан от 27 февраля 2015 года № 143. «Об утверждении перечня и форм годовой финансовой отчетности для публикации организациями публичного интереса (кроме финансовых организаций)» // AdiletZan - URL: <http://adilet.zan.kz/rus/docs/V1500010641#z10> (дата обращения 16.04.2016).

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

КУЧЕНЧЕРЕКОВА А. С.

студент, Карагандинский государственный технический университет,
г. Караганда

ХАБИБУЛИНА Т. В.

ст.преподаватель, Карагандинский государственный технический
университет, г. Караганда

Финансовая система любой страны занимает значительное место в макроэкономике, так как экономическое развитие во многом зависит от ее состояния. К задачам финансовой системы относят решение многих социальных и экономических проблем общества – это низкие темпы развития экономики страны, диспропорции в развитии экономической системы, социальная незащищенность уязвимых слоев населения, низкий уровень удовлетворения потребностей индивидуума и другие. Для осознания важности процесса развития финансовой системы, необходимо понять, каким образом она функционирует и каковы ее задачи.

Республика Казахстан – преодолевшая наиболее болезненный после достижения финансовой стабильности пик структурных экономических преобразований и добившаяся значительных успехов, реализуя свою стратегию и тактику развития. На современном этапе финансовая система Казахстана сталкивается с проблемами, вызванные не только кризисом 2008 года, но и новой мировой экономической нестабильности. В частности, это сказывается на падении курса национальной валюты – тенге, падении цен на нефть и нефтяные продукты и другие проблемы. Эти факторы прямо и косвенно влияют на финансовую систему и ее развитие.

Одной из составных сфер финансовой системы является сфера домашних хозяйств, которая не так давно была признана учеными как самостоятельная. В связи с развитием общественных отношений она стала занимать одно из значительных мест в экономике страны. Суть в том, что домашние хозяйства выступают и как поставщики финансовых ресурсов, и как потребители готовой продукции (работ, услуг). Для удовлетворения своих потребностей, они должны обладать финансовыми ресурсами, которые представлены в основном денежными доходами, включающими средства, заработанные ими в течении года.

Таблица 1 – «Показатели уровня жизни населения в Республике Казахстан за 2006-2016 гг.» [3].

	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
Среднедушевые номинальные денежные доходы населения, млн.тг	19 152	25 226	32 984	34 282	39 014	45 918	51 860	56 453	62 271	67 321	73653
Индекс реальных денежных доходов, в процентах к предыдущему году	111,7	118,9	111,8	96,9	106,3	108,7	107,5	102,9	103,4	101,4	95,5

* по данным официального сайта Комитета статистики при Министерстве национальной экономики РК

Увеличение среднедушевых номинальных денежных доходов связано прежде всего с увеличением уровня инфляции в стране, характеризующаяся резким ростом цен на различные товары. По данным Национального банка РК на январь-февраль 2017 года, уровень инфляции составил 1,8 % [4].

Диаграмма 1 – «Динамика реального ВВП Казахстана за 2006-2016 гг. в ценах 2006 г.»



Значительная доля ВВП расходуется именно домашними хозяйствами. Учитывая этот факт, следует отметить, что при снижении реальных доходов этих субъектов приведет к изменениям темпов роста экономики. Так, последствия данного факта можно проследить на представленном графике динамики ВВП в ценах 2006 года. На графике видно, что в период до 2013 года наблюдается рост ВВП, после чего идет спад. Нельзя сказать, что это происходит из-за уменьшения реальных доходов, свою роль сыграл такой фактор, как изменение тарифов на нефть и нефтяные продукты.

Другой важной составляющей финансовой системы является сфера финансов организаций. При сегодняшнем состоянии финансового сектора, экономической и политической сферы отношений происходит развитие некоммерческих организаций (далее «НКО»). В особенности это наблюдается в развитии социально-ориентированных организаций, так как именно НКО наиболее полно удовлетворяют потребности общества и противодействуют развитию старых и появлению новых социальных проблем. Это говорит о наличии благоприятных условий для их развития и их возрастающей роли для решения социальных проблем.

Одним из важных условий развития НКО является государственная поддержка. Государство заинтересовано в

решении социально-экономических вопросов, так, из бюджета было выделено 697 879 580 тыс. тг. на социально-ориентированные некоммерческие организации [5]. Увеличение результативности и рациональности использования выделенных средств является фактором, который позитивно влияет на уровень жизни населения.

Развитие в условиях рыночной экономики привело к появлению множества коммерческих организаций, производящих различные товары и предоставляющие услуги, ежедневно приобретаемые различными субъектами экономики. Результатами деятельности этих организаций является получение прибыли [1, с. 157].

Последней и важной частью финансовой системы Казахстана являются государственные финансы. Государственные финансы – совокупность экономических отношений в системе образования и распределения денежных фондов, необходимых государству для содержания его органов и выполнения присущих ему функций [2, с. 18]. Благодаря бюджетным средствам государство имеет возможность удовлетворять потребности общества в целом. Государственный бюджет представляет собой финансовый документ, в котором прописываются все доходы и расходы государства. На сегодняшний день государственный бюджет составляется на 3 года. Такой период позволяет более точно спрогнозировать будущую ситуацию в стране и скорректировать ее в более ранние сроки. Особая роль отводится государственным финансам, направленным на обеспечение высокого уровня технологий в формировании, распределении и использовании формируемых централизованных фондов денежных средств.

Благодаря анализу сфер и звеньев финансовой системы РК, можно говорить о их взаимосвязи. Таким образом, финансовая системы – это взаимосвязь элементов, сфер и звеньев финансовых отношений, направленная на решение социально-экономических задач.

Финансовая система сегодня должна справиться со многими вызовами, как внутренними, так и внешними. Существует острая необходимость внедрения новых проектов по решению проблем в области бюджетной дисциплины на всех уровнях, своевременного реагирования на изменения в экономике.

Казахстан на современном этапе развития оказался в непростой ситуации, но при рациональном использовании всех ресурсов страны возможно достичь высокого уровня развития экономики, не полагаясь на помощь других стран. Необходимо использовать собственные преимущества, а не опираться на опыт стран, развивающиеся в совершенно других условиях.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Мельников В. Д. Финансы / А.: LEM, 2013
- 2 Финансы: учебник для вузов/ под ред. М.В.Романовского. М. : ЮРАЙТ-М, 2013
- 3 Официальный интернет-ресурс Комитета статистики / www.stat.gov.kz
- 4 Официальный интернет-ресурс Национального банка РК / <http://www.nationalbank.kz>
- 5 Официальный интернет-ресурс Министерства финансов РК / <http://www.minfin.gov.kz>

КОНКУРЕНЦИЯ КАК ПРИЧИНА ИЗМЕНЕНИЙ В БАНКОВСКОМ СЕКТОРЕ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

ЛУЦЕНКО К. В.

студент, Казахстанско-Американский Свободный Университет,
г. Усть-Каменогорск

БОРДИАНУ И. В.

доктор PhD, доцент Казахстанско-Американский Свободный Университет,
г. Усть-Каменогорск

Банковский сектор экономики во всем мире претерпевает в последние десятилетия значительные изменения, характеризующиеся глобализацией финансовых рынков, консолидацией финансового сектора, которая находит выражение в сокращении числа финансовых учреждений, расширении сферы бизнеса банков, выражающейся в интернационализации бизнеса и диверсификации продуктового ряда, включая расширение предложения банками небанковских продуктов и услуг.

Острейшей проблемой развития банковского сектора является повышение эффективности его функционирования, которое может быть достигнуто путем устранения барьеров на пути развития добросовестной конкуренции между банками и повышения прозрачности банковского сектора.

В своем послании народу Казахстана от 31 января 2017 года президент Республики Казахстан отметил необходимость «перезагрузки» финансового сектора страны. «Национальному банку выработать комплекс мер по оздоровлению банковского сектора» – поручил Нурсултан Назарбаев [1].

Национальный Банк начал активные действия по санации банковской системы Казахстана еще в конце 2016 года, путем приостановления лицензии у «Delta Bank» и «Kazinvestbank» [2].

Поскольку в Казахстане в общей сложности действует 34 (на 20 февраля 2017 года) банка второго уровня, то отзыв лицензии на прием депозитов физических лиц и открытие банковских счетов физических лиц сразу у двух банков-не рядовое событие для банковской системы [3].

Проводимые властями Казахстана регулятивные меры в виде ограничений, наложенных на небольшие банки, привели к оттоку депозитов, потере финансовой устойчивости и ликвидации «Kazinvestbank» [4].

Мировой опыт показывает, что под влиянием глобализации рынков капитала и усиления межбанковской конкуренции наметилась тенденция к исчезновению границ, искусственно разделяющих различные виды банковской деятельности. Кредитные учреждения все больше становятся универсальными. Одним из следствий процессов, происходящих в современной экономике, становится объединение банков. Цели и формы таких объединений весьма разнообразны, что связано с комплексностью современных экономических отношений.

Отдельно необходимо выделить разработанные Базельским комитетом по банковскому надзору стандарты определения достаточности собственного капитала коммерческих банков. Данный свод международных стандартов расчета адекватности собственного капитала является ориентиром банковского управления и банковского надзора стран с развитыми банковскими системами, в том числе и для казахстанской банковской системы.

Национальный банк предполагает переход на стандарты Базель III к 2021 году, которые предписывают увеличение собственного капитала банка до 100 млрд тенге. Ряду казахстанских банков для соответствия данным стандартам потребуется докапитализация, при помощи увеличения собственного капитала за счет средств акционеров либо путем объединения.

Однако в последующем эти изменения скажутся положительно, так как будет создан достаточный запас прочности, а за счет плавного перехода на Базель III банковский сектор Казахстана сможет справиться с «шоком» изменений на валютном рынке и получит время на приведение уровня капитализации в соответствие с обозначенными нормами, без ограничения возможности кредитования приоритетных отраслей экономики.

С 1 января 2017 года вступают в силу новые требования Национального банка по капиталу, которые будут выше, и, вполне вероятно, что эта мера уже вынудит некоторых игроков на рынке объединиться или искать другие способы повысить свой уровень капитала.

Нурсултан Абишевич поручил: «Необходимо ускорить работу по расчистке балансов банков от «плохих кредитов» и при необходимости обеспечить их докапитализацию со стороны акционеров» [1].

На презентации корректировок трехлетнего бюджета на 2017-2019 годы Олег Смоляков (заместитель председателя Национального банка) сообщил о намерении правительства направить 2 триллиона тенге на капитализацию Фонда проблемных кредитов для решения проблем в финансовом секторе. Он отметил, что «Выделение средств произойдет в рамках поручений по оздоровлению банковского сектора для последующего выкупа проблемных активов» [5].

Данные средства будут распределяться в зависимости от объема неработающих кредитов. Вероятно, большую часть этих средств получит Казкоммерцбанк, потому что у него большая часть неработающих кредитов, доставшихся от БТА банка. Но это не целевые деньги для спасения Казкома, их выделяют для решения проблемы банковского сектора в целом. Каждая ситуация должна быть рассмотрена отдельно.

После вступления Казахстана во Всемирную Торговую Организацию на казахстанский рынок могут придти зарубежные финансовые компании, и наши средние по размерам с точки зрения западных стандартов банки, проиграют им в конкурентной борьбе. Поэтому докапитализация банков является жизненно важным вопросом для дальнейшего функционирования казахстанских банков. Учитывая современные процессы, предполагается, что в будущем в Казахстане будет банков второго уровня в 1.5-2 раза меньше чем в данное время. Именно эти 15-20 более крупных банков станут значительно устойчивее в условиях конкурентоспособности институтов.

При оценке финансовой устойчивости банков одним из важнейших показателей является коэффициент соотношения обязательств к собственному капиталу (финансовый леверидж - D/E).

Таблица 1 – Финансовый леверидж банков второго уровня Казахстана на 1 января 2017 [6]

Название банка	Финансовый леверидж
АТФ Банк	16
Банк центркредит	12,8
Цесна Банк	11,6
Банк RBK	11,4
Qazaqbanki	10,5
Сбербанк	10,2
Банк Астаны	10,2
Азиякредит Банк	10
Банк ВТБ Казахстан	9,8

Чем выше коэффициент, тем ниже финансовая устойчивость. Слишком низкий показатель указывает на низкую бизнес-активность банка. Для улучшения финансовой стабильности банкам из таблицы 1 необходимо увеличить собственный капитал и снизить долю кредитов с просрочкой свыше 90 дней ниже 10 процентов.

По данным Национального Банка, многие казахстанские банки за год улучшили показатели по доле кредитов с просрочкой более 90 дней.

Доля неработающих активов составляет [6]:

ВТБ Казахстан – 16,1 %

АТФ банк – 12,1 %

Сбербанк – 9,2 %

KaspiBank – 8,7 %

Банка центркредит – 8,9 %

Народный банк – 8,6 %

Азиякредит Банк – 8,3 %

Евразийский банк – 7,9 %

Fortebank – 7,5 %

Qazkom – 6,3 %

Цеснабанк – 4,2 %

Bank RBK – 4,2 %

Банка «Астаны» – 4,03 %

Qazaqbanki – 2,8 %.

Одним из вероятных направлений развития банковской системы является консолидация банков при помощи слияний и поглощений. Банковские слияния и поглощения могут способствовать созданию высококапитализированной банковской системы. Такая система вероятнее всего будет более устойчивой, чем существующая в

Казахстане, а следовательно, сможет восстановить доверие населения к банковской системе и привлечь денежные ресурсы физических лиц.

Основная причина сделок, где компании используют механизмы слияния и поглощения-конкуренция, которая вынуждает активно искать инвестиционные возможности, эффективно использовать все ресурсы, снижать издержки и искать стратегии противодействия конкурентам. Расширяя свои возможности, компании создают стратегии диверсификации и реструктуризации.

В начале 2017 года глава государства Нурсултан Назарбаев в ходе расширенного заседания правительства высказал положительное мнение об объединении банков, на основании наступления мирового кризиса и тенденции к объединению компаний на мировой арене [5].

Считается, что консолидация – это один из способов оздоровления банковской системы. Казахстанская банковская система с 1993 года сократилась с 204 банков до 34 в настоящее время, т.е на 170 банков стало меньше за 24 года.

Экономист Абилкасымов придерживается мнения, что слияние банков является необходимой мерой для экономической безопасности и финансовой стабильности Казахстана. «Слияние банков за счет синергии принесет дополнительную прибыль банкам и снизит рыночные риски. Объединение Qazkom с Народным банком и «Цеснабанка» с БЦК может подтолкнуть и другие банки к слиянию. Было бы логично объединение fortebank и атфбанка. После поглощения «Альянс Банка» и «Темірбанка» fortebank почистил портфель и сохранил хорошую репутацию. У руководства fortebank есть опыт в слияниях и поглощениях, тем более «атфбанк» уже был в их управлении», - дает заключение эксперт [7].

Национальный Банк Республики Казахстан выложил на своем сайте информационное письмо о возможном слиянии Народного банка с Казкоммерцбанком, и Цеснабанка с Банком центркредит 24 января 2017 года и 3 февраля 2017 года соответственно [8], [9].

Появление нового участника финансового рынка позволит предоставлять заметно большему кругу клиентов высококачественные услуги, что придаст импульс развитию всего банковского сектора Казахстана.

Народный банк и Казкоммерцбанк-два крупнейших казахстанских банка, на долю каждого из которых приходится около 20 % активов сектора. Объем активов объединенного банка может составить 27 миллиардов долларов США, на оба банка приходится 37 % активов банковской системы Казахстана. Третий по величине казахстанский банк-Цеснабанк, планирует приобрести 41,93 % акций Банка

ЦентрКредит, что потенциально приведет к созданию банка с рыночной долей в 14 % [6].

Консолидация в банковском секторе, несомненно, имеет свои плюсы, например, повышение финансовой устойчивости банков. Но минусы тоже есть, и они довольно существенные. Во-первых, от того, что банков становится меньше, теряется конкуренция, вследствие чего, как показывает практика, может несколько ухудшиться качество обслуживания, могут вырасти тарифы и стоимость банковских услуг в целом. Ставки по кредитам тоже могут оставаться высокими.

Поскольку от момента принятия решения до завершения сделки при объединении необходимо затратить какое-то время на процесс проверки объекта, то не ожидается, что такие серьезные изменения в финансовом секторе Казахстана пройдут быстро.

«До фактической реализации сделки банки (Народный Банк и КазкоммерцБанк) должны получить согласие Национального банка на смену крупных акционеров, которое возможно только в случае обеспечения защиты интересов всех депозиторов и кредиторов банков, а также наличия финансовых возможностей у новых акционеров для устойчивого развития бизнеса банков», - подчеркнул заместитель председателя Нацбанка Олег Смоляков [8].

Сделка между корейским акционером Kookminbank (БанкЦентрКредит) и «Цеснабанком» подлежит одобрению регулируемыми органами. При этом окончательное завершение процесса смены акционеров банка «ЦентрКредит» ожидается во втором квартале 2017 года [9].

Конкуренция – двигатель экономического прогресса. Это объясняется тем, что рыночное соперничество приводит к успеху в случае, если предприниматель заботится не только о сохранении, но и расширении своего производства, для чего стремится усовершенствовать его технику и организацию, повышает качество товаров, снижает затраты на производство единицы продукции и тем самым имеет возможность снизить цены, расширяет ассортимент товаров, улучшает торговое и послеторговое обслуживание покупателей.

Именно этот фактор позволил лауреату Нобелевской премии Ф. Фон Хайеку утверждать, что общество, полагающиеся на конкуренцию, успешнее других достигает своих целей и что именно конкуренция показывает, как можно эффективнее производить вещи. В этом выражается положительная несомненная роль конкуренции в современном хозяйственном механизме [10].

Целью проведения реформирования финансового сектора Казахстана является возможность создания укрупненного финансового института, который сохранит и усилит свои позиции в качестве одного из лидеров в банковском секторе страны как в сегментах корпоративного кредитования, финансирования субъектов малого и среднего предпринимательства, так и в сфере розничного кредитования и банковского обслуживания.

ЛИТЕРАТУРА

1 Послание Президента Республики Казахстан Н.Назарбаева народу Казахстана от 31 января 2017 г. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Президента Республики Казахстан. - URL: http://www.akorda.kz/public/index.php/ru/addresses/addresses_of_president/poslanie-prezidenta-respubliki-kazahstan-nnazarbaeva-narodu-kazahstana-31-yanvarya-2017-g

2 Информационное сообщение Национального Банка Республики Казахстан от 7 ноября 2016 г. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Национального Банка Республики Казахстан.

3 Перечень банков второго уровня Республики Казахстан на 20.02.2017г. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Национального Банка Республики Казахстан. - URL: <http://www.nationalbank.kz/?Docid=3009&switch=russian>

4 Информационное сообщение Национального Банка Республики Казахстан от 27 декабря 2016г. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Национального Банка Республики Казахстан.

5 [Электронный ресурс] // Новостной бизнес-портал LS. URL: <https://lsm.kz/>

6 Финансовые показатели банковского сектора [Электронный ресурс] // Официальный сайт Национального Банка Республики Казахстан. - URL: <http://www.nationalbank.kz/?Docid=1060&switch=russian>

7 [Электронный ресурс] // Новостной портал tengrinews. URL: <https://tengrinews.kz/>

8 Информационное сообщение Национального Банка Республики Казахстан от 24 января 2017 г. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Национального Банка Республики Казахстан.

9 Информационное сообщение Национального Банка Республики Казахстан от 3 февраля 2017 г. [Электронный ресурс] // Официальный сайт Национального Банка Республики Казахстан.

10 [Электронный ресурс] // Официальный сайт Нобелевской премии. - URL: http://www.nobelprize.org/nobel_prizes/economic-sciences/

СОЦИАЛЬНОЕ МЕДИЦИНСКОЕ СТРАХОВАНИЕ – ГАРАНТИЯ ВЫСОКОКВАЛИФИЦИРОВАННОЙ ПОМОЩИ

МАГЗУМОВА А. М., КУРАМЖАНОВА А. Б.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
КСЕМБАЕВА А. Н.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

В Послании народу Казахстана Глава государства отметил, что здоровый образ жизни и принцип солидарной ответственности человека за свое здоровье должны стать главным в государственной политике в сфере здравоохранения, и повседневной жизни населения.

Президент подчеркнул, что здоровье народа – это неотъемлемая составляющая успеха Казахстана в достижении своих стратегических целей. «Сегодня, мы готовим к внедрению систему финансирования оплаты медицинских услуг, ориентированную на результат, созданы все необходимые базовые условия для эффективной системы лекарственного обеспечения», – отметил он. При этом, по мнению Назарбаева, необходимо ускорить внесение поправок в законодательные акты по вопросам деятельности государственных предприятий в сфере образования и здравоохранения.

Закон Республики Казахстан «Об обязательном социальном медицинском страховании» № 405-V был принят 16 ноября 2015 года. В соответствии с Законом Республики Казахстан «Об обязательном социальном медицинском страховании» (далее – Закон) участие в системе обязательного социального медицинского страхования является обязательным для всех граждан РК. Настоящий Закон регулирует общественные отношения, возникающие в системе обязательного социального медицинского страхования, в целях реализации конституционного права граждан на охрану здоровья.

Закон «Об обязательном социальном медицинском страховании» принят и начнет действовать с марта 2017 года. Медицинская помощь будет оказываться населению по трем пакетам:

Базовый пакет – гарантированный объем бесплатной медицинской помощи (ГОВМП). Включает в себя скорую

медицинскую помощь, санавиацию, помощь при заболеваниях социального значения, проведение плановой вакцинации. Финансирование идет за счет республиканского бюджета.

Второй пакет – амбулаторная и стационарная помощь, реабилитация, паллиативная помощь и сестринский уход, высокотехнологическая помощь. Финансирование – из Фонда медицинского страхования, куда население будет перечислять взносы.

Третий пакет – индивидуальный. В случае, если гражданин захочет получать расширенный перечень медицинских услуг, ему нужно будет делать отчисления сверх утвержденного процента.

Система обязательного медицинского страхования в Казахстане будет внедряться поэтапно с 2017 по 2024 годы. Также поэтапно будет увеличиваться процент обязательных взносов. От уплаты взносов в Фонд социального медицинского страхования будут освобождаться следующие категории людей:

- дети;
- многодетные матери, награжденные подвесками «Алтын алқа», «Күміс алқа» или получившие ранее звание «Мать-героиня», а также награжденные орденами «Материнская слава» I и II степени;
- участники и инвалиды Великой Отечественной войны; инвалиды;
- лица, зарегистрированные в качестве безработных;
- лица, обучающиеся и воспитывающиеся в интернатных организациях; лица, обучающиеся по очной форме обучения в организациях технического и профессионального, после среднего, высшего образования, а также послевузовского образования в форме резидентуры;
- лица, находящиеся в отпуске в связи с рождением ребенка (детей), усыновлением (удочерением) новорожденного ребенка (детей), по уходу за ребенком (детьми) до достижения им (ими) возраста трех лет;
- неработающие беременные женщины, а также неработающие лица, фактически воспитывающие ребенка (детей), до достижения им (ими) возраста трех лет;
- пенсионеры; военнослужащие;
- сотрудники специальных государственных органов; сотрудники правоохранительных органов;

– лица, отбывающие наказание по приговору суда в учреждениях уголовно-исполнительной (пенитенциарной) системы (за исключением учреждений минимальной безопасности);

– лица, содержащиеся в изоляторах временного содержания и следственных изолятора.

Для реализации задачи, поставленной Назарбаевым Н.А., в стране ведется создание объединенной комиссии по качеству медицинских услуг при Министерстве здравоохранения и социального развития. Этот орган позволит внедрить передовые стандарты медицинского обслуживания.

В мире существует несколько форм финансирования здравоохранения:

- государственная,
- бюджетно-страховая,
- частная.

Государственная форма – государственная система здравоохранения признана наиболее оптимальной. Ее организационные принципы в 1980 г. были рекомендованы Всемирной Организацией Здравоохранения всем странам мира для развития национальных систем здравоохранения.

Бюджетно-страховая форма – предусматривает то, что бесплатная медицинская помощь населению предоставляется за счет двух источников – бюджетов всех уровней и системы ОМС (обязательное медицинское страхование).

Частная форма – частная форма охраны здравоохранение базируется на принципе: сохранение здоровья является личным делом каждого человека. Затраты на оказание медицинской помощи часто могут выходить за пределы финансовых возможностей населения, и тогда оно фактически остается без медицинского обслуживания. В наиболее полном виде частное здравоохранение представлено в США, ЮАР, Люксембурге. В этих государствах в той или иной мере развиты и другие формы здравоохранения.

В Казахстане функционирует государственная форма здравоохранения. Несмотря на то, что государство обеспечивает ежегодный рост финансирования, средств для полного обеспечения гарантированного объема бесплатной медицинской помощи недостаточно. В этой связи вопрос перехода на бюджетно-страховую модель здравоохранения является для Казахстана актуальным. Медицинское страхование может позволить существенно увеличить ресурсное обеспечение здравоохранения. Сегодня в Казахстане

приобретают медицинскую страховку для своих работников в основном крупные национальные компании. Медицинское страхование является одним из рычагов повышения экономической заинтересованности и ответственности организаций здравоохранения и медицинских работников за конечный результат своей деятельности, а также развития конкуренции между медицинскими организациями. В свою очередь, медицинское страхование также может повысить экономическую заинтересованность самого населения в сохранении собственного здоровья.

В мировой практике на рынке страховых услуг сложились две основные формы медицинского страхования: обязательное и добровольное.

Обязательное медицинское страхование – это государственная система социальной защиты интересов граждан в охране здоровья.

Добровольное медицинское страхование – это форма медицинского страхования, обеспечивающая возможность полного или частичного возмещения медицинских расходов.

При обязательном страховании для всех граждан устанавливается одинаковая ставка отчислений в бюджет, то есть для всех слоев населения обеспечиваются равный объем и качество медицинской и лекарственной помощи.

Добровольное медицинское страхование гарантирует человеку соответствующий объем медицинских услуг в случае возникновения проблем со здоровьем, компенсирует затраты на лечение, но в основном клиенты страхуются на случай внезапного заболевания.

Главным достоинством добровольного медицинского страхования является то, что можно получать качественную медицинскую помощь в лучших медицинских учреждениях с расширенным перечнем услуг, современным оборудованием и высококвалифицированными специалистами. При этом все финансовые заботы ложатся на страховую компанию, также она контролирует качество лечения и объем оказанных услуг.

С другой стороны, у договоров добровольного медицинского страхования, продающихся в Казахстане, есть общая особенность – они не защищают клиента от хронических и трудноизлечимых болезней, у каждой компании есть свой перечень исключений из страховых случаев. Но не смотря на то, что отечественные компании все чаще стали прибегать к добровольному медицинскому страхованию, данный вид страховки не получил у нас широкое распространение.

На сегодняшний день в Казахстане добровольным медицинским страхованием охвачено не более ста тысяч человек. Удельный вес добровольного медицинского страхования в финансировании медицинских услуг очень маленький, всего лишь два процента. И это объясняется тем, что, добровольное медицинское страхование – затратное дело, оно не приносит существенной прибыли. В среднем стоимость договора страхования зависит от ассортимента услуг, списка заболеваний, подлежащих лечению, от лечебных учреждений, в которых будет обслуживаться застрахованный. То есть от оказания неотложной врачебной помощи до предоставления возможности санаторно-курортного лечения, а также стоматологической помощи и лекарств. И здесь стоимость страховки варьируется от 100 до 250 тысяч тенге. Более доступные программы составляют 30-50 тысяч тенге, но они рассчитаны на оказание медицинской помощи только при экстренных случаях.

Медицинское страхование во Франции занимает первое место в мире среди 191 страны по критериям эффективности, доступности, соответствия нуждам населения. Практически 74 % всех расходов на здравоохранение оплачивает национальная система медицинского страхования.

Италия занимает второе место в мире после Франции по уровню развития медицинского страхования. После второй мировой войны в Италии действовало около 100 различных видов медицинских страховок, которые обеспечивали предоставление населению различного уровня медицинских услуг.

В России на первом месте стоит обязательное страхование автотранспорта, на втором – обязательное медицинское страхование. С работающих граждан удерживаются страховые взносы и перечисляются в специальный фонд, средства из которого расходуются при обращении пациентов за медицинской помощью. Специалисты отмечают, что система не работает: страховые компании стремятся удержать у себя деньги и ищут повод оштрафовать врачей, а в организациях здравоохранения не хватает средств.

В Казахстане, как известно, в 1996 году была проведена попытка ввести медицинское страхование.

По данным разработчиков концепции внедрения системы ОСМС (обязательное социальное медицинское страхование), опыт создания и причины закрытия предыдущего Фонда были тщательно изучены:

- была серьезная неуплата взносов за неработающее население со стороны местных исполнительных органов;

- система здравоохранения столкнулась с большим количеством декларативных обязательств, не обеспеченных финансовыми средствами;

- отсутствовала единая тарифная политика на оказание медицинских услуг;

- не было как такового конкурентного рынка поставщиков медицинских услуг;

- не применялись рыночные механизмы, автономность поставщиков медицинских услуг отсутствовала.

Кроме этого, не было подготовленных менеджеров здравоохранения. Все эти факторы привели к тому, что обязательства фонда превысили его возможности, в результате чего он был ликвидирован.

Сегодня, для избежания ошибок прошлого опыта, предусмотрены четкие механизмы гарантий государства за сохранность активов фонда:

- регулирование деятельности фонда путем установления правительством РК норм и лимитов, обеспечивающих финансовую устойчивость фонда;

- учет всех операций по инвестиционному управлению активами фонда в Национальном Банке;

- проведение ежегодного независимого аудита;

- представление фондом регулярной финансовой отчетности;

- определение правительством перечня финансовых инструментов для инвестирования активов фонда;

- все активы фонда будут храниться на счетах в Национальном банке.

По прогнозам экспертов, в результате введения ОСМС значительно повысится уровень оказания медицинской помощи в стране, защита прав и интересов граждан, также появится возможность увеличить заработную плату медицинским работникам. Больницы смогут приобретать высокотехнологичное оборудование и дорогие медикаменты. ОСМС позволит человеку пройти обследование и, в случае необходимости, получить лечение, не выделяя на эти цели наличные средства из своего бюджета. Таким образом, внедрение ОСМС позволит, в первую очередь, повысить качество оказываемых медицинских услуг. Уже создана Объединенная комиссия по качеству медицинских услуг (по опыту Германии), которая регулирует вопросы стандартизации клинических протоколов диагностики и лечения, медицинского образования, лекарственного обеспечения и аккредитации медицинских организаций.

ЛИТЕРАТУРА

1 «Новое десятилетие – новый экономический подъем – новые возможности Казахстана». Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана 01.02.2010.

2 Закон Республики Казахстан от 16 ноября 2015 года № 405-V «Об обязательном социальном медицинском страховании» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 22.12.2016 г.)

3 «Эксперт Казахстан» №13 (354) /02 апреля 2012

4 Государственной программы развития здравоохранения «Саламатты Казахстан» на 2011–2015 годы. Раздел 6.

5 Конституция Республики Казахстан. Раздел II Статья 29

УЧЁТ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ НА СОВРЕМЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

МЕДВЕДЕВА К. В.

студент, Аксуский колледж имени Жаяу Мусы, г. Аксу

ХАЙБУЛИНА Н. З.

преподаватель, Аксуский колледж имени Жаяу Мусы, г. Аксу

Бухгалтерский учет занимает одно из главных мест в системе управления, так как характеризует финансовое состояние предприятия и служит основой для планирования его деятельности. Особое место в системе бухгалтерского учета занимают вопросы, связанные с организацией учета движения объектов основных средств.

Объекты основных средств составляют основу любой деятельности, в процессе которой создается продукция, выполняются работы, оказываются услуги. Для хозяйственной деятельности предприятия любой организационно-правовой формы, любого типа производства, в любой отрасли экономики организация нуждается в средствах производства – основных средствах. Значимость наличия и движения средств производства в хозяйственной деятельности экономических субъектов обуславливают актуальность и своевременность рассмотрения проблемных аспектов учета приобретения и выбытия основных средств.

МСФО (IAS) 16 «Основные средства» является основным международным стандартом, регулирующим порядок учета основных средств.

Также при изучении правил учета основных средств необходимо руководствоваться МСФО (IAS) 1 «Представление финансовой

отчетности», МСФО (IAS) 17 «Аренда», МСФО (IAS) 23 «Затраты по займам», МСФО (IAS) 36 «Обесценение активов».

Основные средства – это материальные активы, которые используются компанией для производства или поставки товаров и услуг, для сдачи в аренду другим компаниям или для административных целей и предполагается использовать в течение более чем одного годового периода.

Подраздел 2400 «Основные средства» предназначен для учета основных средств. Данный подраздел включает следующие группы счетов:

2410 – «Основные средства»;

2420 – «Амортизация основных средств»;

2430 – «Убыток от обесценения основных средств».

После первоначального признания в качестве актива, основные средства учитываются по его себестоимости за вычетом всей накопленной амортизации и всех накопленных убытков от обесценения или по переоцененной стоимости, являющейся его справедливой стоимостью на дату переоценки, за вычетом всей последующей накопленной амортизации и последующих накопленных убытков от обесценения. Для аккумуляции амортизации основных средств, предназначена группа счетов 2420 «Амортизация основных средств».

Для аккумуляции убытков от обесценения основных средств, предназначена группа счетов 2430 «Убыток от обесценения основных средств».

Подраздел 2500 «Биологические активы» предназначен для учета биологических активов, связанных с сельскохозяйственной деятельностью. Данный подраздел включает следующие группы счетов:

2510 – «Растения»;

2520 – «Животные».

Группа (вид) основных средств – это объединение активов, одинаковых по содержанию и характеру их использования в процессе деятельности компании.

Существует следующие виды основных средств:

1 Здания (корпуса цехов, складские помещения, производственные лаборатории и т.д.);

2 Сооружения (инженерно – строительные объекты, создающие условия для осуществления процесса производства: эстакады, автомобильные дороги, туннели);

3 Внутрихозяйственные дороги;

- 4 Передаточные устройства (электросети, газовые сети, теплосети);
- 5 Машины и оборудование, в том числе:
 - силовые машины и оборудование (генераторы, электродвигатели, паровые машины, турбины и т.п.);
 - рабочие машины и оборудование (металлорежущие станки, прессы, электропечи и т.п.);
 - измерительные и регулирующие приборы и устройства, лабораторное оборудование;
 - вычислительная техника;
 - автоматические машины, оборудование и линии (станки – автоматы, автоматические поточные линии);
 - прочие машины и оборудование.
- 6 Транспортные средства (вагоны, автомобили, кары, тележки);
- 7 Инструмент;
- 8 Производственный инвентарь и принадлежности;
- 9 Хозяйственный инвентарь;
- 10 Рабочий, продуктивный и племенной скот;
- 11 Многолетние насаждения
- 12 Прочие основные средства (библиотечные фонды, музейные ценности).

В составе основных средств учитываются также: капитальное вложения на коренное улучшение земель (осушительные, оросительные и другие мелиоративные работы); капитальные вложения и другие объекты основных средств; земельные участки, объекты природопользования (вода, недра и другие природные ресурсы).

Объекты недвижимости, зданий и оборудования признаётся как актив, если удовлетворяет двум следующим условиям.

- существует уверенность в том, что организация получит будущие экономические выгоды, связанные с объектами недвижимости, здания и оборудования.

- затраты на приобретение объектов недвижимости, здания и оборудования могут быть надёжно оценены.

Если актив не приносит экономической выгоды, то затраты на его приобретение списываются на расходы отчётного периода.

В учетной политике предприятия должен быть обозначен пункт амортизационной политики, представляющий собой принятие решений относительно выбора способов начисления амортизационных отчислений по группам основных средств. Амортизационная политика предприятия направлена на достижение ряда целей, среди которых можно назвать формирование в

бухгалтерском учете адекватного финансового результата и минимизацию налоговых платежей в бюджет.

Амортизация – это стоимостное выражение износа. Задача процесса амортизации – распределить стоимость материальных активов длительного пользования на себестоимость продукции (работ, услуг) или на расходы компании в течение предполагаемого срока эксплуатации.

В области амортизационной политики особый интерес представляет анализ возможностей при выборе способа начисления амортизации для целей бухгалтерского учета. Предприятие самостоятельно избирает метод начисления амортизации для каждой группы основных средств. Избранный метод используется из года в год, и изменяться может только тогда, когда другой метод будет более соответствовать распределению экономической выгоды от использования основного средства.

Методы начисления амортизации могут быть разными. Предприятия вправе самостоятельно предусматривать своей учетной политикой применение следующих методов начисления амортизации:

- равномерного (прямолинейного) списания стоимости;
- списание стоимости пропорционально объему выполненных работ (производственный метод);
- ускоренного списания;
- уменьшающегося остатка;
- списания стоимости по сумме чисел (кумулятивный метод).

К различным видам основных средств допускается применение различных методов начисления амортизации. При этом, к одному виду основных средств следует применять не более одного метода. Выбранные предприятием методы начисления амортизации должны определяться учетной политикой и применяться от одного отчетного периода к другому. В случае изменения метода начисления амортизации должны раскрываться причины, вызвавшие это изменение.

Метод равномерного (прямолинейного) списания стоимости является наиболее простым, при котором амортизируемая стоимость объекта ежемесячно списывается в равных суммах. Метод основан на предположении, что амортизация зависит только от длительности срока службы. При этом методе сумма амортизационных отчислений определяется исходя из:

– срока полезной службы. При его определении необходимо принять во внимание состояние объекта при приеме его в эксплуатацию, намерения субъекта по его эксплуатации и содержанию (вопросы ремонта и техобслуживания, климатические условия и другие);

– предельных норм амортизации, установленных налоговым законодательством Республики Казахстан. Нормы, установленные предприятием, не должны превышать предельных норм, установленных налоговым законодательством.

В процессе применения этого метода, срок эксплуатации основных средств, как и ликвидационная стоимость, может пересматриваться с учетом произведенных последующих затрат, улучшающих состояние основных средств, что приводит к увеличению срока службы, а также с учетом технологических изменений, изменений на рынке сбыта или в результате изменения условий хозяйственной деятельности, что приводит к сокращению срока службы.

Метод равномерного (прямолинейного) списания стоимости используется тогда, когда предполагается, что доходы от использования объектов основных средств одинаковы в каждом периоде на протяжении срока его эксплуатации, т.е. уменьшение остающейся полезности объекта происходит равномерно.

Метод уменьшающегося остатка (двойной регрессии) также предполагает сокращение балансовой стоимости актива на сумму амортизации. Последняя рассчитывается следующим образом: норма амортизации, используемая при прямолинейном методе, умножается на так называемый коэффициент ускорения, выражаемый в процентах. Он варьируется от 100 до 200 %. Коэффициент в 200 % наиболее распространен. При его использовании происходит так называемое двойное сокращение баланса. Этот процесс обычно называется методом уменьшающегося остатка при удвоенной норме амортизации.

На основе прямолинейной нормы амортизации, умноженной на коэффициент ускорения и балансовую стоимость основного средства, рассчитывается сумма амортизации за период. Она вычитается из балансовой стоимости основного средства. Полученный таким образом остаток балансовой стоимости основного средства переносится на следующий период, и вся процедура повторяется. Предполагаемая ликвидационная стоимость при подсчете амортизации не учитывается, за исключением последнего года,

когда сумма амортизации ограничена величиной, необходимой для уменьшения остаточной стоимости до ликвидационной.

Производственный метод (начисление амортизации пропорционально объему выполненных работ) основан на том, что амортизация является только результатом эксплуатации объекта, и отрезки времени не играют никакой роли в процессе ее начисления. При этом стоимость каждой единицы продукции, работ и услуг, производимых на предприятии «впитывает» в себя равное количество стоимости объектов основных средств, с помощью которых производилась данная продукция, работы и услуги. Таким образом, сумма амортизации за месяц или год определяется путем деления амортизируемой стоимости объекта на количество изделий (работ, услуг), которые будут произведены с его участием.

При использовании этого метода существует прямая связь между ежегодной суммой амортизации и единицей работы или использования. Накопленный износ увеличивается ежегодно в прямой зависимости от единицы работы или использования (пробега и др.). Балансовая стоимость ежегодно уменьшается прямо пропорционально показателю единицы работы или использования до тех пор, пока не достигнет ликвидационной стоимости. В соответствии с данным методом единицы работы или использования, которые применяются для определения предполагаемого срока полезной службы для каждого объекта, должны соответствовать определенным активам. Например, количество произведенных товаров должно относиться к определенному станку, тогда как число часов использования объекта может служить лучшим показателем при исчислении амортизации для другого станка.

Ярким примером производственного метода начисления амортизации является принятый порядок ее начисления в горнодобывающей промышленности (угольной, сланцевой, горнорудной, по добыче редких драгоценных металлов, алмазов, нерудных ископаемых). По основным средствам, связанным непосредственно со вскрытием и обработкой запасов полезных ископаемых на месторождении (горно-капитальные выработки, специализированные здания, сооружения, передаточные устройства), начисление амортизации производится по потонным ставкам (сумма амортизации, приходящаяся на одну тонну запасов полезных ископаемых).

Этот метод следует применять в том случае, когда отдача объекта в течение срока его полезной эксплуатации может быть определена с достаточной точностью.

Метод уменьшающего остатка. При равномерном начислении износа норма амортизационных отчислений составит 25 % от первоначальной (или текущей) или амортизируемой стоимости основных средств. Метод уменьшающего остатка заключается в применении удвоенной величины нормы износа (в казахстанской практике используется понятие ускоренной амортизации). Следовательно, при применении этого метода норма износа составит 50 процентов.

Метод начисления износа пропорционально выпуску продукции (метод единиц производства).

Выбор способа начисления амортизации по группе объектов основных средств зависит от степени их соответствия целям формирования финансовых результатов и составления финансовой отчетности предприятия. При этом, отдельный объект основных средств признается в качестве актива, когда высока вероятность будущих экономических выгод и можно надежно оценить фактические затраты на приобретение актива. Вероятность будущих выгод, как правило, наступает не ранее перехода всех прав и рисков, связанных с приобретением актива, поэтому основные средства не могут быть признаны до этого момента.

Международный стандарт финансовой отчетности МСФО 16 «Основные средства» не регламентирует жестко допустимые методы начисления амортизации, перечисляя три рекомендованных метода:

- равномерное начисление
- метод уменьшаемого остатка
- по сумме изделий (по выпуску продукции, потонной ставке).

В соответствии с МСФО 16 «Основные средства», выбор метода амортизации определяется экономической схемой использования актива. Амортизация признается расходом периода, если не относится на увеличение других активов. Например, амортизация производственного оборудования относится (полностью или частично) на себестоимость выпущенной продукции.

МСФО 16 «Основные средства» для выбора метода начисления амортизации рекомендует применять принцип соответствия доходов и затрат. Например, если доходы, полученные в результате применения основного средства, остаются неизменными в течение

срока его полезного использования, то применяется равномерный способ начисления амортизации. Когда же такие доходы больше (меньше) в начале срока полезного использования, применяют один из ускоренных способов начисления амортизации.

Многие виды основных средств приносят большие доходы в начале срока полезного использования. Это объясняется тем, что в первые годы эксплуатации производительность наиболее высока, а в конце срока полезного использования, как правило, увеличиваются расходы на ремонт. Поэтому широкое распространение получили способы ускоренного начисления амортизации.

Если будущая динамика дохода имеет достаточно устойчивую связь с фактической величиной выпуска продукции в течение срока полезного использования основного средства, наиболее точного соответствия между доходами и расходами можно достигнуть, применяя способ начисления амортизации пропорционально выпуску продукции. В этом случае возможно начисление небольших сумм амортизации в периоды низкого и увеличивать в периоды большого объема выпуска продукции.

В условиях рыночной экономики значительно возрастает роль бухгалтерского учета как важнейшего средства получения полной и достоверной информации об имуществе предприятия и его обязательствах и своевременного доведения этих сведений до пользователей.

Финансовый учет на предприятии регулируется Законом Республики Казахстан «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28.02.2007 года № 234-III), национальными стандартами бухгалтерского учета, а для ряда организаций – международными стандартами финансовой отчетности (МСФО) и другими нормативными и законодательными актами, а также учетной политикой и другими распорядительными актами руководства предприятия.

В связи с расширением прав предприятий в области постановки и ведения бухгалтерского учета перед бухгалтерскими службами возникает проблема оптимальной организации учета различных объектов: основных средств, процессов производства и реализации, расчетов, капитальных и финансовых вложений и др.

В настоящее время предприятия получают возможность проявления инициативы в области постановки и ведения бухгалтерского учёта, что требует от бухгалтеров некоторых творческих способностей и много знаний для оптимизации учёта.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Стандарты бухгалтерского учёта / Национальная комиссия Республики Казахстан по бухгалтерскому учёту. - Алматы 2010.
- 2 Учётная политика на Казахстанском предприятий / М. С. Ержанов, С. М. Ежанова. – Алматы – 2011.
- 3 Методические указания к стандартам бухгалтерского учёта/ Министерство финансов Республики Казахстан, Департамент методологии бухгалтерского учёта и аудита. – Астана – 2012.
- 4 Куппаев Н. Об амортизационной политике предприятия// Бюллетень бухгалтера, № 3, январь 2004 г.

ТЕНДЕНЦИЯ РАЗВИТИЯ АУДИТА В КАЗАХСТАНЕ

СТЕПАНОВА В. А., ХАЙРЕТДИНОВА А. И.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
НАЗАРЕНКО О. В.
ст. преподаватель, ПГУ имени Торайгырова, г. Павлодар

Сегодня практически во всех странах мира с рыночной экономикой существует общественный институт аудита со своей правовой и организационной инфраструктурой. Страны, вступающие на путь развития рыночной экономики, испытывают одни и те же трудности: нехватку квалифицированных аудиторов, а также времени (и средств) на их подготовку. При этом они используют различные пути для преодоления этих трудностей, в т.ч. опираясь на опыт зарубежных аудиторских организаций. В сложном мире бизнеса аудит помогает быстро определить, что искать, чего остерегаться, что и как делать. По мере развития аудита, роста профессионализма аудиторов и накопления ими опыта работы идет наращивание консалтинговых услуг и не только по налоговым и юридическим вопросам, но и касающимся выработки более эффективных систем управления и хозяйствования.

Таким образом, аудит приобретает все большее значение для решения насущных проблем привлечения инвестиций, укрепления финансов и подъема экономики страны. Планируя долгосрочное развитие профессии, надо исходить из того, что наша экономика испытывает возрастающую потребность в скорейшем становлении профессионального института независимого аудита. При этом совершенно очевидно, что доверие общества к аудиторам базируется

не только на глубоких знаниях специалистов в области экономики, финансов, налогов и права, но и на соблюдении ими определенного свода этических норм и правил.

В Казахстане аудит как новый вид предпринимательской деятельности возник в начале 90-х годов XX века. Становление и развитие аудита здесь тесно связано с так называемым годом «Перестройки», с годом создания в стране кооперативов, частных фирм и совместных предприятий, т.е. экономических субъектов, не являющихся собственностью государства. Для улучшения контроля за качеством проведения аудиторских проверок и оказания методической помощи аудиторами при Совете Палаты аудиторов РК были образованы три постоянных комитета: по методическому обеспечению аудиторской деятельности; по правовым вопросам и этике аудиторов; по разработке и внедрению казахстанских стандартов аудита.

Палата аудиторов РК планирует самое серьезное внимание уделить повышению квалификации работающих аудиторов. Дело в том, что практически на всех направлениях хозяйственной деятельности аудитор сталкивается с вопросами, которые требуют неординарных решений. Чтобы своевременно и грамотно на них ответить, необходимо понимать положение дел в хозяйственном и финансовом законодательстве, знать его противоречия, уметь аргументировано доказывать свои выводы. Поэтому в работе с аудиторами приоритетными должны быть определены такие направления, как:

- толкование действующих законодательных и нормативных актов;
- представление финансовых и правовых консультаций;
- разработка методических рекомендаций по аудиту учета внешнеторговых и валютных операций, бизнес-планов и инвестиционных проектов, финансовому менеджменту;
- деловые разборы конкретных хозяйственных ситуаций, возникающих в ходе аудиторских проверок;
- организация краткосрочных курсов повышения квалификации аудиторов.

Анализ развития аудиторской деятельности в РК позволяет сделать вывод, что аудит в процессе экономического развития страны играет значительную роль. Аудиторские организации воспринимаются как квалифицированные эксперты, мнение которых о достоверности отчетности и финансовом положении

организации становится решающим при принятии управленческих решений, выборе партнера по бизнесу, определении направлений инвестирования средств, целесообразности представления кредита и т.д. Благодаря расширению предоставляющих услуг, аудиторы становятся помощниками специалистов бухгалтерско-финансовой службы в решении сложных и неоднозначных проблем, возникающих в процессе хозяйственной деятельности.

В настоящее время в Республике Казахстан действуют две крупные профессиональные аудиторские организации «Палата аудиторов РК» и «Коллегия аудиторов», которые безвозмездно способствует становлению и развитию аудиторского дела в Республике Казахстан. В Республики Казахстан система нормативного регулирования аудиторской деятельности практически разработана. Первый закон «Об аудиторской деятельности» в РК был принят от 18 октября 1993 года, но через пять лет, для эффективного развития и регулирования аудита был принят второй закон Республики Казахстан «Об аудиторской деятельности» от 20.11.1998 года №304-І. В него также вносились изменения и дополнения.

Этот закон относится к документам первого уровня и регулирует отношения связанные с осуществлением аудиторской деятельности в Республику Казахстан. Принятие этого закона позволило привлечь в республику крупные международные аудиторские компании.

Согласно статье 6 Закона РК «Об аудиторской деятельности» существуют 4 обязательных условия функционирования аудиторской фирмы:

- численность аудиторов (имеющих квалификационное свидетельство аудитора РК) в составе аудиторской фирмы должно составлять не менее 3 человек;
- в уставном капитале доля, принадлежащая аудиторам или другим аудиторским организациям, должна составлять 100 %;
- руководитель аудиторской фирмы обязан иметь квалификационное свидетельство аудитора РК;
- наличие лицензии, выданное министерством финансов РК (для банковского и страхового аудита, выданный Нацбанком РК).

К документам второго уровня относятся международные стандарты аудита в РК. Международные стандарты аудита (МСА) – (International Standards on Auditing – ISA) – выпускает Международная федерация бухгалтеров (МФБ) – (International Federation of Accountants – IF AC), штаб-квартира которой

находится в Нью-Йорке, США. В настоящее время в IF AC входят 129 национальных бухгалтерских организаций из 92 стран. На пятой Республиканской конференции Палаты аудиторов РК, состоявшейся в марте 2000 г., было принято решение о переходе аудита в РК на международные стандарты и принятии их в качестве национальных. Международные стандарты аудита (МСА) представляют собой единые базовые принципы, которым должны следовать все аудиторы в процессе своей профессиональной деятельности. Они способствуют достижению двоякой цели:

- развитию аудита в тех странах, где уровень профессионализма ниже общемирового;
- по мере возможности унификации подходов к аудиту в международном масштабе.

В настоящее время система международных стандартов аудита (ISA) состоит из 36 стандартов, разнесенных по 9 группам, и 10 положений, входящих в 10 группу. 9 групп подразделяются на: «Вступительные аспекты», «Ответственность», «Планирование», «Внутренний контроль», «Аудиторские доказательства», «Использование работы других», «Аудиторские выводы и представление отчета», «Специализированные области», «Сопутствующие услуги».

Третий уровень – внутрифирменные стандарты аудиторской деятельности, разрабатываемые аудиторскими фирмами на базе практики аудита. Документы этого уровня детализируют документы более высоких уровней. Содержание и форма таких документов совершенствуется по мере становления и расширения рынка аудиторских услуг.

В процессе регулирования аудиторской деятельности в Казахстане принимают непосредственное участие следующие государственные органы и организации:

- Департамент методологии бухгалтерского учета и аудита Министерства финансов РК;
 - Национальный банк РК;
 - Палата аудиторов РК;
 - Квалификационная комиссия по аттестации аудиторов.
- Основными функциями Департамента являются:
- издание в пределах его компетенции нормативно-правовых актов, регулирующих аудиторскую деятельность;
 - утверждение стандартов аудиторской деятельности;
 - организация в установленном законодательством РК порядке системы лицензирования аудиторской деятельности;

- организация системы надзора за соблюдением аудиторскими организациями и аудиторами лицензионных требований и условий;
- утверждение квалификационных требований к аудиторам;
- контроль за соблюдением аудиторскими организациями и аудиторами стандартов аудиторской деятельности;
- ведение реестра аудиторов и аудиторских организаций;
- публикация в средствах массовой информации сведений о выдаче, отзыве и приостановлении действия лицензии;
- рассмотрение обращений аудиторов, аудиторских организаций и аудируемых организаций, связанных с осуществлением аудиторской деятельности.

Основной функцией Национального Банка РК является выдача лицензии на проведение аудита банковской и страховой деятельности.

В республике действуют территориальные и Республиканская палата аудиторов.

Основными функциями территориальных палат аудиторов являются:

- содействие развитию аудита, повышению его эффективности, организации и координации деятельности аудиторов и аудиторских организаций;
- обеспечение соблюдения аудиторами и аудиторскими организациями требований стандартов аудита;
- рассмотрение споров аудиторов, аудиторских организаций и аудируемых организаций, связанные с осуществлением аудиторской деятельности;
- в случаях выявления фактов уклонения аудиторов и аудиторских организаций от заключения договора обязательного страхования гражданско-правовой ответственности и нарушения иных требований законодательства РК об обязательном страховании гражданско-правовой ответственности аудиторов и аудиторских организаций информируют уполномоченный государственный орган;
- обеспечение аудиторов и аудиторских организаций законодательными актами РК и методическими документами, связанными с осуществлением аудиторской деятельности;
- анализ, обобщение и распространение опыта работы аудиторов и аудиторских организаций;
- представление интересов аудиторов и аудиторских организаций в государственных, общественных, иностранных и международных организациях;

- осуществление иной деятельности, не противоречащей законодательству и международным договорам.

Республиканская палата аудиторов выполняет все перечисленные функции территориальных палат, а также дополнительно занимается:

- осуществлением координации деятельности территориальных палат аудиторов;
- разработкой на основе международной практики стандартов аудита;
- организацией обучения и подготовки к аттестации кандидатов в аудиторы, профессиональной учебы, повышения квалификации аудиторов и других специалистов;
- обращением в Департамент Минфина РК, Национальный банк РК с предложением об отзыве или приостановлении действия лицензии на осуществление аудиторской деятельности и внесение предложения об аннулировании квалификационного свидетельства аудитора с указанием конкретных причин.

Основными функциями Квалификационной комиссии являются:

- определение квалификационного уровня кандидатов в аудиторы посредством проведения экзаменов на основе квалификационных требований;
- принятие решения о присвоении квалификации «аудитор» путем выдачи свидетельства о присвоении квалификации «аудитор» и личной печати аудитора;
- принятие решения об аннулировании квалификационного свидетельства и информирование об этом решении Департамента и Национального банка РК.

В настоящее время в нашей стране наблюдается тенденция повышения требований к качеству и эффективности работы финансово-экономических служб в организациях. Набирает обороты новый этап развития аудиторской деятельности в связи с переходом на международные стандарты аудита.

Структурные изменения организаций путем разъединения, слияния, поглощения и выделения самостоятельных организаций вызвала потребность в объективной оценке имущественного состояния организаций, и соответственно аудиторские фирмы направили свои усилия на оценочную деятельность.

Одной из наиболее значимых тенденций развития рынка аудиторских услуг является их сочетание с процессом консультирования. Дело в том, что аудиторы в аудиторский отчет помимо выявленных ошибок и неточностей стали включать

заключения о рациональности действующей учетной политики, используемых методов организации бухгалтерского учета и применяемых программных продуктах, а также рекомендации по их изменению и совершенствованию. Вследствие этого в аналитической части аудиторского отчета появились элементы консультирования.

Аудиторы стали включать в отчет также оценку финансового состояния проверяемой организации, непрерывности деятельности в течение следующего за отчетным года. Для полноты оценки финансового состояния аудиторы должны проводить достаточно подробный анализ финансовых результатов деятельности организации: рассчитывать темпы изменения объема продаж, прибыли, рентабельности отдельных изделий, оценивать платежеспособность и кредитоспособность, финансовую стабильность. Следовательно, внимание аудитора концентрируется не только на вопросах организации бухгалтерского учета, им также проводится финансовый, а в ряде случаев и управленческий анализ.

В заключение хотелось бы подчеркнуть, что аудит в Республике, как особая отрасль услуг, все-таки состоялся и вышел на качественно новый этап развития. Самое убедительное свидетельство тому – это существование аттестованных аудиторов и утверждение нормативных документов по регулированию аудиторской деятельности, правил (стандартов) аудиторской деятельности в Республике. Поэтому от того, насколько грамотно и быстро будут решаться проблемы, связанные с аудиторской деятельностью, будет напрямую зависеть «здоровье» национальной экономики в целом.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Закон РК «Об аудиторской деятельности» от 20.11.1998г. №304-І;
- 2 <http://online.zakon.kz>;
- 3 Концепция внедрения государственного аудита в Республике Казахстан <http://adilet.zan.kz>.

СУЩНОСТЬ И МЕТОДИКА АУДИТА ТОВАРНЫХ ОПЕРАЦИЙ

ТАКИРОВА Е. С., ТАКИРОВА А. К.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
НАЗАРЕНКО О. В.
ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Согласно закона Республики Казахстан «Об аудиторской деятельности» от 20 ноября 1998 года, аудит представляет собой независимую проверку аудиторами и аудиторскими организациями финансовой отчетности и иных документов юридических и физических лиц с целью оценки достоверности и соответствия, совершённых хозяйственных и финансовых операций законодательству Республики Казахстан.

Объективной необходимостью проведения аудита на предприятиях розничной торговли являются: наличие обширной номенклатуры товаров; противоречия, возникающие в процессе учета приобретения и реализации товаров; постоянное движение денежных средств в наличной и безналичной форме (возможны разного рода махинации со стороны материально-ответственных лиц); движение товарно-материальных ценностей (возможно неправильное документальное оформление, хищения со стороны материально-ответственных лиц), наличие ошибок и искажений как намеренных, так и ненамеренных ведет к неправильному отражению результатов хозяйственной деятельности торгового предприятия. Достоверность информации о наличии и движении товаров определяет обоснованность показателей доходов, расходов и финансовых результатов организаций, что обуславливает высокие требования к качеству аудита товарных операций. Аудит призван выявить ошибки и обеспечить достоверной информацией руководство торгового предприятия, на основе которой принимаются управленческие решения.

Аудиторская проверка товарных операций начинается с ознакомления с отделом бухгалтерского учета, занимающегося учетом операций связанных с поступлением и оприходованием товаров. На этом этапе устанавливается: кто ведет бухгалтерский учет по движению ценностей; какими нормативными документами пользуется бухгалтер данного участка; кому подотчетен данный бухгалтер; кто его проверяет по исполняемой работе; оптимальность и целесообразность выбора в учетной политике организационных, методических и технических аспектов по данному участку учета; наличие схем по поступлению

и оприходованию товаров на счетах; какие методы внутреннего контроля используются (инвентаризация, документирование); соблюдаются ли сроки проведения инвентаризации товаров и порядок оформления результатов инвентаризации; следует убедиться в правильности оформления договоров о материальной ответственности с ответственными лицами, которым переданы в подотчет ценности.

Сохранность товаров зависит от условий хранения, поэтому следующим этапом контроля является проверка состояния складского хозяйства в данной организации. Аудитор выясняет число и размещение складских помещений, условия хранения ценностей. Следующим этапом проверки должна стать инвентаризация товаров. В зависимости от уровня внутреннего контроля определяется необходимость ее проведения. Далее целесообразно провести проверку полноты оприходования, оценки и учета товарных ценностей. Во время проверки аудитор должен: проверить правильность ведения складского учета, обоснованность записей кладовщиком в его учетных документах; проверить полноту оприходования поступивших со стороны товаров. Нарушение порядка оприходования товаров приводит к их хищению, а также созданию излишков товаров, которые затем реализуются без отражения в учете с целью сокрытия доходов от налогообложения и присвоения полученных средств.

При проверке вопросов полноты оприходования товаров, аудитору необходимо произвести анализ платежно-расчетных документов, подтверждающих поступление ценностей от поставщиков. При этом проверке подлежат счета-фактуры, товарно-транспортные накладные. Обращается внимание на правильность оформления этих первичных документов. Затем, аудитор проверяет полноту оприходования поступивших на склад товаров. Проверка проводится по первичным документам, а в случае необходимости проводится встречная проверка данных с данными предприятия, которое отгрузило товар.

При проведении аудиторской проверки поступления товарных ценностей необходимым условием является сопоставление данных первичных документов по поступлению товаров с данными журнала регистрации полученных счетов-фактур, регистров бухгалтерского учета по счетам 1310 «Товары», 3110 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками» и данными Главной книги по этим же счетам. Суммы, указанные в документах полученных от поставщиков товаров должны соответствовать суммам, отраженным в регистрах бухгалтерского учета по счетам 3110 «Товары» и 3110 «Расчеты с поставщиками и подрядчиками». После этого данные учетных регистров сравниваются

с данными Главной книги по этим счетам и данными баланса. При проверке правильности корреспонденции счетов аудитор проверяет, не было ли в учете случаев, когда поступившие товары не приходовались на счет 1310 «Товары», а были отнесены на другие счета.

Особое внимание при проверке поступления товаров следует обратить на расхождение фактического наличия с наличием указанным в сопроводительных документах. Особого внимания при проведении аудиторской проверки оприходования товаров заслуживает правильность учета ценностей в розничной торговле. В рознице товары должны учитываться в стоимостном выражении.

При принятии решения использовать работу внутреннего аудита, внешний аудитор должен убедиться в том, что:

- программы и объем внутреннего аудита соответствуют целям внешнего аудита;
- работа внутреннего аудита планируется и документируется;
- выводы внутреннего аудита достаточно обоснованы;
- руководство и собственники конструктивно относятся к мнению внутреннего аудита.

Эффективность внешнего аудита с использованием результатов работы внутреннего аудита повышается при взаимной координации планов аудиторских проверок, обмене отчетами, регулярных рабочих встречах, свободном взаимном доступе к рабочей документации, оформляемой по общим правилам. Ответственность аудитора за свою работу не снижается при использовании им результатов работы внутреннего аудита. Аудитор информирует руководство и собственников экономического субъекта об обнаруженных им возможностях повышения эффективности внутреннего аудита. В процессе аудиторской проверки, аудитор обязан руководствоваться основными принципами аудита:

- независимость;
- честность;
- объективность;
- профессиональная компетентность и добросовестность;
- конфиденциальность;
- профессиональное поведение;
- профессиональный скептицизм.

Независимость аудитора – отсутствие какой-либо финансовой или имущественной заинтересованности аудитора на проверяемой фирме; аудитор не может проверять фирму, одним из собственников которой он является; не может участвовать в проверке, если с высшими

должностными лицами клиента его связывают родственные отношения. Аудитор не должен давать никакого повода для сомнений в своей независимости и объективности своего заключения. Аудитор должен быть честным и объективным, его мнение и заключение - непредвзятым и беспристрастным.

Информация, полученная аудитором в ходе проверки или оказания других аудиторских услуг, является конфиденциальной и может быть использована или передана третьим лицам только с согласия клиента (данного в письменной форме) или по решению суда. Принцип конфиденциальности должен соблюдаться безусловно, даже если разглашение или распространение информации о клиенте не наносит ему материального или иного ущерба.

Аудитор должен обладать необходимой профессиональной квалификацией, заботиться о поддержании ее на должном уровне, соблюдать требования нормативных документов. Привлекая к работе других аудиторов или вспомогательный персонал, аудитор должен быть уверен в их профессиональной компетенции и контролировать качество их работы. Аудитор не должен оказывать клиентам каких-либо услуг, если не обладает достаточной квалификацией в данной области или не уверен в правильности своих рекомендаций.

Проявление профессионального скептицизма означает, что аудитор критически оценивает весомость полученных аудиторских доказательств и внимательно изучает аудиторские доказательства, которые противоречат каким-либо документам или заявлениям руководства либо ставят под сомнение достоверность таких документов или заявлений. Профессиональный скептицизм следует проявлять в ходе аудита, чтобы, в частности, не упустить из виду подозрительные обстоятельства, не сделать неоправданных обобщений при подготовке выводов, не использовать ошибочные допущения при определении характера, временных рамок и объема аудиторских процедур, а также при оценке их результатов.

ЛИТЕРАТУРА

1 Закон Республики Казахстан «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28 февраля 2007 года № 234-III (с изменениями и дополнениями по состоянию на 29.12.2014 г.).

2 Закон Республики Казахстан от 20 ноября 1998 г. «Об аудиторской деятельности» (с изменениями и дополнениями). – Алматы: БИКО, 2007.

3 Абленов Д. О. Аудит: теория и практика. – Алматы: Экономика, 2012.

4 Каренова Г. С. Теория и практика аудита. – Караганда: Финансы, 2012.

5 Камышанов П. И. Практическое пособие по аудиту. – Алматы: Каржы-Каражат, 2013.

ИНТЕГРАЦИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОГО И БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА

ТАКИРОВА Е. С., ТАКИРОВА А. К.
студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
НАЗАРЕНКО О. В.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Бухгалтерский учет представляет собой специальную систему учета информации об определенных операциях, подчиненную нескольким законам. Во-первых, это непрерывность, то есть данные систематизируются в хронологическом порядке без каких-либо пропусков. Во-вторых, все хозяйственные операции должны быть зафиксированы, то есть на них должны создаваться документы определенной формы с необходимыми реквизитами. И, в-третьих, информация регистрируется полностью, не исключая какие-то проведенные действия.

Управленческий учет – система сбора и обработки информации, которая представляет собой особую важность для принятия руководством управленческих решений. В этом случае данные могут быть документально не оформлены, но собраны тщательным образом и интерпретированы в удобные для изучения материалы. Данные управленческого учета не обязательно должны иметь денежное отображение, поскольку они могут выражать и количество проводимых операций.

Приступая к проекту создания системы управленческого учета, любая компания рано или поздно столкнется с проблемой интеграции бухгалтерского и управленческого учета. Чтобы эта задача не стала камнем преткновения на этапе реализации проекта, необходимо спланировать ее решение еще в ходе разработки концепции проекта. При этом чем более эффективным окажется ее решение, тем быстрее и дешевле пройдет реализация как самого проекта по постановке управленческого учета, так и функционирования системы.

Основой для разрешения данной проблемы станет триединство методологических, технических и организационных подсистем интеграционного процесса. Алгоритм будет выглядеть следующим образом:

- разработка методологии управленческого учета;
- выбор на ее основе программных и технических средств автоматизации;
- разработка организационных регламентов и процедур по сбору, обработке и интеграции данных в обеих системах учета, исходя из требований разработанной методологии и выбранного ПТО.

Рассмотрим подробнее этапы решения задачи интеграции:

Первый этап – разработка методологии интеграции управленческого и бухгалтерского учета. На этом этапе необходимо решить ряд подзадач. Первоначально следует определиться с кругом пользователей информации из управленческой системы учета. В отличие от бухгалтерского учета, который направлен в основном на удовлетворение интересов внешних пользователей (налоговые инспекции, банки, акционеры), пользователями управленческого учета выступают преимущественно внутренние субъекты, но в некоторых случаях информация из управленческого контура может предоставляться и внешним субъектам, например банкам, коммерческим контрагентам. Даже в случае принятия решения о том, что управленческий учет должен использоваться только для внутренних потребностей, следует иметь в виду, что и здесь существуют разные группы пользователей, которые с помощью управленческого учета решают разные задачи. Поэтому требования к информативности и оперативности представления данных у руководителя подразделения и генерального директора будут различными.

Определение состава пользователей информации позволит сформировать набор требований каждой группы к составу, оперативности и способу представления информации в управленческом учете, а также цели создания и функционирования системы управленческого учета.

Далее следует переходить к формированию управленческой учетной политики, которая опишет принимаемую на предприятии совокупность способов ведения управленческого учета – первичного наблюдения, стоимостного измерения, текущей группировки и итогового обобщения фактов хозяйственной деятельности. Казалось бы, внешне управленческая учетная политика ничем не отличается от бухгалтерской учетной политики, однако между этими

системами учета существуют различия. Основные отличительные черты накладывает сама цель, ради достижения которой и создается альтернативный способ учета. Бухгалтерская учетная политика жестко привязана к юридическому лицу и едина для всех операций данного предприятия. В отличие от нее управленческая учетная политика предполагает возможность применять различные варианты оценки хозяйственных событий в зависимости от времени, подразделения, направления бизнеса и даже экономического смысла отдельной хозяйственной операции.

Например, бухгалтерский учет требует определять момент получения доходов по моменту отгрузки готовой продукции или дате подписания акта выполнения работ, а в управленческом учете компания может учитывать у себя доходы после поступления оплаты от покупателя. Еще большие различия могут возникнуть при начислении амортизации. В управленческом учете могут устанавливаться сокращенные сроки полезного использования основных средств, а также применяться разные способы начисления амортизации для каждого отдельного вида или объекта учета (основного средства).

Значительные различия в учетных политиках могут вызвать желание упростить задачу, организовав управленческий учет как параллельный и не взаимодействующий с системой бухгалтерского учета. Однако это лишь видимый и не самый эффективный способ упрощения, так как бухгалтерский, управленческий, да и любые другие учеты в компании имеют общий базис – все они отражают одни и те же факты финансово-хозяйственной деятельности. Принятие решения о параллельном ведении двух систем учета не только увеличит стоимость проекта на этапе функционирования (создание и содержание еще одной учетной службы), но и вызовет организационные проблемы (борьбу двух подразделений за очередность поступления документов и информации), а также может привести к кардинальным различиям в отчетах о результатах финансово-хозяйственной деятельности компании.

Чтобы избежать подобных проблем, необходимо после разработки управленческой учетной политики тщательно проанализировать хозяйственную систему организации, принципы отражения операций в бухгалтерском учете и найти точки единства (интеграции) двух систем учета.

Следующим шагом станет разработка регламента трансформации данных бухгалтерского учета в управленческий контур, а данных управленческого контура – в бухгалтерский учет.

Процедура трансформации свяжет счета управленческого и бухгалтерского планов счетов (в случае применения в управленческом учете способа «двойной записи») или бухгалтерский план счетов с показателями управленческого счета (в случае применения в управленческом контуре «кассового» метода учета). Следует отметить, что в процедуре трансформации обязательно должны быть учтены различия, закрепленные в учетных политиках обеих систем учета, что достигается использованием различных аналитик. На этом этапе полезно создать специальное положение о порядке трансформации (далее Положение), которое наглядно зафиксирует моменты расхождения между двумя системами учета.

При разработке Положения необходимо уделить особое внимание выявлению недостающей в бухгалтерском контуре учета информации. Это позволит разработчикам проекта принять решение о способах сбора и фиксации недостающей информации. Кроме того, могут появиться и новые способы получения информации для отражения ее в бухгалтерском контуре. На этой же стадии необходимо принять предварительное решение о порядке внесения информации в информационную среду (бухгалтерский контур – трансформация в управленческий) или, наоборот, – внесения в управленческий контур, а затем трансформации в бухгалтерский. Окончательно ответить на этот вопрос можно будет после выбора программного средства для автоматизации управленческого учета.

Далее можно приступать ко второму этапу решения задачи интеграции – выбору программно-технических средств для автоматизации управленческого учета. На этом этапе придется принять принципиальное решение о выборе способа осуществления автоматизации:

- написание собственной программы;
- приобретение стандартной отраслевой программы («коробочный» продукт), в качестве примеров таких программных продуктов можно назвать различные отраслевые решения, созданные на платформе 1С: «Торговля и склад», «Аренда», «Общепит»;
- приобретение стандартной программы с возможностью ее гибкой индивидуальной настройки.

Первый способ позволит максимально полно реализовать те задачи, для решения которых создается система управленческого учета. Он поможет учесть все нюансы конкретного бизнеса. Однако данный способ, скорее всего, окажется наиболее затратным на этапах создания и функционирования и самым длительным по времени

реализации. При этом руководство компании попадает в зависимость от конкретного разработчика, а компания будет вынуждена обучать самостоятельно каждого вновь принятого сотрудника.

Второй способ позволит осуществить процесс автоматизации быстро и недорого. При этом на рынке труда всегда можно найти специалистов, знающих данный программный продукт. Недостатком этого подхода является то, что руководство компании, вероятно, будет вынуждено сократить список методологических требований к управленческому учету. В случае если компания решит сменить направление деятельности, придется приобретать новый программный продукт.

Третий способ, как и всякая «золотая середина», находится между первыми двумя решениями по стоимости и срокам внедрения. Но он сочетает в себе гибкость первого варианта и простоту внедрения второго, что часто становится основополагающим фактором при выборе способа автоматизации. Еще большую привлекательность он получает в случае, если программный продукт имеет возможность «визуальных» настроек (в этом случае не потребуется помощь программистов при настройке и функционировании программы, каждый пользователь после небольшого обучения сможет самостоятельно формировать для себя любые отчеты, справочники и показатели) и совместим с той же программной платформой, которую компания использует для ведения бухгалтерского учета. Это упрощает и ускоряет интеграцию двух систем.

Вне зависимости от выбранного способа автоматизации этап технического аспекта решения задачи интеграции бухгалтерского и управленческого учета предполагает выполнение следующих действий:

- определение соответствия выбранного программного продукта тем методологическим требованиям, которые были выстроены для управленческого учета в целом и для системы интеграции в частности;
- определение возможных сроков проведения автоматизации и настройки трансформации бухгалтерских и управленческих данных;
- определение бюджета автоматизации, который будет включать стоимость создания или приобретения программного продукта, модернизации технического парка (компьютеры, серверы), обучения сотрудников работе с новым программным продуктом, консалтингового сопровождения при настройке и функционировании программного продукта, технической поддержки функционирования

программного продукта, устранения возможных сбоев в процессе функционирования программы;

– подведение итогов проведения автоматизации с использованием данного программного продукта (стоимость и временные затраты на сбор, обработку и анализ информации в управленческом и бухгалтерском контуре; степень взаимодействия и взаимопроникновения двух систем учета).

Идеальным будет вариант, когда информация, вводимая в одном из контуров, мгновенно отображается в другом, причем в нужной интерпретации.

Имея информацию по каждому из рассматриваемых вариантов, можно расставить приоритеты в критериях и выбрать наиболее приемлемый вариант. При этом, во-первых, руководство компании будет иметь четкое представление о том, насколько выбранный программный продукт соответствует разработанной методологии учета, и при необходимости сможет внести в нее изменения. Во-вторых, разработанная методология и возможности выбранной программы дадут необходимый материал для реализации третьего этапа.

Третий этап – осуществление организационно - функциональной системы интеграции. Управленческий учет является частью системы управления на предприятии, а в момент своего создания – новым элементом этой системы. Его появление не может не вызвать изменений в других элементах системы. Он обусловит появление новых процессов сбора, систематизации и анализа финансовой информации или приведет к изменениям в существующих. Для осуществления этих процессов потребуется привлечение новых специалистов или изменение должностных функций специалистов, работающих в компании. Таким образом, в ходе проведения третьего этапа необходимо будет спланировать инновационные изменения в функциональной и организационной структуре компании. Если было принято принципиальное решение о том, что бухгалтерский и управленческий контур используют единую базу оперативной информации, то в целях сокращения трудозатрат первичную информацию (документ) в нее могут вносить сотрудники операционных подразделений (отдел продаж, производство, склады и т.д.). Информация будет попадать в учетную систему в месте и в момент осуществления хозяйственной операции, а затем с помощью специальных настроек транслироваться в бухгалтерскую и управленческую подсистемы учета.

Другим вариантом изменения организационной структуры в рамках решения задач интеграции является корректировка организационной структуры бухгалтерской службы, т.е. выделение в ней группы оперативного учета и перевод ее работников в операционные подразделения компании. Данный вариант наиболее приемлем в тех случаях, когда информация вначале попадает в бухгалтерский контур, а затем транслируется в управленческий.

Опыт решения подобных задач показывает, что чаще всего используется вариант организации встречных потоков. Из управленческого контура в бухгалтерский передаются данные об отгрузках, объемах выполненных работ, остатках на складах, прямых производственных затратах. Из бухгалтерского контура в управленческий – о движении денежных средств, накладных расходах, начисленной и выплаченной заработной плате, начисленных и уплаченных налогах, дивидендах и других выплатах из прибыли компании.

На этом задачу создания взаимоинтегрированной системы бухгалтерского и управленческого учета можно считать решенной. Однако необходимо помнить, что успех любого инновационного проекта (а создание системы управленческого учета, несомненно, относится к таковым) достигается при соблюдении следующих условий:

- наличие у руководства четкого понимания целей проекта и путей их достижения;
- наличие слаженной команды разработчиков проекта, включающей в себя представителей всех структурных единиц компании, которых затрагивает проект (бухгалтерии в первую очередь);
- материальное и моральное стимулирование разработчиков проекта при его эффективном старте, а также всех сотрудников за качественное исполнение новых функциональных обязанностей (до того момента, пока они не станут обыденными).

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Закон Республики Казахстан «О бухгалтерском учете и финансовой отчетности» от 28 февраля 2007 года № 234-III (с изменениями и дополнениями по состоянию на 29.12.2014 г.).
- 2 Закон Республики Казахстан от 20 ноября 1998 г. «Об аудиторской деятельности» (с изменениями и дополнениями). – Алматы: БИКО, 2007.

3 Абленов Д. О. Аудит: теория и практика. – Алматы: Экономика, 2012.

4 Каренова Г. С. Теория и практика аудита. – Караганда: Финансы, 2012.

5 Камышанов П.И. Практическое пособие по аудиту. – Алматы: Каржы-Каражат, 2013.

ҚАЗАҚСТАННЫҢ БАНК ЖҮЙЕСІНІҢ ҚАЗІРГІ ЖАҒДАЙЫ

УКУЖАНОВА С. Т.

студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

ЖАНАТ М.

PhD, қауымд. профессор, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Банк жүйесі – банк операцияларының бірыңғай ұлттық немесе халықаралық жүйесіне біріктірілген банкілердің жиынтығы, яғни бір-бірімен және сыртқы ортамен тығыз байланыстағы банкілердің жиынтығы.

Банк жүйесі өз жұмысына бірыңғай ақша кредиттік мехнизмді қосатын және өз жұмысында ұстанатын коммерциялық және ұлттық банк ұйымдарының жиынтығы болып табылады.

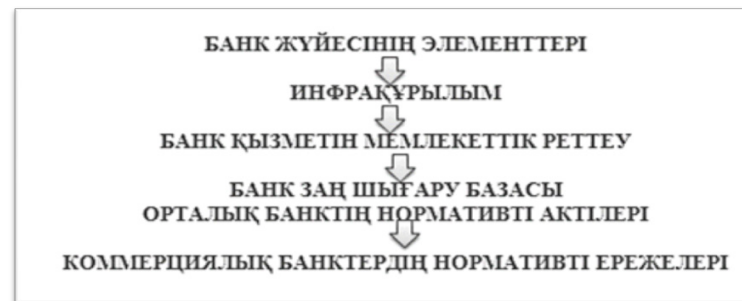
Банк жүйесі – кредит жүйесінің негізгі буыны, нарықтық экономиканың маңызды құрамдас бөлігі. Кредит және қаржы опирацияларының негізгі бөлігін шоғырландырады.

Банк жүйесі нарықтық экономиканың аса маңызды және ажырамас құрылымдырының бірі болып табылады. Банктердің және тауар ақша қатынастарының даму тарихы бір-бірімен байланысты. Банктер халық шаруашылығының барлық басқару деңгейлерінің тыныс тіршілігімен тікелей әрі күнделікті байланыста болды. Банктер нарықтық экономикадағы маңызды қаржы делдалдары болып табылады. Өз қызметі процесінде олар ақша нарығында тауарға айналатын жаңа талаптар мен міндеттемелер туғызады. Мәселен, клиенттердің салымдары қабылдай отырып, банк жаңа міндеттеме – депозит жасайды, қарыз бере отырып қарызшыға жаңа талаптар қояды. Нарықтық экономикада банктер монополистерге айналып, барлық қаржы капиталына иелік жасайды.

Банк жүйесінде қоғамның барлық ақша қорлары: мемлекеттің қаржысы, шаруашылық буындарының қаражаты, халықтың жиган тергені шоғырланған. Банктер осы қорларды қалыптастыруға белсенді түрде ат салысып, олардың пайлалануына бақылау

жасайды, ақша айналымын реттейді және қайталама өндіріс процесінің барысына әсер етеді.

Кез келген жүйе барлық керекті элементтерді қажетті пропорцияларда жинақтауы қажет, онда олар біріне-бірі өзара әсер етіп, толықтыруы қажет, әдетте, бір жүйе өзге, неғұрлым кең жүйенің ішіне кіреді. Банк жүйесінің элементтері 1 – суретте айқындалған.



Сурет 1 – Банк жүйесінің элементтері

Осыдан келіп, бұл принциптер мен талаптар банк жүйесіне тікелей қатысты болып шығады. Мәселен, кез келген елдің банк жүйесінде банк жүйесінің элементтері жеткілікті мөлшерде болады: түрлі типтегі банктер, банктік емес мекемелер, банктік құрылымдар, банк бірлестіктері және т.б.

Құрамдас бөлік ретінде банк жүйесі үлкен жүйеге – елдің кредит жүйесіне енеді. Ал кредит жүйесі – елдің экономикалық жүйесіне кіреді. Мұның өзі банктердің қызметі мен дамуын қоғамның қайталама өндіріс процесімен тығыз бірлікте қарау қажет екендігін білдіреді. Өзінің тәжірибелік қызметінде банктер мен банк жүйесі бюджет-салық және басқа жүйелермен тығыз бірлесе отырып, экономикалық өмірді реттеу мен басқарудың ортақ тетігіне кіреді.

Қазіргі банк жүйесі өзіне негізгі реттеуші ретінде орталық банкті, коммерциялық банктерді және басқа да кредиттік есеп айырысу мекемелерін қосады.

Орталық банк валюталық және мемлекеттік эмиссиялық саясатын жүргізеді. Бұл мемлекеттің бүкіл қор жүйесінің негізі болып табылады. Коммерциялық банктер жеке және заңды тұлғарға қызмет көрсетуімен, сонымен қатар өз тұтынушыларына барлық банк қызметтері кешенін беруімен айналысады.

Мемлекет басшылары ұлттық банк жүйесін маңызды міндеттерін шешуде қолданады. Оларға:

- 1) экономика өсуін қамтамасыз ету;
- 2) мемлекет ішіндегі инфляция деңгейін реттеу;
- 3) төлем теңгерімін түзету.

Әлемде экономика дамуының ерекшеліктеріне қарай банк жүйесінің әртүрлі типтері қалыптасты. Ең танымалы, бұл американдық және еуропалық.

Американдық модель – экономикада кіші және орта банктердің көп саны жұмыс жасайды, қор нарығында дәстүрлі банк операциялары бөлінген.

Осы модельдің ерекшелігі американдық экономика ақша ресурстарының негізі ретінде ішкі көздерінен (амортизация, пайда) құрылуында. Көбінесе, ірі жобалар ірі банктерге қарағанда қор нарығы көмегімен қаржыландырылады. Жобаларды қаржыландыруда қаржылық монополия жоқ.

Ал бұл модельдің кемшілігіне дәстүрлі банк көлемдерінің кішігірім болуына байланысты банкроттыққа ұшудың көп саны жатады.

Еуропалық банк жүйесі – бұл жүйенің негізі болып қомақты капитал, филиалдар мен клиенттердің көп саны бар ірі коммерциялық банктер. Көбінесе, бұлар қор нарығына кіре алатын әмбебап банктер.

Еуропалық банк жүйесінің ерекшелігі капитал шоғырлауының жоғары деңгейі болып табылады. Сондықтан да, жобаларды қаржыландырудың негізгі көздері ірі банктер. Еуропада нарықтың қомақты үлестерін бақылайтын, өзіне банктер мен кәсіпорындарды қосатын ірі қаржылық ұйымдар.

Банк – өзінің жарғысы бар, толық шаруашылық есеп және өзін-өзі қаржыландыру негізінде қызмет жасайтын заңды тұлға. Ол ақша қаражатын тарту, орналастыру және басқа банктік операциялар жүргізетін мекеме. Қазақ Кеңес Социалистік Республикасының территориясында жинақталған несие ресурстары болып саналады. Мемлекеттік банк Республиканың меншігі және оның Орталық банкі болып саналады. Қазақстан заңдарына сай Мемлекеттік банк деп (Орталық Ұлттық банктен басқа) капиталы толығынан үкімет иелігінде, немесе акционерлік капиталдың басым бөлігі мемлекеттік құрылтайшылардың акциясы болғанда есептеледі. Коммерциялық банктер өздерінің акционерлік жиналысында қабылданған Жарғысы бойынша қызмет істейді. Сонымен бірге республика территориясында шетел мекемелерімен бірігіп құрылған коммерциялық банктер қызмет істеуі мүмкін. Егер банктің жарғылық капиталын қалыптастырғанда

өзіміздің мемлекеттік емес құрылым немесе шетел мемлекеттік, ия болмаса мемлекеттік емес құрылымдары қатынасса, онда аралас банктің түрлері деп есептеледі. Аралас банктер мынадай варианттарды құрылуы мүмкін: мемлекеттік-жеке, мемлекеттік-кооперативтік, жеке-кооперативтік.

Қазақстан Республикасындағы соңғы жылдардағы банк жүйесі туралы мәліметтер мына кестеде берілген:

Кесте 1 – ҚР-ғы несие жүйесі туралы мәліметтер

Несие жүйесінің элементтері	2013 ж. желтоқсан	2014 ж. желтоқсан	2015 ж. желтоқсан	2016 ж. маусым
1.Екінші деңгейдегі банктердің барлығы:	48	44	38	35
оның ішінде:				
мемлекеттік	1	2	2	2
мемлекетаралық	1	1	-	-
Шетел капиталының қатысуымен, оның ішінде: 100 % / 50 %-дан аса, оның ішінде еншілес банктер	16 9/7 12	16 9/6 11	17 9/6 11	16 10/4 10

ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Құрманбаев С. К., Гамарник Г. Н., Сұлтанов О. С. Муниципальный менеджмент. – Алматы, 2010.
- 2 Система модернизация самоуправления. // 13.12.2016.
- 3 Зотов В. Б., Макашев З. М. Муниципальное управление. – Москва, 2014.
- 4 Ихданов Ж. О., Орманбеков Ә. О. Экономиканы мемлекеттік реттеудің өзекті мәселелері. – Алматы, 2012.
- 5 Смағұлова Г.С. Аймақтық экономиканы басқару мәселелері. – Алматы, 2015.

РОЛЬ АНАЛИЗА В ПРИНЯТИИ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

ХАЙРЕТДИНОВА А. И., СТЕПАНОВА В. А.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
НАЗАРЕНКО О. В.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Актуальность темы исследования обусловлена тем фактом, что в современных условиях существенно возрастает роль анализа как единого инструмента для принятия различных экономических решений долгосрочного и краткосрочного действия, планирования и контроля за деятельностью предприятия.

В современной экономике управление эффективностью деятельности предприятия и методы ее оценки являются наиболее важными элементами успешной организации бизнеса и повышения эффективности его функционирования. Недостаточное внимание к данной проблеме может привести к убыточной деятельности предприятия и даже к его банкротству. Поэтому анализ необходим на всех стадиях подготовки и принятия решения, особенно на этапах формирования цели, выработки решения, отбора лучшего варианта и обсуждения результатов реализации намеченного.

Предприятие является основным звеном экономики, концентрируя в себе все производственные ресурсы. Поэтому объективная оценка производственных возможностей предприятий, а также параметров и характеристик их производственного потенциала имеют большое значение для принятия решений в системе управления предприятием. Проведение экономического анализа, выявление с его помощью производственного потенциала направлено на поиск путей более эффективного управления предприятием.

Проблема эффективности – одна из важнейших проблем не только современной экономики, но и экономической науки. Хозяйственная деятельность как на микро-, так и на макроуровне предполагает постоянное соизмерение результатов и затрат, определение оптимального варианта производства. При этом подходы к оценке эффективности все более и более усложняются, поскольку показатели, казавшиеся наиболее важными, сегодня начинают отходить на второй план, а на ведущие роли выдвигаются показатели, которые ранее недооценивались.

Эффективность в широком смысле означает действенность, результативность, производительность и т.д. В настоящее время в общеметодологическом аспекте эта категория становится общенаучной, поскольку ее активно используют как в естественных, в том числе точных, науках, так и в гуманитарных. При этом в самом общем смысле эффективность – это соотношение результатов и затрат.

Экономический анализ – это способ познания экономических явлений и процессов путем разложения на составные части и синтеза отдельных представлений в единое целое. Объектом экономического анализа на макроуровне являются процессы в мировой и национальной экономике на уровне управления государством, отраслью, регионом. Объектом на микроуровне является деятельность хозяйствующих субъектов и их подразделений. Предметом экономического анализа является производственно-хозяйственная деятельность хозяйствующего субъекта, направленная на эффективное использование имеющихся ресурсов, достижение наилучших результатов и выявление возникающих при этом причинно-следственных связей, факторов, причин и резервов.

Экономический анализ деятельности хозяйствующего субъекта по своей ориентированности на пользователей разделяется на два вида: внешний и внутренний.

Субъектами внешнего анализа являются поставщики, клиенты, кредитные организации, местные органы, налоговая система, собственники и другие контрагенты. Внутреннего анализа – собственники, руководители, менеджеры, коллектив предприятия.

Внешний анализ проводится по данным публичной информации. Внутренний анализ, кроме этого, использует более широкий круг информации, в том числе представляющей коммерческую тайну, и отличается комплексностью, он ориентирован на цели улучшения результатов хозяйствования.

Целями внешнего анализа являются представление и интерпретация бухгалтерской (финансовой) отчетности экономического субъекта для удовлетворения потребности внешних пользователей, прежде всего потенциальных инвесторов, кредиторов (коммерческих банков, инвестиционных фондов), партнеров, органов власти, профессиональной общественности и средств массовой информации.

Цель и задачи внутреннего экономического управленческого анализа формируются в соответствии с целями управления, запросами руководства и менеджеров различного уровня для достижения наилучших показателей использования ресурсов производства, улучшения результатов хозяйственной деятельности, финансового

состояния организации, укрепления положения на рынке и привлечения инвесторов.

Организационная структура предприятия, разделенная на уровни, и потребности управления в информации на каждом уровне руководства организацией представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Потребности в информации различных уровней управления

Уровень управления	Информация, необходимая для осуществления функций
Генеральный директор и его заместители	В связи с тем, что высшее руководство формирует стратегические цели, определяет направления развития организации в будущем, оно должно получать интегрированную управленческую отчетность, позволяющую судить о выполнении поставленных задач: - данные, характеризующие фактические результаты производственной, инвестиционной и финансовой деятельности в целом и в разрезе основных структурных подразделений; - результаты анализа воздействия внешних и внутренних факторов на достижение целей развития организации; - плановые и прогнозные показатели работы предприятия на предстоящий период
Менеджеры среднего уровня	Для руководителей структурных подразделений, ориентированных на разработку стратегии организации, в управленческой отчетности следует представить: - показатели деятельности структурных подразделений и результаты их аналитической обработки; - информацию планового и прогнозного характера по предприятию в целом и по отдельным структурным звеньям; - необходимую информацию о смежных подразделениях и контрагентах
Менеджеры низшего уровня	Менеджерам, ответственным за определенные участки, необходимо получать и анализировать: - информацию о деятельности (с использованием системы синтетических и аналитических показателей); - прогнозные оценки внутренних и внешних факторов; - прочие данные, способные оказать влияние на формирование итоговых результатов деятельности

В более широком понимании цель анализа состоит в объективной оценке производственного потенциала экономического субъекта и его использования, выявлении упущенных выгод и резервов повышения эффективности производства за счет экстенсивного и интенсивного использования ресурсов организации.

Под экономическим потенциалом понимается:

- научно-технический потенциал, отражающий оснащенность и состояние организационно-технического уровня предприятия;
- производственный потенциал, включающий три вида ресурсов: средства труда, предметы труда, трудовые ресурсы;
- имущественный потенциал (состояние и использование основного и оборотного капитала);
- финансовый потенциал – все источники финансирования деятельности организации;
- потенциал рынка и состояние рынка (объем конкурентной продукции, цены продаж и закупок).

Использование различных видов и направлений анализа для улучшения управления предприятием зависит от уровня организации аналитической работы. Основным звеном аналитической работы является проведение анализа непосредственно на предприятии. Здесь проводится систематический, всесторонний и глубокий внутрихозяйственный оперативный и заключительный анализ выполнения планов и достигнутых результатов за отчетный год, а также предварительный анализ перед составлением текущего и перспективных планов на предстоящий период.

Важным этапом анализа является осознание и оценка полученных данных и оформление заключения о состоянии отдельных сторон хозяйственной деятельности, анализируется. При подготовке письменного заключения по результатам анализа целесообразно в его содержании отмечать следующие вопросы:

- значение анализа того вопроса, который изучается;
- показатели общей оценки отдельной стороны деятельности хозяйства, их абсолютное значение и изменения по сравнению с показателями, принятыми за базовые. Относительная оценка изменения изучаемых с помощью процентов или коэффициентов;
- характеристика изменения составных частей изучаемых с помощью частных показателей. Назвать факторы, характер и величины их влияния на общие результаты работы, основные причины изменения показателей;
- подсчитать неиспользованные резервы по негативных отклонениях отдельных и определять, если это необходимо, возможный уровень общего изучаемого, при условии полного использования резервов;
- сформулировать основные выводы и предложения по закреплению успехов и предотвращения недостатков в работе хозяйства.

В заключении отражается оценка работы хозяйства в целом и отдельных его подразделений, называются организационные мероприятия по улучшению работы отдельных звеньев и использование внутренних резервов, выявленные при анализе, отмечаются меры поощрения за высокие результаты производства. В заключении могут приводиться расчеты экономической эффективности предложенных мероприятий.

Значение экономического анализа для управления предприятием заключается в том, что осуществляется тесная взаимосвязь техники ведения хозяйства с его экономикой. Осуществление функции контроля в управлении производством с помощью экономического анализа расширяет самостоятельность хозрасчетных подразделений предприятия в выполнении плановых заданий и решении других вопросов управления производством. При этом руководители и специалисты имеют возможность в определенной степени освободиться от кропотливого ежедневного визуального контроля за производством в отдельных подразделениях предприятия, а также от ненужного администрирования в управлении. Экономисты должны наиболее уметь работы анализ, уметь ставить своего рода диагноз состояния хозяйствования, а руководители и специалисты-технологи должны, подобно хирургам, лучше оперировать, т.е. реализовать результаты анализа в управлении предприятием.

В результате проведения экономического анализа получают аналитическую информацию, которая является важной частью всей системы управленческой информации. Содержание аналитической информации совокупность соответствующим образом обработанных данных, которые всесторонне отражают экономическую деятельность предприятия, отклонения изучаемых, от базисных, влияние на них отдельных факторов и т. д. Полный объем аналитической информации о хозяйственной деятельности предприятия и его подразделений достаточно велик.

Результаты анализа доводятся до сведения всех руководителей и специалистов, а в необходимых случаях и ко всему коллективу работников предприятия. Обсуждение и изучение итогов работы с помощью анализа должно оформляться соответствующими документами. Формы таких документов могут быть различными в зависимости от цели объема и места анализа. К ним относятся протоколы производственных совещаний и заседаний бюро экономического анализа, приказы и распоряжения по хозяйству, пояснительные

записки к годовому отчету или просто выводы по результатам анализа, докладные записки и т.д.

Таким образом, значение экономического анализа для управления предприятием заключается в том, что осуществление функции контроля в управлении производством с помощью экономического анализа расширяет самостоятельность хозрасчетных подразделений предприятия в выполнении плановых заданий и решении других вопросов управления производством. Изучение каждого вопроса завершается выявлением более важных позитивных и негативных явлений в развитии экономики хозяйства. Все это представляет основу экономического обоснования плановых, оперативных и других управленческих решений, направленных на улучшение хозяйственной деятельности предприятия.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Бариленко В. И., Бердников В. В., Бородин Е. И. Экономический анализ. - М.: Эксмо, 2015. - 352 с.
- 2 Бороненкова С. А. Комплексный экономический анализ в управлении предприятием: Учебное пособие / С.А. Бороненкова, М.В. Мельник. - М.: Форум, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 352 с.
- 3 Иванова Ж. А. Проблемы управленческого учета и пути их решения // Международный бухгалтерский учет. 2015. N 45. с. 2-18.
- 4 Климова Н. В. Экономический анализ (с традиционными и интерактивными формами обучения): Учебное пособие / Климова Н.В., - 2-е изд. - М.:Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2016. - 287 с.
- 5 Корсунцева О. В. Принципы формирования и основные элементы механизма управления производственным потенциалом предприятия // Вестник Самарского муниципального института управления. 2012. № 4 (23). С. 36-43.
- 6 Попова Л. В. Характеристика управленческой составляющей учетно-аналитической системы хозяйствующего субъекта // Вестник профессиональных бухгалтеров. 2016. N 5. с. 19-24.
- 7 Слободняк И. А., Таровых А. О. К вопросу о сущности категории «эффективность» // Международный бухгалтерский учет. 2014. N 18. С. 59 - 67; N 19. С. 56 - 63.

2.1.3 Мемлекеттік басқару және мемлекеттік қызмет 2.1.3 Государственное управление и государственная служба

ЖАСТАРДЫҢ ЖАН-ЖАҚТЫ ДАМУЫНА ЖАҒДАЙ ҚАЛЫПТАСТЫРУ ЖӘНЕ ЖАС ТАЛАНТТАРДЫ ҚОЛДАУ МЕН ШЫҢДАУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

БАКЕЕВА Г. Б.

студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

ЖАНАТ М.

PhD, қауымд. профессор, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Жастардың тән, жан саулығы – елдің стратегиялық қоры және оның қазіргі дамуының шешуші факторы. Жасөспірімдер мен жастардың бойында ізгілікті, рухани құндылықтарды қалыптастыру әлемдік, ұлттық мәдени құндылықтарды насихаттауға иек артып, жас шамасына қарай қарастырылуы тиіс.

Жастарға тән құндылықтар сипаты жас азаматтың тағдыры мен тұрмыс жағдайының өркелкілігін, құндылықтар жайлы түсініктерінің сан алуандығын көрсетеді. Жастардың эстетикалық, ізгілікті талғамының қалыптасуына бұқаралық ақпарат құралдарының, әсіресе, электронды ақпарат құралдарының айтарлықтай ықпал ететінін ескеру қажет. Зорлық-зомбылықты, қатігездікті уағыздау жастардың мінез-құлқына жан-жақты қысым етіп, өмірді қабылдауы барысында сондай әдет-дағдыларды қалыптастырады. Дүлей күшке табынушылықты, шылымды, спиртті ішімдіктерді жарнамалауға шектеу қою – мемлекет алдындағы жас ұрпақты рухани сауықтырудың бірден-бір кезек күттірмейтін шаралары. Ақпарат құралдарының, озық ойлы зиялы қауымның күш-жігері, тәрбиенің бағыттылығы қоғамда отансүйгіштік, іскерлік, үлкенді сыйлау, өзін қастерлей білу, жеке басы мен жақындары үшін жауапкершілікті сезіну сияқты қасиеттерді жоғары қоятын оңтайлы орта қалыптастыруға септігін тигізу қажет.

Жастардың төл мәдениеттен нәр алуы, еліміздің тарихи өткенін оқып-үйренуі, қоғамымыздағы достық ахуал мен бейбітшілікті, рухани келісімді нығайту жас ұрпақ бойында біздің ортақ Отанымызға – Қазақстан Республикасына деген мақтаныш сезімін қалыптастыруы тиіс. Мемлекеттің күш-жігері мәдени инфрақұрылымды материалдық қамтамасыз етуге, білімінің мектептерден, студенттік оқу мекемелерінен тыс жастардың бос

уақытын пайдалы өткізуге мүмкіндік жасайтын театр, кітапхана, спорт құрылғыларын қолдауға, оқу-әдіс-тәсілдемелік құралдарын, көркем әдебиеттер шығару, оқу орындарын компьютерлендіру, дене тәрбиесі мен спортты дамытудың мемлекеттік, аймақтық бағдарламаларын жасау, ізгілікті, рухани құндылықтарды, салауатты өмір салтын қалыптастыруға бағытталады. Жастарға рухани, патриоттық тәрбие беру ісінде мемлекеттік тілді оқып-үйренуге, қазақ тілін оқытып-үйретудің жаңа, тиімді тәсілдерін жасап, енгізуге ерекше мән берілетін болады.

Жастарды отаншылдық, рухани, адамгершілік тұрғыдан тәрбиелеу ісінде оларды діни экстремизм мен фанатизмнің залалды ықпалынан қорғау аса маңызды бағыт алуы шарт. Осы мақсатта жастар арасына діни-экстремистік көзқарастардың еніп кетуінен сақтау тетіктері жасалуы керек.

Мемлекет дарынды тұлғаның аса зор қоғамдық маңызын, олардың даму мүмкіндіктері мен ашылуына неғұрлым кеңінен жағдай жасауды басшылыққа алады. Қоғамның интеллектуалдық, шығармашылық қуатын сақтау мен дамыту, жастардың дербес шығармашылық дамуына жағдай жасау жас таланттарды қамқорлығына алған мекемелер мен кәсіпорындарға, қоғамдық ұйымдарға, қайырымдылық қорларына, өзге де қорларға, жеке тұлғаларға экономикалық жағынан қолдау көрсетуді, дарынды жастарға стипендиялар, жүлделер, жәрдемақылар тағайындауды; жастардың шығармашылық, жаңашылдық қызметіне мемлекеттік қолдау көрсетуді көздейді. Дарынды жастарды қолдау мен дамытудың мемлекеттік саясаты елдегі жалпы адам ресурстарын дамытудағы саясатпен қанаттас жүргізіледі.

Мемлекет қызметі жастардың қоғамдық-саяси процестердегі рөлін көтеруге, демократиялық, азаматтық қоғам құруға жәрдемдесетін үкіметтік емес жастар мен балалар ұйымдарын дамытуға және олармен ынтымақтасуға мүдделі.

Жастардың оң нышандағы қоғамдық бастамаларын қолдау мен ынталандыру демократиялық мәдениет деңгейін көтеруге, отаншылдық сезімін, жетекші сапасын тәрбиелеуге жәрдемдеседі, жастарды әлеуметтендіру процесіне оң ықпал жасайды. Тек қоғамдық ұйымдар жүйесінде ғана жас ұрпақтың экономикалық, жаңашылдық, шығармашылық белсенділігін жүзеге асыруы үшін барынша қолайлы жағдайлар қалыптасады. Қолданыстағы заңдарда балалар мен жастар бірлестіктерін мемлекеттік қолдауды қамтамасыз ету үшін қоғамдық қызметтің айрықша түрлерінің

ұйымдары ретінде жастар мен балалар бірлестіктерінің мәртебесі айқындалатын болады. Барлық жастар және балалар бірлестіктері мемлекеттік қолдауда тең мүмкіндіктерге ие. Балалар және жастар бірлестіктеріне мектептердің, мектептен тыс мекемелердің, мәдениет мекемелерінің үй-жайлары, спорттық және өзге де құрылымдар берілуге тиіс.

Мемлекеттік жастар саясаты шеңберінде өткізілетін шараларды қаржыландыруда жастардың әлеуметтік жағынан аса маңызды қоғамдық бастамаларына басымдық берілетін болады. Жастар мен балалар бірлестіктерінің қызметін қолдау оларды халықаралық жастар ынтымақтастығына, халықаралық жастар алмасуына енгізуді көздейді. Жастардың оң нышандағы қоғамдық бастамаларын дамыту және көтермелеу үшін өкілетті орган жанынан Жастар ұйымдарының кеңесін құру жөн болады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Қазақстан Республикасының Мемлекеттік жастар саясаты тұжырымдамасы. Қазақстан Республикасы Президентінің Өкімі. 1999 жылғы 28 тамыз N 73

2 Қазақстан Республикасының білім беру жүйесін 2015 жылға дейін дамытудың Мемлекеттік бағдарламасы

3 Білім беру жүйесін 2003-2005 жылға дейін ақпараттандырудың Мемлекеттік бағдарламасы.

4 http://adilet.zan.kz/kaz/docs/N990000073_

5 <http://kzbydocs.com/docs/108/index-16521.html>

БҮГІНГІ КҮНДЕГІ ҚАЗАҚСТАННЫҢ ЭКОЛОГИЯЛЫҚ САЯСАТЫН МЕМЛЕКЕТТІК РЕТТЕУ

БЕЙБІТХАНҚЫЗЫ А.

студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

ЕСМАГЗАМ В. Е.

аға оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Каирбеков К. Г.

з.ғ.к., С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Болашақ ұрпақтардың мүдделері үшін Қазақстанда жер мен оның қойнауларын, су ресурстарын, өсімдік пен жануарлар дүниесін қорғау және ұтымды пайдалану, ауа мен суды таза

сақтау, табиғат байлықтарының молаюын қамтамасыз ету және қоршаған ортаны жақсарту үшін қажетті шаралар қолдану керектігі жөніндегі мәселелердің бір қатары бүгінгі күн тәртібіндегі ғаламдық проблемалар болып табылады. Аталмыш проблеманың пайда болуының басты алғышарты – қоршаған ортаға адамзат перзентінің антропогендік және техногендік ықпалдарының ұзақ жылдар бойы тигізіп келген әсері деп тұжырым жасауымызға болады. Ғасырлар бойы халқымыздың құт мекені, берекелі болған аяулы жеріміздің тыныштығының бұзылуы, табиғатқа аяусыздықпен қастандықтың жасалуы, ядролық қарудың сыналуы, өзен-көлдердің суалуы адамзат үшін қауіпті. Жер анымыз тартқан қасірет кімді де болса ойландырады сөзсіз. Соңғы жылдары экология ғылымына ерекше көңіл бөлінуде. Экология-негізінен тірі табиғат пен өлі табиғаттың арасындағы тығыз қарым-қатынасты, байланысты зерттейтін ғылым саласы болып табылады. Ал қазіргі таңдағы мәселенің негізгі көзі «Адам-Табиғат-Қоғам» арасындағы тепе-теңдіктің қатаң сақталмауынан болып отыр. Сондықтан теңдік сақталмағасын экологияның қоршаған ортаға тигізіп отырған жағымсыз әсері өте жоғары болып отырғаны бәрімізге мәлім.

Машиналар мен техниканың қарқынды дамуы және олардың адамзатқа билігі тарихта екі дүниежүзілік соғыстың болуын, әлеуметтік капитализмнің ерекше дамып, ашаршылық пен құлақ естімеген ауруларды, атомдық қатерді, күрделі экологиялық және антропологиялық дағдарыстарды, адамгершілік пен моралдық жалпы руханилықтың дағдарысын тудырды. Қазіргі заманғы көптеген ойшылдар М. Хайдеггер, К. Ясперс, Л. Мэмфорд және т.б. мәдениет пен өркениеттің дағдарысын озық техника мен жоғары технологияны орынсыз қолданумен байланыстырады. Ғылыми-техникалық прогресстің адамның ой-өрісіне тигізетін ықпалы және әсері өте жоғары. Алғашқыда эволюциялық табиғи дамуда мыңдаған жыл адамға қолайлы орта болғандығы белгілі. Қазір жағдай басқаша. Енді баяу өтетін табиғи уақыттың орнына, динамикалық әлеуметтік өмір келді. Техника өсті, өнеркәсіп дамыды. Халық үлкен қалаларға шоғырлана бастады. Осының салдарынан адамның тұратын табиғи ортасы міндетті түрде жасанды ортаға жол бере бастады. Адамзат тарихында техникалық дәуір басталды.

Қоршаған ортаның биологиялық ластануы да экологиялық проблемалардың бірі болып есептеледі. Қазіргі таңда бұл проблемаларды болдырмау үшін күрестер де жүргізіліп жатыр, дегенмен де бұл күрестер әлсіз. Себебі, биологиялық, физикалық және химиялық ластанулар өмір бойы экологиялық ластануға әкеп соқтырады.

Қазақстан Республикасында сонау Кеңес одағы кезінен қалған өндіріс, өнеркәсіп ошақтары баршылық. Біздің облысымызды алатын болсақ, Павлодар облысы – Қазақстанның индустриалды дамыған аймақтарының бірі. Павлодар облысының мол табиғи ресурстық қоры, дамыған өндірістік және әлеуметтік инфрақұрылымы, жоғары ғылыми техникалық әлеуеті, Орталық Азия мен Сібірді байланыстырушы рөлі, әртүрлі елдер мен континенттердің өндірушілері мен кәсіпкерлерді қызықтырады. Адамның шаруашылық әрекеті табиғаттың өзгеруіне әсер ететін ерекше фактор. Адам еңбек пен ақыл ойдың арқасында қоршаған ортаға бейімделумен қатар, оны өзгертеді. Сондықтан табиғатты өзгерту барысында адамзат оның кейінгі зардаптарын да ескеруі қажет деп ойлаймын.

Республикадағы жұмыс істеп тұрған кәсіпорындардың тазалау қондырғыларының сапасы мен тиімділігі 30 %-дан аспайды. Өндіріс сарқынды, шайма және қолданылған суларының әсерінен, Ертіс, Орал, т.б. өзендерінің суы, зияндығы жөнінен нормативтік көрсеткіштерден әлдеқайда асып түседі. Қоршаған ортаның, Республикамыздағы халықтың науқастануына тигізер әсері 60 % шамасында. Ол әсіресе, тау-кен өнеркәсібі орналасқан қалаларда жоғары. Қоршаған ортаны зиянды заттармен, техногенді қалдықтармен ластауда Қазақстанның мына кәсіпорындары ерекше «үлес қосып» отыр: Батыс Қазақстан мұнай, газ, конденсат кең орындары, Өскемен қорғасын-мырш комбинаты, Өскемен титан-магний комбинаты, Лениногор полиметалл комбинаты, Зыряновск полиметалл комбинаты, Жамбыл суперфосфат заводы, Жамбыл фосфор заводы, Балқаш тау-кен комбинаты, Жезқазған тау-кен комбинаты, Павлодар алюминий заводы, Ақтөбе хром қосылыстары мен химия заводы. Екібастұз энергетикалық кешені, Қарағанды металлургия заводы, «Фосфор» Шымкент өндірістік бірлестігі, Шымкент қорғасын заводы, т.б. 2007 жылдың қаңтарында Экологиялық Кодекспен заңнамалық актілер қабылданды. Қазіргі таңда экологиялық мәселелер келесі беделді 36 аймақтық ұйымдар мүдделері болып саналады: Еуропа Кеңесі, ЕКЫҰ, Еуропалық Одақ, ТМД және басқаларында. Жаһандық деңгейде бұл міндетті, яғни қоршаған ортаны қорғау міндетін, БҰҰ атқарады. БҰҰ осы салада ең ірі мекеме екенін бәріміз білеміз. Сонымен қатар, БҰҰ «тұрақты даму» тұжырымдамасын қамтамасыз етіп және жақтайтынын айтып кету керек. Өйткені «тұрақты дамуға» көшу бұл барлық әлемдік қауымдастықтың жаһандық мәселесі, яғни қоршаған табиғи ортаны бұзбайтын тұрақты дамудың экология жағынан қауіпсіз үлгіге көшу ол заманымыздың жаһандық үрдісі.

Қоршаған ортаны қорғау жөніндегі заңдарды бұзғаны үшін заң алдындағы жауаптылық, Қазақстандағы экологиялық заңдардың бұзылуына әкеп соқтырған. Өкінішке орай, елімізде экологиялық заңдарды бұзатын жағдайлар жиі кездеседі. Экологиялық құқық бұзушылық дегеніміз – жеке және заңды тұлғалардың (мекеме, ұйым, ұжым), мемлекеттің экологиялық құқықтары мен заңды мүдделеріне қол сұғатын, сонымен бірге қоршаған табиғи ортаға зиян келтірудің нақты қаупін тудыратын кінәлі, құқыққа қайшы келетін әрекет немесе әрекетсіздік түріндегі іс-қимыл.

Сондай-ақ елімізде жүргізіліп жатқан экологиялық саясат әлеуметтік-экономикалық өзгерістердің табыстылығына да көбіне-көп ықпал етпек. Бұл үкімет шешімдерінде және Президент бекіткен мемлекетіміздің 2030 жылға дейінгі ұзақ мерзімді даму Стратегиясында және оның «Экологиялық және табиғи ресурстар-2030» құрамдас бөлігінде көрініс тапқан. Республиканың өндірісі өркендеген аймақтарындағы ауа ластануының жоғары деңгейімен байланысты экологиялық мәселелер баршылық. Мәселен, тұтас республика бойынша 2010 жылы бөлінген зияды заттар көлемінің 45,6 %-і Қарағанды облысына тиесілі болса, бұл Павлодар облысы бойынша 17,9 %-ті құрады. Атмосфераны ластағыш заттардан бір ғана мультипликатор – қорғасын ингредиентін мысалға алайық. Қорғасын – политропты у. Оның организмдегі азғантай ғана конценфациясы, органдар мен тканьдарды, қан жүйесін, орталық нерв жүйесін, иммун жүйесін зақымдап, бүлдіреді. Қорғасынның жоғары мөлшері - Өскемен, Зыряновск, Лениногорск қалаларының атмосфералық ауа құрамында байқалады. Тауар күйіндегі 1 тонна қорғасын алу үшін, 1000 тонна кенді қазып өңеуге, 5 тоннаға дейін бос жынысты қазып алуға тура келеді.

Павлодар қаласы-Қазақстанның жетекші өндірістік аймақтарының бірі. Мұнда қара және түсті металлургияның қуат пен материалға бай өнімдерін өндіруге, көмір мен көптеген бағалы қазба байлықтарын шығаруға мамандандырылған өнеркәсіп қалыптасқан. Машина жасау мен металл өңдеу, құрылыс материалдарын өңдеу саласы да жақсы дамыған. 2016 жылы облыс кәсіпорындары атмосфераға 1 млн. 142 мың тонна зиянды заттар тастаған, бұл өткен жылғы 1 млн. 108 мың тоннаға қарағанда 3,1%-ке артық. Атмосфераға шығатын зиянды заттардың орасан мөлшері едәуір деңгейде қайнар көздердің газ бен шаң ұстағыш қондырғылармен жеткіліксіз жарақтандырылғандығының салдары болып табылады. 2016 жылы жарақтандырылған қайнар көздердің үлес салмағы 40 %-ті құрады. Соның салдарынан зиянды заттардың негізі болып 67 %-і атмосфераға тазаланбастан тасталып

жатыр. Өткен жылы тазартқыш құрылымдарға түскен зиянды заттардың 92,5 %-і тұтылып, 92,4 %-і зиянсыздандырылды. «Павлодар мұнай химия зауыты» мұнай қалдықтарын өңдейтін, басқа мұнай өңдеу зауыттарында өзін жақсы жағынан танытқан «Flottweg» Германия фирмасының қондырғысын пайдалануда. Қазіргі таңда еліміздің экологтары жерімізде 21 миллиард тонна өндіріс қалдықтары жиналып қалғанын айтып, дабыл қағуда. Соның 30 миллион тоннасы радиоктивті қалдықтар екен. Әрине, бұның ішінде жер қойнауын игеруден қалған қалдықтардың да өзінше үлес алатыны ақиқат. Еліміздің тарихындағы ең қайғылы парактардың бірі – Семей ядролық сынақ полигонының өмірге келуі. Алғашқы атомдық жарылыс дауысы 1949 жылы 29 тамызда болды. Семей ядролық полигоны ауданында 450-ден астам жер үсті және жер асты сынақтары жүргізілді. Ядролық қару-жарақтарды сынау аймақтың табиғи ортасына және халықтың денсаулығына кері әсерін тигізді. Республика көлемінде қоршаған ортаны қорғауға бағытталған жұмыстар жоспарлы түрде іске асуда. Олар: жер қойнауын тиімді пайдалану (минералды шикізаттарды кешенді пайдалану, игерілген жерді рекультивациялау және көгалдандыру). Ядролық сынақтарының өткізілуі нәтижесінде атмосфераға, гидросфераға және литосфераға өте үлкен мөлшерде радиоктивті материалдар шығарылды. Тек Семей ядролық полигонының ғана емес, соған жақын жатқан орасан үлкен аумақтар да (Павлодар, Қарағанды, Шығыс Қазақстан, Жезқазған облыстары және Ресей Федерациясының Алтай өлкесі) радиоктивті ластануға ұшырады. Қазақстандағы сансыз ядролық зерттеулердің салдарлары әлі де толық зерттелген жоқ. Белгілі ақын Олжас Сүлейменовтың басшылығымен Невада-Семей экологиялық қозғалысы Семей ядролық полигонында сынақтар өткізуге толық тыйым салды. Бұл қозғалысқа Қазақстанның көптеген халқы кеңінен қатысты. Дәл осыдан 20 жыл бұрын – 1991 жылы 29 тамызда Қазақстан Республикасының Президенті Н. Ә. Назарбаевтың «Семей ядролық сынақ полигонын жабу туралы» Жарлығы қабылданып, ядролық қарудан бастарту туралы бастама көтерген болатын. Қазіргі таңда, бұл бастаманы әлемнің көптеген мемлекеттері қолдап, халықаралық конгрестер, конференциялар мен саммиттер ұйымдастырылуда. Қазақстан Президенті Н. Ә. Назарбаев республикада ядролық сынақтар өткізуге мораторий жариялады. Соңғы сынақтардан бері он жылдан астам уақыт өткеніне қарамастан, Семей ядролық полигонының белдемі күні бүгінге дейін экологиялық қауіпті аудан болып есептеледі. Өйткені онда ұзақ сақталатын радиоктивті заттар жинақталған. Полигон аймағында күні бүгінге дейін топырақ және өсімдіктер ластанған.

Қорыта айтқанда, қоршаған табиғи ортаға қамқорлық жасау, оның бар байлығын адам игілігі үшін мейлінше ұтымды пайдалану, қорғау және көркейту ісі бүгінгі күн талабына сай туындап отырған келелі мәселе. Дархан табиғат қаншама бай болғанымен, оның сан алуан ресурстарының қай-қайсысы болмасын шексіз емес екендігін күнделікті өмірдің өзі дәлелдеп отырған тұста экологиялық үздіксіз білім беруді, азаматтардың қолдауын күтетін қоғамдық тұжырым деп білеміз. Ал, бұл іс-шара халықтың жаппай экологиялық мәдениетін көрсететін белсенділік қабілетінсіз мүмкін емес. Сондықтан да экологиялық білімі мен тәрбие қоғамның әрбір мүшесіне табиғатты қорғауға немқұрайдылықпен қарамауды үйретіп, қоғам мүшесін әрқашанда қоршаған ортаны қорғауға дағдыландыруды көздейді.

ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Елбасының Қазақстан халқына жолдауынан, 2010 ж, [1, 5 б.].
- 2 Республикадағы кондитерлік сала кәсіпорындарының бәсеке қабілеттілігінің ерекшеліктері, Халықаралық ғылыми тәжірибелік конференция. «Көлік коммуникациялық кешені дамуының қаржы-экономикалық механизмін жетілдіру». – Алматы, 2008. [231, 233 б.].
- 3 Сәбден О. «Демографиялық мәселе» Алматы, 2010 ж, [1, 5 б.].
- 4 Воронов А. Конкуренция в XXI веке, Маркетинг – 2005- № 5. [16, 25 б.].
- 5 «Болашақтың іргесін бірге қалаймыз!» Қазақстан Республикасы Президентінің 2011 жылдың 28 қаңтарындағы Жарлығы. [5, 15 б.].

КОНСТИТУЦИОННЫЙ КОНТРОЛЬ В МЕХАНИЗМЕ ФОРМИРОВАНИЯ КОНСТИТУЦИОННОГО ПРОИЗВОДСТВА

ЖУГРАЛИН С. А.
студент, Евразийский национальный университет имени Л. Н. Гумилева,
г. Астана
ИБРАГИМОВ Ж. И.
научный руководитель, к.и.н., доцент

Юридическое верховенство Конституции обеспечивается особым порядком ее принятия, усложненной процедурой ее изменения и пересмотра, а также усиленной защитой этого акта и особым контролем за его соблюдением. Важность регулируемых

Конституцией общественных отношений, необходимость обеспечения ее верховенства в системе правовых актов, поддержание иерархического соответствия их норм нормам Основного закона требуют создания особой системы защиты Конституции и обеспечения ее действия.

Система защиты (охраны) Конституции и обеспечения ее реального функционирования может трактоваться в широком и узком смыслах этого понятия. Охрана Конституции в широком смысле предполагает создание условий и гарантий реального действия Конституции, совершенствование государственно-правовых средств и методов обеспечения режима конституционности в государстве и обществе. Такая широкая система защиты и обеспечения реального функционирования Конституции охватывает следующие функциональные направления (рода) деятельности публичных органов власти:

- создание методики обнаружения и выявления в ходе инспектирования, контрольных и иных проверок нарушений Конституции в деятельности государственных органов и органов местного самоуправления со стороны руководителей с целью дальнейшего анализа динамики и структуры таких нарушений;
- анализ динамики и структуры допущенных нарушений Конституции, причин и условий их совершения;
- разработку мер по профилактике таких нарушений;
- совершенствование мер защиты действия Конституции в деятельности органов публичной власти;
- создание адекватной системы мер ответственности субъектов, посягающих на верховенство Конституции;
- разработку мер по укреплению режима соблюдения Конституции (совершенствование управленческой деятельности; включение в планы комплексных мер по обеспечению конституционности законодательной и служебной деятельности);
- совершенствование законодательства в целях реального воплощения конституционных положений в жизнь;
- формирование навыков и умений обеспечения действия Конституции в процессе, как обучения, так и выполнения обязанностей должностных лиц органов публичной власти;
- осуществляемый специально уполномоченными на это государственными органами внешний надзор и контроль (контрольно-надзорные меры) за процессом обеспечения верховенства Конституции, конституционной законности в деятельности субъектов публично-правовых отношений.

Конституционный контроль в современном мире является важным фактором стабильности и гарантией прогресса в развитии общества и государства. Благодаря ему острые политические проблемы в новых демократиях могут и должны решаться в конституционном поле, в рамках и на основе права, конституции и закона. Особенно сказанное актуально в условиях укрепления Казахстанского государства, формирования правового государства и гражданского общества.

При рассмотрении тенденций развития конституционного контроля целесообразно сказать несколько слов о месте конституционного контроля в системе государственных институтов. В юридической литературе высказывается мнение, что органы конституционного контроля не входят ни в одну из ветвей власти, их можно отнести к особой, четвертой ветви – контрольной [1, с. 38]. В частности, французский конституционалист Л. Фаворо считает, что «сегодня в большинстве стран, принявших кельзеновскую модель, признается, что конституционное правосудие находится вне трех властей, обеспечивая соблюдение ими своих полномочий» [2, с. 165]. По мнению Б. С. Эбзеева, Конституционный суд, с одной стороны, представляет собой судебный орган, а с другой, – один из высших государственных органов, самостоятельно и независимо действующий [3, с. 120]. В. Е. Чиркин отмечает: «В отличие от ведомственного и административного контроля, который ведется органами, осуществляющими и иные функции, институты контрольной власти занимают самостоятельное место особое место, это получило отчетливое выражение в законодательстве. Главы, посвященные органам конституционного контроля, ... отделены от глав о правосудии» [4, с. 106]. Поэтому в конституциях ряда государств выделяют разделы (главы), посвященные конституционному суду, и не обязательно они привязаны к разделам, посвященным судебной системе, судебной власти.

Генезис института конституционного контроля восходит к XVII веку. Родиной данного явления, безусловно, является американский континент. Возникновение института конституционного контроля обуславливается известной доктриной главного судьи Верховного суда США Дж. Маршалла (1803-1835 г.), сформулированной в связи с делом *Marbury V. Madison* (1803 г.): «Именно судебная власть вправе и обязана сказать, что есть закон» [5, с. 24]. Вместе с тем история представляет и другие, более ранние, до конституционные прецеденты, связанные с практикой отдельных штатов. Собственно идея конституционного контроля появилась раньше, еще в начале

XVII века в Великобритании: Тайный Совет признавал законы легислатур колоний недействительными, если они противоречили законам английского парламента либо общему праву [6, с. 32].

В Казахстане институт конституционного контроля был впервые введен Законом от 22 сентября 1989 г. о внесении изменений и дополнений в Конституцию Казахской ССР, в котором предусматривалось создание специализированного органа по защите Основного закона. Комитет должен был формироваться Верховным Советом Казахской ССР сроком на десять лет из числа специалистов в области политики и права в составе председателя, заместителя председателя и девяти членов комитета на заседаниях соответствующих постоянных комитетов и комиссий Верховного Совета.

Провозглашение специализированного органа по защите Конституции было весьма радикальным шагом для того времени. Как известно в государственно-правовой доктрине не признавалась идея правового государства и его основной принцип – разделение власти.

Для национальных диаспор этот институт должен был стать гарантом их конституционных прав и свобод. Общество пришло к пониманию доли государства как инструмента социального компромисса. Обеспечить такую роль между ветвями власти без органа конституционного контроля было весьма проблематично.

Конституционный Суд проявит большую самостоятельность и независимость, чем предполагалось при его создании. За период своей деятельности, которые вызвали оценку в обществе [7, с. 30-31]. Президент Республики Казахстан, выступал на Ассамблее народов Казахстана, отметил, что «Конституционный Суд обнаружил стремление присваивать себе политические в ущерб юридическим» [8].

Следует отметить, что вопрос о политическом характере решений органов конституционного контроля представлен значительный интерес и находится в центре взимания конституционно-правовой мысли. Многие ученые, оценивая место и роль конституционно-контрольных органов в механизме правовой защиты Конституции, выделяет его арбитражную, третейскую функцию в разрешении политических конфликтов. Основным посылом при этом служит тезис о том, что в основе такого конституционно-правового спора лежит политический вопрос.

Перед принятием Конституции 1995 года стоял серьезный выбор – сохранить существовавший в те годы Конституционный Суд или создать новый орган конституционной юстиции – Конституционный Совет. А. А. Таранов считает:

«1) в Казахстане реализуется собственная модель сдержек и противовесов в организации республиканских органов государственной власти;

2) предпочтение модели конституционного контроля в лице Конституционного Совета отвечает ожиданиям Парламента, Президента и Правительства;

3) действующий порядок возбуждения конституционного производства может быть обновлен путем введения, изменения и дополнения процессуальных норм, регулирующих: – принципы конституционного производства; – стадии конституционного производства; общие и специальные условия рассмотрения отдельных видов решений, связанных с:

1) принятием итоговых и дополнительных решений,

2) а также иных решений, предусмотренных законом;

3) процессуальным обеспечением исполнения решений» [9, с. 36].

Как показывает практика, выбор французской модели конституционной юстиции, адаптированной к казахстанскому опыту конституционного строительства, Конституционный контроль – необходимый элемент утверждающегося конституционализма является приемлемым для Казахстана. Главное преимущество Конституционного Совета в том, что он осуществляет как предварительный, так и последующий конституционный контроль в отношении законов республики, то есть конституционность принятых Парламентом законов может быть проверена Конституционным Советом как до вступления их в силу, так и после вступления в силу. Конституционные же суды, как правило, не рассматривают конституционность законов до их вступления в силу. Конституционный Совет наделен достаточными полномочиями, позволяющими ему играть ключевую роль в обеспечении конституционной законности, быть арбитром последней инстанции в случае возникновения споров по поводу конституционности законов и иных нормативных правовых актов, международных договоров республики.

В последнее время в отечественной юридической литературе часто публикуются статьи аналитического, научного содержания, посвященные самостоятельной отрасли процессуального права – конституционному процессуальному праву, в том числе – конституционному производству, его источникам, объектам и субъектам, особенностям и так далее. В отдельных публикациях предлагается совершенствование конституционного производства.

Позитивный интерес к конституционному процессуальному праву объясняется, прежде всего, появлением в системе права новых подотраслей и институтов, требующих в свою очередь правового регламентирования, научного обоснования и аналитического исследования их процессуального характера.

Конституционное производство следует рассматривать в системе с другими институтами процессуального права. Оно имеет много общего с другими отраслями процессуального права.

При изучении и определении особенностей конституционного производства следует обратить внимание на следующие позиции. Во-первых, конституционное производство является особым институтом, внешне имеющим много общего с судебными процессуальными институтами, и осуществляемым специальным органом, конституционного контроля – Конституционным Советом Республики Казахстан, который по статусу является высшим конституционным органом, не входящим в традиционную триаду ветвей государственной власти. Во-вторых, конституционное производство – это обособленная система юридических норм, закрепляющих порядок обеспечения верховенства Конституции на всей территории Республики Конституционным Советом Республики Казахстан.

Обеспечение конституционной законности в стране во многом зависит от своевременной и полной реализации рекомендаций Конституционного совета по совершенствованию законодательства и правотворческого процесса, содержащихся в его итоговых решениях.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Чиркин В.Е. Контрольная власть // Государство и право. 1993. № 4. С. 12-13 ; Чиркин В.Е. Основы сравнительного государственного права. М., 1997. С. 38;
- 2 Цит. по: Сравнительное конституционное право - М., 1996. - С. 165.
- 3 Эбзеев Б.С. Конституция. Правовое государство. Конституционный суд. - М., 1997. С. 120
- 4 Чиркин В.Е. Указ-соч. С.12-13; Чиркин В.Е. Государственное управление. - М.: Юрист., 2001.- С. 106.
- 5 Favoreu L. Les cours constitutionnelles. – Paris, 1992. – P. 24.
- 6 Черниловский З. М. От Маршалла до Уоррена. Очерки истории Верховного Суда США. – М., 1982. – С. 32.

7 См. Баишев Ж.Н., Судебная защита конституции. – Алматы, 1994 г., стр. 30-31; Зиманов С.З., Нужен ли такой Конституционный Суд?, Юридическая газета, 14 июля 1995 г.

8 Вести Казахстана, 25 июля 1995 г.

9 Таранов А. А. Конституционный Суд или Совет: выбор модели конституционного контроля // Юрист. – 2007. – № 2. – С.32–36.

МЕМЛЕКЕТТІК ҚЫЗМЕТТЕГІ МЕМЛЕКЕТТІК ҚЫЗМЕТШІЛЕРДІҢ ҚЫЗМЕТІ

ИБРАГИМОВА Н.

студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

ЖАНАТ М.

PhD, қауымд. профессор, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Мемлекеттік қызмет әкімшілік құқықтың құрамдас бір бөлігі қызмет болып табылады.

Мемлекеттік қызмет – мемлекет қызметінің бір саласы және мемлекеттік қызметшілердің мемлекеттік органдардағы биліктің міндеттері мен функцияларын іске асыруға бағытталған лауазымдық өкілеттілігін атқару жөніндегі қызметі болып табылады.

Мемлекеттік қызметшілердің құқықтық жағдайларын Қазақстан Республикасының 1999 жылғы 23 шілдедегі Қазақстан Республикасының «Мемлекеттік қызмет туралы» Заңы реттейді.

Мемлекеттік қызметші – мемлекеттік органда заңдарда белгіленген тәртіппен республикалық немесе жергілікті бюджеттен не Қазақстан Республикасы Ұлттық банкінің қаржысынан ақы төленетін қызметті атқаратын және мемлекеттің міндеттері мен функцияларын іске асыру мақсатында лауазымдық өкілеттікті жүзеге асыратын Қазақстан Республикасының азаматы.

Лауазымды адам – ұдайы, уақытша немесе арнайы өкілеттік бойынша өкімет өкілінің міндеттерін жүйеге асыратын не мемлекеттік органдарда ұйымдастырушылық-өкім берушілік немесе әкімшілік-шаруашылық қызметтерді орындайтын адам.

Лауазымдық өкілеттік – заңдарда белгіленген құқықтары мен негізгі міндеттері бар мемлекеттік қызметшілер өз қызметін жүзеге асыратын мемлекеттік органдардың алдында тұрған мақсаттар мен

міндеттерге жауап беретінін, нақты мемлекеттік лауазыммен көзделген өкілеттік.

Мемлекеттік әкімшілік қызмет санаты – мемлекеттік әкімшілік қызметшілер атқаратын, лауазымдық өкілеттіктің көлемі мен сипатын көрсететін әкімшілік лауазымдар жиынтығының саралаушылық сипаттамасы.

Біліктілік талаптары – мемлекеттік әкімшілік қызметті атқаруға үміткер азаматтарға оның кәсіби даярлығының, деңгейін, құзыреттілігін және нақты әкімшілік қызметке сәйкес келуін анықтау мақсатында қойылатын талаптар.

Мемлекеттік саяси қызметші – тағайындалуы (сайлануы), босатылуы және қызметі саяси-айқындаушы сипатта болатын және саяси мақсаттар мен міндеттерді іске асыру үшін жауап беретін мемлекеттік қызметші.

Ротация – мемлекеттік саяси қызметшілерді мемлекеттік органдардың арасында, сондай-ақ мемлекеттік органның құрылымдық бөлімшелерінің арасында лауазымдық ауыстыру.

Қазақстан Республикасында мемлекеттік қызметтің ұйымдастырылуы мен атқарылуы келесі принциптермен негіз алады: заңдылық, қазақстандық патриотизм, мемлекеттік қызмет жүйесінің біртұтастығы, азаматтар құқықтарының, бостандықтарының және заңды мүдделерінің мемлекет мүдделері алдындағы басымдылығын; Республика азаматтарының мемлекеттік қызметке қол жеткізуге және өз қабілеттері мен кәсіби даярлығына сәйкес мемлекеттік қызмет бойынша жоғарылатуға тең құқығы және Заңның 3-ші бабында айтылған тағы басқа принциптері.

Мемлекеттік қызметшілер лауазымдарының құрамына мемлекеттік қызметшілердің саяси және әкімшілік лауазымдары кіреді. Мемлекеттік саяси қызметшілердің мемлекеттік қызметке тағайындау, не сайлау негізінде кіруі, ал мемлекеттік әкімшілік қызметке орналасуы конкурстық негізде жүргізіледі. Мемлекеттік қызметке кіретін адамдарға мынадай талаптар қойылады: олар Қазақстан Республикасының азаматтары болу, жасы 18-ден кем болмауы, қажетті білімі, кәсіби даярлық деңгейі болуы керек және т.б.

Ерікті еңбек ету құқығы. Қазақстан Республикасы Конституциясының 24-бабына сәйкес: «Әркімнің еңбек ету бостандығына, қызмет пен кәсіп түрін еркін таңдауына құқығы бар». Бұл Қазақстан Республикасының әрбір азаматы өз қалауынша жұмысқа тұра алады және одан өз еркімен шығып кете алады дегенді білдіреді. Жұмыспен айналысқысы келетінін, қанша жұмыс істегісі келетінін

азамат өзі шешеді. Конституцияның келтірілген бабында: «Еріксіз еңбекке соттың үкімі бойынша, не төтенше жағдайда немесе соғыс жағдайында ғана жол беріледі» – делінген. Бұл егер адам қылмыс жасаса еріксіз еңбек ету қолданылуы мүмкін дегенді білдіреді. Сондай-ақ жағдай қоғам мен адам қауіпсіздігіне қауіп төндірсе олар құтқару жұмыстарына еріксіз тартылуы мүмкін.

Қызмет түрін ерікті түрде таңдау мынаны білдіреді. Азамат қайда жұмыс істегісі келсе, сонда істей алады. Ол мемлекеттік ұйым немесе жеке меншік болуы мүмкін немесе үйінде отырып, үй жұмысымен айналысуы мүмкін. Сондай-ақ ол кітап жаза алады, сурет сала алады және де басқа еңбекпен айналыса алады. Ол кәсіпкерлікпен, мал өсірумен, бақташылықпен, т.б. айналысуы мүмкін.

Қызмет түрін ерікті таңдауға қойылатын шектеудің мәні мынада, адам сауда жасауға заңды тыйым салынған заттарды ста алмайды, адамдарды заңсыз емдеуді жүзеге асыра алмайды. Мысалы, есірткі заттарын сатумен айналысу және т.б.

Еңбек шарты. Қазіргі жағдайларда еңбек қатынастарына тұру үшін еңбек шартын жасау керек. Оның қарастырылған «Азаматтық құқық» тарауындағы азаматтық құқық шартынан айырмашылығы мынада: еңбек шартының міндеті – қызметкердің және жұмыс берушінің құқықтары мен міндеттерін белгілеу. Еңбек шарты қызметкер мен жұмыс берушінің арасында заңнамаға сәйкес жасалуы керек.

Еңбек шартының мерзімі. Еңбек шарты әрқашан уақытша шеңберде әрекет етеді. Бірқатар жағдайларда уақытша шеңберлер шарттың әрекет етуі мерзіміне байланысты болады. Шартқа отырған тараптар оның әрекет ету мерзімін түрліше белгілеуі мүмкін. Дәлірек айтқанда, екі ұшты мерзім қояды. Ол қызметкер жұмысқа тұрақты мерзімге қабылданады деген сөз. Бұл жағдайда қызметкер шарттың мерзімі өтуіне байланысты жұмыстан шығарылмайды.

Жұмысқа қабылдау кезеңіндегі сынақ мерзімі. Қызметкердің тапсырылған жұмысқа сай келетінін тексеру үшін сынақ белгіленуі мүмкін. Сынақ мерзімі туралы қызметкерді жұмысқа қабылдау кезінде ескертіледі. Сынақ мерзімі үш айдан аспауы тиіс. Ол қызметкердің ауырып қалуына, басқа да дәлелді себептерге байланысты тоқтатылуы мүмкін. Олар нақтылы «Қазақстан Республикасындағы еңбек туралы» Заңның 30-бабында көрсетілген. Қызметкер әскери қызметке шақырылуы мүмкін. Бұл жағдайда қызметкер шақыру туралы құжатын көрсеткен соң үш күндік мерзім ішінде жұмыстан босатылады.

Егер қызметкер қылмысы үшін сотталса, шарт бұзылады және қолданылған жаза бұрынғы жұмысын одан әрі жалғастыруға мүмкіндік бермейді.

Еңбек жағдайларында жұмыс беруші, қызметкерге оның атқаратынынан артық талап қоя алмайды. Қызметкер еңбек шарты бойынша өзіне алған міндеттерді орындаудан жалтара алмайды.

Еңбек жағдайлары қызметкердің өмірі мен денсаулығы қауіпсіздігін қамтамасыз етуге, гигиена талаптарға сай болуы тиіс. Қызметкердің толық қанды демалуға, қажетті материалдық қажеттіктерін қанағаттандыруға мүмкіндігі болуға тиіс. Оның білім алуға (жалғастыруға), т.б. мүмкіндігі болуы керек. Еңбек жағдайлары бойынша заңнамалық талаптар азаматтардың табиғи, әлеуметтік мұқтаждарына (сұранымдарына) сәйкес белгіленеді.

Жұмыс уақыты. Қызметкердің денсаулығын қорғауды қамтамасыз ету және басқа себептермен шаршап шалдынуына жол бермес үшін жұмыс уақытының нормалары қойылады. Оларды белгілеудің зор тәжірибелік маңызы бар. Айтылғандардан байқалғандай, қызметкердің денсаулығы қорғалады.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНДАҒЫ ИНФЛЯЦИЯ МЕН ЖҰМЫССЫЗДЫҚТЫ МЕМЛЕКЕТТІК РЕТТЕУ

МАГЗУМОВА А. М., КУРАМЖАНОВА А. Б.
студенттер, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.
ЕСМАГЗАМ В. Е.

аға оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Инфляция – бұл күрделі де көпфакторлы құбылыс. Ол ақша айналым арналарының артық ақша белгілерімен аса толып кетуінің нәтижесінде тауар мен көрсетілетін қызметтердің бағасының өсуі. Инфляция ең алдымен тауар бағаларының өсуі және шетел валюталарының қымбаттауы ретінде көрінеді.

Қазіргі таңда нарықтық экономикада инфляцияны тұрақтандыру әрбір елдің өзекті мәселелерінің бірі болып отыр. Осы орайда инфляцияны қазіргі заманғы өндірістің даму факторы немесе осы дамудың міндетті төлемі ретінде түсіндіруге болады. Бірақ оны «бақылаусыз қалдыруға» болмайды, оның реттелуі үздіксіз жән етиімді болуы тиіс. Реттеудегі бастымәселе – инфляцияны белгілі шекте ұстап тұру, яғни осы шектеулердегі инфляция экономикалық дамуға, жұмысбастылыққа және төлем балансының тепе-теңдігіне

зиян келтірмейтін болады. Соңғы жылдары ТМД елдерінің инфляцияға қарсы саясатта қол жеткізген елеулі жетістіктеріне қарамастан, инфляцияның жаңа айналымының қауіп бұрынғыдай сақталып келеді. Бағалардың үйлеспеуіне және өндірістік қуаттарды қолданудың төмен тиімділігіне байланысты инфляцияның әлеуеті де едәуір болып отыр. Осының барлығы осы елдердегі, соның ішінде Қазақстандағы инфляция мен қаржылық тұрақтылық мәселелерін маңызды етеді. Қазақстан Республикасының Ұлттық экономика министрлігі Статистика комитетінің ресми деректері бойынша 2016 жылдың қорытындысы бойынша инфляция 8,5 % деңгейінде қалыптасты, бұл тұтастай алғанда Ұлттық Банктің бағаларына сәйкес келеді. Инфляцияның нысаналы бағдардан аздап асып кетуі 2016 жылғы 4-тоқсанда жекелеген тауарлар бағасының қысқа мерзімді сипаттағы өзгеруімен байланысты болды. Жыл бойы инфляциялық процестердің баяулауы және айырбастау бағамын елдегі бағалар деңгейіне ауыстыру әсерінің біртіндеп теңесуі байқалды. Инфляция құрылымында азық-түлік тауарлары бағасының 9,7 %-ға (2015 ж. – 10,9 %-ға) артуы инфляцияға ең көп үлес қосты. Азық-түлікке жатпайтын тауарлар бағасы 9,5 %-ға көтерілді, бұл өткен жылдың көрсеткіштерінен (22,6 %) айтарлықтай төмен. Ақылы қызметтер бір жылда 6,1 %-ға қымбаттады.

Қазақстан инфляция деңгейін белгіленген деңгейінде сақтап қалды.

Мемлекет басшысы Үкіметтің кеңейтілген отырысы барысында макроэкономикалық тұрақтылықты қамтамасыз ету үшін маңызды шарт инфляцияны 2016 және 2017 жылдары 6-8 % деңгейіне дейін төмендету болып табылатынын атап өтті. ҚР Ұлттық экономика министрлігінің деректері бойынша, өткен жылы азық-түлік тауарларына бағалар – 9,7 %, азықтық емес тауарларға – 9,5 %, ақылы қызметтерге 6,1 % артқан. Осы ретте, Қазақстан Республикасында инфляция 2016 жылы 8,5 % құраған.

Н. Назарбаевтың айтуы бойынша, инфляциялық процестердің ұлғаюына теңге бағамының түзетілуі әкелетінін атап өту қажет.

2016 жыл қорытындылары бойынша Қазақстан Ұлттық қор резервтерін сақтап қалды және қоса түсті.

2016 жылғы қаңтар-қараша аралығындағы кезеңде мемлекеттік бюджет кірістері 7 575,2 млрд теңгені құрап, жылдық жоспардың 82,6 %-ына атқарылған. Шығындар 7 386,1 млрд теңгені құраған. Осы ретте республикалық бюджет кірістері 6 256,0 млрд теңгені құрап, 78,5 % атқарылған.

Бұдан бөлек, Ұлттық банк активтері 29,8 млрд АҚШ долларын құрап, жыл басынан бері 7,0 % өскенін атап өту қажет. Жыл соңына

дейін мемлекеттік қазынаның 830 миллиард тенге қосымша кіріске толығуы күтілуде.

Жаппай жұмыссыздық қаупі азаюда, қазіргі уақытта ол 4,9 % құрайды.

Мемлекет халықты жұмыспен қамту мәселелеріне, соның ішінде «Жұмыспен қамтудың жол картасы 2020» бағдарламасы аясында көп көңіл бөлетінін атап өту қажет. 2016 жылғы 10 ай ішінде бағдарламаға 171,7 адам қатысты. 1 қарашадағы жағдай бойынша 2 306 жоба аяқталған, ашылған жұмыс орындарына 30 мыңнан астам қазақстандық орналастырылған. Қабылданған шаралардың нәтижесінде жұмыссыздық деңгейі 4,9 % құрады.

Қазақстан Үкіметі экономиканы одан әрі дамыту бойынша қадамдар қабылдауда. Мысалы, Мемлекет басшысы «Агробизнес 2020» бағдарламасының негізінде ағымдағы жылдың соңына дейін АӨК дамытудың мемлекеттік бағдарламасын әзірлеуді ұсынған болатын.

Қазақстан экономикасы одан әрі дамуы үшін елімізде инвестициялық форумдар өткізіледі және олардың қорытындылары бойынша ынтымақтастық және инвестициялық салымдарды тарту туралы келісімдер жасалады.

Кез-келген елдің экономикасында жұмыспен айналыспайтын белгілі бір адамдар саны бар, сондықтан мемлекет тарапынан оларға жұмыссыздық бойынша қаржы төлейді. Жұмыссыздықтың әлеуметтік және саяси зардаптарын азайту үшін дамыған елдердің үкіметтері соңғы жылдары жұмыссыздарға жәрдем берудің әр түрлі жүйелерін қолдануда.

Қазіргі таңда Қазақстанда жұмыспен қамтамасыз ету шамасы қандай? Біздің елде еңбек ресурстары және халықтың жалпы санының 55 процентін құрады. Халық шаруашылығы қызметінің салаларында 7,4 миллион адам жұмыспен қамтылған. Олардың 6 миллионға таяуы немесе 81 проценті экономиканың мемлекеттік секторында жұмыс істейді. Бұл мемлекеттік кәсіпорындардың әлі басым екендігін, яғни нарық механизміне тән еңбекпен қамту қатынастарының қалыптасуы өте баяу жүріп жатқандығын көрсетеді.

Еңбекпен толық қамту дегеніміз, ол халық шаруашылығы көлемінде еңбекке деген қабілеті бар халықты жұмыс орындарымен қамтамасыз ету. Ал тиімді еңбекпен қамту дегеніміз – қоғамдық қажеттіліктерді минималды еңбек шығындарымен қанағаттандыру. Өндірісі дамыған батыс елдерінің тәжірибесі, тиімді еңбекпен қамту тек еңбек нарығы өмір сүрген жағдайда ғана болатындығын көрсетті.

Қазақстанда тіркелген жұмыссыздардың саны 250-600 мың адам болуы мүмкін деп күтілуде. Сондықтан мемлекет, дүние жүзінде жинақталған тәжірибеге сүйене отырып бұл процесті реттеуді үйренуі қажет. Жұмыссыздықтың әлеуметтік және саяси өткірлігін азайту үшін соңғы 20 жыл бойына нарық қатынастары дамыған елдердің үкіметтері жұмыссыздарға жәрдем берудің әртүрлі жүйелерін қолдануда. Халықты еңбекпен қамтудың мемлекеттік реттеу механизмі оның хұқтық негізін жасауды, әртүрлі мамандандырылған мекемелердің, экономикалық тұтқалардың кең жүйесін қолдануды қажет етеді.

Жұмыссыздықпен күрес:

Қазір көптеген мекемелер әлдеқашан ұмытылған проблема жұмыс кадрларының қажеттігіне ұшырады. Бұрын олар өте көп болса, қазір олар әртүрлі салға кетуіне, квалификациясы төмендеуіне байланысты өте аз. Ал бар жұмыс іздеушілердің квалификациясы жоқ немесе өте төмен. Сонда қоғам бір біріне қарама қарсы екі түрлі ауруға шалдығуы мүмкін:

1 Кадр дефициті

2 Жұмыссыздық

Университтер, училищелер, колледждер мен өндіріс орындарының тіл табысуы бұл мәселені шешуі мүмкін. Осы тұста мемлекетке осы секторды басқару үшін белгілі бір стратегия қажет.

1 Жұмысшыларды мемлекеттен тыс әдіспен орналастыру, бұл әдіс негізінен натуралды шаруашылықтарға тән.

2 Жұмыссыздық әсерін төмендету, бөл жерде жұмыс жасайтын сектор зардап шегеді, себебі жұмыссыздарға берілетін өтемақы салық есебінен алынады.

3 Жұмыс орындарын ашу. Бұған келісу қиын, өйткені ол кедей елдерден имигранттар келуін көбейтпесе, ашылған жұмыс орындарға жергілікті жұмыссыздардың бара қоюы екіталай.

Жоғарыда аталған әдістерден басқа қоғамдық реттеу әдісі де бар. Ол қоғамдағы басқа жұмыссыздыққа әсері бар факторлар:

1 Білім беру

2 Жұмыс табуға көмек т.б.

Бұл факторларды қолдана отырып сыртқы жұмыс іздеп келушілер мәселесін де еске алған жөн.

Инфляциямен күрес:

Инфляцияға қарсы күрес жұмыссыздықты арттырып, өндіріс көлемін қысқартуы мүмкін. Мамандардың есептеуінше, инфляцияны 1 %-ке төмендету үшін жұмыссыздықты оның табиғи деңгейінен

2 %-ке арттыру қажет болады екен, бірақ бұл жағдайда ЖҰӨ-нің көлемі онтайлы деңгейінен 4 %-ке төмен қалыптасады.

Инфляцияға қарсы саясатты сипаттағанда, екі әдістемені бөліп айтуға болады. Бірінші әдістеме шеңберінде (оны осы күнгі Кейнс теориясының өкілдері зерттейді) белсенді бюджет саясаты жүргізіледі – сұранымға ықпал жасау мақсатында мемлекеттік шығындар мен салықтар реттеледі. Инфляция жағдайында мемлекет шығындарын қысқартып, салықтарды көтереді. Осының нәтижесінде сұраным қысқарады, инфляция қарқыны төмендейді. Бірақ сонымен бірге өндіріс өсуі де қысқарады. Бұл экономикада дағдарыс жағдайын қалыптастырып, жұмыссыздықты арттырып жіберуі мүмкін. Ол қоғам үшін инфляцияны тежеудің құны болады. Құлдырау жағдайында бюджет саясаты сұранымды кеңейтуге бағытталады. Егер сұраным жеткіліксіз болса, онда мемлекеттің инвестиция бағдарламасы іске қосылады және шығындар артады, салықтар төмендетіледі. Ең алдымен табысы төмен нарық субъектілеріне салынатын салық қысқартылады. Бұл бірден нәтиже береді: сұраным тез өседі, ол өндіріске ықпал жасайды, жалпы экономикалық өсу басталады. Бірақ 60-70 жылдары дамыған елдердің тәжірибесі көрсеткендей, сұранымды бюджет арқылы ынталандыру инфляцияны күшейтуі мүмкін екен. Сонымен бірге бюджет шығындарының артуы бюджет тапшылығын қалыптастырады және салық пен шығын арқылы экономиканы реттеудің мүмкіншілігі қысқарады.

ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Ермекбаев А. К. Еңбек нарығы және жұмыссыздарды әлеуметтік қорғау, -ҚазҰУ хабаршысы. Экономика сериясы. 2006
- 2 Бердалиев К. Б. Қазақстан экономикасын басқару негіздері, – Алматы, 2001
- 3 Рошинс С. Ю., Разумова Т. О. «Экономика труда» Уч. пособие. – М: «Инфра-м» 2000 г.
- 4 Жұмыссыздық және жәрдемақы Республиканың еңбек нарығындағы жағдай өте күрделі «Жас алаш» 1998 жыл.
- 5 Әубәкіров Я. Экономикалық теория негіздері: оқулық Алматы, «Санат» 1998 ж.

ПРОБЛЕМА ГЕНДЕРНОГО РАВЕНСТВА НА ПОСТСОВЕТСКОМ ПРОСТРАНСТВЕ

САГИТОВА А. Б.

студент, ПГУ им. С. Торайгырова, г. Павлодар

КАППАСОВА Г. М.

ст. преподаватель, ПГУ им. С. Торайгырова, г. Павлодар

*Если вы хотите, чтобы что-то было сказано,
поручите это мужчине, но если вы хотите,
чтобы что-то было сделано,
поручите это женщине.*

**Маргарет Тэтчер, 71-й
премьер - министр Великобритании**

Проблема гендерного равенства очень актуальна еще со времен исторического периода. Гендерное равенство (также называемое равенством полов) – концепция, подразумевающая собой достижение цели равенства в правах между мужчинами и женщинами. Гендерное равенство связывают с правами человека, особенно с правами женщин, а также с экономическим развитием [1]. На сегодняшний день существуют так называемые гендерные роли, которые были заложены еще в древности. Считается, что женщина – хранительница очага, а мужчина – добытчик. Истоки неравноправного положения женщины в обществе нужно искать в древности. Взгляд на женщину как неполноценное существо был отражен в философских трудах древнего мира. Сократ писал «Три вещи можно считать счастьем: что ты не дикое животное, ты грек, а не варвар, и что ты мужчина, а не женщина» [2]. Со времен Сократа прошло уже два с половиной тысячелетия, но гендерная дискриминация в современном мире до сих пор охватывает многие сферы общества. В пример можно привести Саудовскую Аравию, где женщинам запрещено получать водительские права и так же женщины не имеют права голосовать на выборах. Йемен отличился тем, что женщине нельзя выходить из дома без разрешения мужа.

В условиях глобализации современное общество вынуждено обращаться к проблеме гендерного равенства, так как из вышесказанного не сложно понять, что далеко не все страны развиваются так же, как европейские. Мы полагаем, что такой метод организации общества непродуктивен, в связи с этим выступаем за общество, где признаются

равные права и возможности, как для мужчин, так и для женщин. Из-за неравного положения в обществе мужчин и женщин, неравной оплаты труда, не уважения, женщинами было создано движение – феминизм. Феминизм – это женское движение за полное уравнивание женщин в правах с мужчинами [3]. Данное явление можно рассматривать с двух сторон: политическое и интеллектуальное. С политической стороны, оно отражает движение за равные права женщинам, а интеллектуальное связано с философией и психологией, оно включает в себя более углубленное осмысление проблемы. Рассматривая проблему гендерного равенства на постсоветском пространстве, не трудно заметить, что на сегодняшний день в политической жизни принимают участие очень мало женщин. Это так же можно объяснить дискриминацией. Считается, что дискриминация – явление естественное, связанное с биологической сущностью женщины, что существенно ограничивает потенциал ее социальной активности, но, несмотря на это женщины пытаются «вливаться» в эту сферу деятельности.

В современном мире есть успешные личности, как в бизнесе, так и на политической арене, которые хотелось бы выделить:

1 Ангела Меркель и ее история успеха. Ангела первый в истории Германии женщина канцлер. Разве не удивительно?! Позднее начало политической карьеры, еще недавно рассматривавшийся как непреодолимый недостаток, стало своего рода козырной картой Ангелы Меркель: в глазах членов партии она не была замешана в финансовых аферах и абсолютным большинством голосов избрана председателем ХДС. И вот уже 12 лет Ангела Меркель руководит христианскими демократами и семь лет работает канцлером ФРГ. За это время ей удалось либо вывести из игры всех своих внутривнутрипартийных конкурентов-мужчин, либо встроить их в свою систему. И все это – тихо, без скандалов. «Она переставляет фигурки на шахматной доске так, чтобы никто не был для нее опасным», – говорит ее биограф, журналистка Жаклин Бойсен [4].

2 Эльвира Набиуллина на сегодняшний день является действующим Председателем Центрального банка Российской Федерации. Ранее она была Помощником президента РФ и министром экономического развития. Набиуллина всегда была сторонницей укрепления рубля, и после 11 лет жесткой денежно-кредитной политики и значительного снижения инфляции теперь переживает период неопределенности в связи с эскалацией политического конфликта между Россией и Украиной и последующего ослабления национальной валюты с надвигающимся

кризисом. В связи, с чем получила задание сверху «пресечь спекуляции на валютном рынке», которое наверняка, как и раньше, встретила с достоинством – Эльвира Набиуллина известна своей не конфликтностью, закрытостью и способностью генерировать огромное количество идей для экономических программ [5].

3 Хиллари Клинтон на сегодняшний день самый яркий пример женщины в политике. Не так давно прошли выборы президента США, где она баллотировалась. Хиллари Клинтон всегда интересовалась положением женщины в обществе и в политике. Только под давлением избирателей и чтобы не навредить карьере мужа, вопреки своим феминистским убеждениям, она везде выступала под именем супруга. Она поддерживала борьбу женщин за должность директора школы, так как, по ее мнению, при повышении по службе в школьном образовании женщин обходят. Все споры вокруг Хиллари Клинтон объясняются различными взглядами американцев на роль женщины в современном обществе. Супруга Билла Клинтона воплощает собой образ женщины, который противопоставлен традиционному образу жены, какой была Барбара Буш. Консерваторы боялись, что с приходом Хиллари Клинтон в Белый дом распределение сил в американском обществе может сместиться в пользу феминизма [6].

Исходя из вышеизложенного, не сложно заметить тот факт, что если женщины и принимают участие в политической жизни, то они оказывают неимоверное влияние на эту сферу. Несмотря на серьезность всего положения, происходят процессы демократизации, которые позволяют создавать равные возможности для реализации личности независимо от социального положения, национальности, возраста и пола. С другой стороны, сознанию обоих полов присущи стереотипные представления о роли в жизни, положении, статусе, различные ценностные ориентации. Эти стереотипы обуславливают многие процессы во взаимоотношениях мужчин и женщин в современном обществе.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 https://ru.wikipedia.org/wiki/Павенство_полов
- 2 <http://ksavera.narod.ru/t/disk.html>
- 3 http://www.gender.cawater-info.net/knowledge_base/rubricator/feminism.htm
- 4 <http://korrespondent.net/world/1327421-pochemu-pragmatizm-vazhnee-pricheski-ili-kto-takaya-frau-merkel>

5 <http://www.wonderzine.com/wonderzine/life/2014/203313-yes-they-can>

6 <http://www.peoples.ru/family/wife/clinton/>

ҚР ЗЕЙНЕТАҚЫ ЖҮЙЕСІНІҢ ДАМУЫ

УСПАНОВА А. С.

студент, Әл-Фараби атындағы Қазақ ұлттық университеті, Алматы қ.

КУЛИЕВ И. О.

ғылыми жетекші, аға куратор

Тәуелсіздік алғаннан бері, яғни 21 жыл тарихында, Қазақстан Республикасында ең маңызды мақсат экономиканы көтеру ғана емес, сонымен қатар әлеуметтік реформаларды жүзеге асыру болды. Реформа барысында әлеуметтік саланың анағұрлым әлсіз екені байқалды. Осы кезде әлемдегі барлық елдер үшін өзекті мәселе – кәрілікті материалдық жағынан қамсыздандыру болып отыр. Біздің елде де бұл өзекті мәселеге айналды. Қазақстан Президенті Н. А. Назарбаевтың айтуы бойынша «2030 жылы 60 жастағы және одан асқан адамдар дамыған ел халықтарының үштен бірін құрайды». Яғни, зейнетақы алу жасына жеткен азаматтардың тұрмыс – халі қалай болмақ, қандай жүйемен реформалау тиімді болады? 20 жыл ширегі ішінде оның өзгерісі қандайбағыт алды, қазіргі жағдайы қандай, келешекте қандай болмақ? Осы сұрақтарды құқықтық шешу, мемлекеттің экономикасымен қабыстыру оңайға тиіп отырмағаны әрбір азаматқа белгілі.

Еліміз тәуелсіздік атты кеңістікке жеткелі бері, соның алғашқы сәтінен бастап Елбасымыздың «алдымен – экономика, содан кейін – саясат» деген қағиданы басшылыққа алып, жұмыс істегені белгілі. Осының нәтижесінде Қазақстан экономикасы тез көтерілді десек абден болады. Бұл әлеуметтік саланың жақсаруына да айтарлықтай ықпал етті. Мәселен, экономикамыз жақсара бастаған соңғы 11 жылдың ішінде зейнетақының төменгі көлемі 3500 теңгеден 24047 теңгеге дейін өсіп, 7 есе, орташа зейнетақы көлемі 4462 теңгеден 36 205 теңгеге дейін жетіп, 8 есе, ал жоғары деңгейдегі зейнетақы көлемі 8156 теңгеден 52226 теңгеге дейін өсіп, 6,4 есе артқанынан-ақ байқауымызға болады. Осы аралықта халықтың жан басына шаққандағы табысы да бірнеше есе өскендігі, халықтың әлсіз топтарын қолдайтын түрлі әлеуметтік төлемдердің іске қосылғандығы белгілі. Осылардың нәтижесінде Қазақстан қазіргі күні тек Орталық Азияда ғана емес, ТМД

көлемінде халықтың әлеуметтік жағдайы тұрғысынан көш басындағы мемлекеттердің қатарында келеді.

Қазіргі кездегі зейнетақылық жинақтау жүйесінің дамуы маңызды мәселелердің бірі болып табылады. Зейнетақы активтерін инвестициялау үшін керек қаржылық құрал проблемасы қиындығы жағынан алда тұр. Осы уақытта елдің экономикасы «ұзақ» ресурстарды қажет етеді. Осыған байланысты ағымды жылда қаржылық құралдар тапшылығын шешуге арналған бір бірімен байланысты екі бағдарлама-бірі жинақтаушы зейнетақы жүйесіне қор нарығының орта қарқынды даму бағдарламаларының мәнінде жатыр. ҚР-ның зейнетақы жүйесін жетілдіру үшін мынадай алғышарттарды қатайта түссе оң болар еді: нарық жағдайында жинақтаушы зейнетақы қорларының құрылу есебі мен қызметтерінің теориялық негізін қарастыру; дамыған елдердің зейнетақы жүйесінің тәжірибесін анықтау; республикадағы зейнетақы қорлары есебінің қызмет тиімділігін арттырудың маңыздылығын анықтау; шетел тәжірибелерін талдай отырып, Қазақстандық зейнетақымен қамсыздандыру моделінің құрылу ерекшеліктері; жинақтаушы зейнетақы қорлары есебінің экономикалық коэффициенттер көмегімен қаржылық талдау әдістерін талдау. Осы маңызды мақсаттарды басты орынға қойғанда – қазіргі кездің басты талабы өзінің нақты оң шешімін табатынына сенеміз.

Қазақстан Республикасының зейнетақы жүйесін одан әрі жаңғыртудың 2030 жылға дейінгі тұжырымдамасын Қазақстан Республикасының Президенті Н. Назарбаев бекіткен болатын:

Зейнетақы жүйесін одан әрі жаңғырту мақсатында ҚАУЛЫ ЕТЕМІН:

1 Қоса беріліп отырған Қазақстан Республикасының зейнетақы жүйесін одан әрі жаңғыртудың 2030 жылға дейінгі тұжырымдамасы (бұдан әрі – Тұжырымдама) бекітілсін.

2 Қазақстан Республикасының Үкіметі, Қазақстан Республикасының Президентіне тікелей бағынатын және есеп беретін мемлекеттік органдар Тұжырымдаманы іске асыру жөнінде қажетті шаралар қабылдасын.

3 Осы Жарлықтың орындалуын бақылау Қазақстан Республикасы Президентінің Әкімшілігіне жүктелсін.

4 Осы Жарлық қол қойылған күнінен бастап қолданысқа енгізіледі [1].

Қазақстан Республикасының зейнетақы жүйесін одан әрі жаңғыртудың 2030 жылға дейінгі тұжырымдамасы (бұдан әрі – Тұжырымдама) Қазақстан Республикасы Президентінің 2013 жылғы

7 маусымдағы Қазақстан халқына зейнетақы реформасы мәселелері жөніндегі үндеуінде айтылған Мемлекет басшысының тапсырмаларын орындау үшін Қазақстан Республикасы Президентінің «Қазақстан – 2050: стратегиясы» қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» атты Жолдауын ескере отырып әзірленді.

Қазақстан Республикасының зейнетақы жүйесін жаңғыртудың қажеттігі:

- 1) ортақ зейнетақы мөлшерінің азаюынан және зейнетақы төлем көздерін одан әрі әртараптандыру қажеттігінен;
- 2) ұзақ мерзімді демографиялық трендтерден және экономикалық даму циклінен;
- 3) зейнетақымен қамсыздандыру жауапкершілігін мемлекеттің, жұмыс беруші мен қызметкердің арасында бөлуді одан әрі оңтайландыру қажеттігінен туындап отыр.

Тұжырымдама мемлекеттік зейнетақымен қамсыздандыру саясатының 2030 жылға дейінгі негізгі басымдықтарын, сондай-ақ оны іске асыру тетіктерін айқындайды және Қазақстан Республикасындағы зейнетақы өзгерістерін іске асыру тәжірибесі мен зейнетақы жүйесін дамытудың әлемдік үрдістерін бағалауға негізделеді.

Тұжырымдаманы әзірлеудің мақсаты зейнеткер жасында лайықты өмір сүру деңгейін қалыптастыру үшін зейнетақы төлемдерінің барабарлығын қамтамасыз етуге мүмкіндік беретін зейнетақы жүйесін жаңғыртуға бағытталған шараларды әзірлеу болып табылады.

Тұжырымдаманың міндеттері:

- 1) зейнетақы жүйесіне қатысушылардың алдындағы әлеуметтік міндеттемелердің орындалуына кепілдік беретін зейнетақы жүйесінің қаржылық орнықтылығын, ашықтығын қамтамасыз ету;
- 2) халықты міндетті, сол сияқты ерікті құрамдас бөліктерден тұратын зейнетақы жүйесімен қамтуды кеңейту;
- 3) зейнеткерлік жасындағы (мемлекеттік, жекеше, кәсіптік, ортақ және жинақтаушы) табыс көздерін әртараптандыру;
- 4) зейнетақы қызметтерінің қолжетімділігін және сапасын қамтамасыз ету;
- 5) зейнетақы активтерін инвестициялық басқарудың ашықтығын арттыру болып табылады.

Алға қойылған міндеттерді іске асыру үшін мынадай негізгі бағыттар бойынша жұмыс жүргізілетін болады:

- 1) базалық деңгейде зейнеткерлер арасындағы кедейлікті азайту және азаматтардың зейнетақы жүйесіне қатысуын ынталандыру

мақсатында мемлекеттік базалық зейнетақыларды тағайындау тетігі жетілдіріледі;

- 2) міндетті деңгейде жинақтаушы құрамдаушы сақталатын болады және жұмыс берушілердің өз қызметкерлерінің пайдасына 5 % жарналары есебінен қалыптастырылатын шартты-жинақтаушы қосымша құрамдаушы енгізіледі;

- 3) қызметкерлердің және/немесе жұмыс берушілердің ерікті зейнетақы жарналары есебінен қалыптастырылатын ерікті – үшінші деңгей сақталып, одан әрі дамытылатын болады.

Сонғы жылдары әлемдік қоғамдастықтың бірқатар елдерінде жүзеге асырылып жатқан зейнетақы жүйелерін реформалау әлеуметтік-экономикалық тұрақсыздық пен халықтың жаһандық қартаю процесінің жылдамдауынан туындап отыр.

ЕЫДҰ елдерінің көпшілігінде жүргізіліп жатқан зейнетақы реформалары мыналарды:

- 1) ең төменгі кепілдіктерді қамтамасыз ете отырып, таратушы және жинақтаушы схемаларын үйлестіретін көпдеңгейлі зейнетақы жүйелерін енгізуді/сақтауды;

- 2) еңбек қатынастарын заңдастыруға және көлеңкелі жұмыспен қамтуды қысқартуға бағытталған зейнетақы бағдарламаларын қаржыландыруды сақтандыру тетіктерін күшейтуді;

- 3) зейнеткерлік жасты 65-67 жасқа дейін көтеруді және зейнетақы бағдарламаларын қаржыландыру ауыртпалығын азайту, белсенді еңбек ету мерзімін ұзарту әрі халықтың қартаюы жағдайында еңбек ресурстарының санын тұрақтандыру мақсатында зейнетке мерзімінен бұрын шығу шарттарын қатаңдату;

- 4) еңбек еткен бүкіл өмірінде зейнетақы резервтерін қалыптастыруға қатысуынан зейнетақы мөлшерінің тәуелділігін күшейтуді (Италия, Швеция, Польша, Ресей Федерациясы);

- 5) зейнетақы қорларының қаржылық қызметін бақылауды және қадағалауды күшейтуді (мысалы, Германияда қаржы тәуекелдерін тәуелсіз қадағалауды және басқаруды күшейту туралы заң қабылданды. Норвегияда жекеше зейнетақы қорларының қаржылық орнықтылығын айқындау жүйесі қатаңдатылды) көздейді.

Ағымдағы қаржыландыруға негізделген таратушы зейнетақы жүйесінің артықшылығы зейнетақы мөлшерінің қаржы нарықтары жұмыс істеуінің және зейнетақы қорлары қызметінің нәтижелеріне тәуелсіздігіне келіп саяды. Мұндай тәсілмен қаржыландырылатын зейнетақылар жалақысы жоғары емес адамдар үшін неғұрлым

сенімді қорғауды және алмастырудың неғұрлым жоғары мөлшерлемесін қамтамасыз етеді.

Жинақтаушы зейнетақы жүйесі тұрғындарды алатын зейнетақы төлемдері мөлшерінің енгізілген жарналарға және оларды инвестициялық басқару нәтижесіне тәуелділігін белгілей отырып, жеке жинақтарын жинақтауға және өзінің қарттығын қамтамасыз етуіне ынталандырады.

Тұтастай алғанда, әлемдік тәжірибені талдау жұмыс істеудің таратушы, сол сияқты жинақтаушы қағидаттарын үйлестіретін көпдеңгейлі модельдер зейнетақымен қамсыздандырудың неғұрлым тиімді әрі қаржылық орнықты жүйелері болып табылатынын көрсетеді [2].

Аралас жүйелерді әртараптандыру, сондай-ақ кемшіліктерін түзету және артықшылықтарын пайдалану есебінен олардың әрқайсысына тән тәуекелдерді азайтуға мүмкіндік береді.

Тұжырымдама ұзақ мерзімді перспективаға арналған.

Бірінші кезеңде (2016-2020 жылдар) құқықтық негіздерді әзірлеу және зейнетақы жүйесін жаңғыртудың бірінші кезектегі шараларын іске асыруды қамтамасыз ету жоспарлануда.

Бұл кезеңде мынадай негізгі бағыттар іске асырылатын болады:

1) зейнетақымен қамсыздандырудың ең төменгі кепілдіктері жүйесін жетілдіру;

2) зейнетақымен қамсыздандыру жүйесінің шартты-жинақтаушы құрамдауышын енгізу;

3) жинақтаушы зейнетақы жүйесінің параметрлерін, оның ішінде зейнетақы төлемдерінің тәртібін және мемлекеттік кепілдіктер институтын жетілдіру;

4) еңбек жағдайлары зиянды (ерекше зиянды) жұмыстармен айналысатын адамдарды зейнетақымен қамсыздандыру жүйелерін жетілдіру;

5) әлеуетті құрылымдардың қызметкерлерін зейнетақымен қамсыздандыруды реформалау;

6) халықтың зейнетақы жүйесінің көрсетілетін қызметтерімен қамтылуын кеңейту.

Екінші кезеңде (2020-2030 жылдар) жаңғыртылған зейнетақы жүйесінің тиімділігін арттыру және салымшылар мен зейнетақы төлемдерін алушылардың құқықтарын қорғау тетіктерін одан әрі жетілдіру шаралары қабылданатын болады.

Аталған кезең:

1) зейнетақының аударылатын жарнамен, қатысу кезеңімен және зейнетақыға шығу жасымен байланысын күшейту есебінен зейнетақы жүйесінің тиімділігін арттырумен;

2) базалық зейнетақы төлемінен мемлекеттік кепілдік беру тетігін оңтайландыруға мүмкіндік беретін ең төменгі кепілдік берілген зейнетақыға өтуді қоса алғанда, зейнетақымен қамсыздандырудың ең төменгі кепілдіктері жүйесін одан әрі жетілдірумен;

3) ЖЗЖ қатысушыларына ғана өмір бойғы зейнетақы төлемдерін (зейнетақы аннуитеті) көздейтін шарт жасасудың міндеттілігін енгізумен сипатталатын болады.

Алға қойылған міндеттерді тиімді шешу үшін зейнетақы жүйесін жаңғыртудың негізгі қағидаттары:

1) өзгерістердің дәйектілігі және кезеңділігі;

2) зейнетақымен қамсыздандыру үшін жауапкершілікті мемлекеттің, жұмыс беруші мен қызметкердің арасында бөлудің теңгерімділігі;

3) азаматтардың зейнетақы құқықтарын қорғау;

4) зейнетақы активтерін басқару процесінің ашықтығы;

5) зейнетақы жүйесіндегі өзгерістердің жүйелілігі және оларды макроэкономикалық дамуға қарай және онымен өзара байланыста жүзеге асыру болып табылады [3].

Зейнетақымен қамсыздандырудың ең төменгі кепілдіктері жүйесін жетілдіру. Әлеуметтік жаңғырту идеологиясына сәйкес халықаралық стандарттарда көзделген зейнетақымен қамсыздандырудың ең төменгі кепілдіктерін іске асыру үшін базалық деңгейде зейнетақымен қамсыздандыруды ұйымдастыруға өзгерістер енгізу ұсынылады.

Қазіргі кезде зейнеткерлік жасқа жеткен:

1) ортақ жүйенің қатысушысы болып табылатын және/немесе жинақтаушы зейнетақы жүйесіне зейнетақы жарналарын аударатын адамдарға базалық зейнетақы олардың еңбек өтіліне және жалақысына қарамастан біркелкі мөлшерде тағайындалады;

2) 1998 жылғы 1 қаңтарға дейінгі еңбек өтілі жоқ және жинақтаушы зейнетақы жүйесіне қатыспаған адамдарға жасына байланысты мемлекеттік әлеуметтік жәрдемақы беріледі, оның мөлшері ең төменгі күнкөріс деңгейінің 50 %-ын құрайды.

Халықаралық тәжірибені ескере отырып, зейнеткерлер арасында кедейліктің алдын алу және еңбекке қабілетті жастағы азаматтардың

экономикалық белсенділігін ынталандыру мақсатында 2017 жылғы 1 шілдеден бастап:

1) базалық зейнетақыны азаматтар зейнеткерлік жасына жеткен кезде ғана, сондай-ақ зейнетақы жүйесіне қатысу өтіліне байланысты тағайындауға көшуді жүзеге асыру;

2) зейнетақы жүйесіне қатысу өтілі 10 жылдан кем адамдар үшін ең төменгі күнкөріс шамасының 50 %-ы мөлшерінде әлеуметтік зейнетақы белгілеу;

3) зейнетақы жүйесіне қатысу өтілі 10 жыл болса, базалық зейнетақыны ең төменгі күнкөріс деңгейінің 50 %-ы мөлшерінде белгілеу ұсынылады, ал 10 жылдан асқаннан кейін әрбір жылға оның мөлшері 2 %-ға ұлғайтылады және қатысу өтілі 35 жыл және одан көп болса, ол ең төменгі күнкөріс деңгейіне тең болады.

Ұсынылып отырған өзгерістер тек зейнеткерлер арасында кедейлікті азайтуға ғана емес, сонымен қатар азаматтардың еңбекке ынтасын күшейтуге және еңбек қатынастарын заңдастыруға бағытталған.

Олар қазіргі зейнеткерлердің де, сол сияқты болашақ зейнеткерлердің де мүдделеріне сай келеді.

Қазіргі зейнеткерлер үшін зейнетақымен қамсыздандырудың ортақ, сол сияқты жинақтаушы жүйелеріне қатысу өтілін ескере отырып, базалық зейнетақыны қайта есептеу жүргізілетін болады. Бұл еңбек өтілі көп болса да, зейнетке шыққан кезде табыстары туралы мәліметтердің, сондай-ақ заңнамалық тұрғыдан белгіленген шектеулердің болмауына байланысты төмен мөлшерде зейнетақы алатын зейнеткерлер үшін зейнетақы төлемдерінің мөлшерін арттыруға мүмкіндік береді.

Зейнетақымен қамсыздандыру жүйесінің шартты-жинақтаушы құрамдауышын енгізу. Зейнетақымен қамсыздандырудың барабарлығын сақтау үшін 2018 жылдан бастап зейнетақы жүйесінің жаңа шартты-жинақтаушы құрамдауышын енгізу ұсынылады.

Жаңа шартты-жинақтаушы құрамдауышында зейнетақымен қамсыздандырудың жинақтау, сол сияқты тарату қағидаттары да бар.

Өздерінің пайдасына жұмыс берушілер өз қаражаты есебінен қызметкер табысының мөлшерінен есептелетін 5 % міндетті зейнетақы жарналарын аударатын қызметкерлер шартты-жинақтаушы құрамдауышына қатысушылар болып табылады.

Шартты міндеттемелерді есепке алу БЖЗҚ-да ашылған жеке шоттарда жүргізіледі.

Жинақтар шартты болып табылады, мұраға қалдырылмайды және жүйеге қатысушының меншігі болып табылмайды.

Жарналар капиталданады және қаржы құралдарына инвестицияланады, бұл ретте кіріс инвестициялық қызметтің нәтижелеріне, сондай-ақ қаржы нарықтарының жай-күйіне байланысты қалыптасатын болады.

Қорыта айтқанда, ҚР-ның зейнетақы жүйесін жетілдіру-бүгінгі күні басты мәселелердің бірі болып отыр. Ол үшін нарық жағдайында жинақтаушы зейнетақы қорларының құрылу есебі мен қызметтерінің теориялық негізін қарастыру; дамыған елдердің зейнетақы жүйесінің тәжірибесін анықтау; шетел тәжірибелерін талдай отырып, Қазақстандық зейнетақымен қамсыздандыру моделінің құрылу ерекшеліктерін талдау қажет. Дегенмен, мемлекетіміз бұл мәселені дамыту барысында, қаулылар қабылдап іс-шаралар жүргізілуде.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 adilet.zan.kz

2 mangystau.gov.kz

3 «Қаржы», С.Құлпыбаев, В.Д. Мельников/ Алматы-2009.

ЖАСТАРДЫ ҰЛТТЫҚ ПАТРИОТИЗМГЕ ТӘРБЕЛЕУ САЯСАТЫ

ШЫНАРБЕК С.

студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

ЕСМАГЗАМ В.

аға оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Қазақстандағы жастардың саны – 4,7 миллион адам. Бұл Республика халқының 27,5 %-ы.

Бүгінде жастар саясаты мемлекет тарапынан идеология саласы ретінде қарастырылады. Яғни патриотизмге тәрбиелеу, жастар қоғамдық бірлестіктерімен жұмыс істеу. Бірақ, жастарға шын мәнісінде керегі не? Олардың да кез-келген адам секілді баспананы, отбасын құруды, тұрақты жұмысты, болашағына деген сенімді қажет етеді. Бұған да мән беру керек. Әрбір жас азаматтың келешекке деген нақты жоспары: өз өмірінің өркениетті қожайыны, не өзгенің қолындағы болуын айқындап алуы шарт.

Қай кезде де халқымыз өзінің болашағы – жастар тәрбиесіне көңіл бөліп отырған. Ұлт пен ұлыстың аманатын арқалаған жас өскінді тәрбиелеудің жолдары мен амалдары да сан тарау. Солардың ішінде шешуші рөл атқаратын тәлімі мен тәрбиенің бір түрі – жастарды патриотизм үлгісінде тәрбиелеу маңызды іс саналады.

Елбасы Н. Ә. Назарбаевтың «Қазақстан-2030» Стратегиялық бағдарламасында: «Жастарды қазақстандық патриотизмге шығармашылық жағынан дамыған жеке тұлға ретінде тәрбиелеу қажет. Бүгіннен бастап ұлттық мінез-құлық, биік талғампаздық, төкаппарлық, тектілік, білімділік, биік талғам, ұлттық намыс қасиеттерін сіңіріп қалыптастыруымыз керек», – деп ерекше мән беріп тоқталған болатын. Бұлай екпін түсіріп айтуының өзі қазіргі еліміздің саяси-әлеуметтік, экономикалық тұрғыдан тәуелсіздікке жетіп отырған тәуелсіз мемлекеттігіміздің тұрақтылығын сақтап, оны болашаққа аманат етуді көздейді. Міне, осы тұрғыдан келсек, мемлекеттік дәрежедегі мәселе білім беру саласында патриоттық сезімде тәрбиелей оқыту мәселесінің өзектілігі әрқашан да маңызды болып қалмақ.

Қазіргі кезде жастарымыздың арасында Отанды қорғауға деген саналы көзқарастың болмауы салдарынан әскер қатарында қилы келеңсіздіктер жиі кездесіп қалады. Сондықтан да балабақшадан бастап, мектепте, жоо-да және өзге де мекемелерде патриоттық тәрбие беруді қолға алудың қажеттігі айқын байқалуда. Тәрбиенің бұл түрі жас ұрпақты елін қорғауға, ұлттық әскер сапында адал қызмет атқаруға, азаматтық қасиеттерге баулиды.

Қазіргі таңда Қазақстан Республикасының әлеуметтік-экономикалық даму барысында саяси-идеологиялық, мәдени тұрғыдан жаңаруына сай жас ұрпаққа отансүйгіштік тәрбие беру үкіметіміздің жаңа стратегиялық бағдарламасының басым бағыттарының бірі болып саналады.

Еліміздің географиялық орналасуы мен ұлттық-этникалық ерекшелігіне орай оқушыларға халықтық дәстүрге негізделген бабалар рухына сай тәрбие жүйесін құру қажеттілігі қазақстандық білім саласының маңызды проблемаларының бірінен саналады. Қазақ елінің ғасырлар бойы қалыптасқан отансүйгіштік тәлім дәстүрлерін, әдістері мен құралдарын жинақтап, оны бүгінгі оқушы тұлғасын қалыптастыруда ұтымды қолдану – уақыт талабы.

Біздің болашағымыз-жастар.

Осы болашағымызды көзі ашық көкірегі ояу, білім сапасы жоғары, халқымыздың асыл қазынасын, салт-дәстүрін сүйетін, ұлтын,

жерін, елін қадірлейтін, иманды, инабатты да ибалы, адамгершілігі мол етіп тәрбиелеудің негізі мектептен басталады.

Ал оқу мәселесіне келетін болсақ, кез-келген мектеп қабырғасындағы жастардың білім алуына толық жағдай жасалған, мүмкіндіктер жетілдірілген. Тек білім алуға деген асқақ арман, мақсаттарға ұмтылуға деген жастарымыздың ой-санасын оята білсе болғаны.

Қай кезде де халқымыз өзінің болашағы – жастар тәрбиесіне көңіл бөліп отырған. Ұлт пен ұлыстың аманатын арқалаған жас өскінді тәрбиелеудің жолдары мен амалдары да сан тарау. Солардың ішінде шешуші рөл атқаратын тәлімі мен тәрбиенің бір түрі – жастарды патриотизм үлгісінде тәрбиелеу маңызды іс саналады.

Жастарымыздың басым бөлігінің дұрыс тәрбие алғаны және алып жатқандығы белгілі. Олар – отансүйгіш патриот, рухани және психологиялық тұрғыдан мықты және салауатты жандар. Елімізде жастардың ізденгіш, арманшыл болмысын өмір шындығымен ұштастыру және олардың әлеуметтік мәселелерін шешу үшін, барлық жағдай жасалуда.

Біздің – жастар алғыр, барлық заманауи технологиялық құралдарды меңгеруде, кез-келген басқа елдердің жастарымен зияткерлік деңгейі жағынан терезелері тең. Біздің жастарымыз биік рухани-өнегелік қасиеттер тән.

Қазақстан – көп ұлтты мемлекет. Демек, жас ұрпақтың бойында ұлттық патриотизммен бірге қазақстандық патриотизмді қалыптастыру ерекше маңызға ие. Қазақстанның әрбір азаматы ұлты мен дініне қарамай татулық пен бірліктің туын жоғары көтере білсе – патриотизмнің негізі сол болмақ.

Еліміздің болашағы – жастардың еншісінде. Ендеше, ел сенімін, ел басы сенімінен шығу үшін жастарымыз жақсыға үйренген, жаманнан жиренген, көкірегі ояу, көзі ашық жан-жақты дамыған озық ойлы азамат болып қалыптасуы қажет. Еліміздің әрбір азаматы ел, жер тағдырын – өз тағдырынан еш бөліп қарамайтын Отанымыздың шынайы патриоты болуға талпынуы керек. Осындай патриотты жастары барда еліміздің іргесі берік, алар асулары мен бағындырар шың биіктері әлі де алда боларына кәміл сенемін.

Бүгінгі күнде аймағымызда «Жас Отан», «Жастар ісі жөніндегі комитет», «Қазақстан студенттер Альянсы». «Қазақстан студенттер Ассамблеясы» сынды көптеген жастар ұйымдар жастар тәрбиесіне елеулі рөл атқаруда. Сол жастар ұйымдары мен жастар арасында сұхбат алу барысында аталмыш ұйымдықтардың Шақат балалар үйіне

барып қайырымдылық жасау, Пікір-талас сайыстарын, Қарттар, Еңбек, Тыл және Соғыс ардагерлерімен кездесу өткізу, Жастар кадрлық резерві, «Жастар – Отанға!» жобасы, Тағылымдамадан өтуді ұйымдастыруға арналған «Сәтті қадам» жобасы және бастысы спортпен айналысу сияқты шараларды жиі ұйымдастырады екен.

Павлодар облысында 250 мыңға жуық жастар тұрады, бұл – өңір халқының 24,7 пайызы. Бұл туралы Орталық коммуникациялар қызметі өңірлік филиалында өткен баспасөз мәслихатында облыстық жастар саясаты мәселелері жөніндегі басқармасының басшысы мәлім етті. Оның айтуынша, соның ішінде жастардың тең жартысына жуығы Павлодар қаласын мекендейді. Өңірдегі 4 ЖОО-да 22 мыңнан астам, 38 техникалық және кәсіби білім беру мекемелерінде 20 мыңнан астам жастар білім алуда. «Мәңгілік ел жастары индустрияға!» әлеуметтік жобасына сәйкес 960 студент оқып жүр. Облыста 88 жастар ұйымы болса, соның 63-і Павлодарда, қалған 25-і аудандарда. Сондай-ақ 47 жастар ісі комитеттері де өз қызметтерін атқаруда. Өңірде еш жерде жұмыс жасамайтын және оқымайтын жастар саны 3 пайызды құрайды. Биыл мұны 2,6 пайызға дейін төмендету көзделуде. Бұл – республикадағы төмен көрсеткіш. Облыста мемлекеттік бағдарламалар аясында жастарды жұмыспен қамту бағытында тиісті жұмыстар атқарылуда. Мысалы, 2015 жылы жұмыспен қамту орталықтары арқылы 5583 жас өз орнын тапты. 822 түлек кәсіби білім-білігін жетілдірсе, 2904 жас қоғамдық жұмысқа жолданды. «Жастар тәжірибесі» бағдарламасына сәйкес 818 адам жұмыспен қамтылды. Жалпы, соңғы төрт жылда бағдарламаға 5 мыңнан астам адам қатысып, соның мыңға жуығы жұмысқа орналастырылды. «Дипломмен ауылға» жобасына сәйкес 2015 жылы 448 маман ауылдық жерлерге аттанды. Облыста Астанада 2017 жылы өтетін «EXPO-2017» халықаралық көрмесіне дайындық жұмыстары жүргізілуде. ЖОО-лармен, білім беру мекемелерімен бірлескен кешенді шаралар нәтижесінде облыстан 107 ерікті іріктеліп, «Астана EXPO» Ұлттық компаниясы» АҚ-на жолданды. Биыл ҚР Тәуелсіздігінің 25 жылдығына орай көптеген шаралар жоспарлануда. Облыстық жастармен жұмыс жөніндегі ресурстық орталықтың басшысыларының сөзіне қарағанда, Елбасының «Қазақстан жаңа жаһандық нақты ахуалда: өсім, реформалар, даму» атты Жолдауы мен «100 нақты қадам» Ұлт жоспарына сәйкес Тәуелсіздіктің 25 жылдығына орай «100 нақты көмек» жобасы жүзеге асырылуда. Ақпан айынан басталып, жыл бойы жалғасатын жоба бойынша НЕЕТ жастары (еш жерде оқымайтын және жұмыс жасамайтындар), маргиналды жастар, мүмкіндігі шектеулі және

әлеуметтік қолдауға мұқтаж жандарға, кем дегенде, 100 адамға нақты көмек көрсетілетін болады.

Жастар біздің болашағымыз, ата-бабаларымыздап бізге мұра болып қалған ел болып қалған ел байлығы мен жер байлығының ертеңгісі де солар. Қазақ елінің егемендігі мен тәуелсіздігі сол жастардың қолында.

Республикамызда жүзеге асырылып жатқан саяси және экономикалық реформалардың тағдыры да жастарға байланысты.

Қазіргі жастардың арасында елінің ертеңін ойлайтын, қоғамымызда орын алып отырған әлеуметтік-экономиканы дағдарыстан шығу жолында өздеріміз білімі мен кәсіби шеберлігін аянбай еңбек етіп жатқандар да баршылық. Шет елдік білім орталықтарында оқып, еліміздің маңдай алды зиялылары болуға, келешекте республикамыздың саясатын, экономикасын басқару тізгінін өз қолдарына алуға даярланып жатқан жастарымыз қанша. Олар Республика Президенті Нұрсұлтан Әбішұлы Назарбаевтың айрықша қолдауы мен қамқорлығында.

Жаңарған Қазақстанды көркейтіп, даму болашағын қамтамасыз ету үшін біздің жастарымыз осы заманға парықтық экономикаға сай келетін білім мен өнерді табанды түрде меңгеруге тиіс. Ұлы данышпан Сократ Хакім: «Өнерден жақсы нәрсе, білімнен үлкен, ұяттан сұлу нәрсе, қызғаншақтан асқан дұшпан жоқ» – деген екен. Олай болса бүгінгі жас ұрпақ барлық ақыл-қайратын, күш-жігерін, бар мүмкіндігін өнер мен білімді меңгеруге жұмсауға тиіс. Кімге болса да өмір сүрудің мән-мағынасы осында деп ұғуымыз керек.

Ұлы Абайдың:

Жасымда ғылым бар деп ескермедім.

Пайдасын көре-тұра тексермедім,

Ер жеткен соң түспеді уысыма,

Қолымды кеш мезгілінен сермедім, – деген ұлағатты ойын әрбір саналы жас естен шығармауы тиіс.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Қазақстан Республикасының мемлекеттік жастар саясаты туралы заңы.

2 Қазақстан Республикасының мемлекеттік жастар саясаты туралы тұжырымдамасы.

3 Айнұр Илиясқызы. «Өз күніңді өзің көр...» // Алтын орда 11.10. 2002. – №23.

4 Нүридін Балқия. «Білім жолындағы жастарға-бір ауыз сөз»// Оңтүстік Қазақстан. №12,2.02.2002ж.

5 Ыспандияр Ақайұлы. «Бұл-күрделі іс, бірақ шешілетін іс»// Түркістан №10.11.04.2005ж.

6 Раушан Баударбек. «Дерт дендеп, делбешіні ауыстырдық...»// Шымкент келбеті, №45,13.08.2004ж.

2.1.4 Құқықтық жүйенің даму бағыттары 2.1.4 Направления развития правовой системы

ПРЕСТУПЛЕНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН: ПРОБЛЕМНЫЕ АСПЕКТЫ

АЙТБАЙ А. Н.

студент, ПГУ имени С.Торайгырова, г. Павлодар

ВОРОНОВА Т. Э.

к.п.н., доцент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Преступность несовершеннолетних во все времена имела место среди актуальных проблем нашего государства и общества. Развитию этого негативного явления способствует ряд причин, таких как отсутствие надлежащего воспитания со стороны родителей, либо лиц, их заменяющих, неправильное представление подростков о жизненных ценностях человечества, негативное влияние средств массовой информации на сознание детей, совершение антиобщественных действий либо правонарушений старшими по возрасту или взрослыми лицами, а также постоянно снижающийся авторитет сотрудников правоохранительных органов. Все вышеуказанные факторы порождают криминальный элемент в подростковом обществе, появление которого представляет значительную угрозу общественной безопасности нашего государства. Статистические данные правоохранительных органов Республики Казахстан позволяют сделать вывод о том, что количество преступлений, совершаемых несовершеннолетними, в настоящее время остается на достаточно высоком уровне. В настоящее время также растет количество рецидивных преступлений, совершаемых несовершеннолетними. Необходимо проанализировать причины и условия преступности несовершеннолетних и на основе данного анализа выработать основные направления профилактики

правонарушений, совершаемых несовершеннолетними и их проблемные аспекты. Целью проводимого исследования является выработка рекомендаций по совершенствованию профилактической деятельности государства и общества в сфере предупреждения преступности несовершеннолетних. Поставленная нами цель достигается путем поэтапного решения задач, основными из которых являются:– изучить сущность и особенности правонарушений, совершаемых несовершеннолетними; – выявить причины и условия, порождающие правонарушения среди несовершеннолетних; – рассмотреть сущность и значение профилактики правонарушений в данном направлении; – проанализировать правовое регулирование профилактики правонарушений среди несовершеннолетних; – исследовать современное состояние профилактики правонарушений среди несовершеннолетних; – выработать предложения и рекомендации по совершенствованию профилактики правонарушений, совершаемых несовершеннолетними. Объектом исследования являются общественные отношения, складывающиеся в сфере предупреждения преступности несовершеннолетних. Предметом исследования являются нормативные правовые акты Республики Казахстан, регулирующие общественные отношения в сфере профилактики правонарушений среди несовершеннолетних. Теоретическая значимость исследования обусловлена объективной потребностью в комплексном знании о криминальной активности несовершеннолетних, особенностях, обуславливающих появление и развитие данного явления. Разработка объяснительной модели соотношения уровней общественного контроля, находящихся в отношениях обратной зависимости, позволит выявить эффективные способы профилактики правонарушений, совершаемых несовершеннолетними. Научный анализ указанных процессов является актуальным. Практическая значимость исследования заключается в необходимости решения актуальных проблем предупреждения преступности несовершеннолетних, возникающих в практической деятельности уполномоченных государственных органов Республики Казахстан. Кроме того, результаты, полученные при решении поставленных задач, предположительно будут иметь практическую значимость в процессе их реализации в практической и нормотворческой работе государственных органов, осуществляющих профилактику правонарушений среди несовершеннолетних. Методологической основой исследования является диалектический подход к научному познанию социально-правовой действительности.

В качестве основных научных методов применялись: исторический, сравнительно-правовой, социологический, логический, метод системного анализа, статистический, криминологические методы выборочного изучения и обобщения уголовных дел, анкетирование и другие частнонаучные методы. Результаты исследования определяют следующие основные положения:

1 Несовершеннолетние как представители молодого поколения являются основной движущей силой всех значимых свершений в будущем. Они чаще всего определяют как ускорение, так и торможение общественного развития, а в сложных, кризисных ситуациях функционирования государства они наиболее активно продуцируют многочисленные острые конфликты на уровне межличностных отношений, а также криминальные способы их разрешения.

2 Правонарушения в среде несовершеннолетних отражают особенности психофизиологической, демографической и социальной характеристик соответствующего контингента лиц, условий жизни членов этой возрастной группы, типичных негативных и позитивных факторов, оказывающих воздействие на личность и условия ее формирования.

3 Преступность несовершеннолетних в Республике Казахстан в постсоветский период продолжает иметь высокие количественные показатели среди всех иных возрастных групп населения, как по абсолютному числу совершаемых преступлений, так и по интенсивности преступных проявлений. Кроме того, официальная статистика правоохранительных органов о совершенных преступлениях не отражает реальной действительности, так как несовершеннолетними совершается большое количество латентных преступлений, а также имеют место факты укрытия преступлений со стороны должностных лиц правоохранительных органов.

4 Криминализация современной подростковой среды является последствием ряда негативных процессов, произошедших в 90-е годы прошлого столетия, т.е. в период становления Республики Казахстан как независимого государства. К числу таких негативных процессов можно отнести экономический кризис того времени, безработица, повсеместный рост преступности, отрицательное влияние на несовершеннолетних со стороны взрослых лиц и сверстников, низкий авторитет правоохранительных органов.

5 В настоящее время возникла необходимость совершенствования деятельности органов внутренних дел и других государственных органов по профилактике правонарушений среди несовершеннолетних.

Нормативную базу исследования составили Конституция Республики Казахстан, международно-правовые акты, направленные на защиту прав и законных интересов несовершеннолетних, законодательные и иные нормативные правовые акты, непосредственно направленные на профилактику правонарушений в среде несовершеннолетних. В современных условиях становления и развития правового государства и гражданского общества в Республике Казахстан особое значение приобретают вопросы работы с несовершеннолетними лицами, защиты их прав, формирования правовой культуры подрастающего поколения. Казахстан – молодое суверенное государство, активно интегрирующееся в мировое сообщество. Сегодня большая часть подростков предпочитает реализовывать свою активность в неполитических организациях. Основная форма таких организаций – так называемые «тусовки», формирующиеся на основе общих интересов: спортивных, музыкальных и т.д. «Тусовки» становятся формой объединения молодых людей, инструментом её социализации, находясь вне сферы влияния (образовательного, культурного, воспитательного) государства и общества. В структуре правонарушений особое место занимают административно-правовые, поскольку нередко преступления вырастают из административных правонарушений и задача профилактики – снизить количество административных правонарушений. Преимущественно это мелкое хулиганство, распитие спиртных напитков в общественном месте и появление в общественном месте в нетрезвом виде, управление транспортными средствами не имеющими права управления либо в нетрезвом состоянии. Все эти правонарушения имеют общий объект – общественный порядок, то есть ту часть отношений, которые складываются в социальное общение людей по поводу общественной нравственности, чести и достоинства, общественного и личного спокойствия граждан, нормальных условий их жизни и трудовой деятельности. Второе место в структуре правонарушений несовершеннолетних занимают преступления: хулиганство, вымогательство, незаконное приобретение и хранение наркотических веществ, кражи, а также такие тяжкие преступления как изнасилование, убийство. В соответствии с законом преступления признаются общественно опасные, противоправные, виновные, наказуемые деяния. Правонарушения в среде несовершеннолетних – это опасное негативное явление. При этом её опасность состоит, в частности, в том, что она является способом существования подростковой криминальной среды. Её существование – это отражение той

особой экономической и социальной ситуации, которая сложилась за последние десятилетия. В контингенте несовершеннолетних существует «группа повышенного риска», включающая в себя лиц, отягощенных грузом неблагополучия, сложившегося в детском возрасте. Эта группа постоянно пополняется, конечно, не только за счет взрослеющих и набирающихся криминального опыта неблагополучных подростков. «Наследство», о котором идет речь, в подростковом возрасте чаще всего не остается неизменным, оно обогащается за счет приобретения уже самими молодыми людьми, нового и более «осмысленного» опыта противоправного поведения, а также в силу негативного влияния ближайшего окружения в процессе взросления. Преступность несовершеннолетних есть своего рода симптом болезненного состояния жизненно важных центров нашего общественного организма: экономики, социальных механизмов, культуры, правовой системы и т.д. В этом смысле познание подростковой преступности способствует решению общесоциальных задач самого высокого уровня и, таким образом, выходит далеко за рамки чисто криминологических проблем. Преступность – это социальное явление, включающее совокупность преступлений (общественно опасных деяний, совершенных умышленно или неумышленно, за которые законом установлена уголовная ответственность), совершенных в данном обществе за определенный период времени, и характеризующееся количественными (динамика, состояние) и качественными (структура, характер) показателями.

Существует еще одна отличительная черта преступности несовершеннолетних. В современных условиях наблюдается рост публично совершаемых подростками правонарушений. Поэтому не школа или общественный транспорт, а улицы, клубы, магазины стали сегодня основными местами правонарушений со стороны несовершеннолетних. При этом они совершаются открыто, а нередко с откровенным вызовом окружающим, поскольку, как правило, никакого отпора не получают и никем, кроме полиции, не пресекаются.

Однако в среде несовершеннолетних все больше распространялись новые виды преступлений, которые ранее были присущи только взрослым: – торговля наркотиками; – разбойные нападения; – различные формы вымогательства; – посягательства на жизнь и здоровье жертвы с использованием пыток, других жестоких способов обращения; – мошеннические действия; – компьютерные преступления; – торговля краденым; – рэкет в своей среде; – участие в азартных играх. Таким

образом, по характеру преступных посягательств, преступность несовершеннолетних значительно отличается от общей преступности – здесь в большей степени преобладают насильственные и корыстно-насильственные преступления. Среди указанных видов правонарушений при очевидности первенства драк и хулиганства обращают на себя внимание корыстные преступления – кражи, вымогательство денег, мошенничество. Как показывает анализ статистических данных, объем корыстных преступлений, совершаемых несовершеннолетними, в настоящий период стремительно увеличивается.

В литературе отмечаются хаотичность, несформированность у несовершеннолетних лиц собственной системы взглядов, позиций, ценностей, повышенная зависимость поведения от мнений и оценок друзей, эмоциональность, неспособность критически анализировать свои поступки и поведение других людей. Перечисленные особенности личности включаются и начинают действовать в механизме преступного поведения не автоматически, а при конфликтных ситуациях в семье, в дружеском окружении, безнадзорности, беспризорности, безработицы и т.п. Как правило, преступность, порождается общими характерной всей преступности причинами (факторами) и взаимодействующей с ними группой факторов, которые отражаются в дефектах социализации подрастающего поколения. Факторы, предопределяющие асоциальное поведение человека, могут быть связаны в прошлом с отрицательным влиянием семьи и окружающей микросреды, как в прошлом, так и в настоящем.

Профилактика правонарушений (функционирование системы профилактики) буквально на каждом шагу дает подтверждение правильности положений о том, что она имеет именно практическую ориентацию и приводит к тем или иным результатам. И эффективность системы управления в сфере профилактики правонарушений можно определить как результат воздействия управляющей системы (субъектов) на управляемую (объекты) с целью добиться желаемого результата. Профилактика преступлений в широком понимании есть криминологическая категория, обозначающая исторически сложившуюся систему преодоления объективных и субъективных предпосылок этих негативных явлений, реализуемого путем целенаправленной деятельности всех институтов общества по устранению, уменьшению и нейтрализации факторов, детерминирующих существование преступности и совершение преступлений.

В соответствии с п. 4 ст. 1 Закона Республики Казахстан «О профилактике правонарушений» от 29 апреля 2010 года, профилактика правонарушений – это комплекс правовых, экономических, социальных и организационных мер, осуществляемых субъектами профилактики правонарушений, направленных на сохранение и укрепление правопорядка путем выявления, изучения, устранения причин и условий, способствующих совершению правонарушений. В Казахстане, где осуществление реформ не носит обвального характера, а происходит целенаправленно под контролем государства, субъекты профилактики, действующие на уровне государственных структур, получили дальнейшее развитие в сфере общественных институтов (имеются в виду такие общественные формирования, как советы аксакалов, добровольные отряды охраны правопорядка и т.п.). В совокупности эти государственные учреждения, общественные институты и осуществляемые ими профилактические меры. Государственная политика в области профилактики правонарушений среди несовершеннолетних является частью правовой политики и включает в себя создание правовых и социальных гарантий для несовершеннолетних, материально-техническое, финансовое, научно-методическое и кадровое обеспечение органов и учреждений, составляющих систему профилактики правонарушений среди несовершеннолетних.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Статистические данные Комитета административной полиции МВД Республики Казахстан – Астана, 2012 г., <http://mvd.gov.kz>.
- 2 Послание Президента Республики Казахстан – Лидера Нации Н. А. Назарбаева народу Казахстана «Социально-экономическая модернизация – главный вектор развития Казахстана» // Казахстанская правда. 30 января, 2012.
- 3 Драгоценный ресурс // Казахстанская правда. 12 августа 2003
- 4 Каржаубаева Л. М. Формирование личности несовершеннолетнего преступника // Проблемы совершенствования законодательства и практика его применения: Мат. междунар. науч. - прак. конф. – Минск., 2005. – С.118-120.
- 5 Зайниева Л. Ю. Государственная молодежная политика: Казахстан в контексте мирового опыта. – Алматы: Дайк-Пресс. – 296 с.

ЖАСТАРДЫҢ ҚҰҚЫҚ БҰЗУШЫЛЫҒЫ ЖӘНЕ ОНЫҢ АЛДЫН АЛУ МӘСЕЛЕЛЕРІ

АЛТЫНГАЗИНОВА А. С., ДОСЫМЖАНОВА С. Р.
студенттер, «Авиценна» медициналық колледжі, Семей қ.
ҚАНАТҰЛЫ М., ДАЛЕЛОВА Г. С.
оқытушылар, «Авиценна» медициналық колледжі, Семей қ.

«Қазақстан Республикасы өзін демократиялық, зайырлы, құқықтық және әлеуметтік мемлекет ретінде орнықтырады, оның ең қымбат қазынасы-адам және адам өмірі, құқықтары мен бостандықтары» ҚР Конституциясы [1].

Қоғамның белгілі бір сатыға дамуы барысында адамдарды адам және адам өміріне зиян тигізер қылмыстық әрекеттерден қорғау және оның алдын алу өзекті мәселеге айналып отыр.

Қазақстан Республикасында ересек адамдар арасында да, жастар арасында да қоғамға қауіпті қылмыс жасау барған сайын көбейіп келеді. Бұндай мәліметтерді біз Қазақстан Республикасының 2008-2015 жылдардағы Қазақстан Республикасы Бас Прокуратурасының 2014 жылға дейінгі статистикалық мәліметтерінен көруімізге болады. Мысалы, жыл сайын тіркелген қылмыстар саны бұл қаралып отырған кезең аяғында 78 %-ға өскен.

Осы кезеңдерде Ішкі істер органдары жыл сайын орта есеппен 15 мыңға жуық қылмыстың бетін ашып отырған. Олардың жартысынан астамын жасағандар жастар (14-29 жастағылар). Мысалы, 2008 жылы Республикамызда 153 820 қылмыс жасалса, ондағы жас адамдардың үлес салмағы 53 % болған, 2015 жылы 58 %-ға жеткен. Әсіресе, студенттер арасындағы жағдай өте нашар. Қарастырылып отырған кезеңдегі студенттер қылмысы 13,5 %-ға өскен.

Кәмелетке толмаған 16-17 жасар жастардың аса ауыр қылмыстарының өсу қарқыны 14-15 жастағыларға қарағанда едәуір жоғары. Ал Қазақстанда 2008-2015 жылдары аралығында қылмыс жасағандар ішінде 16-17 жастағылар саны 36,5 %-ға кеміген, ал 14-15 жастағылар керісінше 35 %-ға көбейген.

Сондықтан да қылмыспен күресу үшін және оның алдын алу үшін, бүгінгі таңда жас адамдардың қылмысқа барудағы негізгі себептерін анықтай отырып, оған қатысты ұсыныстар жасалынуы аса қажет.

Зерттеу жұмысының мақсаты. Бұл зерттеудің негізгі мақсаты – жастар ортасындағы рухани және өнегелік қасиеттің деңгейін

зерделеу. Жастардың құқық бұзуға бейім мінез-құлқының алдын алудың теориялық және тәжірибелік мәселелерін қарастыру.

Бірінші бөлім «Құқық бұзуға бейім мінез-құлықтың қалыптасуының себептік тетіктері».

«Құқық бұзуға бейім мінез-құлықтың қалыптасуының биологиялық негіздері» деп аталатын бірінші бөлімшеде адамның биологиялық тұрғыдан қалыптасу және оның тарихы мен пайда болуына әсер ететін негізгі себептер мен тетіктері, сонымен қатар адам дамуындағы қоршаған ортаның әсері және ортамен өзара байланысы қарастырылады.

Криминологиялық ғылым да адамның өмір бойы басынан кешіретін өзгерістерін, биологиялық, психологиялық, әлеуметтік, тарихи және эволюциялық факторлардың жиынтықтарынан туындаған ықпалының нәтижесі және сол ықпалдар нығайған кезде ғана байланыс арта түседі – деп санайды. Мысалы, криминологиядағы биологиялық тұжырымдама бойынша адамның қылмыстық мінез-құлқының тетігінде биологиялық қасиеттер мынадай түрде көрініс табады: а) қылмыскердің шыққан тегіне, содан барып өзіне, оның табиғи қасиетіне әсер етеді; ә) қылмыскердің жан-тәнінің, яғни бойға біткен қасиетінің дамуын анықтайды; б) қылмыс жасап жатқан кезде тұлғаға әсер етеді; в) тәрбие тек табиғи даму процесін ғана тездетеді, не баяулатады. Оған әлеуметтік факторлар әсер етеді. Мысалы, 1) адам өмірге биологиялық тұлға болып келеді, содан кейін өз ортасының, төңірегіндегі өзі қатысатын топтардың әсерінен біртіндеп әлеуметтенеді; 2) орта – адамның қалыптасуының басты факторы; 3) тәрбие орта ықпалының сипатына түзету енгізуге тиіс; 4) даму деңгейі неғұрлым төмен болса, адамның биологиялық кейпі соғұрлым айқын көрінеді. Бірақ, «шыққан тектің жамандығы», физиологиялық немесе психикалық ауытқулар, қылмыстылықтың дамуында шешуші рөл атқармайды, себебі қоғамда адамды әлеуметтік құбылыстар өзгертеді, ал көрсетілген факторлар адам өмірінің әлеуметтік негіздерінің туындысы ғана болады [1, б. 106].

«Құқық бұзуға бейім мінез-құлыққа ықпал ететін әлеуметтік жағдайлардың сипаттамасы». Бұл бөлімшеде, әр адам үшін, әлеуметтік ұстанымның маңыздылығы аса қажет екендігі, әлеуметтік ұстаным арқылы, адамда қандай да бір із қалдыруға, бір қасиетті дамытып, ал екінші бір қасиетін жойып жіберуге болатындығы туралы қарастырып өтуге болады.

Мысалы, егер көмелетке толмағанның қалыптасуы, негізінен, биресми демалу топтарының арасында жүзеге асырылса, онда

оның бойында биресми арақатынастар үшін маңызды қасиеттер дамиды. Ол адамдармен тез сөз табысады, олардың көңіл-күйін қабағынан біліп тұрады және т.б. Сонымен қатар, олардағы еңбек ұжымында бағаланатын қасиеттер: тәртіп, кәсіби шеберлік және басқалар да әсер етеді. 1) жеке бастың айналасындағылардың құқыққа қарсы және бейморальдық іс-қимылдары жағдайында қалыптасуы (отбасы, жолдастары); 2) бұрындары биморальдық іс-әрекеттер мен әртүрлі құқық бұзушылық жүйесі ықпал етудің заңда белгіленген шараларын қабылдағаннан кейін де қайталануын қоймаған; 3) адамның қоғамдағы орнын; 4) өз іс-қимылын теріс бағалағанға көну, өзін-өзі қорғаудың әлеуметтік-психологиялық тетіктерін пайдалану; қылмыс жасау жағдайындағы белсенділік және себептерсіз қылмыс жасау және т.б.

Сонымен қатар, құқық бұзуға бейім мінез-құлыққа әсер ететін келеңсіз әлеуметтік жағдайларды экономикалық, саяси, идеологиялық, мәдени-тәрбие салаларында, сондай-ақ әлеуметтік қатынастар саласында көруге болады. Мысалы, экономика саласында ол: жұмыссыздық, дағдарыс, өндіру мен тұтыну арасындағы қайшылық, еңбек түрлері, нысандары және жағдайлары арасындағы айырмашылықтар, материалдық қамтамасыз ету деңгейінің әртүрлілігі және т.б.

Мысалы, Қазақстан Республикасы Денсаулық сақтау министрлігінің мәліметтеріне қарасақ, 2015 жылдың өзінде жүйке-психикалық ауру балалардың саны артып, 45 % құрап отыр. Ал, экономикалық жағдайдың нашарлауынан отбасыларына әлеуметтік қызмет көрсетудің көлемі ұдайы азаюда. Төлемақының көтерілуінен ондай қызмет көрсетуді пайдалану қиынға түсті. Жұпыны отбасыларының балалары (олар көпшілік) өздері қызығатын клубтарға, спорт секцияларына бару, сауықтыру лагерьлерінде демалу, сауықтыру орындарында емделу мүмкіндігінен айырылды. Нәтижесінде олардың қолы бос уақыты қылмыстық сипат ала бастады, тіптен, криминологиялық әдебиетте «бос уақыттағы қылмыстылық» термині пайда болды.

Криминологиялық зерттеулерге сүйенсек, барлық «бос уақыттағы» құқық бұзушылықтың 80 %-нан астамы 16 сағат пен 24 сағат аралығында жасалады екен. Ата-ананың әлеуметтік қауқарсыздығы, әдепсіз өмір салты, маскүнемдік, әсіресе әйелдердің ішімдікке салынуы балалардың қауіпті ортаға түсу мүмкіндігін арттырды. Соттар жылына ата-ана құқығынан айыру туралы 23 мыңдай іс қарайды екен. Қамқоршы органдарға да соншалық іс

түседі. Қазақстан Республикасы ІІМ есебіне жүгінсек, соңғы 6 жыл көлемінде Республика аумағында қылмыстың 42 %-ын жасөспірімдер жасап отыр. Отбасыларында, сондай-ақ мектепке дейінгі мекемелерде, оқу орындарында, балалар үйлері мен интернаттарда, жабық арнайы оқу-тәрбиелеу мекемелерінде балаларға қатыгездік көрсету, арнамысын таптау, психикалық және тәндік зорлық-зомбылық жасау жиі кездеседі (барлық балалар жарақатының 70 %-ы отбасында, тұрмыста болған). Қатыгездікке шыдай алмай жылына 2 мыңдай бала өзіне өзі қол жұмсаған, 30 мыңға жуығы өз үйінен, 6 мыңдайы балалар үйінен және мектеп-интернаттардан кетіп қалады. Шамамен 5-7 мың жасөспірім қылмыстық озбырлықтың құрбанына айналады. Ішкі істер органдары жыл сайын 5 мыңнан аса балаға іздеу жариялайды. Балалардың жүріс-тұрысын ата-аналардың бақылауы, оларды өз бетімен жіберуі, нені қызықтайтынын, қалай оқитындығын білмеу және т.б. немқұрайдылық педагогика тұрғысынан алғанда «қиын» баланың қалыптасуына жағдай тудырады, ол алғашында ұсақтан бастап (карта ойнау, ішімдіктің, есірткінің дәмін тату, ұрлық және т.б.), кейін елеулі құқық бұзушылыққа барады.

«Жастардың құқық бұзуға бейім мінез-құлқының алдын алудың негізгі бағыттары».

«Құқық бұзуға бейім мінез-құлықтың алдын алудың криминологиялық бағыттарын» қарастырсақ.

Қылмыстылықтың алдын алу дегеніміз – бұл мемлекеттің, қоғамның, жеке және заңды тұлғалардың қылмыстылыққа жаңа адамдардың тартылуына, жаңа қылмыстық іс-әрекеттердің жасалуына, қоғамдық қатынастардың ары қарай криминалдануына жол бермеу мақсатында қылмыстылықтың детерминация және себептілік процесіне мақсатты ықпал етуі.

Жоғарыда аталған өзекті мәселелерді шешуде келесідей заңдар қабылдануы керектігін атап өтуге болады: «Жарлы отбасындағы баланың денсаулығын қорғау туралы» Қазақстан Республикасы Заңы, онда ол балаларға тегін медициналық қызмет көрсету, тек оқушыларды ғана емес, мектепке бармайтын балаларды да ауық-ауық диспансерлеп тұру көзделсе; «Жас отбасына медициналық-санитарлық көмек туралы» Қазақстан Республикасы Заңы, онда отбасына, анаға және балаға көмек көрсетудің нақты нысандары көзделсе; «Азаматтардың қалпына келген денсаулығын қорғау туралы» Қазақстан Республикасы Заңы. Бұл заң актілері жас ұрпақтың денсаулығын жақсарту үшін ғана емес, қоршаған ортаны сақтау үшін де керек: экологиялық апаттардың, табиғи зілзаланың ауыр зардаптарын жою, өнеркәсіп кәсіпорындарының

атмосфераға әсерін болдырмау (оқу мекемесінің жанына ондай кәсіпорын тұрғызуға тыйым салынатын кез келді), ауру, жарым-жан бала туудың алдын алу және т.б. үлкен орын алады.

Қорытындыда жүргізілген зерттеулер нәтижесінде келесідей негізгі қорытындылар жасалынған. Криминологиялық теория әлеуметтік биология ғылымымен үйлесімін тапқан жағдайда ғана табысты дами алады, себебі оларды ортақ мәселе – адам болмысын зерттеу мәселесі біріктіріп тұр. Желікпеліктің (маниакальность) қандай кейпі криминогендік мінез-құлықтың: агрессияның, қатыгездіктің, іш тарлықтың, сараңдықтың және т.б. негізінде жатыр. Бұл табиғи теріс қасиеттер белгілі бір қолайсыз әлеуметтік жағдайларда үдеп, керісінше, тәрбиелеу, оқыту, моральдық-өнегелік құндылықтарға баулу нәтижесінде ол қасиеттерден арылуға болады.

Қоғам өміріндегі әлеуметтік-экономикалық келеңсіз мән-жайлар (жұмыссыздық, дағдарыс, кедейшілік, өндірістегі қиындықтар, енбектену саласындағы қайшылықтар) құқыққа қарсы мінез-құлықтың себептері бола алмайды, олар тек адамның ондай мінез-құлқын қоздыратын, оның психикасының өзгеруіне себеп болатын жағдайлар ғана.

Руханилық пен имандылықтың қайта жандануы елдегі криминалдық жағдаймен тікелей байланысты. Келеңсіз үрдістердің біртіндеп жинақталуы қоғамның, әсіресе зиялылардың сапалық күйінен көрініс тапты.

Қазіргі тәрбиедегі басты мәселелердің бірі – еркін тәрбие мен мәжбүрлеп тәрбиелеудің шегін анықтау. Педагогикада адам бостандығының дәрежесіне қарай тәрбие процесінде гуманистік және авторитарлық бағыттар бөлініп алынады. Гуманистік бағыт адамды қоғамдық дамудың жоғарғы мақсаты және құндылығы деп қарастырады, ал авторитарлық, керісінше, адамды оның қоғамға қосқан үлесіне қарай бағалайды. Яғни, тәрбиенің қазіргі тұжырымдамасы осы екі бағытты ұстауы тиіс.

Жеке-дара сақтандыру ықпалының әдістері мен тәсілдерін қолданудың негізгі ұйымдық-тактикалық нысандарына келесілер жатады: сақтандыру мақсатында әңгімелесу, құқық бұзушының мінез-құлқын ұжымда талқылау, жасы толмағандарды қоғамға пайдалы жұмысқа тарту.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Ной И. С. Методологические проблемы криминологии. – М., 1999. – 106 с.

2 Советский энциклопедический словарь. – М.: Сов. энц., 1981. – 1029 с.

3 Психология. Педагогика. Этика: учебник для вузов. – М., 1999. – 257 с.

ЗАНЯТОСТЬ КАК СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ПРАВОВАЯ КАТЕГОРИЯ

АСҚАР Д. М.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ЖАКИШЕВА А. Е.

м.ю.н., ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

С обретением независимости Казахстан встал на путь развития рыночных отношений. Экономический спад, кризис и переход к рыночным отношениям породил ряд юридических и экономических проблем занятости населения. Важными принципами, лежащими в основе формирования отношений занятости, являются принципы добровольности свободы выбора права на труд в той или иной сфере жизнедеятельности в рамках форм собственности, закрепленных в Конституции Республики Казахстан.

В свою очередь, в послании Президента Республики Казахстан Н. А. Назарбаев народу Казахстана «Казахстан-2030» и «Казахстан-2050» изложена стратегия по занятости населения. В частности предусматриваются внедрение микрокредитов, развития малого и среднего, развития отраслей, жесткий подход к проблемам занятости при договорах и контрактах, развитие общественных работ, снятие всех ненужных административных барьеров на пути предпринимательства, развитие туризма.

Поэтому Правительством РК утверждена Концепция государственной политики занятости населения. Каждый год разрабатывается программа содействия занятости населения. Основной акцент в них делается на сочетание государственного регулирования с формированием свободного рынка труда. Стимулирование занятости населения должны происходить за счет расширения и создания новых производств, расширения возможностей договорного определений условий труда и трудовых гарантий работников.

В условиях быстрого развития рыночных отношений и развития конкуренции существующее трудовое законодательство требует обновления, в том числе в регулировании занятости населения.

В законе РК «о занятости населения РК», сказано, что занятость населения – трудовая деятельность, связанная с удовлетворением личных и общественных потребностей, не противоречащая законодательству Республики Казахстан, приносящая заработок или доход [1].

Несмотря на все принимаемые меры государством, остается ряд социально-экономических и правовых проблем. Одной из таких проблем является снижение уровня образования, при этом выпускники колледжей и Вузов являются менее квалифицированными, чем выпускники советского периода. Основными причинами снижения образования является низкая заработная плата и переход к тестированию, где учащимся легче набрать большое количество, чем при письменной или устной сдаче экзамена. В связи с низким уровнем заработной платы многие сильные преподаватели работают в частных учреждениях образования, так как там они получают более выгодную им заработную плату. При всем этом многие граждане не могут обучаться в частных ВУЗ-ах из-за большой оплаты за обучение. В целом низкий уровень заработной платы наблюдается не только у преподавателей, но также и на производствах. В связи с этим, из-за отсутствия реальной связи между доходом и уровнем профессионализма, часть высококвалифицированных кадров мигрируют за рубеж.

Еще одной из социальных проблем является трудоустройство выпускников. Многие работодатели не желают брать на работу молодых специалистов без определенного опыта работы. При этом в п. 17 ст. 47 Закона РК «об образовании» говорится, что все выпускники, обучающиеся по грантам, обязаны будут отработать не менее 3-х лет по специальности [2]. Однако в этом виновата и сама молодежь, выражается в социальной незрелости молодежи и их юношеском максимализме, не умении выслушивать критику со стороны коллег и руководства, смене ценностей с морально-нравственных на материальные. Они хотят получать высокую заработную плату, в ближайшие сроки достигать карьерного роста и, при этом, затрачивать как можно меньше усилий.

Еще одной из важных причин столь высокого уровня безработицы можно назвать сложившийся при социалистическом строе менталитет и неприспособленность населения к рыночной экономике. Единственная сейчас по-настоящему проблема государства – это спад производства. Именно по этой причине безработными оказались тысячи граждан Казахстана. Это

общеизвестно, что если предприятия заработают в полную мощность, то люди предпочтут работать там, где им пожелается, и они при выборе будут ориентироваться на свою специальность, образование, интерес к работе в данной отрасли. Для этого правительство Республики сейчас привлекает иностранных инвесторов для возрождения производства и обеспечения рабочих мест [3].

Республика Казахстан переживает кризис, который сопровождается спадом производства, ростом инфляции, дефицитом государственного бюджета, падением уровня жизни. При существовании Союза Советских Социалистических Республик хозяйство было общим и, соответственно налажены межреспубликанские связи между предприятиями. Одной из основных проблем во время выхода из кризиса являются спад производства и, принимающая угрожающие размеры, безработица. Доля безработных составила 12,8 % по неофициальным данным. Это больше чем в два-три раза превышает средний уровень в развитых странах. На данный момент требования к кандидатурам на вакантные места распределяются таким образом: 40 % профессионально-техническое образование; 30 % высшее экономическое образование и бухгалтерское дело; 3 % охранники и водители автотранспорта; 2 % юридическое образование; остальные профессии и специальности. Со стороны государства необходимо предоставлять возможности переквалификации населения на наиболее требуемые профессии и специальности. Очень большой процент безработных среди сельского населения. Из-за упадка сельскохозяйственной отрасли, безработные мигрируют в более крупные населенные центры, в надежде на предоставляемые городами возможности. Но они не всегда оправдываются, что приводит к драматическим последствиям, таким как рост преступности и др. Восстановление сельского хозяйства не только уменьшит численность безработных, но и принесет значительное количество средств в государственный бюджет. Сельское хозяйство всегда было одной из основных отраслей народного хозяйства республики. Этим занимались еще наши предки в досоветский период [3].

Большое количество трудовых мигрантов из стран СНГ также отрицательно сказывается на трудоустройстве безработных граждан, связано это с тем, что они согласны работать за меньшие деньги.

Активное население не может переехать в другой город, регион из-за слабого развития рынка жилья. На сегодняшний день есть несколько государственных программ для приобретения жилья. Но

получить их не всегда является возможным, так как в этих программах есть различные ограничения. Например: для участи в программе «Нурлы жол» молодые семьи должны иметь 30 % от стоимости квартиры и быть вкладчиком Жилстройсбербанка, а по программе «Молодая семья» супруги не должны быть старше 29 лет и быть в браке не менее 2 лет, в городах Алмата и Астана иметь регистрацию не менее 2 лет. При этом объем сдаваемого жилья по программе «Молодая семья» охватывает незначительную часть нуждающихся.

Регионы, на которых расположено большое количество предприятий и организаций живут значительно лучше, чем те где их нет. Это связано с тем, что наличии различных предприятий, учреждений и организаций людям легче найти себе работу. То есть необходимо строить предприятия в регионах где мало крупных промышленных объектах. В первую очередь это положительно скажется на трудоустройстве и снижении числа безработных.

Еще одной проблемой является неблагоприятные условия труда, влекущие за собой травматизм, профессиональные болезни, а в некоторых случаях заканчиваются летальным исходом. При этом многие данные факты скрываются. Так например, По официальной информации, в 2016 году на производственных предприятиях области пострадал 191 работник, в том числе 27 человек погибли. При этом по результатам проверки, проведенной прокуратурой в марте 2017 года, были выявлены более 200 фактов не сообщения медицинскими учреждениями в инспекцию труда о несчастных случаях на производстве [4].

Несмотря на все перечисленные проблемы, государство всегда принимает различные программы для решения данных проблем, такие как: «Молодежный кадровый резерв», программа «Занятость-2020», «Дорожная карта бизнеса», «С дипломом в село». Так, например, в период с 2009 по 2012 годы по программе «С дипломом в село» в сельскую местность были направлены 24577 молодых специалистов. Также важную роль играет программа «Молодежная практика», реализуемая с 2009 года. В рамках данной практики ведется работа с выпускниками ВУЗ-ов по приобретению практического опыта по полученной специальности. При этом многие выпускники не знают о функционировании данных программ.

В целях решения данных проблем следовало бы использовать зарубежный опыт. Так, например, значительную роль в трудоустройстве молодежи Германии занимает развитие молодежного предпринимательства. Государство не только развивает

инициативу молодежи, но и по возможности обеспечивает некоторые преимущества и льготы для молодых специалистов. Например, принимаются законы, обязывающие предпринимателей отдавать предпочтение молодым специалистам при заполнении вакансий, образовавшихся в результате реорганизации. Активное привлечение молодых специалистов в предпринимательскую деятельность способствует качественному изменению процесса формирования и развития малого и среднего бизнеса.

Таким образом, в целях дальнейшего совершенствования системы трудоустройства и снижения безработицы молодежи необходимо провести комплексную работу по подготовке кадров; активно использовать зарубежный опыт по трудоустройству и снижению уровня безработицы; усиление государственно-частного партнерства в процессе подготовки и трудоустройстве молодежи; установить лимит для трудовых мигрантов; повышение заработных плат, особенно преподавателям; усилить ответственность медицинских работников за не сообщении о фактах несчастных случаев на производстве, а также усилить контроль за соблюдением трудового законодательства, в частности за соблюдением работодателями мер безопасности на производстве; восстановление сельского хозяйства; по средствам СМИ провести целенаправленную разъяснительную работу о возможностях и преимуществах данных программ.

ЛИТЕРАТУРА

1 Закон Республики Казахстан «о занятости населения» от 6 апреля 2016 года

2 Закон Республики Казахстан «Об образовании» (с изменениями и дополнениями по состоянию на 22.12.2016 г.)

3 Безработица в Республике Казахстан / режим просмотра <https://articlekz.com/article/12310>

4 Более 200 несчастных случаев на производстве скрыли павлодарские медики/ режим просмотра <https://pavlodar.city/novosti-pavlodara/4838/>

ПРОБЛЕМЫ ЖЕНСКОЙ ПРЕСТУПНОСТИ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

КОРОЛЕВА Е. А.

студент, Павлодарский гуманитарный колледж, г. Павлодар

БАТТАЛОВ А. Б.

магистр менеджмента, г. Павлодар

Актуальность темы исследования. Преступность среди женщин как самостоятельная проблема стала формироваться лишь в последние годы прошлого столетия. Данное обстоятельство можно объяснить, скорее всего, накоплением богатого материала по преступлениям, совершаемым женщинами, и желанием ученых увеличить масштабы исследований, а также предупредить проявление данного вида преступлений.

Женщина и тюрьма – понятия несовместимые. Женщина от природы эмоциональное, чуткое и ранимое существо, которому многовековой цивилизацией человечества предписана роль жены, матери, дочери и сестры хранительницы домашнего очага. Но и женщина попадает в тюрьму – угрюмый, беспощадный, подлый и жестокий механизм государства, созданный для отбывания наказания за преступление...

Но общество должно понимать, что преступность, тем более женская, не появляется там, где социальная защита и поддержка государства продумана и полноценна.

Просмотрев статистику колонии в п.Чемолган, мне удалось узнать, что контингент женской колонии общего режима представляет собой такой расклад: примерно 30 % – это получившие наказания за экономические преступления, а также за разные виды мошенничества, грабежа, присвоение чужого имущества или растрату вверенного имущества и манипуляции с чужой собственностью. Примерно 5 % – это преступницы-барыги, те, кто занимается мелким и крупным сбытом наркотиков. Еще около 30 % – это преступления наркоманок и совершенные ими мелкие кражи. Остальные 35 % – это преступницы с серьезным сроком, которые сидят за разбой, вымогательство, убийство младенцев, убийства членов семьи и нанесение сильных увечий на бытовой почве [1].

55 % женщин, отбывающих срок в тюрьме, к сожалению, имеют сложную судьбу: как правило, они жили в детском доме или родились в семье алкоголиков или наркоманов, воспитывались в неполной семье или в чужой семье, а порой в семье профессиональных

преступников. Эти женщины никогда не знали, как живут нормальные семьи, не видели любви и заботы родных. Большинство женщин в тюрьме вспоминают, что росли в грязи и насилии.

Скажите, разве государство не знает, что у общества есть такие проблемы? Что тысячи детей лишены нормальных условий для жизни, возможности учиться, получать профессию, работу? Дети, познавшие насилие и жестокость с детства, сами легко встают на путь садизма и преступления. Многие эти женщины садятся за парты учить школьные предметы, овладевать полезной специальностью только в колонии. И получают аттестаты и профессиональные свидетельства со штампом КУИС РК. Что ждет на воле женщину с таким клеймом? Практика показывает, что проблемы жилья и трудоустройства у таких женщин никогда не решается.

Судьба таких женщин незавидна: она снова пойдет на «яму» к подругам-дружкам, может умереть от передозировки, может оказаться изнасилованной или убитой, либо снова совершит преступление, чтобы добыть себе пропитание. 80 % таких женщин рано или поздно снова возвращаются в колонию. Среди арестанток есть такие, которые имели сроки заключения по 7-8 раз. Каждый год контингент таких женщин пополняется, потому что корень проблем в нежелании государства заниматься в достаточной мере социальной защитой этой группы населения.

Если посмотреть на женщин, попавших в колонию по экономическим преступлениям, то выяснится, что их средний возраст составляет от 29 до 45 лет, большинство имеет высшее образование. Бывают среди них многодетные матери, но чаще это матери-одиночки. Прежде эти женщины обеспечивали всю родню: родителей, братьев, сестер, мужа-альфонса. Они добились успехов в карьере, став финансовыми директорами, главными бухгалтерами или чиновниками среднего уровня. Они берутся за всё, смело создают схемы и сделки, берут кредиты и влезают в долги, полагаясь на успешный исход предпринимаемого дела. Зачастую, они не усматривают угрозы, что их предадут, подставят или сделают «козлом отпущения». Часто женщины выполняют самую опасную работу: передают взятки, ведут переговоры по тендеру, ставят подпись под финансовыми документами, которые готовил директор. Все они хотели заработать, посредники и покупатели услуг, но все остались с носом и пролили немало слез во время суда.

Как правило, за спинами этих женщин, на свободе остались мужчины, которые обогатились за их счет и скрылись от расплаты.

А эти женщины попали в тюрьмы и колонии, оставив на своей совести долги перед людьми, которых обманули.

Нельзя утверждать, что все заключенные женщины по экономическим преступлениям невинны, но уверяю вас, что 80 % осужденных женщин в страшном сне не хотели бы быть причиной несчастий других людей. Но что делает с такой неудачницей система? Как показывает жизнь, органы полиции, прокуроры, судьи и адвокаты вымогают у неё все имеющиеся деньги, но всё равно отправят за решетку. Причем сидеть она будет дольше убийцы, потому что закон не предусматривает условно-досрочное освобождение без возврата долгов.

Осужденных за экономические преступления женщин стало в 40 раз больше, чем было в 90-е годы, большинство осуждены в 2006-2009 годы. Практика подтверждает, что женская натура способна на пожертвование, потому нередки истории, когда среди преступниц есть такие, которые отбывают наказание вместо мужа, брата, отца или сына, оговорив себя и добровольно приняв вину. Рассказывали даже о бабушке, которая отсидела за внука. Коррупцированное следствие охотно возьмет мзду и оформит все в лучшем виде. Цыганки, турчанки сидят за курьерство в наркобизнесе своих семей, им дают чудовищные сроки, но зато они ни в чем не нуждаются на зоне. Коррупция государства порождает несправедливость в огромных масштабах [2].

Тысячи детей в стране ждут матерей из тюрем, едут на свидания в колонии. И дети, и матери все годы разлуки испытывают неимоверное отчаяние. Как правило, эти преступницы почти не совершают рецидивов и не возвращаются в зону. Но меня заботит социальная сторона этой проблемы.

Время порождает новые обстоятельства. Кризис и увеличивающаяся нищета ухудшает социальное положение населения и порождает новую категорию преступлений. Теперь население идет на намеренные преступления за еду, чтобы прокормить семьи. Это значит, что завтра еще тысячи женщин пополнят списки надломленных, неблагополучных, живущих в нужде и насилии. А потом их дети вырастут и пополнят ряды заключенных. Круг потенциальных жертв социальной катастрофы растет, а, значит, преступность будет расти еще масштабнее.

Поэтому женская преступность – это, прежде всего, социальный преступный промах государства. Оно не создает условия для реабилитации женщин, оно оставляет женщин самых незащищенных

слоев населения наедине с нерешаемыми проблемами для жизни без средств существования и без благотворительной помощи. А общество равнодушно взирает, как глубоко эта проблема пустила корни.

Женская преступность является показателем нравственного здоровья общества, его духовности, отношения к общечеловеческим ценностям.

В настоящее время имеется большая необходимость в изучении причин женской преступности. Это необходимо в связи с тем что, преступное поведение женщин оказывает отрицательное влияние на общество, его нравственно-психологическую атмосферу, особенно на семью [3].

К сожалению, преступные действия женщин оказывают разрушающее воздействие на подрастающее поколение, ведь те женщины, которые совершают преступления, не могут обеспечить нормального воспитания своих детей.

Результаты проведенного анализа статистических данных Управления Комитета по правовой статистики и специальным учетам ГП РК по Павлодарской области за 2016 год в сравнении с аналогичным периодом 2015 года показали, по региону женщинами совершено 640 преступлений, что к общему количеству лиц, совершивших преступления (4573) составляет 14 %. В 2015 году преступления совершили 682 женщины или 12.4 % к общему количеству лиц (5502). Общее количество женщин, совершивших преступления в 2016 году снизилось на 6.2 % в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

Исследование структуры женской преступности показало, что наибольшей «популярностью» среди женщин пользуются преступления против собственности. Так, в 2016 году 371 женщина совершила кражу, что составляет 58 % от общего количества совершенных преступлений. Аналогичная ситуация была и в 2015 году 58,8 % составляли кражи. На втором месте по количеству совершенных преступлений является мошенничество 45 – в 2016, 54 – в 2015 году.

Продолжают иметь факты регистрации насильственных преступлений женщин, где проявляется агрессивность и жестокость в поведении. «Слабый пол» стал совершать такие «не слабые» преступления как грабежи и разбойные нападения. Так, за 2016 год женщинами области совершено 40 грабежей и 8 разбойных нападений, в 2015 году грабежей – 37, разбои не совершались.

Наблюдается снижение количество убийств, совершенных женщинами почти вдвое, в 2013 году зарегистрировано – 6 убийств,

в 2012 году – 11. Как правило, подобные преступления чаще всего совершаются женщинами на почве семейно-бытовых конфликтов, семейных неурядиц, интимных переживаний.

На протяжении 7 лет с 2006 года в области не совершались преступления предусмотренные статьей 128 УК РК «Торговля людьми», в 2013 году зарегистрировано 2 преступления в отношении одной и той же женщины, которая за денежные средства приобретала людей инвалидов с целью их дальнейшей незаконной трудовой эксплуатации, а именно попрошайничества. Уголовное дело в настоящее время находится на рассмотрении в суде.

Одной из причин женской преступности является тяжелое материальное и социальное положение отдельных категорий женщин, безработица либо тяжелые условия труда. Другими немаловажными явлениями и процессами, способствующими росту женской преступности являются наркомания, алкоголизм, бродяжничество. Так в состоянии алкогольного опьянения в 2013 году женщинами совершено 109 преступлений.

Возрастной состав женской преступности 2013 года также многообразен он колеблется от 15 до 70 лет. Несоввершеннолетними подростками совершено 25 преступлений, 9 преступлений совершено женщинами старше 60 лет.

Судами Павлодарской области в 2013 году рассмотрено 300 уголовных дел в отношении женщин, из них 93 осуждены приговором к различным мерам наказания, 207 дел прекращены, из которых за примирением сторон в отношении 203 женщин [4].

Особое значение для профилактики преступности женщин имеет помощь семье, в том числе, в рамках специальных программ. Помимо финансовой и материальной поддержки, семьи должны получать срочную психологическую помощь в кризисных ситуациях. Социальная поддержка должна включать в себя трудоустройство женщин, возможность больше зарабатывать, получать необходимую квалификацию.

ЛИТЕРАТУРА

1 Семья как фактор, детерминирующий криминальное агрессивное поведение у женщин: М.М. Чубаркин, Российский следователь, 2006. – № 11. – С. 52-56.

2 Преступность женщин: Криминологическая характеристика и предупреждение, Д. В. Синьков Российский следователь, 2006. – № 2. – 65-69.

3 Криминология, учебник под ред. В. Н. Кудрявцева, В. Е. Эминова. – Москва, 2004.-89-92.

4 <http://pravstat.prokuror.kz>

РОЛЬ ШАРИАТА И АДАТА В ОБЫЧНОМ ПРАВЕ КАЗАХОВ

КУРЛЕУТОВА Ж. К.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МУСАБЕКОВА Н. М.

научный руководитель, к.и.н., профессор

Исламская религия не имела в массе казахского населения достаточно долгое время глубоких корней, поскольку кочевники верили в Небо – Тэнгри, а отношения между ними регулировались нормами обычного права.

Судя по материалам чиновников Оренбургской пограничной комиссии, обычное право и шариат в процессе параллельного развития смешивались, дополняли друг друга, в итоге был найден наиболее приемлемый вариант сосуществования. Имперское законодательство оставило местным судам элементы адатного права и шариата, однако принцип правового плюрализма исходил из потребности кодифицировать только те судебные практики, которые позволяли впоследствии безболезненно кодифицировать местное право в имперское правовое поле. Выбор между разными судебными практиками – шариат или адат – на территории Казахской степи привел к тому, что российское правительство со временем поддержало адат с целью уменьшения влияния ислама на местное население. Адатное право степи со временем должно было инкорпорироваться в общее российское законодательство, поэтому нормы шариата начали постепенно вытесняться властями из правовой практики казахов. История традиционных кочевых обществ постоянно привлекала внимание научной общественности. Интерес отечественных и зарубежных ученых мы наблюдаем как в раннее историческое время, так и на современном этапе. Наибольший интерес исследователей вызывают проблемы функционирования законодательства, предназначенного для составных частей империи [1-2].

Вхождение казахских земель в состав Российской империи в XVIII в. актуализировало для российского правительства задачу

изучения казахского общества, в том числе тех традиционных институтов, которые играли среди кочевников определяющую роль. Имеющиеся этнографические материалы не позволяли в полной мере создать объективную картину жизни новых подданных и значительно затрудняли работу по проведению в крае административно-правовых мероприятий. И даже указ Екатерины II от 30 апреля 1778 г. о составлении уложения обычного права казахов не решил проблемы. Трудность задачи заключалась в отсутствии письменной кодификации норм обычного права, мешал также кочевой образ жизни казахов.

Одним из шагов по включению края в орбиту российских отношений стали мероприятия по исламизации казахов, которые рассматривались правительством России как цивилизаторские по отношению к кочевым окраинам. С этой целью территория казахской степи стала подчиняться Духовному управлению мусульман России, открывшемуся в 1788 году, одной из функций которого стало распространение ислама среди казахов. К тому же строительство мечетей, появление мулл должны были по замыслу российской администрации способствовать усилению позиций ислама среди кочевников. Насколько процесс исламизации населения был успешным можно судить на основе норм обычного права, зафиксированных российскими исследователями в начале XIX века. Так, в записке Я. П. Гавердовского, побывавшего в западных регионах Казахской степи (1803–1804), написано, что основные догмы ислама виделись казахами в «...многоженстве, что доведено здесь... до чрезвычайности и ... не питаться свиным мясом. Богомоление и омовение производятся очень изредка, иногда вместо воды обтираются пылью, песком». Все это позволило Я. П. Гавердовскому сделать вывод: «Вера магометанская не производит в них ни споров в разномыслии, ни общего энтузиазма, как в других народах, исповедующих сию веру» [4, с. 440-441].

Однако редкое упоминание норм шариата не говорит об отсутствии его влияния на казахское право. Известно, что в ходе освободительных выступлений казахов первой половины XIX века такие руководители движений, как Арынгазы (1815-1821) и Кенесары Касымов (1837-1847) для укрепления ханской власти произвели своего рода «судебную революцию». Так, они значительно ограничили судебные права родовой знати – биев, а возникавшие иски передавали на рассмотрение назначаемым ими судьям – казы. Причем судебный процесс производился не по законам обычного права казахов, а по шариату [5, с. 115].

Предстоящая модернизация казахского общества и дальнейшее включение обычного права в орбиту общероссийского законодательства вновь актуализировали сбор сведений и составление на их основе полного письменного свода адатов. Поэтому в 1844 г. Оренбургской пограничной комиссии был поручен сбор материалов по адатному праву казахов. В конце 1845 года Оренбургская пограничная комиссия предложила своим чиновникам, находящимся на службе в казахской степи, собрать устные сведения об обычаях народа, имеющих силу закона, и представить собранный материал в Пограничную комиссию к 1 апреля 1846 г. Поступившие рапорты от поручика Аитова, губернского секретаря Беглова, младшего толмача Лукина, попечителей Александрийского, Костырина, письмоводителей Ячменева, Сосновского, Белозерова, Половорота были во многом схожи и носили характер служебных отписок. Несмотря на это представленный материал вызывает определенный интерес. Так, в рапорте Аитова в разделе о брачных отношениях казахов мы находим положение о том, что «бракосочетание совершается в ауле невесты по обряду Магометанскому». При разбирательстве дел биями использовалась присяга как средство доказательства виновности или невиновности одной из сторон, при этом в ней принимали участие родственники, «известные по лучшему поведению и испытанные в знании правил Магометанского закона» [6, с. 103-105]. Положения шариата, судя по рапорту поручика Аитова, применялись и при погребении умерших. Аналогичные сведения можно найти в рапортах других чиновников Пограничной комиссии. Однако сведения носили неполный и отрывочный характер, поэтому для устранения этих недостатков в 1846 году Оренбургским военным губернатором Обручевым было принято решение о командировании в Казахскую степь чиновников особых поручений д'Андре и Шершеневича для завершения работы по сбору материалов. То есть чиновникам предлагалось не просто отделить шариат от адата (коренного основания казахского права), но в определенной степени противопоставить их друг другу. В фондах Пограничной комиссии отложились дела, в которых были представлены только черновики, отчеты и рапорты д'Андре. Выступив в степь 13 июля из крепости Илецкая Защита вместе с отрядом полковника Бларамберга, д'Андре приступил к опросу биев Западной и Средней частей, «известных в орде по своим познаниям киргизских обычаев». Пробыв два с половиной месяца в степи, опросив собранных султанами-

правителями известных биев, д'Андре в сентябре того же года, подводя итог своей работы, написал в Пограничную комиссию, что «достигнул своей цели, допросив подробно обо всем, что только соответствовало программам, основанном по данной Вашим Превосходительством инструкции». Уже в ноябре 1846 г. д'Андре представил собранный материал в виде свода норм обычного права. Можно себе представить, насколько трудная стояла перед ним задача – отделить шариат от адата, так как написанный им свод был во многих местах исчеркан ссылками на Коран. Так, он писал: «По маловажным делам основанием суда бия служат собственный ум и опытность. По делам более важным бий прибегает к Алкорану». «Дела особой важности, – писал он далее, – обслуживаются уже не на одних обычаях, а на Алкоране». В черновиках д'Андре приводятся примеры шариатских наказаний: «Определение Алкораном числа 100 и 80 ударов за важное и 3 удара за маловажное преступление не могут быть отменены бием». Фиксация шариатских норм в решении конфликтных вопросов отнюдь не устраняла применение адата, который оставался в кочевой среде общеупотребительным. Вместе с тем материалы д'Андре позволяют проследить появившуюся тенденцию к частичному слиянию правовых норм адата и шариата. Конечно, нормы разнились и в мере наказания, и в оценке тяжести того или иного деяния. Однако их взаимовлияние можно проследить на примере мер наказания. Так, «наказание за какую бы то ни было вину (кроме преступления противу веры) может быть заменено выкупом (тугузом). Алкоран», или «мера наказания при повторении одного и того же проступка не изменяется до 3-х раз. За совершение же того же самого поступка в 4-й раз определена смертная казнь или уплата (выкуп)» [6, с. 170].

Отношение властей к шариату можно выразить словами Н. Максимова, говорившего, что адат «продукт жизненный и способный развиваться при дальнейшем развитии народного кругозора. Шариат, имея основой неподвижный Коран, заключающий в себе альфа и омегу мусульманской мудрости, есть материал мертвый, ни к развитию, ни к уступкам неспособный, а к тому же непримиримо враждебный гяуру, т. е. всякому христианину» [5, с. 64].

Таким образом, обычное право и шариат в процессе параллельного развития смешивались, дополняли друг друга, в итоге был найден наиболее приемлемый вариант сосуществования. Он заключался в том, что по шариату стали решаться дела, касающиеся религии и семейных отношений, все остальные

вопросы регулировались по нормам обычного права. Однако в цели российских властей по инкорпорации права местного населения в российское законодательство это не входило. Поэтому официальные власти при проведении реформ оставили казахам адат, в то же время опасаясь влияния шариата, начали постепенно вытеснять его из правовой практики казахов.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Джейн Бербэнк. Местные суды, имперское право и гражданство // Российская империя в сравнительной перспективе. – М. : Московское издательство, 2004. – С. 320– 358.
- 2 Обычай и закон в письменных памятниках Дагестана V – начала XX в. Т. II. В царской и ранней советской России / сост. и отв. ред. В. О. Бобровников. – М.: Изд. дом «Марджани», 2009. – 272 с.
- 3 Российский государственный исторический архив. Ф. 427. Оп. 1. Д. 283.
- 4 Гавердовский Я. П. Обозрение Киргиз-кайсацкой степи (часть 2-я). Или описание страны и народа киргиз-кайсацкого // История Казахстана в русских источниках XVI–XX веков. – Алматы: Дайк-Пресс, 2007. – 670 с.
- 5 Бекмаханов Е. Б. Казахстан в 20–40-е годы XIX века. – Алматы: Казак университети, 1992. – 400 с.
- 6 Материалы по казахскому обычному праву. – Сб. 1. – Алматы: Жалын, 1998. – 464 с.

ҚЫЛМЫСТЫҚ ІС ЖҮРГІЗУДЕГІ ДӘЛЕЛДЕМЕЛЕР ҰҒЫМЫ

МОЛГАЖДАРОВА А. Т.
студент, С. Торайғыров ат. ПМУ, Павлодар қ.
АХМАДИЕВА А. Т.
аға оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Қоғамды демократияландыру заңдылық пен құқықтық тәртіптің бекуімен тікелей тығыз байланысты. Ел Президентінің Қазақстан халқына жолдауынан «Барлық қазақстандықтың әлауқатының гүденуі, жақсаруы мен қауіпсіздігі» Қазақстан-2030 бағдарламасынан, қоғам мен оның әрбір мүшесінің қауіпсіздігі мемлекеттің жүргізетін саясатының айрықша күзіреті болып табылады. Қойылған тапсырмаларды іске асыруда қылмыстық сот жүргізу ісіне ерекше орын бөлінген [1].

Қазақстан Республикасында 1997 жылы қабылданған жаңа Қылмыстық іс жүргізу кодексі осы құқық саласындағы реформалардың сәтті аяқталғанын білдірмейді. Біздің көзқарасымыз бойынша, берілген ҚІК тоталитарлыдан құқықтық мемлекетке өтетін нормативті-құқықтық құжат болып табылады [2].

Кез келген уақытылы анықталмаған, ескертілмеген жәнеде ашылмаған қылмыс азаматтардың заңға деген жағымсыз көзқарастардың туындауына, қоғамда әлеуметтік қарбаластың туындауына, құқық қорғаушы органдарға деген сенім мен беделдің бұзылуына себепші болатыны сөзсіз.

Ұлттық құқықтың қалыптасуы шарттарында социалистік қабаттар мен оларды заманауи толықтырушы құрам институттары мен санаттары арасындағы қайшылық айқын көріне бастады. Бұрынғы КСРО Конституциясына, КСР Одағының және одақтас республикалардың қылмыстық сот жүргізу негіздеріне, Кеңес Одағының коммунистік партиясының шешіміне негізделген қылмыстық іс жүргізу құқығы, жаңа құқықтық саясатқа жауап бере алмайтын болғандықтан толық көлемде қабылданбауы керек [3, 54 б.].

Бұл ретте біз еліміздің социалистік құқықтық дамуы кезеңінде негізі қаланған тәжірибе жүзінде орынды, рационалдыдан толықтай бас тартпауымыз керек. Бұл өз кезегінде сақталуы керек және де жаңа мазмұнмен толықтырылып, жетілдіріліп жаңа қоғамдық-саяси шарттарға қатысты қолданылатындай етіп жеткізілуі керек.

Жоғарыда айтылған біздің мемлекетіміздің даму кезеңі кез келген құқықтық қызмет саласында, соның ішінде қылмыстық іс жүргізуде де байқалатын динамизммен сипатталады.

Қылмыстық іс жүргізу заңнамасының жетілдіру сатысында қылмыстық процестегі дәлелдеме ерекше назар аударылады. Қылмыстық іс жүргізу заңнамасында берілген институттың жағдайына қарай отырып біз заңдылық, адам және азаматтың құқығы мен еркіндігінің сақталуы, біздің қоғамдағы тұлға құндылықтарын құрметтеу туралы айта аламыз. Республикадағы қылмыстық сот жүргізу ісінің объективті, тәуелсіз, заң алдындағы тараптардың жарысуы мен теңдігін қамтамасыз ету көбіне берілген институтты қайта реформалау нәтижесінен тәуелді болады.

Қылмыстық процестегі дәлелдемелердің мәселелеріне арналған зерттеулердің барлығында дерлік кіріспелерінде «дәлелдеме ұғымы дәлелдеме және дәлелдеу құқығы теориясының негізгі, бастапқы ұғымдардың біріне жататындықтан» осы мәселені шешудің ғылыми және тәжірибелік маңызы көрсетіледі, ешбір зерттеу жұмысы осы

мәселе бойынша көптеген және қарама-қайшы пікірлерге сілтеме жасамай жүргізіле алмайды [4, 197 б.]. Дәлелдеменің объективті қиындығы, оның мазмұнының сан қырлы болуы осы мәселеге қатысты айтылған пікірлердің қайшыласуын тудырмауы мүмкін емес; әлі күнге дейін осы күрделі құбылыстың барлық тараптарын қанағаттандыратын жалпыға ортақ бір концепцияның жоқтығы заңдылық екені түсінікті.

Қазақстан Республикасының Қылмыстық іс жүргізу кодексінің (кейін ҚР ҚІК) 111 бабы «Дәлелдеме ұғымын» анықтайды: «1. Заңды түрде алынған, олардың негізінде анықтау органы, анықтаушы, тергеуші, прокурор, сот осы Кодексте айқындалған тәртіппен Қазақстан Республикасының Қылмыстық кодексінде көзделген іс-әрекеттің бар екенін немесе жоқ екенін, күдіктінің, айыпталушының немесе сотталушының бұл әрекетті жасағанын немесе жасамағанын, оның кінәлілігін не кінәсіздігін, сондай-ақ істі дұрыс шешу үшін маңызы бар өзге де мән-жайларды анықтайтын нақты деректер қылмыстық іс бойынша дәлелдемелер болып табылады. 2. Қылмыстық істі дұрыс шешу үшін маңызы бар нақты деректер: күдіктінің, айыптаушының, жәбірленушінің, куәнің қорғалуға құқығы бар куәнің, сарапшының, маманның айғақтарымен; сарапшының, маманның қорытындысымен заттай дәлелдемелермен, процестік әрекеттердің хаттамаларымен және өзге де құжаттармен белгіденеді» [3].

Біздің жас қазақстандық қоғамның өмірінде соңғы жылдары көптеген өзгерістер орын алды. Егемендік алу, жаңа Конституцияны қабылдау – бұл болып кеткен және болып жатқан әлеуметтік-экономикалық, саяси және құқықтық реформалардың тек негізгі бастапқы нүктесі ғана, олардың мақсаты жалпы қоғамдық демократия мен гуманизм ұстанымдарына негізделген экономикалық және саяси тұрақты құқықтық мемлекетті қалыптастыруға бағытталған.

Бірақ, мемлекеттің басты мақсатының іске асырылуына бірқатар жағымсыз құбылыстар кедергі жасайды, олардың біреуі экономикалық дағдарыс жағдайында жалпы республика көлемінде қылмыстың артуы болып табылады, бұл өз кезегінде адам, қоғам және мемлекеттің түрлі саласындағы іс-әрекеттерінің жаңа қарым-қатынастарға қауіп тудырады.

Қылмыспен сәтті күресудің негізгі кепілдерінің әдістерінің бірі мемлекетте иілгіш және мықты заңнамалық базаның болуы, оның ішінде жетілген қылмыстық іс жүргізу заңы, яғни қылмыстық сот жүргізу тапсырмаларын шешуді қамтамасыз ететін іс жүргізуші механизмді мемлекеттің реттеуі болып табылады. Жаңа қабылданған заңдар өмірге белсенді түрде енгізілуі және күтілген нәтижелерді

әкелуі тиіс. Сонымен қатар, бұл процестің негізгі қозғалтқышы, қылмыспен күрес саясатын экономикалық және құқықтық қамтамасыз ету ғана емес, сондай-ақ заңның өзін білу және оны тәжірибеде қолдана білуді де ескеру керек. Қауіпті әрекеттерді іске асырған кінәлі тұлғаларды қылмыстық жауапкершілікке тарту қылмыспен күрестің бір тапсырмасы ғана деп болжайды. Қылмыстық іс жүргізу заңнамасына сәйкес тұлғаны қылмыстық жауапкершілікке тарту үшін оның қылмыс құрамындағы әрекеттерін қылмыстық заңмен қарастырылған жолмен орнату керек, бұл дәлелдемелерді жинастыру процесінде тергеу, жедел-ізвестіру шаралары және басқа да әрекеттер жолымен мүмкін болады, мұның нәтижесінде тергеу органдары, тергеуші іске қатысты фактілі жайыттарды алады, олар заң талаптарна сәйкес белгілі бір іс жүргізушілік формаға келтіріледі және қылмыстық іс бойынша дәлелдеуді іске асыруға көмектеседі.

Іс жүргізушілік дәлелдеудің жаңадан енгізілген құралдары қылмыстық іс бойынша дәлелдеуді барынша толық және тиімді іске асыруға мүмкіндік береді. Ертеректе, жедел-ізвестіру шаралары барысында алынған материалдар қылмыстық іс бойынша іс жүргізу, одан қалды соттық талқылау барысында да дәлелдеме ретінде қарастыруға жіберілмейтін. Жедел-ізвестіру шараларын жүргізу барысында алынған материалдармен бекітілген қылмыстық істер тәжірибе жүзінде, соттық тергеуге дейін жіберілмеді, ал егерде соттық тергеуге жіберілген болса, онда бұл материалдар дәлелдеме ретінде қолданыла алуы мүмкін деген нақты заңды көрсете алмағандықтан сәйкес келетін шешімге келе алмайтын.

Жоғарыда айтылғандардың бәрі бізге келесі шешімдерге келу мүмкіндігін береді:

Дәлелдеме ұғымынан шығарылған мәліметтерді алудың іс жүргізушілік формасы, дәлелдеменің іске жарамдылық ұғымының бастапқы мағынасының жоғалуына әкеліп соқтырады. Іске жарамдылықтың институтының құқықтық табиғаты, оның дәлелдеменің өзіне қасиеті болып қызмет атқаруға тағайындалуы емес, тергеу органдарымен дәлелдемелерді жинастыру және бекітудің заңмен орнатылған тәртібінің талаптарын сақтау болып табылады.

Дәлелдемені алу және бекіту процедуралары олардың шынайылығының кепілі ретінде болғандықтан, оны бұзу дәлелдеменің шынайылығын бағалауға әсер етуге қабілетті.

Шынайылығы бұлтартпас күдік тудыратын дәлелдемелер, соның ішінде тергеу және басқа да іс жүргізушілік әрекеттерді жүргізу процедурасында жіберілген бұзушылық әрекеттер, айыптау негізіне

алынбайды және айыптауға қатысты жайыттарды дәлелдеу үшін қолданыла алмайды.

Тергеу органдарымен жіберілген құқықбұзушылық әрекеттер салдарынан дәлелдемелерді жарамсыз деп тану санкциясы, айыптауларды жоққа шығаратын немесе айыпталушыны басқа да шаралармен жағдайын жақсартатын дәлелдемелер ретінде қарастыруға таратылмайды.

Қылмыстық іс бойынша алынған білімдер ақпараттық және логикалық тәсілдермен іске асырылуы мүмкін, қылмыстың орнатылатын жайыттары туралы ақпараттарды тікелей немесе ертеде орнатылған жайыттардан білімдерді логикалық шығару жолдарымен іске асырылады.

Дәлелдеме-мәлімет және дәлелдеме-факт қылмыстық іс бойынша білім алудың түрлі тәсілдерімен байланысқан және жеке-жеке дәлелдеме мазмұнының барлығын қамти алмайды.

Дәлелдеме мазмұнында екі жеке, бүтін, бірақта түрлі текті компоненттердің – қылмыс жайыттары және дәлелдемелік фактілер туралы мәліметтердің болуы, дәлелдемеге біртұтас және нақты анықтама беру мүмкіндігін тудырмайды, бұл оның дәлелдеме теориясындағы басқа да ұғымдардан шектеуге мүмкіндік береді, ол өз кезегінде терминологиялық шатасу қауіпін тудырады.

Мәліметтер және фактілер категориялары дәлелдеме деген бір ұғыммен қамтылуы мүмкін, ал олардың «өтілмейтін түрлі дәрежесі» өтілуі мүмкін, егерде дәлелдемені анық-қанығына жету білімі (фактінің анық-қанығына жету) ретінде қарастырылса, олардың негізінде іс жүргізуші субъектілермен дәлелдеуге жататын жайыттардың бары не жоқтығы орнатылады. Бұл анықтама дәлелдемені қылмыстық іс бойынша, дәлелдеменің барлық мазмұнын қамти отыра, барлық түсіну процесіне қолдану деп сипаттау мүмкіндігін береді.

Дәлелдеменің «негіздеуші қабілеті», яғни оның белгілі бір тұлғамен қылмысты жасау туралы логикалық негізделген (шынайы) қорытынды шығару үшін аргумент қызметін атқарады, ол оның мазмұнының «негіздеуші қабілетінен» туындайды. Бұл қабілет дәлелдеменің мазмұны үшін имманентті (табиғи), өзіндік сипаттамаға ие болып табылады, ал дәлелдеме формасы үшін ол өзіндік емес, жүре пайда болған сипаттама болып табылады. Бұдан шығатыны, дәлелдеменің имманентті сипаттамалары деп тек қана қатыстылық пен шынайылықты есептеуге болады.

Дәлелдеменің шынайылығын орнатуда субъективті және объективті тараптарды бөліп алу керек. Субъективті тәжірибе мен

дағдылар негізінде тергеуші, прокурор және сотпен дәлелдеме шынайылығының анық-қанығына жету қалыптастырылады, осылайша дәлелдеме шынайылығы біртіндеп негізделеді (орнатылады). Іс жүргізушілік субъектінің тәжірибесі және дағдыларына сүйене отырып ол анық-қанығына жетудің пікірін қалыптастырылады, ол дәлелдеме шынайылығын орнатудың (негіздеудің) субъективті тарапы болып табылады. Дәлелдеме шынайылығын орнатудың объективті тарапы осы шынайылықты дәлелдемелер жиынтығында бар басқа да шынайылықтармен дәлелдеуде көрінеді.

Дәлелдемелер жиынтығына кез келген дәлелдеме қосыла алмайды, оған тек қана қылмыстық іс бойынша басқа да дәлелдемелермен байланысты болатындар ғана жатқызылады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Президенттің Қазақстан халқына жолдауы, Қазақстан-2030 бағдарламасынан «Барлық қазақстандықтың гүлденуі, қауіпсіздігі және әл-ауқатының жақсаруы»

2 Қазақстан Республикасының Қылмыстық-процестік кодексі, 2014 жылғы 4 шілдедегі № 231-V ҚРЗ.

3 Толеубекова Б. Х. Уголовно-процессуальное право Республики Казахстан. Часть общая: Учебник. – Алматы, «Баспа», 1998. – 432 б.

4 Теория доказательств в советском уголовном процессе. 2 изд. // Н. В. Жогина редакциясымен. М., 1973. – 524 с.

ҚАЗАҚСТАНДЫҚ ЖАСТАРДЫҢ ҚҰҚЫҚТЫҚ МӘДЕНИЕТІН ҚАЛЫПТАСТЫРУ

МЫРЗАҚҰЛ А. М.

студент, Е. А. Бөкетов атындағы Қарағанды мемлекеттік университеті,
Қарағанды қ.

БИРМАНОВА А. И.

з.ғ.м., аға оқытушы, Е. А. Бөкетов атындағы
Қарағанды мемлекеттік университеті, Қарағанды қ.

Еліміздің өтпелі дәуірдегі саяси-әлеуметтік негізі мен болашағы «Қазақстан-2050» стратегиясында нақтылы бағдарланған. Ол республикадағы ұлттардың өзіндік сұраныстарын зерттеуге, олардың дамуына қатысты Қазақстан Республикасы Конституциясының қағидаларын жүзеге асыру жолдарын айқындаған құжат. Бұл орайда

мемлекеттік органдардың қызметі әуел бастан халықтар арасындағы мәдени байланыстарды дамытуға, олардың рухани бірігуіне және татулығына бағытталғаны маңызды.

Құқықтық мәдениеттің жақсы дамуының негізгі шарттары: халықтың рухани сана-сезімін дамыту; мемлекеттік биліктің үш бағыттағы жұмысын жақсарту; заңдылықты, құқықтық тәртіпті орнату; мәдениеттің жетістіктерін қорғау; құқықтық мемлекет қалыптастыру.

Бұл шарттарды орындау үшін біріншіден – қоғамның саяси, экономикалық, әлеуметтік даму процесін күшейту; екіншіден – мәдениеттік аппараттағы қызметкерлердің сапасын жақсартып, білімін, тәжірибесін көтеру; үшіншіден – демократияны дамыту керек.

Құқықтық тәрбиені жақсарту үшін қоғамның экономикалық, әлеуметтік жағдайын, жақсарту, демократияны, бостандықты, теңдікті дамыту керек, сонда ғана іс нәтижелі болады етеді [1, 29 б.].

Қай кезді алып қарасаң да қоғамның қозғаушы күші жастар болып табылады. Демек, бүгінгі күн де, ертең де, болашақта жастардың қолында.

Елбасының еңбекке жиырма қадамы да жастарды еңбекке шақыруға арналғанды. Дегенмен, кейбір жұмыс орындарында жастарды кемсітуге жол беруі жастардың алаң айналасына, я болмаса адасуға итермелейтіні де шындық.

Мемлекет – жастарға барлық мәселеде қолдау білдіріп, мүмкіндіктер жасауда. Білім жүйесінде де гранттардың саны артқаны, шетелде оқуға жастардың қолжетімділігі, яғни қайда барып білім аламын, тәжірибе жинақтаймын десенде бәрі өзіне байланысты екендігі белгілі. Жастар ұйымдары мен құрылымдары да қызмет етуде. Уақыт сызығы жылжыған сайын жауаптар ғана емес, қойылар сұрақтар да ескіріп, қажетсізге айналады. Бүгін былай еді, ертең неге өзгеше болды деп шүйлігуге болмайды. Сондықтан үнемі жанаруды қажет ететін мәселенің ең бастысы - жастар. Үнемі құрамы да өзгеріп отырады. Бүгінгі он үш жасар жас жеткіншек келер жылы жастар қатарына қосылады. Ал оларды бейімдеу мәселесі тіптен жолға қойылмаған.

Жаңа заманның жастарының жаңа талаптарын елемей уақыт ағымын ескермегенмен бірдей. Бұдан шығар қорытынды жастар арасындағы мәселелерді жіті қарасақ, төмендегідей мәселелерді тізімдеуге болады. Бұл жерде біз нақты статистикалық, я болмаса шетел тәжірибесімен салыстыру жүргізуді басты мақсат етпедік, өйткені өзімізде барды бағалай алуымыз, өзімізде жоқты жамай алуымыз қажет. Ең бастысы жастарымыздың ұлы дала рухына сусындап тік өсуін қаладық.

Жаһандануда жаңғыра алып өз ұпайымызды еселеп, өзіміздің ұлттық құндылықтамызды жоғалтып емес, қайта паш ете алуымыз қажет. Жоғарыда аталып өткен мәселелерге жіті қарамасақ, биліктің өз алдына, ал жұрттың байланыссыз әйтеуір тіршілік етіп өмір сүріп жатқандығы айқындала түседі.

Дәл қазіргі ең басты қауіп ол жастар арасында дінді бетпердеге айналдыру мәселесі, әсіресе, PR технологияда да көрініс табуда. Осыны тез арада реттеу аса маңызды. Ел болған соң елдігімізді айқындап, ұлттық болмысымызды сақтауымыз керек. Жас мемлекетімізге сыннан көрі, қазір ұсыныстар айту аса маңызды. Осы негізде экстремизмнің алдын-алу барысында мынадай ұсыныстарға тоқталсақ:

1 Арнайы, ғаламторлардағы желідегі пікірмен санасып, қанағаттанарлықтай жауап беретін тұрақты топ, бөлім құру. Оған кәсіби психолог, кәсіби педагог, кәсіби әлеуметтанушы, кәсіби дінтанушы, кәсіби теолог, т.б. мамандар тартылуы керек.

2 Желілік маркетингі (сетевой маркетинг) жүйелі қадағалау және қайырымдылық және қоғамдық қорларды, сауықтыру орталықтарын қатаң бақылауға алу.

3 Экстремизм, терроризмге қарсы бағытталған жарнамаларды кеңінен тарату және тиісті орындарға орналастыру.

4 Ұсақ қақтығыстарды уақытылы реттеу, созылмалы диалогтан қашу етеді [2, 34 б.].

Мемлекет адамдар алдындағы өз міндетін, адамдар мемлекет алдындағы өз міндеттерін, парыздарын білуі және ұмытпауы тиіс. Бүгінде қауіп жоқ болса - жұмыс жоқ, - деген қағидаға нүкте қоюымыз өзекті болып тұр. Әр құрылым өз ісін жетік біліп, кәсіби мамандарын қалыптастыруы шарт.

Жоғары оқу орындары білімді де білікті, зерделік дамыған мамандарды даярлауды көздейді және олардың парасатты, адамгершілікті әрі құқықтық мәдениетінің қалыптасуын өз міндетіне алады.

Қазіргі кезде баспасөз құралдары арқылы көптеген педагогтер, көпшілік қауым және басқа да сала мамандары мынадай мәселелерді айтып жүр: қоғамда адамгершіліктің азайып, адамдар арасындағы қарым-қатынас дөрекіленіп, адамгершілік жүгінен адамдардың босанып алғанын, қоғамның барлық салаларында адамгершіліктің құны төмендеп бара жатқанын, т.б.

Құқықтық мәдениет қалыптастырудың басты факторларының бірі – тәрбие. Кезінде, кеңес одағы ыдыраған соң тәрбиенің мазмұнын қайта қарау мәселелері көтерілгенде ресейлік ғалымдар жалпы

тәрбиелеу дегеніміздің өзі өсіп келе жатқан жас буындардың бойында мәдениет қалыптастыру деген пікірді жаңа заман үрдісіне сай келеді деген еді. Құқықтық мәдениет дегеніміз – өз мемлекетінің құқықтық жүйесін, негізгі заң нормаларын білу, құқықтық нормаларды сақтауға мүдделі болу, заңға бағыну. Құқықтық мәдениеттің басты міндеті – құқықтық сауаттылығын қалыптастыру. Ол мыналардан тұрады: заң және құқықтық нормалардың бар және оларды бұзудың заң алдында жауап беруге алып келетінін білу. Мұнда жалпы заң нормаларымен бірге кәсіптік заң нормаларын меңгеру және оларды сақтауға мүдделі болуына мән беру.

Жалпы оқу-тәрбие үрдісінде студенттердің құқықтық мәдениетін қалыптастырудың педагогикалық шарттарына байланысты мәселе кейінгі кезде жеткілікті дәрежеде көтерілмей, шешімін таппай келе жатқаны мәлім жайт.

Болашақ маман құқық нормалары туралы білімді және дағдыны алдымен отбасында, мектепте меңгерсе, жоғары оқу орнында олар жалпы құқық нормаларымен қоса кәсіптік құқық негіздерін меңгеруі тиіс. Қазіргі өмір, күнкөріс жағдайлардың өзі-ақ әр қадам сайын адамдарды құқық бұзуға итермелеп тұрады. Мысалы, біздің қоғамымызда байлыққа ұмтылу, қалайда ақша табу, заңсыз жолмен байлық жинау, қандай жолмен болса да өзін экономикалық қамтамасыз етуді көздесу секілді келеңсіздіктер көптеп кездеседі. Құқықтық тәрбиені педагог-ғалымдар құқықтық сана қалыптастырудан бастау керек деп есептейді (Б. Лихачев) етеді [3, 31 б.].

Оның құрамды бөлігі заңды, сол мемлекеттің мәдениетін, демократиялық бастамаларға құрмет және жауапкершілік пен белсенділік.

Заң дегеніміз – әр мемлекеттің өзі ұстанған саясатын қоғамдық өмірге орнықтырудың басты құралы. Ол құқықтық нормаларды нақты өмірден қарым-қатынасқа ендіру арқылы адамдардың құқықтық санасын қалыптастыру, азаматтардың саналылығын қоғамдық пікір арқылы және заң күйімен дамыту. Құқық қоғамдық өмірде бірқатар аса маңызды қызмет атқарады. Ал оның бастамасы мемлекеттің қабылданған Конституциясы. Ал қалған құқықтық нормалар мен актілер сол негізде түзіледі, мысалы, еңбек туралы, азаматтық туралы, меншік, басқару, отбасы, қылмыстық, тағы басқа да заңдар қабылданады. Олар арқылы қоғамдық қатынастар мен мәмілелер реттеліп отырады.

Құқықтық мәдениет қалыптастыру мақсатында жүргізілетін әр түрлі іс-шаралардың, жастардың басқа да іс-әрекеті өмірдің барлық жақтарымен тығыз байланысты екенін қаперде тұту керек.

Студент жастардың институттағы өзін басқару шараларына араласуы, саяси іс-шараларға қатысуы, мысалы, сайлау кезінде, өндірістік еңбекке қатысуы, әр түрлі жарыстар мен байқауларға қатысу кезінде олар құқықтық қарым-қатынас нормаларын меңгереді.

Құқықтық тәрбие - мемлекеттік органдар мен қоғамдастықтың азаматтар мен лауазымды тұлғаларда құқықтық сана мен құқықтық мәдениет қалыптастыруға бағытталған әрекеті. Құқықтық тәрбие кадрлар, заң қызметкерлерін даярлау, құқықтық насихат жүргізу, құқықтық сананы нығайту және заң мәдениетін дамыту жұмыстарын жүргізу үшін қоғамда қолданылатын идеологиялық-ұйымдастыру ықпалының жүйесі. Ол күрделі процесс. Оның құрамына:

- тәрбиелеу субъектілері (мемлекеттік органдар, мемлекеттік қызметкерлер, саясаткерлер, оқыпұшылар, журналистер және басқалар);

- тәрбиелеу объектілері (азаматтар, еңбек ұжымдары, әлеуметтік топтар және тағы басқалар);

- тәрбиелеу мазмұны (адамдарды саяси және заңдық құндылықтарға, идеяларға, принциптерге, мәліметке, тәжірибеге қамтудан көрінеді);

- тәрбиелеу әдістері (тәрбиелеу объектілерін сендіру, көтермелеу, жазалау және өзге де психологиялық-педагогикалық әсер ету);

- тәрбиелеу нысандары кіреді.

Тәрбиелеу нысандары да әртүрлі. Олардың қатарына құқықтық білім беру, құқықтық насихат, заңдық тәжірибе, өзін-өзі тәрбиелеу жатады. Құқықтық білім беру орта мектепте, орта арнаулы және жоғарғы білім беру мекемелерінде құқықтық білім беру, жинақтау және игеруден тұрады. Құқықтық насихат құқықтық идеяларды және құқықтық талаптарды теледидар, радио және өзге де бұқаралық ақпарат құралдары көмегімен тұрғындарға таратуды білдіреді. Заңдық тәжірибе құқық қолдану әрекеті үрдісіне азаматтардың қатысуымен заңдық мәлімет, білім беруге көмектеседі. Өзін-өзі тәрбиелеу жеке тәжірибемен, өзіндік білім қалыптастырумен, құқықтық құбылыстарды өзіндік талдаумен байланысты етеді [4, 25 б.].

Қалай десек те студент жастардың құқықтық мәдениетін қалыптастырудың негізінде мынадай құқықтық ұстанымдар жатады:

- адамға болған сый, құрметі, адамды жоғары құндылық санауы, адамдардың кемшіліктеріне төзімділікпен қарау, жолдастық қарым-

катынас, түсінуге, қиын сәттерде көмектесіп, қолдауға даяр тұру сипаты адамгершілік қасиеттер;

– адамға және адамгершілік мұраттарға сену, әркімнің өзіне тән адамгершілік құндылығының болуы, өмірлік мақсатының адамгершілік құндылықтармен ұштасуы және сол адамгершілік мұрат жолында қызмет ету;

– өзіне талап қою және алдына қойған мақсатқа ұмтылу, өз міндетін атқаруға күш салу, қоғамның талаптарына бойсыну және тәртіп сақтауға білгірлік;

– «қолымен істегенін, мойынымен көтеруге» дайын болуы, өз іс- қимылы мен жүріс-тұрысына жауапкерлік, қателіктерін мойындау және түзетуге ұмтылу;

– табиғатты адамзаттың «анасы» деп тану, жер бетіндегі барлық тірі жанға саналы түрде қамқор болу;

– халқымыздың «өзіңе қандай жақсылық қаласаң, басқаларға да соны тіле» деген қанатты сөзін басты ұстаным ету, әділ, адал болуға, өзіне және басқаларға талап қоюда төзімділік ережесін ұстану, адамгершілік қағидаларын сақтап, әдептілік көрсету;

– халқымыздың «мықты болсаң нәпсіңді тый» деген ережесін ұстаным ету, барлық іс-қимылы, сұрау-талаптары мен қажеттенулерін қанағаттандыруда өзін тежей білу етеді [5, 87 б.].

Бұлар «Қазақстан азаматтарының құлықтық кодексі емес, бірақ халық тәжірибесімен осы күнгі өмір талаптарынан туындаған негізгі құлықтық нормалар Қазақстан Республикасының Азаматтық Кодексін, Қазақстан Республикасының Конституциясын ашып қарасақ, заң баптары және қағидаларының негізінде осылардың жатқанын көреміз.

Осыларды ескере келіп студент жастарды жалпы адамгершілік-құқықтық нормаларды сақтауға тәрбиелеумен қоса құқықтық білім қалыптастырудың осы күннің аса маңызды мәселелерінің бірі екенін айтуға болады.

Бүгінгі студент – ертеңгі мұғалім, мемлекеттік қызметкер, лауазымды тұлға. Осыған орай алдымен өзі және жалпы адамның құқығына байланысты мынадай ауқымдағы білім, біліктерге ие болуы керек:

– алдымен Қазақстан мемлекетінің азаматы ретінде әр студент азаматтық кодекс және азаматтық құқықтың өз басына қатысты тұстарын меңгеруі;

– Қазақстан Республикасы Конституциясының өзіне және басқа да азаматтарға байланысты тұстарын құқықтық нормалармен ұштастыра білуі;

– жастар туралы заң және оның оқушы, студент жастарға қатысты тұстарын мазмұндық жақтан тарата отырып түсінугі;

– құқықтық нормаларды және соған байланысты заңды және оның мазмұнын меңгеруі;

– заң талаптарын орындамаудың салдарын талдай білуі;

– заң талаптарын орындауды үнемі қаперде сақтауы және іс-әрекетінде оны ескеруі.

Қоғамның құқықтық мәдениеттілігі - қоғамның құқықтық санасы мен құқықтық белсенділігінің деңгейі, заңдық нормалар мен заңдық әрекеттің прогрессивтік деңгейі. Қоғамына құқықтық мәдениетілік құрылымы мынандай элементтерден құралады:

1) қоғамның құқықтық санасы мен құқықтық белсенділігінің деңгейі;

– заңдық нормалардың прогрессивтік дәрежесі;

– заңдық әрекеттің прогрессивтік дәрежесі етеді [6, 48 б.].

Заңдық нормалардың прогрессивтік дәрежесі құқықтың даму деңгейімен, заң мәтіндерінің мәдениетімен анықталынады. Заңдық әрекеттің прогрессивтік дәрежесі құқық шығармашылық, құқық қолдану және құқық қорғау әрекетінің мәдениетімен сипатталынады.

Сол арқылы заңдылықты, құқықтық тәртіпті дамытуға, нығайтуға мүмкіншілік жасап отырады. Кәсіби заңгерлердің басым көпшілігі адал, жақсы қызмет атқарады, демократияны, әділдікті, теңдікті, бостандықты дамытуға, нығайтуға зор үлес қосады.

Қоғамның құқықтық мәдениетін жетілдіруге заңгерлердің ғылыми және кәсіпқойлық қоғамдастарының ұйымдарының маңызы өте зор. Олар нормативтік актілердің сапасын көтеруге, нормалардың қателіктерін түзеуге, кемшіліктерін жетілдіруге, құқық теориясын дамытуға көп үлес қосады.

Құқықтық мәдениеттегі деңгейден тұрады: адамдардың сана-сезімінің деңгейі және олардың мамандығының деңгейі. Құқықтық мәдениеттің сапапы немесе сапасыз екенін қоғамдағы бостандықтың, әділеттіктің, демократияның, заңдылықтың, құқықтық тәртіптің деңгейінен білуге толық, болады. Құқықтық мәдениеттің сапасы жоғары дәрежеде болса құқықтық мемлекетті қалыптастыруға зор әсер етеді [7, 34 б].

Бүгінгі жастардың бейнесі бәсекеге қабілетті, жарқын жүзді, білімге құштар, ар-намысы мен рухы биік, тарихына таныммен, құрметпен қарайтын, еліне жаны ашитын адамгершілігі мол жан болуы тиіс. Ал жастар арасында ер балалардың қыз мінезді болып

калыптасуында оқу буындарында ер мұғалімдердің азаюынан деген пікірдің де жаны бар секілді. Оған да көңіл бөлу өзекті.

Мына жайттың әлі де болса жастар бойында сақталуы көптеген мәселені шектеуде. Ол – құлдық психология. Үлкенге құрмет, кішіге ізет қылсаң ешқашан кемімейсің, ал кейбір жастарымыз жалпақтаумен, біреулері жастар атынан сөз алып трибунаны сәтті пайдалана алмауы азу ызаны арттыруда. Жастар ұйымдарына да мүше жастар неге өзін өзге жастардан жоғары ұстап, шенеунік ретінде көрсетуге тырысады. Бұл да құлдық психологияның белгісі. Сондықтан ер мінезді жастардың еңсесін түсірмей жастардың талаптарын қоя алу аса жауапты және құлдық психологиядан жастарды тазарту кезек күттірмейтін нысанада болатын нақты мәселе. Бұдан шығар қорытынды жастарға қолжетімді істер жасай отырып, оларды елін сүю мен құрметтеуге үйрету. Бұдан мемлекет де жастар да жапа шекпейді. Алаштың аманатын арқалап, асыл мұратты жүзеге асыратын, елін қорғап, елдігімізді арттыратын жастар қандай болмақ, осы тұрғыда ойланайықшы.

Қорыта айтқанда, осы ғылыми еңбегіміздің нәтижелері демократиялық, құқықтық қоғам құруда халқымыздың сауатты, тәрбиелі, мәдениетті, саналы болып қалыптасу үшін жаңаша бағыттарды ұстану – болашақ, кейінгі ұрпақтың тиісінше дұрыс, тәртіпті әрі, ілтипатты болуы барлығымызға септігін тигізеді деп санаймыз.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Зубок Ю. А. Правовая культура молодежи в ракурсе трансформационных стратегий //Социс.Социолог.исследования. - 2006. – №6. – С.29

2 Лукьяненко М. Проблемы девиантного поведения несовершеннолетней молодежи в контексте соотношения нормативного и правового сознания М., 2005. – №4. – С.34.

3 Пушкарева Е. А. Правовая культура как фактор развития системы высшего образования //Философия образования. – 2006. – № 1. – С.31

4 Певцова Е. А. Формирование правового сознания школьной молодежи: состояние, проблемы и перспективы //Государство и право. – 2005. – № 4. – С.25

5 Өзбекұлы С. Көшпелі қазақ өркениетіндегі құқық. Алматы, 2002. – 139 с.

6 Мартышин О. В. Национальная политическая и правовая культура в контексте глобализации //Государство и право. – 2005. – № 4. – С.48

7 Ибраева А. С. Правовая культура как объект научного познания //КазГУ хабаршысы. Заң сер. – 2007. – № 1. – С.34.

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ КИТАЙСКОЙ МИГРАЦИИ В КАЗАХСТАН

НУРАТАЕВА С. Т.

студент, Павлодарский гуманитарный колледж, г. Павлодар

БАТТАЛОВ А. Б.

научный руководитель, магистр менеджмента

Проблема не в мифах и не в фобиях, а в неучтенных рисках, сделали вывод эксперты в ходе дискуссии о «трудовых» отношениях Китая и Казахстана.

Китайская миграция в Казахстан: прямая явная угроза или искусственный миф?» По общему мнению, причины проблем на рынке труда и в социальной сфере нужно искать внутри Казахстана, а не за границей.

В Казахстане сохраняются много фобий, страхов и стереотипов по отношению к восточному соседу. Казахстанцы боятся военных амбиций со стороны Китая, территориальных претензий и энергетической зависимости.

Поводы для опасений, прямо скажем, имеются. Например, китайские компании, как говорят, уже контролируют от 25 % до 40 % нефтяного сектора страны. А чиновники от сельского хозяйства готовы делиться землями: заявляя с высоких трибун, что в Казахстане нет свободных земельных ресурсов, для китайцев они такие земли чудесным образом находят. Но особое место в списке страхов занимает миграция.

На что способен 1 % китайцев. Ситуация «далека от критической, но внушает опасения». «В 140 странах мира 80 миллионов китайцев, это население такой страны, как Германия. При этом китайцы контролируют 70 % экономики Малайзии, 80 % – Таиланда, на Филиппинах 1 % населения составляют китайцы, но они контролируют 60 % национального богатства. В то же время, северным соседям Китая пока можно не опасаться [1].

«Миграционные потоки в северном направлении пока не являются приоритетными для Китая. Через 5-10 лет по мере освоения западного Китая за счет внутренней миграции, наполнения его этическими китайцами демографическая ситуация в Синьцзяне будет меняться, и это будет отражаться на Казахстане.

Чтобы отражение это не стало негативным, необходимо проведение централизованной политики со стороны госорганов. Необходимо напомнить про скандал с отменой визового режима с Китаем, предложенной Комитетом по туризму (МИДу потом пришлось дезавуировать это заявление), и про скандалы с передачей земель в аренду китайским фермерам.

Кстати, приведем одну любопытную деталь: изначально предложения по аренде земель китайским фермерам инициировано не китайцами, а казахстанскими чиновниками. Политолог считает, что необходимо лишить региональные власти права передачи земель в аренду иностранцам. Такие решения могут приниматься только на уровне правительства, как и заложено в Конституции.

Кстати, то, что страхи существуют, показал соцопрос: 33 % казахстанцев относятся к китайским мигрантам отрицательно, 31 % считают, что китайцы создают конкуренцию на рынке труда. Китайская иммиграция не является китайской, правильно ее называть миграцией из Китая: в Казахстан едут казахи, уйгуры, дунгане, корейцы, узбеки, даже русские». Каждый вид миграции этнически дифференцирован: трудовая – это ханьцы, бизнес-миграция – ханьцы, уйгуры, казахи, торговая – самая интернациональная. На ПМЖ приезжают казахи-оралманы, а есть еще образовательная, транзитная, незаконная, вынужденная (в основном беженцы уйгуры)...

То, что мы привлекательная страна и все к нам стремятся приехать, это миф. У нас есть дефицит квалифицированных кадров, что важно в понимании, почему привлекается китайская рабочая сила.

Этой самой рабочей силы ежегодно бывает 6-7 тысяч, пик был в 2010 году, тогда приехало 10 тысяч китайцев, что составляет 23-25 % от всей иностранной рабочей силы в Казахстане.

Это квалифицированные специалисты в области инженерии, это менеджеры, которые получили образование в лучших университетах в Пекине, Шанхае, за рубежом, в Москве.

Вообще же доля иностранных работников очень мала: десятые и сотые доли процента от занятых в областях, только в Алма-Ате, Астане и западных городах – 3-5 % [2].

Влияние минимальное, иностранные работники заняты, как правило, в совместных проектах и занимают те ниши на рынке труда, где существует дефицит.

Проблемы же с мигрантами, в основном возникают по вине коррумпированности наших чиновников, как было в недавнем случае с работниками казахстанского МИДа, которые «профессионально» занимались незаконной миграцией.

Не хочу идеализировать китайских мигрантов, они работают без разрешения, не на том предприятии, на котором должны, несвоевременно регистрируются, бывают случаи поддельных дипломов. Зафиксировано несколько трудовых конфликтов локального характера: в 2006-м, 2010-м и в прошлом году.

Но у каждого из этих нарушений можно найти корни внутри Казахстана. Так, разрешения и визы китайцам дают не китайские, а казахстанские чиновники. Почему 10 тысяч студентов из РК учатся в Китае? Потому что у нас высшее образование низкого уровня, дорогое и коррумпированное. Почему наши туристы едут в Китай, а не наоборот? Потому что у нас нет инфраструктуры. Почему бизнес в Китае более развит? Потому что получает поддержку государства и т.д., и т.п.

Китайская миграция не миф и не угроза, это риски, которые не учтены Казахстаном, нам нужно признать: мы буферная зона. Мы сопоставимы по территории с Китаем, а по населению менее 1 % от населения Китая, и мы почему-то называем это «большой транзитный потенциал».

Казахстану необходимо четко сформулировать свое отношение к Китаю как стратегическому партнеру, чтобы избежать как недооценки угроз, так и их переоценки.

Как мы хотим влиять на Центральную Азию, так и Китай хочет влиять на нас. В посольстве Китая в Узбекистане сотрудников в три раза меньше, чем в Казахстане. Из четырех послов Китая в Казахстане двое вернулись в Китай в ранге заместителя министра иностранных дел.

На самом деле неконтролируемый поток трудовых мигрантов, разница в оплате, в карьерной области в Актобинской, Алматинской, Атырауской областях существенно влияют на социальную напряженность.

Ни в коем случае нельзя обсуждать Китай с точки зрения текущей ситуации и текущих цифр. Сегодня мы имеем 30-процентную зависимость экономики в энергетической сфере от Китая не потому,

что мы где-то там проšliпили, а благодаря тому, что несколько лет назад китайское руководство составило план и добилось его исполнения, используя в том числе слабость нашего государства в сфере защиты национальных интересов.

Давайте вспомним, как Китай поглотил Синьцзян. Военным путем Синьцзян не был побежден, он постепенно исчез с карты мира. Вначале ликвидировали пограничные войска, потом военные части были преобразованы в сельскохозяйственные войска, и сегодня там преобладает политика ханьцев.

Иметь под рукой марионеточный режим, который имеет потенциал поглощения так же, как Синьцзян, это замечательная перспектива для Китая.

Китай относится к войне вполне капиталистически: если война целесообразна с экономической точки зрения, она осуществляется. Казахстану нужен солидарный подход всей нации, у нас же 55 % населения безразлично относится к китайской угрозе. А ведь это завтрашние чиновники и пограничники.

Может, у китайских мигрантов не такой уж и большой удельный вес, но сколько проблем они породили. В то же время он считает, что проблемы с нашей стороны, а не с китайской – отсутствие ведомственного контроля. Комитет по труду не имеет доступа к китайским компаниям, проверки крайне редки. Об общественном контроле и говорить не приходится.

К более старым мифам отнесем «генетический страх» казахов перед китайцами.

Эти мигранты могут стать агентами влияния на территории Казахстана. Кроме того, по его мнению, в ближайшие годы геополитические риски для Казахстана увеличатся в связи с ослаблением России, и не известно, как изменится в связи с этим политика Китая.

Когда заходит речь о мигрантах из Китая, обыватели начинают оперировать терминами «экспансия», «угроза» и т.п. При этом многие склонны оценивать ситуацию зачастую в темном свете. Осложняет ее отсутствие фактов и реальных статданных на эту тему.

На днях в Almaty Management University в Алматы прошел семинар, на котором эксперты обсуждали китайскую миграцию в Казахстан, ее основные тенденции и реальные проблемы, а также развенчивали мифы в этом вопросе.

Миграция из Китая – явление очень важное и обсуждаемое на протяжении многих лет. Однозначных ее оценок нет, но в

то же время в обществе существует масса опасений. Давайте попробуем разобраться, что же на самом деле представляет собой это явление. Мы видим, как постоянно растет число мифов о «нашествии» китайцев, потенциальной аннексии территории, масштабной трудовой миграции в ущерб местному населению, скупке недвижимости и земель, закрытых для всех посторонних «чайнатаунах», массовых браках на местных женщинах и т.д. Рост фобий сказывается на отношении к Китаю и на межнациональных отношениях. Социологические исследования показывают, что за последние годы число тех, кто отрицательно относится к китайским мигрантам, возросло с 18 % до 33 %, число безразличных существенно уменьшилось. Более трети респондентов считают, что китайцы создают серьезную конкуренцию на рынке труда.

Китайское экономическое присутствие и миграция из Китая в Казахстан сегодня уже объективная реальность, с ней приходится считаться и работать. Как всякий сложный процесс миграция протекает противоречиво и имеет как положительные социально-экономические эффекты, так и негативные последствия и связанные с ними реальные проблемы. Однако эти проблемы нужно четко отделять от мифов и фобий, которые мешают правильному пониманию процесса и принятию адекватных решений.

Из официальных цифр видно, что «китайская экспансия» несколько преувеличена. Тогда откуда все эти фобии? Это следствие слабого знания современных реалий Китая, опыта его экономических реформ, национальной культуры, особенностей менталитета. По данным социологического исследования, проведенного в 2014 году, лишь 10 % казахстанцев-горожан знакомы с культурой, традициями, историей Китая. Чуть больше владеют информацией об экономическом положении и спортивных достижениях Китая, внешней политики, демографии и т.д. [3].

Китайская миграция – это зеркало, в котором отражаются наши внутренние социальные, экономические, этно-демографические проблемы. Динамизм китайского бизнеса в Казахстане – это отражение слабой конкурентоспособности казахстанского малого и среднего бизнеса, недостаточность его поддержки со стороны государства на фоне политики активной поддержки и различных преференций транснациональному китайскому бизнесу со стороны правительства КНР. Быстро растущая образовательная миграция в Китай – следствие низкого качества высшего образования у нас, его дороговизны, коррупции, которые «выталкивают» молодежь

в выигрывающие по соотношению «цена-качество» вузы. Поэтому Казахстану и казахстанскому обществу в первую очередь надо решать свои многочисленные внутренние социальные и экономические проблемы и не искать причины во «внешних врагах», не допускать эскалации мифов и фобий о «китайских угрозах».

ЛИТЕРАТУРА

- 1 <http://yk-news.kz/>
- 2 <http://www.stanradar.com/news>
- 3 <https://zonakz.net>

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ЗАҢНАМАСЫ БОЙЫНША АЗАМАТТАРДЫҢ ӘРЕКЕТ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ ТЕОРИЯЛЫҚ НЕГІЗДЕР

ПШЕМБАЕВА Ф. К.

студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

АХМАДИЕВА А. Т.

аға оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Әрекет қабілеттілік туралы сөз қозғамас бұрын құқық қабілеттілікке тоқтатылу керек. Өйткені бірін бірінсіз елестету мүмкін емес, бір бірімен тығыз байланысты, толықтырып тұратын ұғымдар.

Құқық субъектілерін сипаттайтын негізгі құқық қасиеттері *құқық қабілеттілігі* болып табылады. Азаматтық құқық қабілеттілігі Қазақстан Республикасының Азаматтық кодексінің 13-бабында азаматтық құқыққа ие болып, міндет атқару қабілеті (азаматтық құқық қабілеттілігі) барлық азаматтарға бірдей деп тұжырымдалады [1]. Конституцияның 14-бабына сәйкес заң мен сот алдында жұрттың бәрі тең, тегіне, әлеуметтік, лауазымдық және мүлкілік жағдайына, жынысына, нәсіліне, ұлтына, тіліне, дінге көзқарасына, нанымдына, тұрғылықты жеріне байланысты немесе кез келген өзге жағдаяттар бойынша ешкімді ешқандай кемсітуге болмайды.

Конституцияның аталған тұжырымына орай азаматтардың құқық қабілеттілігі заңда бөріне бірдей және бірыңғай құрылған.

ҚР Азаматтық кодекстің 13-бабында азаматтардың құқық қабілеттілігі барлық азаматтар үшін тең дәрежеде екендігі танылған. Дейтұрғанмен, құқық қабілеттілігінің теңдік принципі нақты субъективтік құқық шеңберінде жекелеген азаматтарға берілетін міндеттілік теңдікті

көрсете қояды деуге болмайды. Азаматтардың бәрінде бірдей кез келген құқықты ала беру (мысалы, тұрғын үйді, автокөлікті) мүмкіндігі бола бермейді. Құқық қабілеттілігінің теңдігі дегенде, заңда бұл орайда ешкімге артықшылық бермейтіндігі, ешкімге субъективтік құқық алуға тыйым салмайтындығы тұрғысынан түсіну керек.

Азаматтық құқық қабілеттілігінің теңдік принципінен жалпы ережеге сәйкес оны шектеуге жол берілмейді. Азаматтық Кодекстің 18-бабы 1-тармағында былай деп жазылған: «Заң құжаттарында көзделген реттер мен тәртіп бойынша болмаса, ешкімнің де құқық қабілеттілігі мен әрекет қабілеттілігін шектеуге болмайды» [2, 22 б.].

Қолданылып жүрген заңға сәйкес, құқық қабілеттілігін шектеу азаматтың қылмыс жасау негізінде, сот үкімі арқылы алынған шара бойынша шектелуі мүмкін. Бұл орайда азамат құқық қабілеттілігінен толықтай (тұтастай) айрылмайды. Тек заңда көрсетілген құқықтарға ғана шектеу қойылады. Қазіргі қылмыстық заңда азаматтың құқығын айыру мына жағдайларға:

1 белгілі бір лауазымды иеленуге немесе белгілі бір қызметті жасауға (жүргізуші, дәрігер және т.б.);

2 елдің аумағында еркін-еркін жүріп-тұруға (жер аудару-мен шектелу).

Ескерте кеткен жөн, біздің заң бойынша құқықты жою қашан да уақытша сипатта болады. Сонымен қатар құқық қабілеттілігін шектеуді азаматтық, басқалай субъективтік құқықтарынан айыру жағдайымен шатастыруға болмайды.

Құқық қабілеттілігін шектеу дегеніміз – қандай да бір құқықты алу мүмкіндігінен айыру болып табылады.

Азаматтың құқық қабілеттілігі оның туған сәтінен басталады, яғни ана құрсағынан тірі туып, жеке өзі өмірге келгеннен кейін жеке тұлға болып есептеледі. Мысалы, түсік тірі туа тұрса да, тұлға деп саналмайды, өйткені, ол адам бейнесіне әлі келмеген. Бірақ, айтарлықтай дамыған шала туған бала тұлға санатына қосыла алады. Сонымен, егер сәби тірі туып аз күн болса да өмір сүрсе, онда ол азаматтардың хал актілерін тіркеу органдарында қай кезде шетінегеніне қарамастан туғаны жөнінде тіркеледі.

Азаматтық кодекстің 1044-бабы бойынша мұра қалдырушының тірі кезінде іште қалған және мұра ашылғаннан кейін тірі туған азаматтар мұрагер бола алады, ондайда сәби небәрі бірнеше минут өмір сүрсе де аталған құқықты иеленеді.

Құқық қабілеттілігі адамның – құқық субъектісінің өлуімен бірге қысқарады. Өлген адамның ие болып келген құқықтары мен міндеттері

ішінара (жеке бастың, жеке отбасылық жағынан) қысқарады, ішінара (мүліктік құқықтар) мұрагеріне көшеді. Өлім – бірқатар құқықтық салдар тудырып кететін факт. Сондықтан, адам туғанда тіркелсе, қайтыс болған азаматты да хал актілерінде тіркеу керек. Айта кететін жайт, азаматтың денсаулығы және психикалық жағдайы оның құқық қабілеттілігіне әсер етпейді [2, 59 б.].

Азаматтардың *әрекет қабілеттілігі* дегеніміз – азаматтың өз әрекеттерімен азаматтық құқықтарға ие болуға және оны жүзеге асыруға, өзі үшін азаматтық міндеттер жасап, оларды орындауға қабілеттілігі болып табылады.

Азаматтардың әрекет қабілеттілігі – азаматтың құқық қабілеттілігінен ерекшеленеді. Азаматтың құқық қабілеттілігі оның, дүниеге келген сәтінен бұл дүниеден озғанынша бірге болады. Азаматтың әрекет қабілеттілігі үшін оның, өз еркімен мүлікті иеленіп, оған билік ету немесе өзіне міндеттеме алуға тілек білдіруі қажет. Сондықтан да азаматтың құқық қабілеттілігі оның жасы мен психикалық жағдайына қатысты келеді. Ол өзіне азаматтық құқықпен міндеттілікті алу үшін қалыпты әрі толысқан психикада болуы тиіс. Нәтижесінде құқық қабілеттілігі барлардың бәрі бірдей әрекет қабілеттілігіне ие емес, бір сөзбен айтқанда, азаматта құқық қабілеттілік болғанымен, әрекет қабілеттілігі белгілі бір уақыт арасында болмауы мүмкін [3, 10 б.].

Азаматтық кодекстің 17-бабына сәйкес әрекет қабілеттілігі көмелетке толғанда, яғни 18 жасқа толғаннан кейін толық көлемінде пайда болады.

Бұл арада ескеретін мынадай бір жағдай бар: Азаматтық кодекстің 17-бабы 2-тармағына сәйкес, заң құжаттарында 18 жасқа жеткенге дейін некелесуге рұқсат етілетін жағдайда, 18 жасқа толмаған азамат некеге тұрған кезден бастап толық көлемінде әрекет қабілеттілігіне ие болады. Қазақстанда «Неке және отбасы туралы» Кодексі бойынша некеге тұруға 18 жастан бастап рұқсат етіледі. Егер дәлелді себептер болған жағдайда мемлекеттік тіркеу орны бойынша азаматтық хал актілерін тіркеу органдары неке жасын екі жылдан аспайтын мерзімге төмендетуі мүмкін («Неке және отбасы туралы» Кодексі, 10-бап).

Әдебиеттерде азаматтардың әрекет қабілеттілігі *толық*, *ішінара* (толық емес) және *шектеулі* болып бөлінеді. Оның өзі азаматтың әрекет қабілеттілігіне байланысты жүзеге асады. Жаңа туған бала толығынан құқық қабілеттілігі бола тұрса да, өзі әрекет жасап қайсыбір құқыққа ие болуға немесе өзіне міндеттер алуға

қабілетсіз екендігі түсінікті нәрсе. Саналы әрекет жасау қабілеті кісінің өскендігіне (жасына) байланысты. Сондықтан әрекет жасау жасы толған адамдарда ғана болады.

18 жасқа толғандар ғана ер жеткен деп саналады (АК-тің, 17-бабы, 1-тармағы). Осы жасқа толған соң адам азаматтық құлсық айналымының толық құқылы қатысушысы болып қана қоймай, ол саяси құқықтар мен міндеттерге де ие болады.

Толық емес немесе ішінара әрекет қабілеттілігі бойынша, азамат өзінің әрекеті арқылы кез келген құқықтық әрекетті жасай алмайды, былайша айтқанда, заңда тікелей көрсетілген бірқатарына ғана ие.

Ішінара (толық емес) әрекет қабілеттілігі әдетте, жасы көмелетке толмағандарға тән, ал берілетін әрекет ауқымы олардың жасына байланысты. Заң мұндай тұлғаларды екі топқа бөледі:

- а) жасы көмелетке толмаған 14 пен 18 жас аралығындағылар;
- б) жасы көмелетке толмаған 14 жасқа дейінгі жас балалар.

14 пен 18 жас аралығындағылардың әрекет қабілеттілігі мейлінше ауқымды, олар заңда көрсетілген шекте әртүрлі мәмілелер жасай береді. Ондай мәмілелерді екі түрге бөлуге болады:

– өздерінің заңды өкілдерінің, яғни ата-аналары мен асырап алушылардың, қорғаншылары келісімінсіз-ақ өз бетімен жасаған мәмілелер; ата-анасының (асырап алушының, қамқоршысының) рұқсат берген жазбаша хаты негізінде жасалатын мәміле [4, 90 б.].

14 пен 18 жас аралығындағы жасы көмелетке толмағандар заңды өкілдерінің келісімінсіз мыналарды істеуге:

- 1) өзінің жалақысына, стипендиясы мен басқа кірістеріне билік етуге;
- 2) интеллектуалдық меншік құқығы бар объектілеріне билік етуге;
- 3) ұсақ тұрмыстық мәмілелер жасауға;
- 4) банкке салым салуға және өзінің салымына, оның ішінде өзінің атына салынған салымдарға иелік етуге құқылы.

14 жастан 18 жасқа дейінгі көмелетке толмағандар басқалай мәмілелерді, яғни мәмілелерді ата-анасының, асырап алушыларының немесе қорғаншыларының келісімімен жасайды. Мұндай келісімнің нысаны заңдарда көмелетке толмағандар жасайтын мәміле үшін белгіленген нысанға сай келуге тиіс (АК-тің 22-бабы, 1-тармағы).

Мәміленің аталған екі түрі бойынша жауапкершілікті, заңды өкілдерінің келісімі талап етілсін не етілмесін, жасы көмелетке толмағандардың өздері көтереді.

Жасы көмелетке толмағандар (14 жастан 18 жасқа дейінгі) келтірілген зиянды өтеуге оның жеткілікті мүлкі немесе табысы

болмаған реттерде зиянның тиісті бөлігін, оның ата-аналары (асырап алушы адамдар) немесе қамқоршысы өтеуге тиісті. Олардың бұл міндеті зиян келтірушінің жасы толғаннан кейін, сондай-ақ келтірген зиянды өтеуге оның жеткілікті мүлкі немесе еңбек табысы жасы толғанға дейін пайда болған ретте жойылады.

14 жасқа дейінгі кәмелетке толмағандар үшін мәмілелерді, егер заңда өзгеше көзделмесе, ата-анасы, асырап алушылары мен қорғаншылары жасай береді (АҚ-тің 23-бабы). Сонымен қатар, Азаматтық кодекс белгілі бір мәмілелерді жасөспірімдердің өзі-ақ жасай беретіндігін де жоққа шығармайды. АҚ-тің 23-бабы 2-тармағына сәйкес, олар өздерінің жасына лайықты жасай салып орындалатын тұрмыстық ұсақ мәмілелерді өз бетінше жасауға құқылы. Мысалы, оған ойыншықтарды, балаларға арналған кітаптарды сатып алуды жатқызуға болады. Жас балалар аталған мәмілелерді жасағанымен, *әрекет қабілеттілігі жоқ* деп танылады [5, 5 б.].

Сондықтан да жеке жауапкершілікті мойнына алмайды, бұған келтірілген залал мәселесі де қатысты. Олардың әрекетіне ата-анасы, асырап алушылары мен қорғаншылары жауап береді, ата-анасының (асырап алушының, қамқоршысының) рұқсат берген жазбаша хаты негізінде жасалады.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Қазақстан Республикасының Азаматтық Кодексі (1994 ж. 27 желтоқсан) № 268-ХІІІ.

2 Төлеуғалиев, Ғазиз Ибрагимұлы.. Қазақстан Республикасының азаматтық құқығы: Оқулық. 1. т. – Алматы : Жеті жарғы, 2001. – 376 б.

3 Амиханова И. В. Гражданское право. Общая и особенная части (тезисы лекций): Учебное пособие. - Алматы : Жеті жарғы, 2010. – с. 450.

4 Карибаева Ж. К. Қазақстан Республикасының Азаматтық құқығы (жалпы бөлім) : «Юриспруденция» мамандығының студенттеріне арналған оқу құралы. 1 бөлім. – Павлодар: Кереку, 2012. – 67 б.

5 Қазақстан Республикасы Бас прокурорының 2007 жылғы 27 маусымдағы №22 бұйрығы.

ҚАЗАҚСТАН РЕСПУБЛИКАСЫНЫҢ ҚҰҚЫҚ ШЫҒАРМАШЫЛЫҚ САЯСАТЫ

СИЛАМ Ж. Н.

студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

АВИЛХАН А.

аға оқытушы, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Құқық шығармашылық деген сөзді естіген кезде, ойымызға міндетті түрде нормативтік актілер түседі. Жалпы, құқық шығармашылық ұғымы дегеніміз – заңдық нормаларды шығаруға бейімделген, соған байланысты, арнайы құзыретке иелі субъектілердің қызметі. Құқық шығармашылық үдерісінің сапасын арттыру үшін, нормативтік актілерді рет-ретімен қарастырамыз. Бұл күрделі жұмыс белгілі бір қалыптасқан принциптерге сүйеніп жүргізілуі тиіс. Ұйымдық бастау болып табылатын негізгі талаптар жұмыстың мәнін, сипатты белгілерін және жалпы бағытын анықтайды. Құқық шығармашылыққа негізгі қағидалар тізімін енгіземіз, оларға мыналар жатады:

1) Демократизм – бұл қағида халықтың еркі мен мүддесін құқық нормаларында міндетті түрде ескеруді және тұжырымдауды талап етеді. Оның мағынасы мынада: қоғамның саяси жүйелерінің дамуының негізгі бағыттарының бірі мемлекетіміздің азаматтары мен азаматшалары мемлекет ісін басқаруға кеңінен қатыстыру болып табылады. Яғни, құқық шығармашылыққа да демократияның негізгі нысаны ретінде халықты референдум арқылы тікелей қатыстыру. Бұл қағида, нормативтік актілерді, бірінші кезекте заңдарды дайындау мен бекітудің еркін, шынайы демократиялық тәртібін орнықтырып, бұлжытпай орындау бағыты көрінеді. Пікірлер көп болсада, тиянақты шешім ешқашан кедергі етпейді.

2) Заңдылық – бұл қағида, құқықтық актілерді қабылдау процедуралары мен құзыретін сақтауды талап етеді. Бұл – нормативтік құқықтық актілердің мазмұнын да қамтиды. Себебі, нормативтік актілер тиісті заң шығарушы органның құзыреті шегінде ғана қабылдануға және елдің Конституциясына, оның заңдарына және жоғарғы күші бар өзге де актілеріне сай келуге тиіс. Ата Заңымызда көрсетілгендей, баптар мағыналы және ұзақ уақыт қызмет атқарып келеді.

3) Ізгілік – бұл қағида, адам және оның мүдделері заң шығару қызметінің өзегі болуға тиіс. Жалпы, адам құқықтары мен бостандықтары елдің ішінде тәртіптік режимді талап етеді.

4) Жариялылық – құқық шығармашылықтың барлық процесінде нормативтік құқықтық актілердің жобаларын ашық, еркін әрі іскерлікпен талқылау. Халықтың ашық әрі ой-пікірлермен талқыласу бір шешім қабылдар алдында тыңдау қажет.

5) Ғылыми сипаты – нормативтік актілердің ғылыми негізділігін, ғылыми қызметкерлердің көзқарастары мен ой-пікірлерін есепке алуын, құқық нормаларының іс-әрекетінің зардаптарын болжау осы қағиданың өзегі. Әр заңды қабылдамастан бұрын оны терең ойлану қажет және бақылаудан өткізу абзал.

6) Кәсібилік – яғни заң жобалығын дайындау мен қабылдау кезінде маманның қажетті заң және жалпы біліктілігі мен қабілеттілігі. Білім бар жерде, қабілеттілікте бар.

7) Деркезділік – құқықтық актілерді дайындау мен қабылдауға қажетті уақытты дұрыс анықтау, қоғамдық қатынастарды реттеудің пісіп-жетілгендік деңгейін есепке алу деген сөз. Шешім шығару оңай жұмыс емес, соған орай уақыт еншісінде ойлау қажет.

8) Жоспарлау – құқық шығармашылық жұмысты пәндік сипатына, кезеңдеріне және мерзімдеріне қарай дұрыс бөлу. Жалпы мақсат бір мәселе бойынша заңдардың көптілігін, бір-біріне ұқсастығын болдыртпау, олардың қарама-қайшылығын жою және де заң құжаттарының сапалылығын арттыру. Норма мәтіндерін дайындау мен ресімдеудің заң ғылымы екшелеп шығарған және заң шығару тәжірбиесінде сыннан өткен әдістері мен тәсілдерін, заң шығару техникасы ережелерін кеңінен пайдалануды көздейді, бұлар заң шығарушы үшін міндетті принциптер болуға тиіс [1, 150 б.].

Жалпы айтатын болсақ, әр қағида өз ретімен орналасып тәртіптік мағынаны көрсетеді. Халықтың пікірін тыңдай отырып, әрі пайдалы, әрі тиімді, келешекте ешкім зардап шекпейтіндей заң қабылданған жөн. Қазақстан Республикасының Конституциясында көрсетілген заңдар бойынша жұмыс жасасақ, мемлекетімізде тұрақтылық, әрі бейбітшілік болады, яғни бұл заңдылық жолындағы бағыттың бірі. Адамдардың орындайтын міндеттері мен олардың заңда көрсетілген құқықтары бір-бірімен ұқсас болу қажет, яки бір-біріне бағыну деген сөз. Халыққа қажетті құқық нормаларды тікелей білікті заңгерлер мен сарапшылар арқылы шығару. Бұл тұрғыда, заң ашық, әрі мағыналы болуы қажет. Жалпы, заңды жоғардағы адамдарға ой-пікір таласқа берген жөн, себебі өзгертулер мен енгізулер дұрыс қабылдануы қажет. Уақытылы нормативтік актілер қабылданса да, оларды қайта қарау, оларды

реттеу, бір жүйеге келтіру жөн. Халықтың пікіріне көңіл бөлетін ол – Парламент екені мәлім. Сондықтан ол халықтың, ұсыныстарын жіте қарайды. Қазақстан Республикасының қазіргі Ата Заңы 1995 жылғы 30 тамызда республикалық бүкілхалықтық дауыс беру арқылы қабылданды. Жас мемлекетіміздің жиырма жылдық тарихын ой сарабынан өткізер болсақ, басында қабылданған «Қазақстан Республикасының Мемлекеттік тәуелсіздігі туралы» Конституциялық заң, ұлттық валютамыздың, жеке меншік институтының енгізілуі, ядролық сынақ полигоны жабылып, Қазақстанның атом қаруынсыз елге айналуы, Қазақстан Республикасының Біріккен Ұлттар Ұйымына мүше болуы, Елорданың Арқа төсіне көшірілуі секілді сан жылдар оқиғалармен бір сапта 1995 жылы қабылданған Ата Заңымыз тағдырлы сипат атқарғанын байқаймыз [2, 166 б.]. Міне осындай көптеген оқиғаларға куә болған, мемлекетіміз қазіргі таңда дамыған елдердің қатарында. Елімізде қаншама қиыншылықтар орын алды, бірақ осы бүгінгі күні осының біреуі заңға қайшы келген емес. Сондықтан құқық шығармашылық саясат тиімді жұмыстар атқарады. Құқық шығармашылық түсінігі нормативтік актілерге сүйенетін болса, ал қабылданған актілер заңи жүзінде орындалуы қажет. Құқық шығармашылық тек мемлекеттің жұмысы, мемлекеттің, қоғамның, жеке адамдардың мүдде-мақсатын іске асыратын, орындайтын бірден-бір айқындаған абзал. Басында норма туралы ой-пікір табиғи жолмен қалыптасып жаңа қатынастарды реттеуге, басқаруға үлес қоса бастайды. Бірте-бірте ой-пікір норманың жобасына айналады. Сөйтіп, мемлекеттік органның қарауына, талқылауына түседі. Құқық шығармашылықтың үш түрі бар:

Тікелей мемлекеттік органның нормативтік актілерді қабылдауы, бекітуі, шығаруы.

Өмірде көп жылдар бойы қалыптасқан әлеуметтік нормаларды қабылдап, бекіту.

Нормаларды референдум арқылы бекіту [3, 127 б.].

Құқық шығармашылықты түрлерге бөлместен бұрын олардың өзіндік бір белгілері болады:

а) құқық шығармашылық субъектісі, бұл қандай да бір нормативтік актіні қабылдауға құқығы бар. Олардың құқықтық өкілеттігі конституциялық немесе заң шығарушылық мәртебемен шарттылықты. Нақ осы субъект құқықтық актіні әзірлеу мен қабылдау бастамасымен шыға алады әлде басқа субъектілердің құқық шығармашылық қызметіне жауап қайтара алады.

Соңғылардың ұсыныстарын қарастыру конституциялық не басқа органдардың өзара қатынастар ережелеріне сәйкес не міндетті, не ұсынымдық сипатта болады. Егер құқық шығармашылықтың субъектілері қатаң белгіленген болса, онда бастама субъектілерінің шеңбері кеңірек болып табылады және тәртіп бойынша ішінара ғана реттеледі. Тап осымен құқық шығармашылықта азаматтардың, олардың қоғамдық бірлестіктерінің, жергілікті органдардың және т.б. қатысуы ынталандырылады;

ә) құқық шығармашылық органдардың регламенті құқықтық актілердің дайындау, талқылау, қабылдау мен күшіне ену үдерістерін реттейді. Онда акт жобасының қозғалу сатылары, кезеңдері, олармен орындалатын іс-әрекеттердің түрлері, әрбір сатының субъектілері жазылады;

б) құқық шығармашылық процесстер олардың қызметінің мақсаты ретінде, құқық қалыптастырушы заңды бетпе-бет ретінде, жасалап жатқан актіні басқа органдардың актілерінен бөлетін шекара ретінде қатаң анықталған құқықтық актілер түрлеріне бағытталған [4, 210 б.].

Осы, құқық шығармашылықтың түрлеріне тоқталатын болсам, және бірінші түрі жалпы, мемлекеттік органдардың аса маңызды құқық тағайындау барысындағы өкілетті жұмысы. Бұл дегеніміз, Парламент тікелей нормативтік актілерді қабылдап, оған пікірлер жинай бастайды, яғни Президенттің қарауына беріледі. Ал, екінші түріне келетін болсам, жеке лауазымды адамдардың құқық шығармашылық жұмысы, осы түрге біз Президентті жатқызамыз. Сан жылдар бойы, халықтың игілігін ойлаған ел басымыз өз көзқарасын білдіреді. Ендігі үшінші түр, халықтың саясаттан хабардар болсын деп олардың ой-пікірлерін ашық әрі жабық түрде бағалап, мемлекет ісіне араластыру арқылы шешімдерді қабылдау болып есептелінеді.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Табанов С. А. Салыстырмалы құқықтану негіздері. Оқулық.- Алматы: Жеті жарғы, 2003.-464 бет.

2 Зиманов С. З. Конституциялық и Парламент РК. Алматы: Жеті жарғы, 1999.

3 Жоламан Қ. Д. Мемлекет және құқық тарих оқулық: «Нұр-пресс»- Алматы, 2005. 127 бет

4 Зиманов С. З. Қазақстандағы заң шығару туралы. II Қазақстанның Құқық реформасы №3, 2007.

ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННЫХ ПОДРОСТКОВ В КАЗАХСТАНЕ

СМАГУЛОВ Д. Е.

студент, Павлодарский инновационный многопрофильный колледж,

г. Павлодар

КАРИБАЕВА Ж. К.

м.ю.н., ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

В современном обществе сложилась отрицательная тенденция, когда о подростках вспоминают, только если речь идет о правонарушениях, преступности и наркомании. Как правило, средства массовой информации и педагоги предпочитают рассуждать о проблемах в отношениях с подростками, часто игнорируя такую важную деталь как становление личности подростка и помощь, в которой он нуждается в этот период. В жизни каждого ребенка наступает период, когда он впервые задается вопросом: «Кто я? Чего я хочу от жизни? Кем я хочу стать?». Вопросы растут в геометрической прогрессии, и в жизни наступает время поиска ответов. За короткий отрезок времени – с 11-ти до 16-ти лет ребенок делает огромный шаг в развитии и становится подростком. В это время кардинально меняется не только психика подростка, но и его гормональное и физическое состояние. Подросток становится уязвимым и без должной поддержки не в состоянии справиться со становлением своей личности самостоятельно. Начинается период внутренних конфликтов с самим собой, спутниками которых является частая смена настроения, поиск новых друзей и увлечений, а также появление агрессии. В этот период начинаются проблемы подростков с родителями. Причиной этого являются такие внутренние противоречия ребенка:

– подросток считает себя взрослым, хотя по своим реальным силам еще остается ребенком. Главное противоречие здесь кроется в формуле: «я взрослый, поэтому другим взрослым я не доверяю»;

– ребенок отстаивает свое право на роль уникальной и неповторимой личности, и тут же стремится «быть как все»;

– подросток стремится принадлежать к той или иной социальной группе и быть её полноправным членом. Однако подростковые группы – самые закрытые и новичкам туда почти не попасть. Отсюда начинает свое развитие одиночество подростка и трудности в общении со сверстниками и социальным окружением.

Большинство родителей, часто даже не догадываются, какие у подростков проблемы, ведь их дети предпочитают умалчивать о своих трудностях и не доверяют сокровенные мысли даже близким людям. Отсюда начинаются проблемы подростков в семье. Сложность в общении часто усугубляется тем, что родители не понимают, что ребенок вырос и общение с ним должно проходить уже не на том уровне, когда он был маленьким. Большинство проблем возникает именно из-за возрастной дистанции. Родители забывают, что когда-то они были такими же подростками, и проблемы их взрослеющих детей не кажутся им серьезными. Дети же в ответ ведут себя вызывающе, перестают уважать родителей, считая, что они отстали от жизни и их вкусы старомодны. В итоге теряется уважение и взаимопонимание. Еще одной головной болью родителей являются проблемы поведения подростков. Чаще всего вчерашние дети выбирают то поведение, которое нужно при необходимых обстоятельствах. Они либо садятся на шею родителям, либо воспринимают в штыки каждое слово взрослых. Часто со стороны такое поведение выглядит как знак протеста и вызов обществу. За такими «выходками» подростка обычно стоит одна из четырех целей:

1 Попытка избежать неудачи, т.е. мысль «я не смогу». Здесь может быть две причины:

- ожидание ребенком оценки своих поступков (старается избегать тех дел, при которых он будет выглядеть неудачником или получит за них низкую оценку);

- внушение родителей «мы любим только тех детей, которые хорошо учатся (тогда ребенок выполняет только те задачи, с которыми он точно справится).

2 Попытка отомстить. Это самый сложный вид поведения. Мсть подростка не обязательно имеет форму сильной обиды, но желание отомстить почти всегда является ответом на причиненную когда-то боль. При этом ответить ребенок может как через минуту после нанесенной душевной травмы, так и через много лет после нее. Проявляется мсть в виде психических и физических атак: ребенок всеми силами вредит родителям или другим обидчикам, игнорируя любые их попытки примирения.

3 Демонстрация своей власти. Проявляется либо в словесном негодовании ребенка, которое переходит в конфликт, либо в тихом непослушании. Ребенок обещает сделать то, что его просили, а сам продолжает заниматься своими делами. Это поведение способно довести родителей до приступов ярости, а ребенок подливает масла

в огонь фразами: «Ничего ты мне не сможешь сделать», либо убегает из дома. Основной причиной здесь является желание подростка уравнивать свои права со взрослыми.

4 Привлечение внимания к себе. Зачастую проявляется в попытке ребенка отвлечь родителей от их дел, и провокации на ругань и наказание. Причина кроется в том, что подросток прекрасно понимает – на «плохих» детей больше обращают внимание, и ради этого внимания он пускается во все тяжкие.

Отсюда появились такие проблемы, как преступность среди детей и подростков, подростковый суицид и другие правонарушения.

Проблема преступности несовершеннолетних остается в Казахстане весьма острой и актуальной. По данным Комитета по правовой статистике и специальным учетам Генеральной прокуратуры Республики Казахстан, ежегодно выявляются около восьми тысяч несовершеннолетних, совершивших преступления, из них почти половина привлекается к уголовной ответственности. За последние восемь лет по республике в Центры временной изоляции, адаптации и реабилитации несовершеннолетних помещены за безнадзорность и беспризорность более 70 тысяч несовершеннолетних, из них 10796 оформлены в детские дома и школы-интернаты.

Суицид среди подростков на сегодняшний день для нашей страны, также является острой и сложной проблемой. А проблема заключается в современных достижениях в области интернета и телевидения, где насаждают любые идеи. Телевизионные программы насыщены фильмами, в которых присутствует много насилия и смерти. Родители не обладают достаточной культурой потребления СМИ и интернета. Они и понятия не имеют, что может увидеть их ребенок в просторах сети. Сейчас в Казахстане обсуждают некую подростковую игру «Синий кит», или «Тихий дом», а также некоторые ее варианты – «Море китов», «Разбуди меня в 4:20» и другие. По социальным сетям теперь рассылаются два вида сообщений. Одно – с призывом к подросткам покончить жизнь самоубийством. Второе – не связываться с подобными сайтами и группами. Последствия могут быть серьезными: в Алматы уже появились подростки, которые начали выполнять первое задание – резать вены, а в Караганде совершила суицид 19-летняя студентка колледжа. По словам родственников, девушка состояла в суицидальной группе «Синий кит».

Факторы, способствующие возникновению правонарушений среди несовершеннолетних, имеют непосредственную связь

с их возрастным, психологическим и половым развитием, как было указано выше. На них оказывает влияние атмосфера, в которой растёт ребёнок, его воспитание, семья, друзья, увлечения, жизненные приоритеты и т.д. Психологи и педагоги разработали целый ряд отличительных признаков, позволяющих заранее разглядеть в ребёнке склонность к противоправному поведению. К ним относятся:

- нежелание выполнять обязательные для всех учеников общешкольные требования;
- систематическое нарушение дисциплины на уроках и переменах;
- частые конфликтные ситуации со сверстниками, учителями и родителями;
- эгоизм в поведении;
- низкая успеваемость в школе, колледже;
- отсутствие стремления к перевоспитанию;
- склонность к жестокости, воровству, лжи;
- попытки найти оправдание своим некрасивым поступкам.

Трудные подростки не подчиняются родителям. Они не имеют чётко сформулированных жизненных целей, ничем серьёзным не интересуются, проявляют склонность к пагубным привычкам (курению, наркомании, алкоголизму). Трудновоспитуемых подростков привлекают в основном занятия, носящие развлекательный характер и не требующие интеллектуальных или физических усилий. К труду с раннего детства у них вырабатывается отрицательное отношение. Стремясь быстрее закончить порученное им задание, они выполняют его как-нибудь, не сильно задумываясь об ответственности за свою работу. Посторонний труд такие подростки не ценят, с лёгкостью могут испортить или уничтожить вещь, созданную чужими руками. Низкая успеваемость в учёбе формирует у склонных к правонарушениям детей безразличие ко всему, что связано со школой, колледжем и получением знаний. На уроках они не работают должным образом, домашнее задание не выполняют, из-за серьёзных пробелов в учёбе заметно отстают от своих одноклассников по умственному развитию. Авторитет у одноклассников они завоёвывают показной бравадой, грубостью, силой, хулиганскими поступками. Трудновоспитуемые подростки пренебрежительно относятся к родителям и педагогам, не обращают внимания на их просьбы и требования. Постепенно такое поведение приводит к тому, что они становятся изгоями в классе.

Пытаясь найти своё место в жизни, взрослеющие дети с лёгкостью связываются с сомнительными компаниями и переступают черту закона. Предотвратить правонарушения среди подростков можно путём целенаправленной работы с ними. В учебных заведениях этим занимаются педагоги и школьные психологи. Но не последнюю роль в становлении личности подростка играет его семья. Родители должны принимать непосредственное отношение в профилактике правонарушений среди своих детей. Мамам и папам следует с ранних лет, не дожидаясь переходного периода, прививать им установленные в обществе моральные нормы. Ребёнка нужно воспитывать в атмосфере любви и взаимопонимания, объяснять ему разницу между добром и злом, прививать ему чувство ответственности. Будет хорошо, если родители сами будут придерживаться высоких моральных принципов и формировать у подростка жизненные принципы на основе собственного поведения. При этом им нельзя закрывать глаза на мелкие проступки ребёнка и пресекать их в корне. Склонность к правонарушениям у детей проявляется уже в раннем возрасте. Чем раньше она будет замечена, тем проще её будет предотвратить, вырастив из чада полноценного члена общества.

Как избежать развития у ребёнка склонности к противоправному поведению? Для этого родителям нужно с первых лет жизни приучать его к режиму и порядку. Не стоит потакать капризам малыша, покупая ему дорогие игрушки. Привыкший получать все желаемые вещи по первому требованию, ребёнок вырастет эгоистом, который для достижения своих целей с лёгкостью пойдёт на правонарушения. Не стоит позволять отпрыску мучить животных, ломать игрушки, портить вещи. Повзрослев, он перенесёт своё жестокое поведение на людей. С раннего возраста у ребёнка следует формировать уважительное отношение к труду. Ему нужно давать мелкие поручения, которые он сможет с лёгкостью выполнить. Нельзя позволять сыну или дочери неуважительно относиться к учёбе, плохо отзываться об учителях или сверстниках. Если родители не будут заниматься воспитанием отпрыска, в подростковом возрасте может произойти то, чего боятся многие мамы и папы: подросток окончательно перестанет им подчиняться и станет на скользкий путь, сойти с которого будет очень трудно.

Правонарушения среди подростков гораздо проще предупредить, чем вести борьбу с ними. В профилактике противоправного поведения детей ведущая роль отводится родителям. Если они

будут с раннего детства правильно воспитывать своих отпрысков, прививая им общепринятые нормы и ценности, тогда в будущем проблемы с подростковой преступностью обойдут их стороной.

ДӘСТҮРЛІ ҚАЗАҚ ҚОҒАМЫНДАҒЫ АЛЫМ-САЛЫҚ

ТОКТУШАКОВА Д.
студент, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.
МҰСАБЕКОВА Н. М.
ғылыми жетекші

Қазақ әдет-ғұрып құқығы жүйесіндегі алым-салық нормалары осы уақытқа дейін арнайы зерттеле қойған жоқ. Соған қарамастан, қазақ әдет құқығы жүйесіндегі алым-салық қатынастарының табиғатын ашуға байланысты әрі оның ерекшеліктерін сипаттайтын кішігірім ұсыныстар мен ұстанымдарды кездестіруге болады.

Осы мақаланың мақсаты – әдет құқығы жүйесіндегі нормалардың мәні мен маңызын ашу, оның негізгі түрлерін анықтау, олардың қазақ қоғамындағы атқарған қызметтерін зерделеу, алым-салық нормаларын бұзғаны үшін жауапкершіліктің негіздерін айқындау болып табылады.

Көшпелі қоғамда отырықшы қоғамдардағыдай басқару жүйесі және әскерді қамтамасыз етудің экономикалық қажеттілігі басым бола қойған жоқ. Әрине, бұдан көшпелі қоғамда алым-салыққа қажеттілік болған жоқ деген ой тумауы қажет. Көшпелі қоғамның өн бойы өмірінде алым-салық қатынастары белгілі бір экономикалық қажеттіліктің көзі еді. Әскери олжа көшпелі қоғамдағы ру мүшелерінің, қоғам мүшелерінің мүмкіндіктерін, қажеттіліктерін шеше білді. Оның ішінде дәстүрлі қазақ қоғамы материалды тұрғыдан ысырапшыл емес, үнемшіл қоғам сипатында болды. Көшпелі қоғамдардағы алым-салықтың бірден-бір көзі әскери жорықтар еді. Сонымен қатар, жауға шапқан кезде де, әрбір рулы ел, жорықтың шығынын, хан ордасына айтпай алып келіп отырды. Көшпелі қоғамдағы алым-салықтың қажеттілігі және оның қай кезеңде өмірге келгендігі туралы Е. Әбіл былай дейді: «Особый интерес при анализе государственных структур кочевников Евразии вызывают проблемы существования налогообложения и системы повинностей для обеспечения аппаратуры управления. Впервые о системе сбора налогов у кочевников известия появляются в государстве хунну, причем сам институт налогообложения был заимствован в Китае»

[1, 56 б.]. Бұл оймен толық келісе отырып, дәстүрлі қазақ қоғамында алым-салық қатынастарының да, бастаулары, жоғарыда айтып өткеніміздей, әріде жатқандығын көреміз.

Қазақ әдет құқығы жүйесіндегі алым-салық нормаларының бастаулары өзінің негізін тереңнен тартады. Көшпелі қазақ қоғамындағы құқықтық жүйенің қалыптасуы мен дамуында ғұн, түркілер сонымен қатар, Шыңғысхан империясы құқықтық дәстүрлерінің алар орны ерекше.

Дәстүрлі қазақ қоғамында алым-салықтың қатынастары жүйесі қоғам дамуының әрбір кезеңдерінің талабына сәйкес, қызмет атқарған құрылымдық жүйе болып табылады. Әдет құқығындағы алым-салыққа байланысты түсініктер мен ұғымдар да, көне дәуірлерде қалыптасып, орныға бастады [2, 89 б.].

Қазақ қоғамында алым-салық жүйесі көбінесе сыртқы жаудан қорғану үшін жұмсалған болатын. Ішкі мемлекеттік аппараты отырықшы мемлекеттердегідей алым-салыққа тікелей зәру бола қойған жоқ. Сонымен қатар, дәстүрлі қазақ қоғамында Ресей империясы тұсына дейін кеңінен, оның натуралды формасы қолданылды. Қазақи дүниетанымда алым-салық жинау қоғамдық қажеттіліктің көрінісі ретінде болады [3, 95 б.].

Қазақ қоғамында алым-салық қатынастары жүйесінің қалыптасуы, бірнеше ғасырларға созылған, бірнеше эволюциялық даму жолынан өткен, өзінің бойына көшпелі өмірдің барлық талап-тілектерін сіңіре білген әмбебап жүйе болып табылады. Дәстүрлі қазақ қоғамы мемлекетінің бір нышаны болып табылатын құқықтық нормалармен реттелген алым-салық жүйесі де тарихи сабақтастықта ғасырдан-ғасырға үзілмей, жалғасып келді.

Қазақ қоғамында алым-салық қатынастарының құқықтық бастаулары үлкен-үлкен заң жинақтарынан тұрған болатын. Бұл бірінішіден, дәстүрлі қазақ қоғамындағы алым-салық қатынастарының ресми құқықтық негіздерінің қатарына жатады. Сонымен қатар, дәстүрлі қазақ қоғамында алым-салық қатынастарын жалпы құқықтық жүйенің басқа да, барлық бағыттарын қамтыған бейресми нысандары да өмір сүрген болатын. Олардың көрінісі негізінен қазақ ішіндегі мақал-мәтелдерде орын алып, елдің есінде сақталатын үзік-үзік айшықты сөздер ретінде көрініп отырды [4, 65-66 б.].

Алым-салық жүйесі қазақ қоғамындағы хан билігінің қалыпты жұмыс істеуін қамтамасыз ететін, мемлекеттің ішкі және сыртқы функцияларының тиімді қызмет етуін материалдық

тұрғыда негіздейтін, қоғамның әлеуметтік топтары мен билік субъектілерінің арасындағы құқықтық қатынастарды реттейтін нормалар жиынтығынан тұрады. Осы нормаларды: билік жүйесінің ерекшелігіне қарай, хандық билікті қамтамасыз етуге бағытталған алым-салықтар, сот саласындағы алымдар мен төлемдер, әскери алым-салықтар, салыну ерекшелігіне байланысты, жасақ (тұяқ) және түтін салығы, зекет және соғым алымы, сауда керуендерінен алынатын алым-салықтар және т.б. деп шартты түрде бірнеше салаға бөліп қарастыруға болады [5, 106 б.].

Көшпелі қазақ қоғамындағы алым-салық нормаларының орындалуы, негізінен руаралық ауызбірлікке сүйене отырып, ерікті түрде қамтамасыз етілген. Алым-салықты төлемегені үшін күш қолдану дәстүрлі қазақ қоғамында сирек кездесетін құбылыс. Негізінен қазақ қоғамында алым-салықтардың дер кезінде жиналуын ру басылары мен ақсақалдар және билер қамтамасыз еткен. Ал отырықшы аумақтарда ханның пәрменін орындайтын жасауылдар алым-салықтың жиналуына жауап берді.

Дәстүрлі қазақ қоғамында алым-салық жинау халықтық мүддеге негізделгендіктен ел оны ар-ұятқа сүйеніп өздігінен жинап отырды. Алым-салық жинау орындалмаған жағдайда айып тартқызу, елдің алдында қаралау және т.б. шаралар арқылы қамтамасыз етіп отырылды [6, 76 б.].

Алым-салықтың негізгі жиынтығы хандық биліктің қалыпты қызмет атқарылуын қамтамасыз етумен қатар, елді қорғау ісіне және абаттандыру шараларына жұмсалып отырды. Хан қазынасынан кейбір жағдайларда, яғни жұрт болғанда, қуаншылықта халыққа белгілі көмек те беріліп отырылды.

Алым-салық қазақтың саяси-құқықтық тарихында ежелгі дәуірлерден бері өзіндік бағасын алып келе жатқан мәселелерінің бірі. Ресей тұсына өткен кезеңнен бастап, саяси-құқықтық ой тарихында алым-салық ісінде ұлт мүддесі алға қойылады. Алым-салық қатынастарына байланысты қазақ зиялылары Ресей құрамына өткен кезеңнен бастап, өздерінің саяси құқықтық ой пікірлерінде, оның қаншалықты халыққа ауырлығын және алым-салық жүйесі Ресейдің отарлау саясатын жүзеге асырушы тетіктерінің біріне айналғандығын негіздеп, тұжырымдауға ұмтылды. XIX ғасырдың басындағы алаш қайраткерлері мен ұлт жанашырларының көзқарасында алым-салықтың ауыртпалығын жоюға деген ұстаным басымдылық танытты.

ӘДЕБИЕТТЕР

1 Қазақстан халқының әл-ауқатын арттыру-мемлекеттік саясатының басты мақсаты. ҚР Президентінің Қазақстан халқына Жолдауы. Алматы: Юрист, 2008. – 106 б.

2 Назарбаев Н. Ә. Тарих толқынында. – Алматы: Атамұра, 2003. – 126 б.

3 Абиля Е. Политическая организация кочевников Казахстана: Опыт системного подхода. Астана: Фолиант, 2001- 192 б.

4 Материалы по казахскому обычному праву, опубликованные Семипалатинским областным статистическим комитетом в 1886 году // Материалы по казахскому обычному праву / Сост.: Т. М. Культелеев, М. Г. Масеевич, Г. Б. Шакаев. Алматы: Жалын, 1998.-305 с.

5 Қазақстан тарихы (көне заманнан бүгінге дейін). Бес томдық / Бас ред. Қозыбаев М. Алматы: Атамұра, 1998 – 640 б.

6 Левшин А. И. Описание Киргиз-казачьих или киргиз-кайсацких орд и степей. Алматы: Санат, 1996.-502 с.

МЕДИАЦИЯ И ЕЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ПЕРЕД СУДЕБНЫМ РАЗБИРАТЕЛЬСТВОМ

УАКАС А. Ж.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ДУБОВИЦКАЯ О. Б.

м.ю.н., ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

В современном мире прогресс шагает большими шагами, а вслед за ним развивается и законодательство, в том числе и казахстанское.

На VI съезде судей Республики Казахстан, прошедшей в ноябре месяце 2013 года, Президент Республики Казахстан Н. А. Назарбаев подчеркнул, что одним из приоритетных направлений совершенствования существующих механизмов урегулирования споров и защиты нарушенных прав граждан является развитие примирительных процедур, в том числе медиации [1].

Поэтому Верховным Судом Республики Казахстан в настоящее время разрабатываются проекты и проводятся мероприятия, направленные на внедрение в судопроизводство альтернативных способов разрешения споров.

В этой связи, актуальной темой остается вопрос о дальнейшем развитии института медиации.

Медиация получила широкое признание в мире, как популярная форма урегулирования споров. Свое начало в Казахстане институт медиации получил в начале 2011 года, когда 28 января 2011 года был принят Закон Республики Казахстан «О медиации».

Глава государства Н. Назарбаев постоянно говорит о толерантности, об обществе, приближенному требованиям мирового стандарта.

Медиация, как способ формирования менталитета сотрудничества, способствуют воспитанию граждан, способных мыслить стратегически, умеющих видеть и прогнозировать будущее, стремящихся к толерантности. Воспитывает культуру цивилизованного решения возникающих конфликтов.

Особенностью медиации является конструктивный поиск решения. Законом Республики Казахстан «О медиации» урегулированы общественные отношения в сфере организации медиации, определены принципы и процедуры проведения медиации, определен статус медиатора и организаций медиаторов.

Медиация – конфиденциальная процедура урегулирования спора (конфликта) между сторонами при содействии медиатора в целях достижения ими взаимоприемлемого решения, реализуемая по добровольному согласию сторон.

Медиация – это не просто метод разрешения конфликтов, она, образно говоря, должна стать жизненным принципом каждого человека. Владеющий основами медиации сможет не только успешно разрешать конфликты, но и совершенствовать медиацию, будет способствовать созданию в обществе менталитета сотрудничества и формирования такого менталитета со школьной скамьи. Выходя из конфликта, важно сохранить баланс, чтобы каждый имел право на защиту своих интересов вне зависимости от того, взрослый он или ребенок.

В Казахстане существует многовековой опыт использования примирительных процедур при урегулировании общественных отношений. Об этих исторических фактах свидетельствуют положения обычного права (адаты) казахов.

Казахское обычное право представляет собой совокупность юридических норм и обычаев, регулирующих различные правовые отношения казахского общества в прошлом. Главным источником казахского обычного права является веками создававшийся и совершенствовавшийся устный обычный «адат».

В этом источнике права наряду с основным методом решения спора как мировое соглашение бытует понятие «примирение» («салауат»). Его значение непосредственно связано с условиями посредничества между людьми, если спор заканчивается «родством», следовательно, оно переходит в примирение.

В таком случае обе стороны, «помирившись», договариваются впредь не ворошить старое. Решение вопроса «по-родственному» обычно напрямую связано со сватовством. Казахи при оспаривании долга, крупной барымте, земельном споре, вдовьем споре предпочитают заканчивать дело «примирением». При решении данных споров главы родов старались избежать «кровопролития», «дачи клятвы», считали «родственное» решение вопроса наиболее эффективным соглашением, объединяющим роды и усиливающим сотрудничество [2; 3].

Поэтому судебный процесс в Казахстане следует признать, очевидно, состязательным, причем рассмотрение гражданских и уголовных дел не различалось. Стороны могли примириться в самом судовом разбирательстве или до него. Сторона, не явившаяся на судебное заседание после третьего вызова, считалась проигравшей дело.

Целесообразность и результативность процедуры примирения можно проследить из документов, принятых Советской властью: «...в годы образования и существования Советской власти ВЦИК и СНК РСФСР было принято Постановление «О примирительном производстве по борьбе с обычаем кровной мести» от 5 ноября 1928 г.» [4]. Согласно этому документу как средство борьбы с кровной местью, при окружных или районных и волостных исполнительных комитетах были организованы примирительные комиссии. Они утверждались соответствующими исполнительными комитетами, в состав которых входили представитель соответствующего исполнительного комитета (председатель), народный судья, два представителя общественных организаций и представитель местной женской организации.

Аналогичное можно наблюдать и в настоящее время, когда бывшие страны СССР, самостоятельно выбирают свой путь развития и принимают законы для разрешения тех или иных конфликтов, споров, возникающих в различных общественных отношениях, используют процедуры примирения. Это связано с объективной необходимостью обеспечить правопорядок от имени государства как силы, стоящей над обществом и частными интересами отдельных граждан (Подробнее об этом изложено в следующей части статьи).

Присутствие практики урегулирования общественных отношений на основе норм обычного права создает предпосылки для более

широкого применения примирительных процедур при разрешении спорных ситуаций в Казахстане.

Психологическая готовность людей к взаимным уступкам и искреннее стремление не только участников, но и свидетелей конфликта к скорейшему его прекращению, – очень важный показатель социальной значимости примирительных процедур для современного общества. Подобная расположенность к разрешению споров миром – основа для развития примирительных процедур и альтернативного разрешения споров как медиация.

Медиация (в переводе с англ. означает посредничество) – это процедура примирения конфликтующих сторон, путем их вступления в добровольные переговоры с привлечением нейтрального лица (посредника). Медиация является самостоятельным способом урегулирования правовых споров.

По нашему субъективному взгляду, медиация способна взять на себя часть важной функции судебной деятельности – восстановление мира между спорящими сторонами и это никоим образом не повлечет за собой уменьшения роли суда, а даже напротив, медиация, освобождая суды от части нагрузки, в определенной мере усилит оперативность и эффективность рассмотрения и разрешения дел, по которым сторонам не удастся прийти к согласию.

Медиация, как способ досудебного разрешения споров очень важный институт права, который поможет обогатить нашу правовую культуру, поможет изменить казахстанскую судебную систему.

Рассмотрим преимущества медиации, в отличии от судебного разбирательства.

Прежде всего она позволяет сохранить человеческие и деловые отношения.

Обращение в суд всегда обостряет конфликт, разрушая отношения между сторонами. После судебного решения, где есть «выигравшая» и «проигравшая» стороны, о хороших отношениях можно забыть.

Обращение к медиатору не оказывает негативного влияния на взаимоотношения. Медиация превращает стороны из конфликтующих в «сотрудничающих» по работе над общей целью – поиску взаимовыгодного («выигрыш – выигрыш») варианта разрешения конфликта. Возможность сторон говорить о том, что важно именно для них, позволяет сторонам услышать и понять мнения, желания и опасения друг друга. В результате, стороны в большинстве случаев выходят из медиации с вновь обретенным уважением и пониманием

друг к другу. Именно этим объясняется тот факт, что многие крупнейшие компании (Samsung, Motorola, Verizon, Apple, McDonalds и другие) используют медиацию для разрешения конфликтов как с потребителями, так и с деловыми партнерами.

Медиация позволяет снять психологическую и эмоциональную нагрузку.

Конфликт не начинается «на ровном месте». За многими конфликтами часто стоят прошлые обиды, невысказанные претензии, невыясненные вопросы. Медиация позволяет сторонам исследовать все аспекты конфликта, выявить его суть и обговорить все важные для сторон моменты, выйти на подлинные интересы. Благодаря этому стороны медиации получают возможность не только «выговориться», но и реально понять друг друга, сняв с себя груз эмоционального напряжения и недосказанности.

В ходе медиации вырабатывается справедливое решение, основанное на интересах участников.

За позициями, которые отстаивают стороны конфликта, всегда скрыты их реальные интересы. Позиции – это «симптомы», а интересы – причина конфликта. Классический пример позиций и интересов приведен в книге Р. Фишера и У. Юри «Путь к согласию, или переговоры без поражения»: «Два человека ссорятся в библиотеке. Один из них хочет открыть окно, другой предпочитает закрытое окно. Они спорят, насколько его открыть: оставить щелочку, открыть наполовину или на три четверти. Ни одно из решений не устраивает обоих. Входит библиотекарь и спрашивает одного из них, почему он хочет открыть окно. Тот отвечает: «Для свежего воздуха». Она спрашивает второго, почему он хочет, чтобы окно было закрыто. «Чтобы избежать сквозняка», – отвечает он. После минутного раздумья она широко открывает окно в соседней комнате, и свежий воздух поступает без сквозняка» [5].

Именно несоответствие позиций («открытое окно» – «закрытое окно») движет конфликтом, тогда как интересы зачастую могут быть общими или взаимудовлетворяемыми (свежий воздух и отсутствие сквозняка). При этом, нередко даже сами стороны не вполне четко осознают свои истинные интересы. Медиатор направляет переговоры сторон таким образом, чтобы стороны поняли свои интересы и интересы друг друга, и осознали, что именно необходимо сделать для того, чтобы конфликт был справедливо разрешен. Благодаря этому достигается такой вариант соглашения, который учитывает истинные интересы

конфликтующих сторон, эффективно разрешая конфликт и сводя к минимуму риск его повторения.

Участники медиации имеют возможность контролировать процесс переговоров.

Согласно Закону РК «О медиации», медиация проводится в порядке и на условиях, определенных сторонами по согласованию с медиатором, Правилами проведения медиации, и иными законодательными актами. В частности, стороны вправе вносить предложения по порядку проведения медиации, предоставлять необходимую информацию, заявлять о необходимости участия в медиации третьих лиц, инициировать проведение индивидуальной беседы с медиатором (кокуса), участвовать в обсуждении выдвинутых предложений и т.д. Стороны также определяют и формулируют круг вопросов, требующих обсуждения, выражают свое мнение и позицию по поводу спорной ситуации, выделяют основные вопросы, решение которых является важным для них. Таким образом, стороны медиации обладают возможностью самостоятельно определять, о чем, когда и с кем говорить, определять повестку переговоров, объем предоставляемой информации, а также когда начинать и заканчивать переговоры.

Медиация позволяет конфликтующим сторонам экономить время и деньги.

Сторонам медиации не нужно тратить деньги на судебные издержки (которые могут составлять значительную сумму), переезды, привлечение специалистов (для оценки, осуществления экспертиз, стоимость которых в отдельных случаях может быть больше суммы иска), оплату услуг адвокатов. Расходы сторон медиации ограничиваются выплатой вознаграждения медиатора, размер которого определяется по согласованию сторон и медиатора и фиксируется в соглашении о применении медиации. Многие споры, которые в судах рассматриваются годами, можно разрешить в медиации за несколько сессий. Одна медиативная сессия в среднем длится 2,5-3 часа. Согласно ст. ст. 23-24 Закона «О медиации», Медиация при урегулировании споров, возникающих из гражданских, трудовых, семейных и иных правоотношений с участием физических и (или) юридических лиц, должна быть завершена не позднее тридцати календарных дней со дня заключения договора о медиации. В случаях необходимости по взаимному решению сторон срок проведения медиации может быть продлен до тридцати календарных дней, но не более шестидесяти

календарных дней в совокупности. Медиация в ходе уголовного судопроизводства должна быть осуществлена в установленные уголовно-процессуальным законом сроки досудебного и судебного производства. На практике, конфликт часто разрешается за один – два дня, в любое удобное для сторон время.

Медиация позволяет выработать нестандартные и гибкие решения.

Стороны медиации не ограничены ни предметом спора, ни изначально заявленными позициями. Единственным ограничением в медиации является желание и готовность сторон обсуждать те или иные аспекты конфликта. В медиации нет необходимости пытаться «уместить» варианты разрешения конфликта в рамки изначальных требований. Благодаря этому возможно достижение творческих, нестандартных решений, подходящих к данному конкретному случаю. Стороны могут обсуждать варианты выхода из конфликта до тех пор, пока не найдут путь, максимально соответствующий их интересам. Именно такой вариант, при согласии на это сторон, и ложится в основу медиативного соглашения.

И еще один «плюс» медиации – это конфиденциальность и отсутствие публичности.

Согласно ст. 8 Закона РК «О медиации», вся информация, относящаяся к медиации, является конфиденциальной и не может быть разглашена без согласия стороны, ее предоставившей. Стороны и медиатор не вправе ссылаться на такую информацию в ходе судебного заседания, а также разглашать ее каким-либо иным образом. Тем самым, стороны избегают нежелательной огласки конфликта, его деталей и условий его разрешения. Ограничениями конфиденциальности медиации является информация о заключении соглашения о применении медиации, о прекращении медиации, а также сведения о готовящихся и (или) совершённых преступлениях, угрожающих жизни и здоровью граждан.

Таким образом, внедрение и применение процедуры медиации при рассмотрении споров является прогрессивным шагом в неуклонном формировании в Казахстане институтов развитого гражданского общества. Можно констатировать, что такое общество в известной мере уже способно решать возникающие проблемы без обращения к силовым органам государства, используя для этого методы цивилизованного общественного саморегулирования, которые, в свою очередь, создают предпосылки для поступательного общественного и государственного развития.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Каирбеков Н. Альтернативные способы разрешения споров // <http://kzsl.sud.kz/rus/news/alternativnye-sposoby-razresheniya-sporov>
- 2 Фукс С, С. Л. Очерки истории государства и права казахов в XVIII и первой половине XIX в. Под общ. ред. С. Ф. Ударцева. Астана, СПб.: ТОО «Юридическая книга Республики Казахстан», ООО «Университетский издательский консорциум «Юридическая книга», - 2008. - 816 с.
- 3 Материалы по казахскому обычному праву. Сост. З. Ж. Кенжалиев, С. О. Даулетова и др. Под ред. С. З. Зиманов. - Алматы: Жеті жарғы, - 1996. - 480 с.
- 4 Постановление ВЦИК и СНК РСФСР от 5 ноября 1928 года «О примирительном производстве по борьбе с обычаем кровной мести». In Библиотека нормативно-правовых актов СССР [интерактивный]. Доступ через интернет: <[http:// www.libussr.ru](http://www.libussr.ru)>
- 5 Фишер Р. и Юри У. Методическое пособие по ведению деловых переговоров «Путь к согласию, или переговоры без поражения». - Санкт-Петербург, издательства «АСБ», - 1992. – 217 с.

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ПРОЕКТА ЗАКОНА «О ДАКТИЛОСКОПИЧЕСКОЙ И ГЕНОМНОЙ РЕГИСТРАЦИИ»

ШАГИРОВА Д. Т.

студент, Павлодарский гуманитарный колледж, г. Павлодар

БАТТАЛОВ А. Б.

магистр менеджмента

Дактилоскопия – метод идентификации человека по отпечаткам пальцев и ладоней. Получивший свое распространение еще в начале прошлого столетия, этот метод по-прежнему считается одним из самых верных и безошибочных, поскольку вероятность того, что ваши отпечатки совпадут с отпечатками другого человека, по данным исследований – 1 на 64 миллиарда.

В последние годы введение различных баз биометрических данных получают все большее распространение в мире. По данным Статистического бюро ООН, этот процесс начал набирать обороты с 2002 года, а с 2009 года уже 118 стран мира начали реализовывать национальные проекты по внедрению биометрической регистрации. В базах данных собираются такие характеристики человека, как

отпечатки пальцев рук, радужная оболочка глаз, двухмерное и трехмерное изображение лица, ДНК, подпись и некоторые другие.

Так, в России федеральный закон «О государственной дактилоскопической регистрации» действует с 1998 года, в Беларуси биометрическая регистрация начата с 2003 года. В США с 2006 года действует закон о визах, согласно которому жители 22 европейских стран, а также Японии, Австралии, Сингапура и Новой Зеландии, ранее посещавшие США в безвизовом режиме, для получения американской визы должны иметь новый паспорт с биометрическими данными. Кроме того, с 2005 года граждане этих стран, наряду с гражданами других государств, при въезде на американскую территорию подвергаются обязательной процедуре фотографирования и снятия отпечатков пальцев [1].

С 2009 года биометрическая регистрация применяется для всех граждан, въезжающих в страны Евросоюза. Германия стала первой страной Евросоюза, которая ввела выездной документ с полными биометрическими данными своих граждан. В Аргентине и Индии на протяжении последних нескольких лет собираются биометрические данные граждан в единые страновые базы.

В Казахстане впервые с инициативой об обязательной дактилоскопической регистрации граждан министерство внутренних дел выступило еще в начале «нулевых». В декабре 2001 года соответствующий законопроект был внесен на рассмотрение парламента (тогда второго созыва). Но уже в апреле 2002 года он был отозван – из-за своей резонансности. Правозащитники, да и немало депутатов парламента высказались против введения в стране обязательной дактилоскопии граждан [2].

Вторую попытку предприняли в 2007 году. Но и в этот раз предложенная инициатива не встретила понимания. И в 2002-м, и в 2007-м годах одним из основных аргументов противников введения дактилоскопической регистрации был низкий уровень доверия граждан страны к правоохранительным органам [3].

В третий раз концепция законопроекта появилась на свет в 2013 году. К тому времени в стране произошло немало трагических событий: авиакатастрофы, наводнение в поселке Кызылагаш, массовые убийства – на погранзаставе «Арканкergen» и в национальном заповеднике Иле-Алатау, теракты в Атырау и Таразе. Правоохранительные органы в качестве аргументов «за» обязательную дактилоскопию приводили примеры крупных катастроф, сетуя, что из-за отсутствия таких данных значительно затрудняется идентификация

останков погибших – например, при пожарах или авиакатастрофах. Приводились и такие данные: 2007 году в республике обнаружено 6235 неопознанных трупов, установлено - 1383, что составило 22,1 %; в 2008 году – 5895 трупов, установлено 1616, или 27,4 %; в 2009 году – 4804 трупа, установлено 706, или 14,6 %. В последние годы ситуация ухудшилась: в 2013 году находилось на учете 4185 неопознанных трупов, установлены личности 259, что составило 6 %, в 2014 году – 3518 трупов, установлены личности 221, или 5,7 %; в 2015 году – 3175 трупов, установлено 183, или 4,7 % [4].

Действующим законодательством Казахстана предусмотрено ведение дактилоскопического учета – в виде специального и криминалистического учетов. Так, ведется специальный дактилоскопический учет задержанных, содержащихся под стражей и осужденных лиц. А закон «Об органах внутренних дел» позволяет производить дактилоскопирование и отбор биологических образцов подозреваемых, обвиняемых, лиц, отбывающих наказание в учреждениях уголовно-исполнительной системы, содержащихся в специальных учреждениях органов внутренних дел, поставленных на профилактический учет.

Стоит отметить, что концепция 2013 года предлагала варианты добровольной и обязательной дактилоскопической и геномной регистрации. Так, обязательная дактилоскопия предлагалась для осужденных; подозреваемых и обвиняемых в совершении уголовных правонарушений; людей, стоящих на профилактическом учете в органах внутренних дел; людей, не имеющих определенного места жительства; подвергнутых административному аресту; иностранцев и лиц без гражданства, получивших право на постоянное место жительства, а также подавших ходатайство о предоставлении им политического убежища либо признании их беженцами. Также обязательной дактилоскопию предлагалось сделать для военнослужащих и призывников, сотрудников правоохранительных и специальных органов, а также структур, работающих с ними, государственных и частных судебных исполнителей, судебных приставов, работников аварийно-спасательных служб и формирований, руководителей и охранников в частных охранных структурах, моряков, пилотов, работников опасных производственных объектов, людей, имеющих разрешение на хранение оружия.

Для обязательной геномной регистрации предлагалось определить пять категорий: подозреваемые и обвиняемые в

совершении уголовных правонарушений; лица, осужденные за совершение уголовных правонарушений; неустановленные лица, биологический материал которых изъят в ходе производства следственных действий, если не удалось установить личность человека, от которого этот материал произошел, иными методами идентификации личности; сотрудники правоохранительных и специальных органов и работники органов судебной экспертизы уполномоченного органа в области здравоохранения и министерства юстиции, осуществляющие изъятие биологических материалов в ходе следственных действий и их исследование; биологические родственники без вести пропавших граждан.

Также обязательную геномную регистрацию предлагалось ввести для всех неопознанных трупов, если не удалось установить личность умершего в течение 30 суток.

Концепция нового законопроекта претерпела существенные изменения именно в этой части - круг лиц, подлежащих обязательной дактилоскопической регистрации, расширился до всех граждан Казахстана, достигших 16-летнего возраста. Предполагается, что получая удостоверяющие личность документы, гражданин страны будет «откатывать пальчики», а все данные будут сразу заноситься на чип в удостоверениях личности (действующие казахстанские документы, удостоверяющие личность, являются биометрическими) [5].

Внедрение обязательной дактилоскопии потребует и бюджетных затрат – от найма дополнительных сотрудников до приобретения необходимого оборудования. Согласно расчетам, представленным к законопроекту, примерный размер бюджетных затрат оценивался почти в 6 млрд. тенге. За несколько лет, разумеется, сумма эта изменилась. Но в том, что деньги будут найдены, можно не сомневаться: на одном из заседаний правительства премьер-министр Карим Масимов четко обозначил позицию кабинета министров – на вопросы, связанные с безопасностью, средства будут выделены в полном объеме и в сжатые сроки.

Положительные стороны: контроль преступников и иностранцев. А отрицательные – эта база данных может использоваться в неправильных целях. И вообще, в глобальном контроле над человеком я не вижу ничего хорошего. Каждый должен иметь право на собственную жизнь. Поголовная дактилоскопия, излишнее количество видеокамер, прозрачность Интернета – все это в какой-то мере является нарушением личного пространства человека.

Но вопрос в том, в какие руки могут попасть эти геномные данные, и как ими могут воспользоваться. Отмечу, лично я не против этой меры, если речь идет о людях, подозреваемых, к примеру, в террористической деятельности.

Отметим, что несколько лет назад в России также рассматривался вопрос введения всеобщего дактилоскопического учета, однако окончательно этот вопрос на законодательном уровне решен так и не был.

На внедрение дактилоскопической и геномной регистрации с 2018 года по 2023 год из бюджета будет выделено 36,8 млрд. тенге: для МВД – 11 млрд. тенге, для КНБ – 12,6 млрд. тенге, для Министерства юстиции 88,5 млн. тенге.

При этом замглавы ведомства отметил, что основная сумма, которая будет выделена в 2018 году в размере 19 млрд. тенге, потребуется на технико-экономическое переоснащение. «На подготовку в техническом плане, это перевооружение пограничной службы, дополнительное перевооружение ДНК-лабораторий, судебно-медицинских лабораторий и министерства юстиции, таким образом, все эти деньги, основная сумма 19 млрд.

Вы будете приходить и при получении документов у вас будет браться электронный отпечаток пальцев, который будет передаваться в центр по изготовлению документов. Размер штрафа 2 МРП за отказ от регистрации дактилоскопии и геномной регистрации. Уголовного наказания за это не предусмотрено, но вы просто не получите документа, удостоверяющего личность.

В 1992 году Казахстан ратифицировал конвенцию ООН по линии ИКАО, которая предусматривает внедрение биометрических данных в документы, удостоверяющие личность человека. Как было отмечено на заседании, целью дактилоскопической и геномной регистрации является установление или подтверждение личности на основе дактилоскопической и геномной регистрации [3].

При этом, если иностранцы, находящиеся в Казахстане, также откажутся от сканирования отпечатков, то их выдворят из страны.

Проект закона «О дактилоскопической и геномной регистрации» направлен на урегулирование общественных отношений в сфере дактилоскопической и геномной регистрации в РК.

Дактилоскопическая информация – это биометрические данные об особенностях папиллярных узоров пальцев рук человека, то есть следы пальцев.

В Казахстане уже предпринимались попытки введения дактилоскопии граждан. Похожий законопроект правительство предлагало еще в декабре 2001 года. Но на фоне резкой критики правозащитников правительство отказалось от этой идеи. И вот через 11 лет к ней вернулись снова.

Цель законопроекта очень четкая. Это обеспечение защиты прав и свобод человека при обработке его персональных данных. В свою очередь, к персональным данным в проекте закона отнесены фамилия, имя, отчество (при наличии. – Авт.), национальность, пол, дата и место рождения, ИИН, юридический адрес, местожительство, абонентский номер средства связи, номер документа, удостоверяющий личность, семейное и социальное положение, наличие движимого и недвижимого имущества, образование, профессия и упомянутые вами биометрические персональные данные [5].

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Зуева И. Е. Обнаружение, фиксация и изъятие следов. – М., 1999.-203 с.
- 2 Колесниченко А. Н. и др. Применение НТС в работе над следами при ОМП. – Харьков, 1990.-302 с.
- 3 Крылов И. Ф. Криминалистическое учение о следах. - СПб., 2001.-102 с.
- 4 <https://vlast.kz>
- 5 <https://tengrinews.kz/kazakhstan>

2.2 Металлургия және машина жасау салаларында өнеркәсіптің дамуы

2.2 Развитие промышленности в области металлургии и машиностроения

2.2.1 Металлургиялық кластердің қазіргі жағдайы және дамуы

2.2.1 Современное состояние и развитие металлургического кластера

ОБЗОР СУЩЕСТВУЮЩИХ МЕТОДОВ ОБЕСКРЕМНИВАНИЯ БОКСИТОВ

ГАФУРОВ И. Р.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ЖУНУСОВ А. К.

к.т.н., доцент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Ежегодно время в мире производится около 100 млн тонн глинозема, из них более 90 % получают из бокситов при помощи процесса Байера, оставшуюся часть – кислотными или пирометаллургическими способами.

Глинозем используется для производства ряда абразивных, огнеупорных, износостойких материалов, применяется в качестве адсорбентов, электроизолирующих материалов, катализаторов, инертных наполнителей в исследовательских работах и химической промышленности.

По способу, запатентованному Карлом Джозефом Байером в 1892 году, бокситовая руда после дробления и измельчения подвергается выщелачиванию в щелочно-алюминатном растворе. Затем, после отделения не растворившегося остатка (красного шлама), насыщенный по глинозему щелочно-алюминатный раствор подвергается декомпозиции, которая была также запатентована Карлом Байером в 1889 году.

Во время декомпозиции из раствора путем гидролиза в присутствии затравки выделяется около 50 % растворенного глинозема в виде гидроксида алюминия.

После отделения от маточного раствора, гидроксид алюминия промывается и отправляется на кальцинацию при температуре выше 1000 °C для получения глинозема.

Маточный раствор, полученный после декомпозиции и отделения гидроксида алюминия, отправляется в голову процесса для выщелачивания новых порций боксита. Таким образом, осуществляется цикл Байера, и в идеальном состоянии каустическая щелочь не расходуется, а находится в постоянном обороте, что и позволяет процессу Байера оставаться самым дешевым на данный момент способом производства глинозема.

В действительности же, в боксите помимо гидроксидов алюминия и железа содержится кремнезем в связанном или свободном виде. Наличие кремнезема в боксите приводит к тому, что во время выщелачивания он растворяется в щелочно-алюминатном растворе вместе с глиноземом. В дальнейшем это приводит к образованию нерастворимого в щелочи гидроалюмосиликата натрия (далее ГАСН).

ГАСН приводит к неизбежным потерям вместе с красным шламом глинозема и ценной каустической щелочи. При отношении Al_2O_3 к SiO_2 в боксите <7 процесс Байера становится нерентабельным. Поэтому для получения глинозема в цикле Байера используются только высококачественные бокситы с низким содержанием кремнезема.

Запасы низкокремнистых бокситов ограничены, и, учитывая их постоянно возрастающее потребление, они могут быть полностью исчерпаны в ближайшие сто лет. Именно поэтому во всем мире ведутся разработки технологий по переработке высококремнистых бокситов и другого низкокачественного сырья.

Отсутствие запасов высококачественных гиббситовых бокситов привело к необходимости разработки в СССР альтернативных технологий получения глинозема из собственного сырья. Так был изобретен способ Байер-спекание. По данной технологии одновременно осуществляется переработка низкокачественных и высококачественных диаспор-бемитовых бокситов на разных ветках: ветка Байера и спекания.

Комбинированный процесс позволяет использовать преимущества, как процесса Байера, так и способа спекания: экономичность и способность перерабатывать низкокачественное сырье. Несмотря на это себестоимость глинозема, получаемого способом Байер-спекание, на 20 % выше, чем у зарубежных заводов, работающих по классическому способу Байера.

Высокая себестоимость глинозема, получаемого комбинированным способом, связана с большими энергетическими затратами на спекании.

Следовательно, в существующих рыночных условиях отечественным заводам тяжело конкурировать с зарубежными поставщиками и необходимо совершенствовать технологию Байер-спекание, которая, как показали наши исследования и других ученых, по-прежнему имеет большой потенциал в будущем.

Комбинированный процесс объединяет в себе классический способ Байера и способ спекания. Существует два варианта этой технологии: параллельный и последовательный.

В параллельном варианте Байер-спекания ветки существуют практически независимо друг от друга и используются для переработки бокситов различного качества. Кроме того параллельный вариант можно разделить еще на два: спекание с использованием двух- или трехкомпонентной шихты.

В последовательном варианте Байер-спекания, который нашел большее распространение во всем мире, высококремнистый боксит сначала подвергается классическому способу Байера с целью извлечения глинозема. При этом допускаются высокие потери глинозема и щелочи с красным шламом.

Красный шлам затем подвергается процессу спекания с целью извлечения глинозема и щелочи из ГАСНа. Кремнезем при этом связывается с кальцием в двухкальциевый силикат [1, с. 186]. Раствор, полученный на второй стадии, часто используется на первой для переработки свежих порций боксита.

Преимуществом комбинированного процесса (по сравнению со способом спекания) являются меньшие энергетические затраты, так как на спекание поступает меньшая масса боксита либо красного шлама по сравнению со спеканием всего боксита. Мальц [2, с. 176] также отмечает, что образование спека с красным шламом происходит лучше, чем с бокситом. Кроме того, использование комбинированного процесса позволяет получить щелочно-алюминатный раствор с меньшим каустическим модулем.

Способ спекания и комбинированный процесс считаются надежными, но старыми технологиями. Они используются до сих пор, так как для некоторого вида сырья на данный момент не существует альтернатив, либо использование процесса Байера экономически не оправдано.

Для того чтобы комбинированный процесс смог составить конкуренцию переработке высококачественных бокситов способом Байера, энергозатраты должны быть сокращены, по крайней мере, на 50 % [3, с. 162-176].

Также были рассмотрены еще несколько способов обескремнивания бокситов и занесены в сравнительную таблицу 1.

Таблица 1 – Сравнительный анализ способов обескремнивания бокситов

Способы обескремнивания	Преимущества	Недостатки
Байера	Низкие затраты на энергию	Переработка только низкокремнистых бокситов
Спекание	Переработка высококремнистых бокситов	Высокие энергетические затраты
Байер-спекание	Меньше энергозатрат, чем в простом спекании	Высокие энергетические затраты
Активизация боксита	Позволяет уменьшить температуру выщелачивания	Переработка только низкокремнистых бокситов
Двойное выщелачивание	Снижение потерь щелочи при высоких температурах	Технология подходит только для латеритных бокситов
Гидрохимическая обработка красного шлама известью	Образует продукт обескремнивания, который содержит в 2 раза меньше извести	Нуждается в предварительной сушке красного шлама

На основании выполненного обзора по щелочным способам переработки высококремнистых бокситов можно сделать следующие выводы:

1 Запасы высококачественных бокситов постоянно сокращаются. При этом около 60 % месторождений бокситов не могут быть использованы в настоящее время, так как они являются высококремнистыми, и требуется разработка технологий их экономически выгодной переработки.

2 Сложность переработки высококремнистых бокситов щелочными методами заключается в осаждении нерастворимых в условиях выщелачивания процесса Байера продуктов обескремнивания – гидроалюмосиликатов натрия, образование которых приводит к потерям с красным шламом ценной каустической щелочи и глинозема.

3 Разработано большое количество способов переработки высококремнистых бокситов, их можно разделить на три группы: в первую группу входят методы, задачей которых является уменьшение содержания кремнезема в сырье до переработки их способом Байера; во вторую группу входят методы, основанные на получении во время переработки бокситов продуктов

обескремнивания с низким содержанием щелочи и глинозема; в третью группу входят методы, задачей которых является извлечение ценных компонентов из красного шлама после процесса Байера.

4 Наиболее изученным и зарекомендованным способом переработки высококремнистых бокситов является комбинированный процесс Байер-спекание, используемый для получения глинозема в промышленности уже более 70 лет.

5 Недостатком процесса Байер-спекание являются высокие энергетические затраты спекательного передела, ограничивающие его применение только для тех видов сырья, которые не могут быть переработаны способом Байера.

6 Основными направлениями усовершенствования процесса Байер-спекание является повышение полезного действия печи спекания и уменьшение потерь полезных компонентов с красным шламом.

7 Наиболее перспективными способами модернизации комбинированного процесса являются совместное выщелачивание бокситов и спеков в оборотных алюминатных растворах под давлением, утилизация пылей электрофильтров и высокотемпературное выщелачивание в цикле Байера.

Предварительные физико-химические исследования пыли электрофильтров, а также изучение их применения совместно или вместо бокситовых спеков при совместном выщелачивании показали возможность их использования для модернизации процесса Байер-спекание [4, с. 64-68] [5, с. 145-147].

ЛИТЕРАТУРА

1 Логинова, И. В. Производство глинозема: учебное пособие / И. В. Логинова, А. В. Кырчиков. - Екатеринбург: УГТУ-УПИ, 2010. -186 с.

2 Мальц, Н. С. Новое в производстве глинозема по схемам Байер-спекание / Н. С. Мальц. - М.: Металлургия, 1989. -176 с.

3 Smith, P. The processing of high silica bauxites - Review of existing and potential processes / P. Smith // Hydrometallurgy, 2009. № 98. P. 162-176.

4 Логинова, И. В. Влияние добавки пыли электрофильтров печей спекания на совместное выщелачивание бокситов и спеков / И. В. Логинова, А. А. Шопперт, Л. И. Чайкин // Металлург, 2015. №8. С.64-68.

5 Чайкин, Л. И. Влияние пыли электрофильтров на процесс стужения красных шламов в цикле Байера / Л. И. Чайкин, А. А. Шопперт // Научно-технический вестник Поволжья, 2015. №4. С. 145-147.

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИИ ПЕРЕРАБОТКИ ОТХОДОВ ЭЛЕКТРОЛИТИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА АЛЮМИНИЯ

КОЗАДАЕВ М. Р., АРТАМОНОВ А. К., КАСКЕНОВ А. Ж.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
АУБАКИРОВ А. М.

м.т.н., преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
КУЛУМБАЕВ Н. К.

магистр, ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

В настоящее время производство алюминия с применением самообжигающихся анодов сопровождается формированием значительного количества фторуглеродсодержащих продуктов.

Анализ литературы показывает, что в суммарном объеме формирующихся в ходе производства алюминия примерно 35 % составляют сырьевые отходы – это отходы, имеющие в своем составе такие компоненты, которые могут быть выделены в процессе переработки в виде вторичного сырья. К основным отходам электролизного производства относятся: угольная пена, снимаемая с поверхности электролита и газоочистная пыль.

В составе отходов электролитического производства имеются ценные для электролиза компоненты – фтористые соли и глинозем.

Изучение и анализ существующих методов утилизации и рециклинга фторуглерод содержащих отходов электролизного производства является актуальным для Павлодарского региона.

Применяемая технология очистки газов на АО «Казахстанский электролизный завод» обеспечивает практически полную утилизацию уловленных фторидов путем возврата его в электролизеры без дополнительной переработки, а эффективность улавливания вредных веществ составляет 99,4 % (Таблица 1) [1, с. 223].

Таблица 1 – Эффективность улавливания вредных веществ ГОУ на АО «Казахстанский электролизный завод»:

Наименование вредных веществ	процентное содержание, %
Фтористый водород	99,3 %.
Фториды неорганические плохо растворимые	99,4 %.
Пыль общая	99,4 %, менее 5,0 мг/м ³ .

Электролитная угольная пена является одним из первых отходов алюминиевого производства, используется для производства вторичного криолита. Технология производства вторичного криолита, условно, разделена на четыре основных процесса:

- процесс производства регенерационного криолита (РК);
- процесс производства флотационного криолита (ФК);
- процесс производства фтор-глиноземного концентрата (ФГК);
- процесс производства вторичного криолита (фильтрация и сушка).

Экономическая целесообразность переработки пены обусловлена тем, что в ее состав входит до 70 % ценных для производства алюминия компонентов. Переработка угольной пены направлена на разделение углеродистой и электролитной составляющей с целью возврата последней в процесс электролиза алюминия.

Существующая на некоторых алюминиевых заводах технология переработки угольной пены, снимаемой с поверхности электролита алюминиевого электролизера, включает ее обогащение методом обратной флотации. При обратной флотации, в отличие от прямой, целевым является камерный продукт, а пенный продукт представляет собой отход производства. Процесс флотационного обогащения реализуется, как правило, в механических флотомашинах, куда подается измельченная пульпа угольной пены. При этом получают камерный продукт - флотационный криолит, который возвращают в электролизное производство, и пенный продукт – углеродистые хвосты флотации, являющиеся отходом производства [2].

Данный вид отходов в основном утилизируются при помощи флотационного метода, что не допускает применение данного метода на АО «Казахстанский электролизный завод», т.к. способ достаточно затратен и не позволяет достичь высокого извлечения фтора, а отходы – хвосты складываются в значительных количествах на шламовых полях, что приводит к потере ценных компонентов (F, Al₂O₃, содопродукты), требует постоянной платы за хранение отходов и свободных площадей

для складирования, а также оказывает негативное влияние на окружающую среду в районе расположения алюминиевых заводов.

Существует множество технологии по использованию отходов угольной пены. Так, в работе предлагается способ утилизации отходов, позволяющий извлечь из отходов ценные компоненты и использовать их в технологическом производстве. В предлагаемой технологии фторсодержащие отходы предварительно смешивают с фторосолями (предпочтительно с фтористым кальцием), далее их разогревают в печи до температуры 1100-1300 °С без доступа кислорода, в результате электролит и фтористые соли осаждаются на дно печи, а углеродистая составляющая в виде более легкой фазы всплывает на поверхность и может быть легко отделена от электролита [3].

В статье, [4] проведено исследование по возможности использования полученного углеродсодержащего концентрата из хвостов анодной массы и угольной пены в производстве анодной массы.

В работе также приводится химический состав твердых отходов алюминиевого производства:

Таблица 2 – Химически состав отходов на ОАО «РУСАЛ-Братск»:

Материал	Химический состав, % вес							
	F	Al	Na	SiO ₂	Fe ₂ O ₃	C	SO ₄	Смолы
Пыль электрофильтров	15-27	10-33	5-11	0,2-0,5	1-4	12-45	1-6	4-10
Шлам газоочистки	13-17	12-28	10-17	0,2-0,5	1-2	13-15	3-7	2-9
Пена угольная	28-32	11-14	14-16	0,5-1	0,5-1	25-30	0,1-1	-
Хвосты флотации	8,7	3,3	8,6	0,04	1,0	76,1	0,3	-
Отработанная футеровка	11-14	13-16	10-13	До 10	До 2,5	50-70	0,2-0,6	-

Как видно из таблицы (таблица 2) процентное содержание углерода входящих в состав отходов, при наиболее полном и избирательном его извлечении, дает возможность использовать его в качестве вторичного сырья, экономя расходы на топливо.

Подбор оптимальной технологии и его внедрение на АО «Казахстанский электролизный завод» по извлечению углеродистой составляющей из отходов электролитического алюминия дает возможность использовать его как вторичный ресурс, топливо, в производстве агломерата, анодной массы и т.д.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Ибрагимов А. Т., Пак Р. В. Электрометаллургия алюминия. Казахстанский Электролизный Завод. – Павлодар: 2009. – 262 с;
- 2 <http://vunivere.ru/work53631>;
- 3 Патент РФ, кл. C25C3/18, №2472865, заявл. 31.08.2011, опубл. 20.01.2013;
- 4 Баранов А. Н., Гуляев А. В., Янюшкин А. С. Разработка технологии производства анодной массы из хвостов флотации угольной пены. Системы. Методы. Технологии. 2013. № 2. С. 91-96.

РАФИНИРОВАНИЕ МЕТАЛЛИЧЕСКИХ РАСПЛАВОВ ФИЛЬТРОВАНИЕМ

ОҚУБАЕВ А. Е., ӘРІПБАЙ А. С.

студенттер, Карагандинский государственный технический университет,
г. Караганда

ЖОЛДУБАЕВА Ж. Д.

доктор PhD, ст. преподаватель, Карагандинский государственный
технический университет, г. Караганда

В настоящее время широкое применение получил фильтрационный метод очистки металлов и сплавов, отличающийся высокой эффективностью и доступностью, поскольку не требует для его реализации больших капитальных вложений и при этом легко вписывающийся в существующие технологические процессы. Суть этого способа состоит в пропускании металлического расплава через фильтрующее устройство, при прохождении через который в результате физико-химических, адгезионных и адсорбционных, механических и других явлений происходит рафинирование металлического расплава от неметаллических включений (НМВ) и вредных примесей.

Принято считать, что фильтрование в первую очередь обеспечивает значительное повышение чистоты металлов и сплавов от взвешенных в металлическом расплаве неметаллических включений [1]. Согласно современным представлениям о механизме фильтрационного рафинирования металлических расплавов, используемые фильтры выполняют следующие две основные функции: 1) механического сита и (или) 2) адсорбирующей среды (рисунок 2). В связи с этим общий рафинирующий эффект ($\eta_{\text{фил}}$)

при фильтровании можно представить как сумму сеточного ($\eta_{\text{сет}}$) и адгезионного ($\eta_{\text{адг}}$) эффектов:

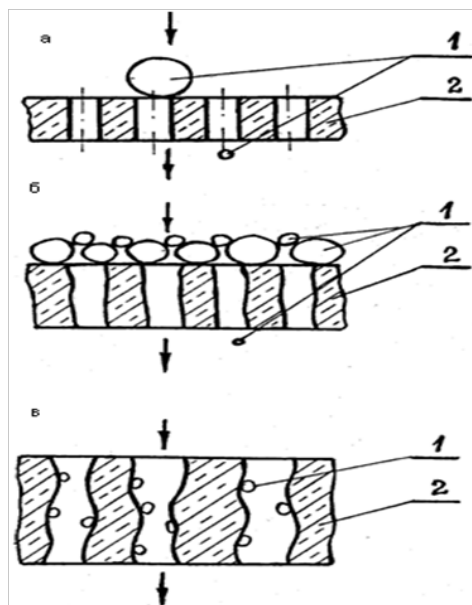
$$\eta_{\text{фил}} = \eta_{\text{сет}} + \eta_{\text{адг}} \quad (1)$$

В первом случае удаляются крупные включения, размер которых больше размера поровых каналов фильтра (рисунок 1,а). Поскольку такое отсеивание частиц происходит на входной (по ходу течения расплава) стороне фильтра, то этот механизм называют поверхностным или сеточным (ситовым). Такая очистка характерна для двумерных (пластинчатых, сетчатых, воронкообразных) фильтров. Разновидностью сеточного механизма является сеточно-кековый вариант улавливания НМВ, при котором по мере осаждения включений в верхнем слое фильтра размер межзеренных каналов уменьшается и создаются условия для отделения меньших по величине включений (рисунок 1,б).

Во втором случае происходит очищение расплава от мелкодисперсных включений, часть которых, перемещаясь внутри фильтра по разветвлённым его каналам, неизбежно сталкивается с их поверхностью, на которой они осаждаются и удерживаются за счёт сил адгезии. Поэтому такой механизм улавливания НМВ называют внутренним или адгезионным (рисунок 1,в).

Однако имеются объективные предпосылки рафинирования не только от примесей, химически связанных в какие-либо соединения и находящихся в металлическом расплаве в виде взвеси неметаллических включений, но и от растворённых примесей [2].

Первой объективной и необходимой предпосылкой фильтрационной очистки металлического расплава от растворённой примеси (П) является термодинамическая возможность этого элемента вступать в химическую реакцию с каким-либо компонентом сплава (К) при температуре фильтрования, т.е. возможность протекания реакции типа: $x[K] + y[П] = (K_x П_y)$. Для теоретической оценки возможности фильтрационной очистки от растворённой примеси в качестве последней выберем элемент присутствующий практически во всех металлах и сплавах – кислород, а в качестве химически активного к нему компонента – раскислитель R. В общем виде процесс раскисления описывается реакцией: $x[R] + y[O] = (R_x O_y)$, в результате которой в расплаве выделяется соответствующий оксид в виде самостоятельной неметаллической фазы.



а – сеточный; б – сеточно-кековый; в – адгезионный
1 – неметаллическое включение, 2 – фильтр

Рисунок 2 – Механизм фильтрационного рафинирования жидких металлов от взвешенных неметаллических частиц

Объёмные фильтры (пеночерамические и ещё в большей степени зернистые) в отличие от двумерных выполняют обе эти функции.

Равновесие реакции раскисления в реальных условиях по кинетическим причинам не достигается, это означает, что хотя в расплаве и имеются все термодинамические условия для выделения продуктов раскисления в самостоятельную фазу, но из-за быстрого падения температуры при разливке металла, временного дефицита, а также дефицита зародышевых подложек для их кристаллизации эта возможность не успевает реализоваться полностью. Другими словами пересыщение расплава по компонентам образующим неметаллическую фазу (с момента выплавки сплава и до её разливки в формы), полностью не устраняется. Как известно, процесс образования зародышей в жидком металле и последующий их рост может происходить как гомогенно, так и гетерогенно. На настоящий момент, исходя из многочисленных работ посвящённых этому вопросу, установлено, что в реальном металлическом расплаве зарождение

продуктов раскисления происходит по гетерогенному механизму. При этом в качестве затравки (подложки) для их зарождения и последующего роста, помимо имеющейся в металле взвеси неметаллической фазы, могут служить огнеупорные стенки тиглей, футеровка плавильных агрегатов, разливочных ковшей, а, следовательно, и поверхность фильтра. При протекании расплавленного металла через зернистый фильтр происходит многократное увеличение поверхности контакта между ними за счёт дробления расплава на множество мелких струек, которые при этом претерпевают резкие изменения в направлении течения. Всё это значительно интенсифицирует и сокращает путь доставки раскислителя и кислорода к поверхности фильтрующих элементов, а, следовательно, способствуют зарождению на их поверхности неметаллической фазы по гетерогенному механизму [3, 4].

Таким образом, для фильтрационной очистки жидкого металла от растворённой примеси (кислорода) имеются следующие объективные предпосылки:

- термодинамическая предпочтительность гетерогенного зарождения продуктов раскисления;
 - неравновесное состояние расплава в реальных условиях, вследствие, непрерывного охлаждения металла при его выпуске из печи в ковш и в процессе разливки, временного фактора и дефицита потенциальных зародышевых подложек;
 - пересыщенность расплава по компонентам, образующим неметаллическую фазу;
 - необходимые кинетические условия обеспечиваются за счёт непрерывной доставки компонентов реакции раскисления к поверхности фильтра вследствие дробления потока расплава на мелкие струйки и обеспечения развитой поверхности его контакта с фильтром.
- Следовательно, можно утверждать, что при фильтровании роль готовых подложек для образования и роста неметаллической фазы может выполнять поверхность фильтра. Поскольку рассматриваемый рафинирующий эффект, реализуется на поверхности фильтра как на гетерогенной подложке (затравке), то правомерно назвать его подложечным или затравочным [5].

Из вышеизложенного со всей очевидностью следует, что выражение (1), как неполно описывающий реальный процесс фильтрационного рафинирования, необходимо дополнить новым эффектом, достигаемым за счёт рафинирования жидкого металла от растворённой части примеси по предлагаемому подложечному механизму:

$$\eta_{\text{фил}} = \eta_{\text{сет}} + \eta_{\text{адг}} + \eta_{\text{п}} \quad (2)$$

Все составляющие выражения (2): сеточный ($\eta_{\text{сет}}$), адгезионный ($\eta_{\text{адг}}$) и затравочный ($\eta_{\text{п}}$) рафинирующие эффекты имеют независимую природу проявления, поэтому общий рафинирующий эффект ($\eta_{\text{фил}}$) аддитивен по отношению к частным эффектам и равен их сумме.

Таким образом, при фильтровании связанная часть примеси, образующая в расплаве взвешенную неметаллическую фазу, удаляется за счёт сеточного и (или) адгезионного механизмов, а сверхравновесно растворенная часть примеси может быть снижена за счет реализации подложечного механизма, заключающийся в том, что фильтр выполняет также роль затравки, на которой реализуется реакция связывания растворенной примеси активным к ней элементом и на его поверхности выделяется продукт в виде неметаллической фазы.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Фильтрование металла в литейной форме //Сб. матер.по фильтрам, эффективности применения, опыту использования в отечественной и зарубежной практике. - М.: ИТЦМ Металлург. - 2005. - 221 с.
- 2 Тен Э.Б., Киманов Б.М. Ким В.А. и др. Фильтрационное рафинирование металлических расплавов от растворённой примеси // Труды междунар. научно-практич. конф. «Инновационная роль науки в подготовке современных технических кадров». - Караганда: КарГТУ. - 2008. - С.327-330.
- 3 Григорян В.А., Белянчиков А.Н., Стомахин А.Я. Теоретические основы электросталеплавильных процессов. – М.: Металлургия, 1987. - 272 с.
- 4 Киманов Б.М. Исследование механизма фильтрационного рафинирования металлов от растворённого кислорода //Труды университета. –Караганда: КарГТУ. - 2010. - С. 27-29.
- 5 Ким В.А., Киманов Б.М., Жолдубаева Ж.Д. К вопросу о рафинировании металлургического кремния от примесей // Материалы междунар. научно-практич. конф. Металлургический кремний-2012 «Физико-химические процессы и технологии получения металлургического кремния». – Караганда: ХМИ. - 2012. - С. 137-138.

ОЦЕНКА КОРРОЗИОННОЙ СТОЙКОСТИ АРМАТУРНЫХ СТАЛЕЙ

САЯСАТОВА С. Б.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

БОГОМОЛОВ А. В.

к.т.н., ассоц. профессор (доцент), ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

КАКИМОВА Ж. Ж.

магистрант, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Технический прогресс во многих отраслях промышленности тормозится из-за нерешенности ряда коррозионных проблем. Это приобрело особую актуальность в во всех промышленно развитых странах с большим металлофондом и особенно в последние годы в связи с широким использованием в промышленности высокопрочных материалов. Для Казахстана очень важным является повышение качества строительных материалов, в том числе сталей для армирования железобетонных конструкций, так как от этого зависит обеспечение долговечности зданий и сооружений и безопасности людей, особенно при использовании вторичных стройматериалов.

Цель данной работы – сравнение коррозионной стойкости горячекатаных и термически упрочненных сталей для армирования железобетонных конструкций, изучение воздействия коррозии с учетом влияния агрессивности сред и различных вариантов термической обработки исходного металла, определение коррозионной стойкости сталей в кислотных, щелочных и нейтральных средах.

На рисунке 1 представлены полученные образцы арматурного проката из сталей Ст.5 и 35ГС (профили № 12 и № 20) для проведения экспериментов в лабораторных условиях кафедры «Металлургия».



Рисунок 1 – Образцы арматурного проката из сталей Ст.5 и 35ГС (профили № 12 и № 20) перед проведением коррозионных испытаний

Углеродистую сталь марок Ст.5пс и Ст5сп упрочняли на класс прочности А400 имитируя технологию совмещенной деформационно-термической обработки в технологическом потоке прокатки. Следует отметить, что при оценке свойств металлических материалов необходимо учитывать критерии оценки конструктивной прочности материала. Они характеризуют работоспособность материала в условиях эксплуатации. Эти критерии находятся в наиболее полной корреляции со служебными свойствами изделия [1].

Таблица 1 – Химический состав исследованных сталей, %

М а р к а стали	Состояние	C	Mn	Si	Cr	S	P
35ГС	Горячекатаное	0,31	1,12	0,86	0,19	0,034	0,023
Ст.5сп	Термоупрочненное	0,34	0,70	0,21	-	0,023	0,012
Ст.5пс	Термоупрочненное	0,35	0,77	0,15	-	0,036	0,011

Коррозионную стойкость арматуры определяли не только в бетоне и растворе $\text{Ca}(\text{OH})_2$, имитирующем жидкую фазу цементного камня, но и в средах, позволяющих ужесточить условия испытания и оценить действие агрессивных промышленных сред на поведение арматуры (сульфаты и хлориды). Влияние сульфатов на коррозию

арматуры определяли гравиметрическим методом при 72-часовом травлении цилиндрических образцов в 10 %-ном растворе серной кислоты. Воздействие хлоридов на арматуру определяли по электрохимическим характеристикам арматурных стержней, запрессованных в бетоне, периодически смачиваемом 10 %-ном раствором соляной кислоты. Электрохимическое поведение стали в бетоне изучали на потенциометре снятием анодных и катодных поляризационных кривых и регистрацией во времени стационарного потенциала.

Арматурная сталь 35ГС класса прочности А400 преимущественно применяется как свариваемая арматура железобетонных конструкций и имеет механические свойства, превышающие расчетные характеристики, закладываемые в конструкции. Однако, известны случаи их обрушения вследствие коррозии арматуры, хотя прочностные характеристики соответствовали требованиям ГОСТ 5781. Поэтому возникает необходимость оценки коррозионной стойкости арматурной стали.

Арматура считается стойкой против коррозионного растрескивания, если при напряжении в 0,9 $\sigma_{0,2}$, время до разрушения превышает 100 ч. Как показали испытания по этой методике, время до разрушения образцов из стали Ст.5сп класса прочности А400 при 390 МПа составляет 120 часов, т.е. арматура класса прочности А400 считается коррозионностойкой.

Однако, такая оценка склонности к коррозионному растрескиванию не может дать полной картины коррозионной стойкости стали, особенно в случаях воздействия агрессивных сред. Из практики известно, что незначительные дефекты на поверхности металла могут стать началом разрушения арматуры, а точечные язвы коррозии снижают прочностные характеристики на 20-30 %. Поэтому необходимо более широкое изучение не только коррозионного растрескивания, но и общей коррозии арматурных сталей, работы гальванопар, возникающей вследствие избирательного поражения поверхности металла агрессивными средами из-за возникновения контакта между арматурными стержнями и средой при оголении арматуры.

Известно, что бетон является защитной средой по отношению к арматуре и ее коррозия начинается после разрушения бетона или при наличии в нем трещины. Защитные свойства зависят как от химической природы бетона, так и от его проницаемости для агрессивных сред. Как отмечалось, скорость коррозии

стали необходимо определять не только в растворе $\text{Ca}(\text{OH})_2$, имитирующем жидкую фазу цементного камня, но и в средах, позволяющих ужесточить условия испытания и оценить действие агрессивных промышленных сред на поведение арматуры, в частности, сульфатов и хлоридов.

Сульфаты присутствуют во многих природных, а также промышленных сточных водах. Растворы сульфатов вызывают коррозию бетонных и железобетонных конструкций, непосредственно соприкасающихся с ними. Хлориды содержатся в составляющих бетона, часто используются как добавки ускорения для твердения бетонной смеси. В таблице 2 приведены сравнительные данные по скорости коррозии в различных средах арматурных стержней диаметром 14 мм класса прочности А400.

Как следует из приведенных данных, в изученных средах (H_2SO_4 , NaCl) показатель коррозионной стойкости термически упрочненной стали Ст5сп лучше, чем у горячекатанной стали 35ГС. Видно, что скорость коррозии в 3 %-ном растворе поваренной соли, выбранной в качестве среды для испытания на коррозию, в термически упрочненной углеродистой стали Ст5сп на 60 % меньше, чем кремне-марганцовистой стали 35ГС.

Таблица 2 – Коррозионная стойкость арматурных сталей класса прочности А400

Среда для испытания на коррозию	Марка стали	Скорость коррозии, мм/год	Балл стойкости по шкале	Категория коррозионной стойкости
H_2SO_4	35ГС	0.37	2	Стойкие
	Ст5сп	0.30	2	Стойкие
NaCl	35ГС	1.28	3	Пониженностойкие
	Ст5сп	0.77	2	Стойкие

Предыдущими исследованиями установлено, что прерванная закалка углеродистой арматурной стали марок Ст5сп и Ст5пс обеспечивает повышение ее прочностных свойств до уровня требований ГОСТ 5781-2002 для стали класса прочности А-III. Показано также, что вместо низколегированной арматурной стали 35ГС класса прочности А-III более эффективно производить равнопрочную углеродистую арматурную сталь класса прочности Ат-IIIС [1-5]. Однако наличие одинаковых механических свойств не является достаточным основанием для применения в

железобетонных конструкциях упрочненной углеродистой стали марки Ст5 взамен низколегированной стали 35ГС, так как определяемые по ГОСТ 5781-2002 характеристики прочности и пластичности не отражает ни напряженного состояния, ни условий работы, ни характера разрушения материала при эксплуатации. Поэтому по механическим свойствам, определяемым по ГОСТ 5781-2002, невозможно установить, какая из этих сталей лучше в реальных условиях эксплуатации. Отсюда возникает задача исследования конструктивной прочности этих сталей, характеризующей работоспособность изделий (деталей, конструкций, сооружений и т.д.) в реальных условиях эксплуатации.

Наряду с хладостойкостью, выносливостью и чувствительностью к концентрации напряжений одним из основных критериев оценки конструктивной прочности арматурной стали является ее коррозионная стойкость [2]. Обычно арматурную сталь испытывают на склонность к коррозионному растрескиванию, однако такое испытание не может дать полной картины коррозионной стойкости стали, особенно в случаях воздействия жидких и газовых агрессивных сред. Авторы [3] отмечают, что незначительные дефекты на поверхности металла могут служить началом разрушения арматуры, а точечные язвы коррозии снижают прочностные характеристики на 20-30 %. Это вызывает необходимость изучения не только коррозионного растрескивания, но и общей коррозии арматурных сталей, связанных с возникновением различных гальванических коррозионных пар [4].

После термической обработки, приводящей к возрастанию неоднородности структуры, следует ожидать уменьшения коррозионной стойкости сталей. По-видимому, это объясняется ростом дисперсности карбидной фазы (цементита), что ведет к увеличению числа микропар анод-катод. Исследование влияния температуры отпуска на коррозионную стойкость высокоуглеродистой стали, проведенное авторами работы [6] показали, что структура троостита отпуска, имеющая наибольшую дисперсность, приводит к существенному снижению коррозионной стойкости.

Повышение температуры отпуска выше 500 °С, приводящее к коагуляции цементита, а также к снятию внутренних закалочных напряжений, обуславливают снижение склонности к коррозии.

Известно, что бетон является защитной средой по отношению к арматуре и ее коррозия начинается при наличии в нем трещины. Защитные свойства бетона зависят как от химической природы бетона, так и от его проницаемости для агрессивных сред. Поэтому

скорость коррозии определяют не только в бетоне и растворе камня $\text{Ca}(\text{OH})_2$, имитирующем жидкую фазу цементного, но и в средах, позволяющих ужесточить условия испытания и оценить действие агрессивных промышленных сред, содержащих сульфаты, двуокись углерода, сероводород, хлориды и др., на поведение арматуры.

Структура стали класса прочности Ат-IIIС в поверхностной зоне (сорбит отпуска) имеет значительно меньшую скорость коррозии, чем феррито-перлитная структура низколегированной стали 35ГС класса прочности А-III [7, 8]. Кроме того, феррито-перлитная структура стали 35ГС является более электрохимически гетерогенной и поэтому скорость анодных и катодных процессов, определяющих коррозионную стойкость значительно выше, чем в более равновесной структуре стали Ст5сп класса прочности Ат-IIIС. Заметим, что на углеродистых сталях класса прочности Ат-IIIС, имеющих различную структуру на поверхности и в центре стержней, изменяется и сам механизм коррозии (Рис. 2). Наблюдаемая повышенная стойкость сталей Ст5сп и Ст5пс класса прочности Ат-IIIС по сравнению со сталью 35ГС в средах, содержащих ионы хлора, объясняется их различной структурой, и как следствие, образованием различного числа анодных и катодных участков после проникновения хлоридов к поверхности металла.

Поэтому при исследовании коррозионной стойкости термоупрочненных сталей необходимо учитывать различие в микроструктуре по диаметру (сечению) стержня. После образования язв рост продуктов коррозии приводит к зарождению трещин, рост и распространение которых зависит от сопротивления коррозии слоев, следующих за поверхностным термоупрочненным кольцом.

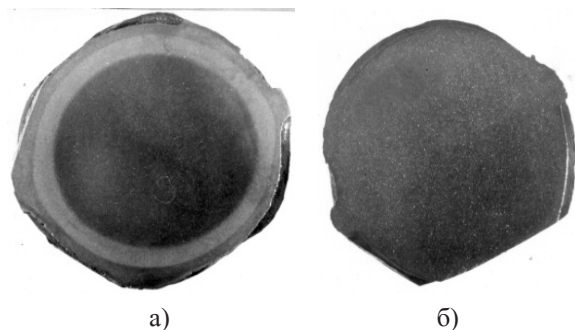


Рисунок 2 – Макроструктура (X5) арматурных стержней периодического профиля диаметром 20 мм из углеродистой стали Ст5сп: а) горячекатаная сталь, б) термоупрочненная сталь

Как следует из рисунка 2 в арматуре из стали 35ГС сильнее корродирует поверхность, а в термоупрочненной арматуре из стали Ст5сп – центр стержня. Скорость коррозии стали 35ГС выше, чем в стали Ст5сп по всему диаметру, но ниже чем в стали Ст5пс, начиная с расстояния 4 мм от центра стержня.

Выводы

1 Термически упрочненные арматурные стали класса прочности Ат-IIIс имеют более высокие показатели коррозионной стойкости, чем горячекатаная легированная сталь марки 35ГС. Наблюдается повышение коррозионной стойкости термоупрочненных сталей для армирования железобетонных конструкций по сравнению с горячекатаными того класса прочности несмотря на меньшее содержание легирующих элементов

2 Сравнительный анализ показывает, что у сталей Ст5пс и Ст5сп меньшая площадь пораженной поверхности и, что особенно важно - значительно меньше размер коррозионных пор, которые могут служить центрами зарождения трещин.

3 Результаты проведенного анализа позволяют рекомендовать арматурную сталь класса прочности Ат-IIIс для изготовления железобетонных конструкций, работающих в агрессивных средах.

ЛИТЕРАТУРА

1 Ауельбекова А. Е., Канаев А. Т. Исследование структуры и свойств упрочненных арматурных профилей. Научно-теоретический и практический журнал «Современный научный вестник» № 51 (247), 2014, с.53-58.

2 Канаев А. Т., Богомолов А. В., Решеткина Е. Н. Сравнительное исследование конструктивной прочности упрочненной углеродистой и легированной стали. Вестник ЕНУ им. Л.Н.Гумилева, 2014, № 4 (101), с. 49- 59.

3 Мулин Н. М., Мадатян С. А., Мешков В.З. и др. Бетон и железобетон, 1978, № 9, с.10-11.

4 Ван Флек Л. Теоретическое и прикладное материаловедение, Перевод с англ. Москва, Атомиздат, 1975, 472 с.

5 Bogomolov A.V., Zhakupov A.N., Kanayev A.T., Comparative structural strength research of hardened carbon steel and hot-rolled alloy steel / IOP Conf. Series: Materials Science and Engineering 142 (2016) 012076 doi:10.1088/1757-899X/142/1/012076.

6 Большаков В.И., Стародубов К.Ф., Тылкин М.А. Термическая обработка строительной стали повышенной прочности. Москва, Металлургия, 1977, 200 с.

7 Канаев А.Т., Богомолов А.В., Решеткина Е.Н. Исследование коррозионной стойкости арматурных строительных сталей. Материалы Международной научно-практической конференции «Химия и металлургия комплексной переработки минерального сырья», посвященной 90-летию акад. Букетова Е.А., Караганда, 2015 с.352-355

8 Канаев А.Т., Калмекеева Г. Т, Сарсенбаев Н.Н. Исследование структурообразования в упрочненных арматурных профилях. Materialy XI mezlnarodni vedecko-prakticka conference «Moderni vyozenosti redy -2015» Dil 15.Technicre redy, Praha , 2015, s. r. o. 10-17.

2.2.2 Машина жасау саласының индустриалды-инновациялық дамуы 2.2.2 Индустриально-инновационное развитие машиностроительной отрасли

ОСОБЕННОСТИ ФЕРРОЗОНДОВОГО МЕТОДА В СОВРЕМЕННОЙ ДЕФЕКТΟΣКОПИИ

АБИШЕВА М. Ж.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МУСИНА Ж. К.

к.т.н., ассоц. профессор, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

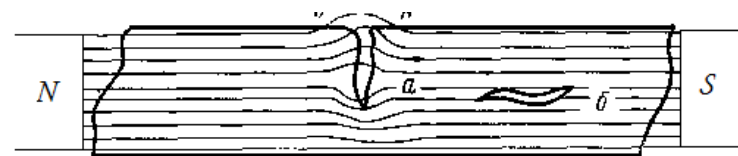
ХАН А. А.

магистр, преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Среди многочисленных методов неразрушающего контроля магнитный метод занимает одно из первых мест по использованию в производственных условиях.

Работы, выполненные И. И. Кифером, М. Н. Михеевым, Н. С. Акуловым, Н. И. Ереминым, Е. Я. Симоновой, А. С. Фелькевич и другими исследователями, открыли широкие возможности перед магнитной дефектоскопией, позволили повысить чувствительность метода, производительность контроля и снизить его трудоемкость.

Физические основы метода представлены на рисунке 1. Магнитный поток, протекая по образцу, помещенному между двумя полосами, имеющему дефект в виде трещины, вынужден огибать препятствие, в результате чего происходит вспучивание магнитных силовых линий (создается поле рассеяния).



а – дефект расположен поперек магнитных силовых линий
(поле рассеяния большое);

б – дефект расположен вдоль магнитных силовых линий
(поле рассеяния отсутствует)

Рисунок 1 – Схема поясняющая физическую сущность
магнитного метода контроля

Существует несколько методов регистрации полей рассеяния над дефектами. В зависимости от сложности геометрии контролируемого изделия, необходимой чувствительности, производительности и разрешающей способности применяют феррозондовый, магнитно-графический, магнитно-порошковый и магнитно-люминесцентный методы регистрации.

Предоставленный метод имеет возможность применяться в автоматизированном контроле. Сущность метода заключается в том, что локальное поле рассеяния магнитного потока, протекающего по изделию и возникающего вследствие появления на его пути какого либо дефекта (трещины, расслоения, раковины), регистрируется феррозондовым датчиком.

Феррозонды представляют собой пермаллоевые или ферритовые сердечники длиной 2-6 мм с двумя обмотками. Первая обмотка – возбуждающая, питается переменным током от специального генератора, вторая – измерительная, несет информацию о наличии и изменениях во внешних магнитных полях. Обмотки возбуждения включены так, что в каждый данный момент магнитные потоки в двух полузондах направлены в одну сторону. Измерительные обмотки полузондов включены встречно, при этом при равномерных магнитных полях и отсутствии магнитной асимметрии полузондов напряжение на выходе катушек в идеальном случае должно быть равно нулю.

Такая схема соединения обмоток двух полузондов называется градиентометрической. Если поместить зонд во внешнее магнитное поле, то в зависимости от напряженности магнитного поля по измерительным обмоткам начнет протекать ток, что фиксируется индикатором.

Методика контроля сводится к тому, что изделие намагничивается до насыщения (или находится в приложенном поле) и по его поверхности сканируется датчик феррозондового прибора. Учитывая чрезвычайно высокую чувствительность феррозондов (можно измерить поле 800 мА/м или э), этим методом можно выявлять мельчайшие дефекты, способные создать поле рассеяния.

Изготовив несложное приспособление, обеспечивающее перемещение датчика по поверхности детали (с учетом формы и размеров контролируемого объекта), можно наладить автоматический или полуавтоматический контроль деталей на наличие трещин с помощью нашедшего широкое применение феррозондового полюсоискателя типа ФП-I (ФП-IV). Этот же прибор незаменим при обнаружении градиента постоянных магнитных полей и магнитных полюсов на деталях и изделиях. С его помощью проверяют остаточную намагниченность деталей после магнитного контроля, пластической деформации, шлифовки и других операций, в той или иной мере обуславливающих возникновение или изменение магнитных полей в материалах. Частота, на которую настроен генератор, составляет 10 кГц. От генератора питаются две первичные обмотки датчика, включенные последовательно. Вторичные обмотки, включенные навстречу друг другу, соединены через фильтр с усилителем и несут информацию о наличии постоянного магнитного поля в зоне расположения датчика за счет возникающего в них тока разбаланса. Шкала прибора разбита на шесть диапазонов, что позволяет работать в широком интервале интенсивности магнитных полей [1, с. 92].

При феррозондовом методе дефектоскопии в качестве преобразователей магнитного поля используются активные индукционные преобразователи, в которых рабочим элементом являются ферромагнитные сердечники – феррозонды (в зарубежной литературе встречается название ферстерзонды).

Феррозонды могут быть одноэлементными (ферроэлемент), двухэлементными и многоэлементными. Двухэлементные зонды здесь выделены в особую группу, так как они наиболее широко применяются именно для магнитной дефектоскопии. Простейший

феррозонд (ферроэлемент) состоит из магнитомягкого сердечника в виде полосы или проволоки с нанесенными на него возбуждающей и индикаторной обмотками. Если по обмотке возбуждения пропустить ток частотой f , то сердечник будет с такой же частотой перемагничиваться; при этом в индикаторной обмотке возникает ЭДС

$$e = -wS \frac{dB}{dt}, \quad (1)$$

где

w – число витков индикаторной обмотки;

S – площадь поперечного сечения сердечника;

B – значение индукции сердечника в данный момент времени.

При воздействии на сердечник постоянного поля напряженностью H_0 в индикаторной обмотке кроме ЭДС основной частоты e_f наводится также e_{2f} – ЭДС удвоенной частоты, причем при определенных условиях $e_{2f} = kH_0$, где k – коэффициент пропорциональности [2, с. 73].

Сущность феррозондового метода контроля заключается в обнаружении магнитных полей рассеивания от дефектов с помощью магнитомодуляционных датчиков-феррозондов. Для магнитной дефектоскопии обычно применяют датчики, собранные по градиентометрической схеме, так как на их показания в отличие от феррозондов-полимеров практически не оказывают влияние посторонние магнитные поля. Напряженность этих полей может изменяться в широких пределах, однако в малом объеме, занимаемом феррозондом, их градиенты малы по сравнению с измеряемыми локальными полями рассеяния от дефектов. Феррозондовые дефектоскопы, работающие на частотах свыше 100 кГц очень чувствительны к магнитным полям, выявляют микротрещины с раскрытием до 0,01 мм, работают как в режиме остаточной намагниченности, так и в приложенном магнитном поле.

При феррозондовом методе контроля индикатором полей рассеяния служит датчик-феррозонд – магниточувствительный преобразователь напряженности или градиента поля в электрический сигнал; он представляет собой стержень – сердечник из пермаллоя, на котором укреплены генераторные и измерительные катушки. Контролируемый участок намагничивают, пропуская переменный ток (с помощью токовых датчиков), или электромагнитом

датчика, феррозонд регистрирует тангенциальную составляющую магнитного поля дефекта.

Методика контроля феррозондовым методом должна включать в себя следующие основные операции: подготовка изделия к контролю, намагничивание, контроль с помощью феррозонда, размагничивание.

В заключении хотелось бы отметить, что перспективы применения феррозондового метода в области обнаружения несплошностей материала ферромагнитных изделий будут значительны. Существенным преимуществом этого метода перед методом магнитного порошка является его способность к выявлению дефектов, расположенных на сравнительно большом расстоянии от поверхности.

ЛИТЕРАТУРА

1 Денель А. К. Дефектоскопия металлов. Изд. 2-е, перераб. и доп. М. : Металлургия, 1972. – 304 с.

2 Неразрушающий контроль: Справочник: В 8 т. / Под общ. ред. В. В. Клюева. Т.6: В 3 кн. Кн. 1. В. В. Клюев, В. Ф. Мужикский, Э. С. Горкунов, В. Е. Щербинин. Магнитные методы контроля. Кн. 2. В. Н. Филинов, А. А. Кеткович, М. В. Филинов. Оптический контроль. Кн. 3. В. И. Матвеев. Радиоволновой контроль. – 2-е изд., – М. : Машиностроение, 2006. – 848 с. : ил.

3 Мусина Ж. К., Абишева М. Ж., Магнитные методы неразрушающего контроля Материалы Международной научно-практической конференции «VIII Торайгыровские чтения», посвященной 25-летию Независимости Республики Казахстан, Том 6. – Павлодар: ПГУ им. С. Торайгырова, 2016. С. 65-68

4 Mussina Zh. K., Abisheva M. Zh., The use of magnetic phenomena in non-destructive control// Journal of Advanced Research in Natural Science. – North Charleston, USA: SRC MS, CreateSpace. – 2017. – Issue 1. P. 24-27.

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАБОЧЕГО ПРОЦЕССА БУЛЬДОЗЕРОВ

БАЙТЕРЕКОВА М. Р., КУДАЙКУЛ Б.

студенты, Таразский государственный университет имени М. Х. Дулати, г. Тараз
ШИЛИБЕК К. К.

к.т.н., доцент, Таразский государственный университет имени М. Х. Дулати,
г. Тараз

Значительные объемы земляных работ, выполняемые в строительстве, мелиорации на открытых горных разработках, требуют не только количественного роста парка землеройных машин, но и повышения их технического уровня на базе новых научно-технических решений.

Совершенствование рабочих процессов является одним из определяющих направлений повышения эффективности землеройных машин и, в частности, бульдозеров. Повышение эффективности рабочего процесса бульдозеров может быть достигнуто либо путем дальнейшего усовершенствования рабочего процесса в границах традиционной технологической схемы, либо разработкой принципиально новых методов воздействия на среду. Необходимо отметить, что новые методы разрушения грунтов не получили еще практического применения и не могут пока заменить традиционные методы резания и копания, совершенствование которых остается актуальной задачей.

В границах традиционной технологической схемы разработки грунтов бульдозерами возможны два варианта реализации энергии базового тягача:

- передача энергии к рабочему органу через движитель;
- передача энергии непосредственно к рабочему органу, минуя движитель.

Создание первых рабочих органов активного действия показывает, что их развитие в настоящее время встречает определенные трудности, связанные с недостаточным техническим совершенством применяющихся систем приводов. Обращает внимание тот факт, что все серийные (за исключением скреперов с элеваторной загрузкой) землеройное – транспортные машины реализуют тяговое усилие через движитель базового тягача.

Применительно к бульдозерному оборудованию, реализующему тяговое усилие по первому варианту, повышение эффективности

рабочего процесса может быть достигнуто увеличением рабочих скоростей и типоразмеров машин, а также совершенствованием рабочего оборудования и режимов работы.

Тенденция роста рабочих скоростей обусловлена прежде всего возможностью существенного повышения производительности. Однако рост скоростей ограничивается рядом конструктивных и технологических факторов. Среди них, в первую очередь, необходимо отметить технические возможности существующих систем автоматического регулирования рабочих процессов, а также рост динамических нагрузок, действующих на узлы и элементы бульдозерного оборудования. Кроме того, установлено [1], что существует граница рабочей скорости, при достижении которой производительность бульдозера практически прекращает повышаться.

Направления, связанное с укрупнением бульдозерных агрегатов, является важным резервом повышения производительности. В настоящее время парк землеройное – транспортных машин перегружен моделями малой и средней мощности [2], что не позволяет применять наиболее прогрессивные технологические приемы.

С ростом типоразмеры машины снижаются удельные эксплуатационные и капитальные вложения, повышается эффективности рабочего процесса. Однако, не следует забывать, что для более крупного типоразмера машин требуются соответствующие объемы работ. Известно также, что увеличение типоразмеров землеройное – транспортных машин на определенном этапе имеет пределы целесообразности [3, 4].

Значительное внимание, уделяемое исследователями развертыванию работ по совершенствованию рабочего оборудования бульдозеров в границах традиционной технологической схемы, объясняется относительно малыми затратами по сравнению с направлениями, отмеченными выше, требующими модернизации всей машины.

Анализ научно-технической и патентной информации в области интенсификации традиционных методов копания грунта с передачей энергии тягача к рабочему органу через движитель позволяет отметить, что совершенствование обычных лобовых бульдозерных отвалов происходило в направлениях, обеспечивающих повышение объема грунта в призме волочения, механизацию операций по перестановкам отвала и снижение энергоемкости рабочего процесса. Эти направления предусматривают специализацию бульдозерного рабочего оборудования, совершенствование профиля

отвальной поверхности и формы отвала в плане, применение устройств, снижающих потери грунта при копании и перемещении, а также придание рабочему в процессе работы в зависимости от грунтовых условий.

Специализация машин и оборудования, соответствие используемой техники специфике объекта строительства и условиям эксплуатации является важным фактором интенсификации строительного производства, проявление которого характеризует одну из особенностей развития землеройное – транспортных машин на современном этапе. Специализация нашла свое отражение в тенденциях развития рабочих органов бульдозеров, следствием чего явилось дальнейшее номенклатуры бульдозерного оборудования (отвалы с рыхлительными гидроуправляемыми зубьями, сферические и полусферические отвалы, для угля, для работы от стенки и т.д.). Расширение номенклатуры сменного бульдозерного оборудования для базы данного типоразмера [2, 5] позволяет обеспечивать повышение производительности на отдельных грунтах, материалах и видах работ, что способствует расширению области применения бульдозеров.

Важная роль отводится исследователями вопросам улучшения технологии рабочего процесса. У бульдозеров это может быть достигнуто снижением энергоемкости процесса копания путем улучшения профиля отвальной поверхности и формы отвала в плане. Однако реализовать единую оптимальную форму отвала затруднительно, поскольку она должна изменяться в соответствии с характером грунтовых условий и видом земляных работ. При этом форма отвала должна удовлетворять не только операции копания, но и операции перемещения грунта, так как она в значительной степени определяет эффективности работы бульдозера. В связи с этим, задача совершенствования профиля и формы отвала требует комплексного изучения всего рабочего процесса бульдозера в целом.

Эффективность рабочего процесса бульдозеров может быть существенно повышено при оснащении отвалов устройствами, снижающими потери грунта при копании и транспортировании. На практике для этой цели применяют дополнительное оборудование, основные виды которых – уширители и открьлки, получили широкое распространение. Применение более совершенных гидроуправляемых уширителей [6] позволяет легко устанавливать их в различные положения в зависимости от условий эксплуатации.

Автоматическое управление машин для земляных работ является одним из перспективных направлений использования этих машин.

Производственные процессы, выполняемые машинами, сложны и разнообразны. Сопротивления рабочих органов при копании изменяются в широких пределах. Все возрастающие требования к качеству земляных работ и улучшению условий труда оператора неизбежно приводят к необходимости введения автоматического управления машин.

При ручном управлении машины оператор, наблюдая за ходом рабочего процесса, вручную переключают рычаги управления, стремясь обеспечить наивыгоднейшие режимы работы, заданные траектории рабочих органов, требуемую последовательность операций. Одновременно он должен учитывать большое количество разнородных и быстро меняющихся факторов (неровности поверхности, по которой перемещаются машины, механические и физические свойства грунта и др.). Все это делает режим работы оператора чрезвычайно напряженным. На некоторых машинах число переключений рычагов управления достигают до тысячи в час.

Зачастую оператор может оценить изменение внешних условий и результаты работы только глазомером или ориентировочно. Поэтому выбираемые им режимы работы далеки от оптимальных, а качество работ часто не удовлетворяет техническим условиям.

Так, например, погрешности поперечного уклона земляного полотна автомобильных дорог при планировании его автогрейдером с ручным достигают величины 3-50 при допуске 0,50.

Автоматическое управление машин для земляных работ может решать следующие задачи:

Обеспечение безопасности производства работ и безаварийности, ограничение перегрузок, остановка или снятие напряжения с опасных для человека агрегатов в случае снятия ограждения, автоматическая сигнализация и приближении рабочего органа к токонесущему кабелю.

Автоматическое регулирование процесса копания с целью стабилизации какого – либо параметра (мощности, тягового усилия) или обеспечения минимума энергоемкости процесса.

Автоматическое ведение рабочего органа планировочных машин по заданной траектории в пространстве.

Автоматическое ведение рабочего органа по траектории, задаваемой рукой человека (следящее управление, например, для экскаваторов при выполнении отделочных работ).

Дистанционное управление рабочим органом машины при помощи оптического луча.

Автоматический учет объема выполненной работы.

Автоматическое выполнение заданной последовательности операции (пуск энергоагрегата, цикл операций экскаватора и т.п).

Автоматическое поддержание режима, оптимального по экономической эффективности или себестоимости продукции.

Телеуправление рабочим процессом по проводной или радиорелейной связи.

Специфические условия работы машин для земляных работ, разнообразие грунтов, видов и условий выполняемых работ и подвижность в настоящее время еще не позволяют выдвигать вопрос о создании таких систем управления, которые полностью исключали бы участие оператора в управлении этими машинами. Создание полностью автоматической системы управления при современной технологии производства земляных работ было бы связано с решением больших технологических трудностей и вряд ли было бы экономически оправдано.

Частичная же автоматизация производственного процесса машин для земляных работ и прежде всего автоматическое регулирование процесса копания и планировочных работ являются вполне назревшими и выполнимыми.

Такую машину следует рассматривать как динамическую систему, на которую при движении непрерывно действует сопротивление среды, глубина резания, отклонение буксования, изменение угловой скорости вращения вала двигателя и т.д.

Многообразие вариантов существующих и перспективно намечаемых конструкций машин для земляных работ по принципиальной схеме автоматического регулирования процесса копания можно свести к двум основным группам: машины, выполняющие процесс копания при передвижении (землеройное – транспортные машины, многоковшовые экскаваторы, рыхлители), и машины, осуществляющие процесс копания при выключенном ходовом механизме (буровые установки, одноковшовые экскаваторы). Автоматическое регулирование процесса копания у машин первой группы может быть осуществлено в основном двумя направлениями: для машин с автоматическими трансмиссиями регулирования скорости передвижения. Системы регулирования процесса копания одноковшовых экскаваторов зависят от вида рабочего оборудования и от задачи регулирования.

В отдельных конструкциях машин процесс копания может регулироваться изменением ширины резания (бульдозер с

изменяющимся по ширине отвалом), а в машинах с активным рабочим органом (например, фрезой) – изменением его частоты вращения.

Режим копания машин для земляных работ (скорость резания, толщина и ширина стружки) полностью определяет производительность и экономичность работы. В то же время оптимальный режим зависит от большого количества факторов и должен отвечать обоснованно поставленным требованиям к работе машины (качество планирования, максимальная производительность и т.п.).

Наилучшие условия для получения оптимального режима может обеспечить автоматическая система. Выбор вида системы зависит от требований, предъявляемых к технологическому процессу машины, от сигнальных и регулируемых параметров.

Наиболее приемлемым способом регулирования процесса копания машин без автоматических трансмиссий можно считать регулирование изменением глубины резания с задачей использования или полной тяговой мощности агрегата, или эффективной мощности двигателя. В первом случае распорядительным сигналом для изменения глубины резания может служить величина буксования движителя, во втором – частота вращения выходного вала двигателя. Правильное сочетание автоматической трансмиссии, обеспечивающей бесступенчатое регулирование скорости передвижения, и автоматического подъема рабочего органа может обеспечить наилучшую автоматизацию агрегата.

Превышение энергетических или тягово–спецных возможностей машины приводит к необходимости углублять рабочий орган, чтобы получить необходимую частоту вращения выходного вала двигателя, а также нормальное тяговое усилие движителя.

Установлено, что оператор пользуется включением механизма подъема рабочего органа скрепера или бульдозера 10-15 раз за период копания, что составляет 800-1200 включений в час.

Операции подъема рабочего органа у большинства современных машин выполняются гидравлическими механизмами подъема.

Используя терминологию теории автоматического регулирования, схема автоматического управления машин для земляных работ в этом случае может быть представлена следующим образом. Объект регулирования – машина (бульдозер, скрепер и др.). Задача автоматического регулирования – использование максимальной тяговой мощности агрегата или эффективной мощности двигателя путем поддержания максимального тягового сопротивления на рабочем органе при оптимальной

скорости передвижения. Регулируемая величина – глубина резания. Устройство, обеспечивающее изменение глубины резания – механизм подъема. Система регулирования процесса копания характеризуется следующими параметрами:

- возмущающим воздействием – сопротивлением на рабочем органе (основное воздействие), скоростью передвижения и помехами (второстепенное воздействие);

- регулируемыми величинами – глубиной резания, буксованием движителей и частотой вращения двигателя;

- показателями качества системы регулирования – быстродействием, устойчивостью, точностью воспроизведения входных сигналов и др.

Система регулирования может быть выражена дифференциальными уравнениями, описывающими поведение системы в переходном состоянии, или функциональной схемой, отражающей функциональную связь выходного сигнала (координаты) с выходным по времени.

В технической литературе имеются сведения о попытках создания систем автоматического регулирования процесса копания машинами для земляных работ.

Таким образом, можно заключить, что в настоящее время одним из перспективных направлений интенсификации рабочего процесса бульдозеров остается совершенствование конструкций рабочего оборудования с использованием интенсифицирующих методов воздействия на грунт (резание и копание) посредством передачи энергии к отвалу через движитель.

ЛИТЕРАТУРА

1 Беляков Ю. И., Левинзон А. Л., Рузуник А. В. Земляные работы. М., 1983, 176 с.

2 Рекомендации по технологии разработки грунтов с применением новых машин и навесного оборудования /ДНИИОМТП. М., 1984, 95 с.

3 СНИП Ш-8-76. Строительные нормы и правила. Правила производства и приемки работ. Земляные сооружения. М., 1977, 104 с.

4 Единые нормы и расценки на строительные, монтажные и ремонтно-строительные работы. Сборник 2. Земляные работы. М., 1980, 208 с.

5 Ветров Ю. А. Резание грунтов землеройными машинами. М., 1971, 360 с.

6 Федоров Д. И., Недорезов И. А., Бондарович Б. А. К вопросу определения рациональных параметров рабочих органов совкового типа для грейдер-элеваторов. М., 1969, С.15-22.

ПРИМЕНЕНИЕ СТАТИСТИЧЕСКИХ МЕТОДОВ В СТАНДАРТИЗАЦИИ

БАКИЕВА А. А.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МУСИНА Ж. К.

к.т.н., ассоц. профессор, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Стандартизация с точки зрения статистики – статистический метод, используемый при сравнении интенсивных показателей в совокупностях, отличающихся по составу. Он позволяет устранить возможное влияние различий в составе совокупностей по какому-либо признаку на величину сравниваемых интенсивных показателей путем уравнивания этих составов и расчета стандартизованных коэффициентов.

Стандартизованные коэффициенты – показывают, каковы были бы общие интенсивные показатели, если бы на их величину не оказывала влияние неоднородность составов сравниваемых совокупностей. Стандартизованные коэффициенты являются условными показателями и применяются только для сравнения, но никак не для оценки реальной частоты изучаемого события.

В зависимости от полноты данных, используются следующие методы стандартизации:

- прямой метод – используется при наличии полных сведений, как о составе сравниваемых совокупностей, так и о распределении в них явления;

- косвенный метод – применяется, когда известна только структура совокупностей, но нет сведений о частоте явления в них. В качестве про групповых интенсивных показателей в этом случае используются данные другого стандарта.

- обратный метод – применяется, если известна общая численность совокупности и число явлений по группам.

Из всех методов стандартизации безусловное преимущество имеет прямой метод, так как при этом мы используем все необходимые для расчета стандартизованных коэффициентов данные и полученные значения в наибольшей степени соответствуют

реальной картине. Применение косвенного и обратного метода возможно в случае неполного набора статистических данных, в связи, с чем они используются для сравнения

В предлагаемой статье рассматривается прямой метод стандартизации. Этот метод применяется при наличии полных сведений, как о составе сравниваемых совокупностей, так и о распределении в них явления.

Условие применения метода стандартизации. Метод применяется при сравнении интенсивных показателей в совокупностях, отличающихся по составу (например, по возрасту, разряду, профессиям и т.д.).

Сущность метода стандартизации позволяет устранить (элиминировать) возможное влияние различий в составе совокупностей по какому-либо признаку на величину сравниваемых интенсивных показателей. С этой целью составы совокупностей по данному признаку уравниваются, что в дальнейшем позволяет рассчитать стандартизованные показатели [1].

Стандартизованные показатели – это условные, гипотетические величины, они не отражают истинных размеров явлений. Стандартизованные показатели свидетельствуют о том, каковы были бы значения сравниваемых интенсивных показателей, если бы были исключены различия в составах совокупностей.

Статистический метод стандартизации применяется для выявления факторов неоднородности составов совокупностей по какому-либо признаку на различия сравниваемых интенсивных показателей. Метод стандартизации является одним из приемов статистического анализа.

Для успешного применения статистических методов контроля качества продукции большое значение имеет наличие соответствующих руководств и стандартов, которые должны быть доступны широкому кругу инженерно-технических работников.

Статистические закономерности относятся к совокупности объектов, то есть к множеству однородных объектов, описывая их поведение как целого элемента. Поведение отдельного элемента в этом множестве является случайным и может быть описано с долей вероятности и ее однозначно. Главным задача статистического прогноза является предсказание поведения множества однородных прогноза является предсказание поведения каждого отдельного объектов, не вдаваясь в характер поведения множества однородных объектов, не вдаваясь в характер поведения каждого отдельного элемента.

Вероятный характер статистического предвидения не умаляет его ценности. Предсказания, основанные на статистических законах, широко применяются в промышленности, сфере услуг, науке и т.д.

Современное производство и сфера услуг характерны выпуском большого количества однородной, одинаковой продукции. Для такого производства очень важна одинаковость взаимозаменяемости элементов производства. Знание и применение законов статистики в данных условиях принимает важнейшее значение. Но статистические методы эффективно можно применять и в мелкосерийном и даже единичном производстве. Здесь статистической обработке подвергаются действия персонала, которые в своей совокупности носят похожий повторяющийся характер.

Статистические методы играют важную роль в объективной оценке количественных и качественных характеристик процесса и являются одним из важнейших элементов системы обеспечения качества продукции и всего процесса управления качеством. На данный момент прогрессивной формой управления производством должен стать статистический контроль в 3-х видах: статистический приемочный контроль партий продукции, непрерывный статистический приемочный контроль, статистического регулирования технологического процесса.

В настоящее время значение статистических методов в производстве не только не уменьшилось, а наоборот увеличилось. Это вызвано повышением требований к уровню качества продукции, увеличением масштабов производства, ужесточением уровня конкуренции на рынке сбыта продукции. Также следует отметить, что за последнее время применение статистических методов стало проще и доступнее для рядовых работников. Это вызвано появлением и стремительным распространением компьютерной техники. Раньше широкому распространению статистических методов препятствовала высокая трудоемкость расчетов больших массивов чисел.

ЛИТЕРАТУРА

1 Богатырев А. А., Филиппов Ю. Д. Стандартизация статистических методов управления качеством. – М. : Изд-во стандартов, 1989. – 121 с.

2 Строителев В. Н. Статистические методы – основной инструмент специалиста в области качества // Качество, инновации, образование. 2002, №1, с. 11-17.

3 Аскараров Е. С. Статистические методы и управление качеством. Учебное пособие. – Алматы: 2012. – 186 с.

ВОЗМОЖНОСТИ ИННОВАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ПЕРИОД ГЛОБАЛИЗАЦИИ МАШИНОСТРОЕНИЯ

ЖАНБУЛАТОВА Л. Д., АЙДАРХАНОВ Д. А.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова г. Павлодар
КАСЕНОВ А. Ж.

к.т.н., асоц. профессор (доцент), ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Глобализация в машиностроительной промышленности – это формирование пространства где отрасль наиболее географически и экономически выгодно размещается на мировом рынке с возможностью обмена информации и новыми технологиями. В Казахстане смещение в сторону глобализации представлена тем что на заседании Евразийского межправительственного совета была утверждена концепция о создании Инжинирингового центра на территории Казахстан с участием всех стран Евразийского союза в его деятельности [1]. Деятельность Инжинирингового центра направлена на формирование инновационных решений в производственных процессах в целях обеспечения содействия переходу к новому технологическому укладу промышленности государств членов Евразийского экономического союза, а также сервис-ориентированной модели промышленного производства. Необходимость создания Инжинирингового центра обусловлена потребностью обеспечения устойчивого социально-экономического развития государств-членов.

Высокий уровень развития средств производства обеспечивает технологический уровень развития, и конкурентоспособность машиностроения. Необходимость развития конструкторско-технологического потенциала государств-членов обусловлена значительной степенью износа оборудования в отрасли машиностроения, который в среднем достигает 70 процентов [2].

С развитием глобализации в машиностроении использование станков стало возможным не только для предприятий по выпуску продукции, но и для индивидуального использования.

При помощи станка Handibot можно не только сверлить, резать, выпиливать или нарезать резьбу, но и выполнять 3D-гравировку изделий с плоскими поверхностями. Все действия на станке будут выполняться посредством ЧПУ (числовое программное управление), которое

гарантирует максимальную точность размеров изделия и точность наносимых узоров. Станок может работать практически с любыми строительными и декоративными материалами: дерево, мягкие металлы, пластик, керамика, пена, композитные материалы и т.д. Чтобы привести станок в действие, сначала необходимо установить соответствующее приложение на свой ноутбук, планшет, смартфон или стационарный компьютер и подключить станок к компьютеру через USB-кабель. После чего в программе задаётся выполнение необходимых действий (вид работы, размеры, узор и т.д.) Станок является портативным и без труда переносится с места на место. Размеры станка сопоставимы с размерами лазерного принтера [3].

На глобальном рынке машиностроение лидирует среди других отраслей в использовании новых технологий. Именно машиностроению принадлежит ключевая роль в распространении передовых машин, оборудования и производственных процессов в других отраслях экономики [4].

Одной из весьма перспективных технологий обработки материалов в будущем для использования в машиностроении является криогенная резка. Криогенная резка – это современная технология, которая может разрезать сверхтолерантные и прочные материалы, недоступные другим видам резки. Струя жидкого азота имеет температуру от -150 до -179 °C и давление от 400 до 4000 кг/см². Струя жидкого азота, выбрасываемая из специального сопла режет материал, так как сжиженный газ, проникая в мельчайшие трещины, быстро там расширяется и разрывает его изнутри. При низком давлении струя очищает трудноудаляемые покрытия с хрупких поверхностей [5]. Криогенная резка является конкурентом для других высокотехнологических видов резки, таких как лазерная, плазменная и гидроабразивная резка. Ожидается, что криогенная резка выйдет в серийное производство в 2015-2020 годах [6].

Лазерная резка является инновационным методом, который характеризуется максимальной скоростью, высокой точностью и экономией ресурсов. Лазерный луч формируется в источнике лазерного излучения (резонаторе) и направляется через зеркало или транспортное волокно в режущую головку машины, где с помощью линзы фокусируется в точку с очень маленьким диаметром и высокой мощностью. Сфокусированный лазерный луч попадает на листовой металл и расплавляет его [7].

Гидроабразивная резка металла – это один из наиболее высокотехнологических процессов, обладающий высокими показателями точности и экологичности производства. Процесс

гидроабразивной резки заключается в обработке заготовки тонкой струёй воды под большим давлением с добавлением абразивного материала (мельчайший кварцевый песок). Технологический процесс гидроабразивной резки является очень точным и качественным способом обработки металла [8].

Плазменная резка – современный, высокоэффективный и экономичный способ резки металлов. Принцип плазменной резки металла таков: создаётся электрическая дуга, в которую направляется поток инертного или активного газа, находящегося под высоким давлением. Воспламенение дуги осуществляют подачей импульса в несколько тысяч вольт либо создают условия короткого замыкания. Охлаждение форсунки осуществляют воздухом или жидкостью [9].

Оперативное создание и оценка прототипов новой продукции в машиностроении стали возможными благодаря применению новых цифровых технологий. В разных отраслях машиностроения 3D принтеры с каждым днем находят все больше применений.

3D принтеры позволяют создавать макеты новых изделий, станков, машин в кратчайшие сроки. Это снижает время конструкторских работ и дает возможность выявить ошибки еще при проектировании, что существенно уменьшит затраты, поскольку устранение ошибок на этапе производства обойдётся предприятию существенно дороже. Макетирование при помощи 3D принтера позволяет проверить собираемость элементов, их точность и вовремя внести изменения в проект [10].

Таблица 1 – Сравнительная таблица новых методов обработки металлов [11-14].

	Преимущества	Недостатки
Криогенная резка	1) Возможность резки всех видов материалов 2) Высокая точность и аккуратность 3) Безотходность	1) Высокая стоимость оборудования 2) Кратковременность использования, после 5 секунд обработки заготовка из-за переохлаждения становится очень хрупкой

Лазерная резка	1) Низкая трудоемкость (в 3 - 20 раз ниже традиционных способов сварки) 2) Высокое качество сварных соединений (во многих случаях механические свойства швов могут быть обеспечены на уровне свойств основного материала)	1) Достаточно дорогое оборудование (~1 мм толщины ~0,75-1 кВт ~ 100 тыс. Евро) 2) Высокие требования к качеству сборки соединения (зазор не более 0,1-0,25 мм)
Плазменная резка	1) Высокая скорость обработки 2) Экономичность 3) Отличная масштабируемость позволяет вырезать на одном и том же станке детали от нескольких сантиметров до огромных в несколько метров	1) При обработке цветных металлов возможно незначительное оплавление края 2) При обработке металлов большой и средней толщины на крае резка всегда возникает риска в виде плавной волны. Это место входа и выхода плазменного луча.
Гидроабразивная резка	1) Высокая степень безопасности 2) Отсутствие деформаций кромки и всей заготовки 3) Низкая температура в зоне рабочего процесса (в пределах 90°С)	1) Высокая потребность в комплектующих в силу их ограниченного ресурса 2) Низкая скорость обработки тонколистовой стали 3) Высокая потребность в расходных материалах (абразиве)

Отрасль машиностроения непосредственно связано с технологиями изготавливающие средства производства. Любая инновация в области машиностроения в период глобализации когда технологии становятся общедоступными способна увеличить объемы производства во много раз предоставив странам и предприятиям производителям значительное преимущество и увеличить конкурентоспособность производственной части. В связи с этим происходит постоянный мониторинг за новыми технологиями в области машиностроения индустриальными странами. Прогрессивные технологии в машиностроении на глобальном рынке создаются при использовании современных отраслей науки в своей конструкции таких как робототехника, информационные технологии, лазерные технологии и т.д.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Статья «Межправительственный совет утвердил Положение о формировании и функционировании евразийских технологических платформ и Концепцию создания Евразийского инжинирингового центра по станкостроению» Интернет ресурс
- 2 Акт «О Концепции создания Евразийского инжинирингового центра по станкостроению» Интернет ресурс
- 3 Интернет ресурс
- 4 Статья «Глобальный рынок машиностроения» Интернет ресурс
- 5 Статья «Криогенная резка» Интернет ресурс
- 6 Словарь Интернет ресурс
- 7 Интернет ресурс
- 8 Каталог оборудования «Гидроабразивная резка» Интернет ресурс
- 9 Статья «Плазменная резка» Интернет ресурс
- 10 Статья «Современные технологии в машиностроении: 3D принтеры» Интернет ресурс [<http://shkval-antikor.ru/mess1077.htm>]
- 11 Статья «Преимущества и недостатки плазменной резки» Интернет ресурс [<http://etalurg.su/reimushhestva-i-nedostatki-plazmennoj-rezki.html>]
- 12 Статья «Преимущества и недостатки лазерной сварки» Интернет ресурс
- 13 Статья «Сравнение технологий плазменной, лазерной и гидроабразивной резки» Интернет ресурс
- 14 Статья «Криогенная резка – технология будущего сегодня» Интернет ресурс

КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ И КАЧЕСТВО ТРУБ ИЗ ПОЛИЭТИЛЕНА

КАСАИНОВА И. С.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

КАСЕНОВ А. Ж.

к.т.н., ассоц. профессор (доцент), ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

В современной экономике только качественный продукт способен обеспечить высокую конкурентоспособность фирмы, отрасли и страны в целом. Качество и конкурентоспособность товара – взаимосвязанные понятия. Чтобы понять сходства и различия данных терминов необходимо проанализировать динамику их определений, приведённых в таблице 1.

Таблица 1 – Анализ основных определений понятий «качество» и «конкурентоспособность»

Качество	Конкурентоспособность
Свойство, реально удовлетворяющее потребителей [2]	Это технические характеристики и технико-экономические показатели продукции, идентичные аналогичным показателям проданного товара [3]
- Пригодность для использования (соответствие назначению); - Субъективная сторона: качество есть степень удовлетворения потребителя [2]	
Совокупность свойств продукции, обуславливающих её пригодность удовлетворять определённые потребности в соответствии с назначением [2]	Это совокупность качественных и стоимостных характеристик товара, обеспечивающих удовлетворение конкурентной потребности покупателя [4]
Совокупность свойств и характеристик продукции или услуги, которые придают им способность удовлетворять обусловленные или предполагаемые потребности [2]	Совпадение свойств, характеристик товара и требований потребителя, при котором соблюдаются интересы производителя и потребителя, означающее полное соответствие товара условиям рынка [5]
Информация о свойствах объекта [2]	Степень реального или потенциального удовлетворения им конкретной потребности по сравнению с аналогичными товарами, представленными на рынке [6]
Информация о характеристиках объекта, относящихся к его способности удовлетворять установленные и предполагаемые потребности [2]	Характеристика продукции, которая отличает её от товара-конкурента как по степени соответствия конкретной общественной потребности, так и по затратам на её удовлетворение
Степень соответствия совокупности присущих характеристик требованиям	это свойство товара выступать на рынке наравне с присутствующими там аналогичными товарами, услугами [1]

На основе анализа данных определений выявлено, что обе категории носят динамичный характер и направлены на удовлетворение потребностей. К тому же все параметры качества товара, являются частью параметров конкурентоспособности товара.

Различия понятий «качество» и «конкурентоспособность» представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Различия понятий «качество» и «конкурентоспособность»

Критерий сравнения	Качество	Конкурентоспособность
1. Акцентирование внимания	Удовлетворение потребности	Лучшее удовлетворение потребности по сравнению с товарами-конкурентами
2. Управление и степень формализации	Управление качеством подразумевает определённые процедуры (аккредитация и сертификация), методики и стандарты. Так же существует ответственность за отход от стандартов качества.	Управление конкурентоспособностью товара носит субъективный характер, и в настоящий момент не выработано чётких процедур и стандартов для этих целей
3. Условия существования	Большинство экономических систем	В условиях рыночной экономики (конкуренция)
4. Возможность оценки	Оценка качества достаточно объективна, так как учитывает количественные показатели (например, технические или функциональные критерии продукта)	При оценке конкурентоспособности используется количественная и качественная информация (мнение потребителей и предположения экспертов). Соответственно объективность данной оценки во многом зависит от опытности и компетентности аналитика.

На примере труб из полиэтилена (ПЭ) выявлены факторы, влияющие на их конкурентоспособность:

1) Ценообразование на рынке труб из ПЭ, включающее: цену; себестоимость; стоимость материалов; комиссионные посредникам.

2) Сервис – подсистема деятельности предприятия, обеспечивающая комплекс услуг по сбыту и эксплуатации [1] труб: транспортировка, доставка, хранение, ремонт, монтаж и утилизация труб из ПЭ.

3) Качество труб из ПЭ – это совокупность характеристик труб, удовлетворяющих требованиям потребителей и контактной аудитории. Оценка степени соответствия данных характеристик требованиям позволяет выявить высокое, среднее или низкое качество труб.

К качественным характеристикам труб из ПЭ относятся [9]: диапазон диаметров, мм; диапазон длин, мм; шероховатость

поверхности трубы, мкм; температура сваривания, °С; давление сваривания, МПа; скорость сваривания, мин; диапазон рабочих температур, °С; диапазон рабочего давления, МПа; относительное удлинение при разрыве, %; стойкость при постоянном внутреннем давлении, час; изменение размеров в продольном направлении после прогрева, %.

4) Эксплуатационные затраты потребителя – это те затраты, которые потребитель несёт в процессе эксплуатации труб: затраты на восстановление или поддержание нормального функционирования (ремонт, изменение конфигурации трубопровода, замена соединительной детали на более совершенную и т.д.); затраты на транспортировку, хранение и утилизацию труб; затраты на обмен или продажу товара.

5) Эксплуатационные возможности потребителя – это те возможности, которые позволяют потребителю более эффективно использовать трубы из ПЭ: возможность самостоятельной подготовки труб к укладке и монтажу; простота хранения и транспортировки; возможность самостоятельного ремонта трубопровода; доступность оборудования и соединительных деталей; возможность самостоятельной утилизации товара; возможность получать средства за отслуживший или износившийся товар.

6) Производственно-технологическая система предприятия – это совокупность оборудования, персонала, технологии и способов производства, которые предназначены для изготовления труб из ПЭ определённых качества и количества. Можно привести следующие критерии оценки технологического процесса производства труб из полиэтилена: производительность оборудования, п.м./год; износ оборудования, %; норма расходования материала, кг/п. м.; нормы образования отходов производства, кг на тонну труб; длительность производственного цикла, мин; численность персонала, чел.; производительность труда, п. м./чел.

7) Производственно-технологическая система предприятия – это совокупность оборудования, персонала, технологии и способов производства, которые предназначены для изготовления труб из ПЭ определённых качества и количества. Можно привести следующие критерии оценки технологического процесса производства труб из полиэтилена: производительность оборудования, п.м./год; износ оборудования, %; норма расходования материала, кг/п.м.; нормы образования отходов производства, кг на тонну труб; длительность производственного цикла, мин; численность персонала, чел.; производительность труда, п. м./чел.

8) Информационное поле включает в себя следующие компоненты: мнение потребителей, поставщиков и посредников о трубах и о фирме; доступность, количество и качество технической и рекламной информации о трубах и фирме.

На основе изучения рынка труб из полиэтилена разработана диаграмма факторного анализа конкурентоспособности труб из полиэтилена (рисунок 1).

С помощью данной диаграммы можно выделить факторы, позволяющие повысить конкурентоспособность труб из ПЭ.

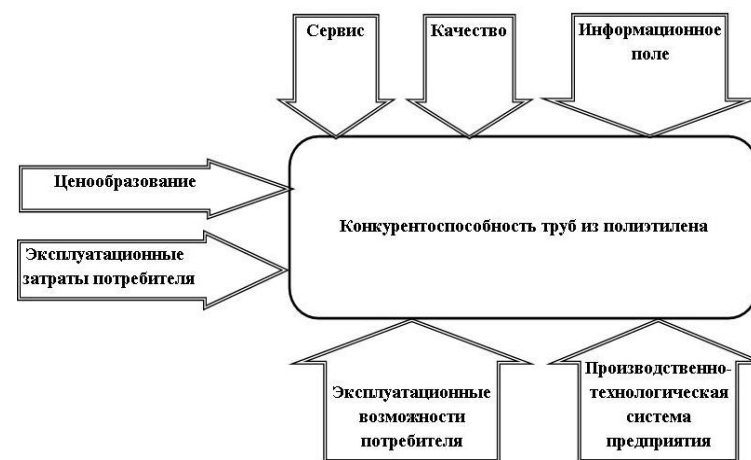


Рисунок 1 – Диаграмма факторного анализа конкурентоспособности труб из ПЭ

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Азрилияна А. Н. Экономический словарь. М., 2007. 1152 с.
- 2 Герасимов Б. И. Управление качеством: введение в экономический анализ // Методические рекомендации. Тамбов, 2003. 56 с.
- 3 Долинская М. Г., Соловьёв И. А. Маркетинг и конкурентоспособность промышленной продукции. М., 1991. 258 с.
- 4 Перцовский Н. И., Спиридонов И. А., Барсукова С. В. Международный маркетинг. М., 2001. 342 с.
- 5 Сафронова Н. А. Экономика предприятия. М., 2003. 608 с.
- 6 Фатхутдинов Р. А. Стратегическая конкурентоспособность. М., 2005. 504 с.

7 Савицкая Г. В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия. М., 2006. 425 с.

ПОВЕРКА ДИЭЛЬКОМЕТРИЧЕСКИХ ВЛАГОМЕРОВ НЕФТИ НА ЗАВОДЕ-ИЗГОТОВИТЕЛЕ

КОНДРАТЬЕВА А. В., СЫЗДЫКОВА М. С.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
МАРКОВА С. Ю.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

По существующим правилам процесс поверки диэлькометрического (емкостного) влагомера должен проходить в два этапа.

Первый этап – определение собственных рабочих характеристик емкостных первичных преобразователей. Процедура определения сводится к измерению монтажной (паразитной) емкости преобразователя C_m и его рабочей емкости C_p методом измерения двух общих емкостей этих преобразователей на воздухе $C_b = C_p + C_m$. При этом преобразователи заполняют жидкостью с известной диэлектрической проницаемостью ϵ (до третьего знака включительно, например, по бензолу $\epsilon_b = 2,340 \pm 0,001$), $C_b = \epsilon_0 C_p + C_m$. При измерении должен соблюдаться строгий температурный режим, т.е. $20 \pm 0,1$ °C. По результатам этих двух измерений определяют рабочую $C_p = (C_b - C_m) / (\epsilon_b - 1)$ и монтажную $C_m = C_b - C_p$ емкости.

Второй этап – наладка и определение основных метрологических характеристик влагомера в целом. В соответствии с существующими нормативными документами влагомер устанавливают на специальный стенд УПВН-2 и по методикам МУ 331, МИ 1498-86 и МИ 1536-86 готовят искусственные эмульсии методом последовательных добавок при объеме пробы не меньше 8-10 л нефти одного сорта (до 30 л общего количества нефти на один влагомер). При серийном выпуске диэлькометрических влагомеров нефти возникают трудности на заводе-изготовителе, связанные с организацией специальной поверочной лаборатории для подготовки проб сухой нефти и их аттестации на остаточную влажность, а также с применением «эталонной» жидкости, например, бензола или другого углеводорода с аттестованной диэлектрической проницаемостью, которые, как правило, токсичны и неизбежно загрязняют окружающую среду. Таким образом, применение «эталонной» жидкости для измерения и настройки собственных

монтажной и рабочей емкостей преобразователей по существующей методике является серьезным препятствием для реализации методики поверки влагомеров нефти без натурных водонефтяных эмульсий. Поверка диэлькометрических влагомеров на заводе-изготовителе существенно упрощается, если оба этапа поверки осуществить без «эталонной» жидкости и нефти. Возможность безжидкостного раздельного измерения монтажной и рабочей емкостей может быть реализована при помощи специальной конструкции емкостного первичного преобразователя (датчика). На рисунке 1 (а,б) представлена конструкция такого универсального датчика, представляющего собой коаксиальный конденсатор, содержащий заземленный корпус в виде отрезка трубы и измерительный электрод, установленный коаксиально внутри корпуса на двух экранированных держателях специальной конструкции. Датчик имеет электрический разъем 1 с соединительным стержнем 2, уплотненным изоляционной втулкой 3, которая проходит через корпус 4 и изолятор 5. Соединительный стержень 2 ввинчен в держатель измерительного электрода 6, уплотненного изоляционной пробкой 7, которая прижата гайкой 8. Сборка 1-8 является монтажным держателем измерительного электрода 10, в котором сосредоточена часть собственной монтажной емкости датчика. Вторая часть этой монтажной емкости находится в таком же держателе на другом торце датчика. Отличие этого держателя состоит в том, что он содержит подстроечный винт 12, с помощью которого возможна подстройка собственной монтажной емкости датчика на определенную величину. Этой подстройкой обеспечивается высокая степень идентичности датчиков по монтажной емкости от образца к образцу. Доступ к подстроечному винту 12 закрыт колпачком 11. Измерительный электрод 10 вставлен своими пружинными концами-контактами в держатели-контакты 6. Корпуса держателей 4 навинчены на заземленный электрод 9, а уплотнение обеспечивается с помощью масло- и бензостойких резиновых колец 13. На трубе заземленного электрода смонтирован подстроечный конденсатор для изменения рабочей емкости датчика. Он состоит из корпуса 14 и подстроечного винта с диском 15, который является заземленной обкладкой подстроечного конденсатора рабочей емкости, а часть поверхности измерительного электрода 10 – его незаземленной обкладкой. Процесс измерения и подстройки собственной монтажной и рабочей емкостей без применения «эталонной» жидкости с известной диэлектрической проницаемостью состоит в следующем. Датчик разбирают, т.е. корпуса держателей 4 отделяют

от внешнего заземлённого электрода 10 вставляют вставку 16, а корпуса держателей 4 приводятся в электрический контакт, как показано на рисунке, б. При таком электрическом и физическом контакте корпусов 4 исчезает электрическая емкость краев и будет измерена собственная монтажная электрическая емкость датчика. Емкость можно подстроить винтом 12 до нужного значения, а датчики могут быть сделаны идентичными по монтажной емкости от образца к образцу для сколько угодно большой партии датчиков. Затем колпачок 11 закрывают, датчик собирают согласно рисунку, а и измеряют его общую емкость с настройкой подстроечником 15, датчики идентифицируются по своим рабочим характеристикам с высокой точностью от образца к образцу.

Решение проблемы изготовления идентичных емкостных датчиков к диэлькометрическим влагомерам позволяет при заводской проверке применить аттестованные имитаторы влажности нефти, что значительно упрощает методику проверки. Процесс проверки влагомеров нефти при их изготовлении по предлагаемой методике состоит из следующих операций.

1 Емкостные датчики после их изготовления проверяют и аттестовывают на рабочем месте с помощью стандартного «образцового» (аттестованного) измерителя емкости, имеющего строго нормированную погрешность измерения на рабочей частоте влагомера нефти.

2 К влагомеру подключают образцовые имитаторы влажности нефти, представляющие собой набор аттестованных емкостей, подключение которых можно осуществить через отдельные разъёмы параллельно датчикам влагомера. При этом измерительный датчик, через который протекает обводнённая (анализируемая) нефть, имеет электрическую емкость C_w , а корректирующий датчик, содержащий осушенную нефть этого же состава – электрическую емкость C_n .

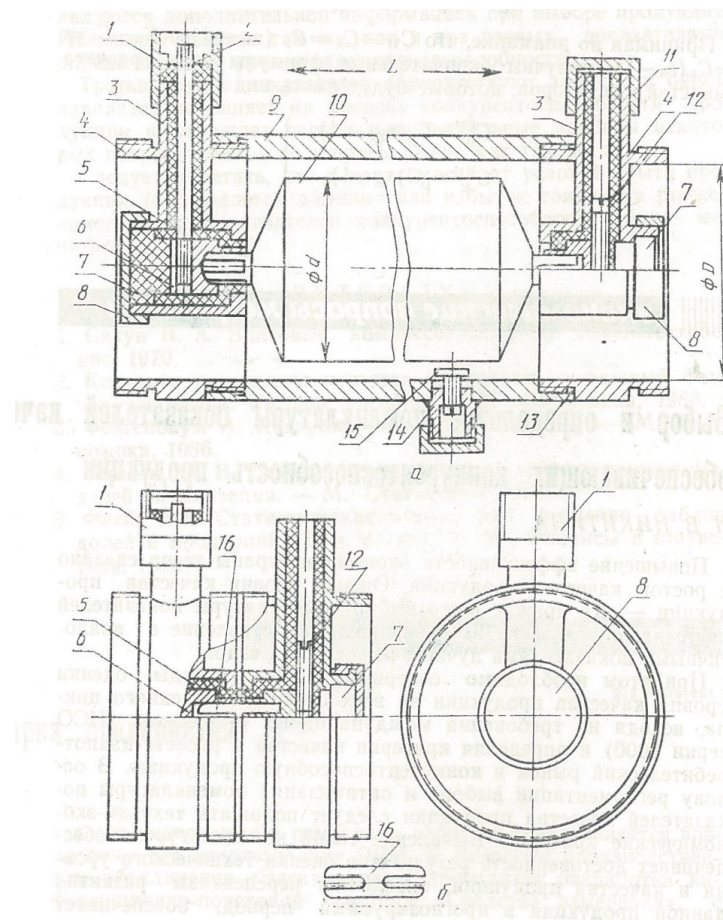


Рисунок 1 – Конструкция универсального датчика

3 Снимает показания влагомера с подключенными имитаторами в трех точках нормированного диапазона измерения влажности нефти (в начале, середине и конце) и сравнивают их с аттестованными значениями влажности, имитируемыми в каждой точке. Для реализации предлагаемой методики проверки емкости имитатора должны быть рассчитаны (до аттестации), исходя из рабочих характеристик датчиков конкретного влагомера и реперных точек влажности нефти. Измерительный и корректирующий датчики имеют соответствующие функции преобразования по диэлектрической проницаемости

$$\begin{aligned} C_W &= \varepsilon_W C_p + C_m; \\ C_W &= \varepsilon_n C_p + C_M, \end{aligned} \quad (1)$$

где $\varepsilon_W, \varepsilon_n$ – диэлектрические проницаемости обводненной и осушенной нефтей соответственно;

C_p, C_M – рабочая и монтажная емкости – рабочие характеристики идентичных датчиков.

Показания влагомера в объемных долях W (или в процентах $W\%$) влажности для пределов измерения от 0 до 3 % определяются формулой Бруггемана [2], разложенной в ряд [3]

$$W = \frac{\varepsilon_W - \varepsilon_n}{3\varepsilon_W} = \frac{C_W - C_n}{3(C_W - C_M)}$$

Или

$$W\% = \frac{C_W - C_n}{3(C_W - C_M)} \cdot 100$$

Принимая во внимание, что влагомер с коррекцией по диэлектрической проницаемости нефти (сорт) будет работать во всем диапазоне ее изменения от 2,0 до 2,65 [1], зададим три значения диэлектрической проницаемости нефти, например, $\varepsilon_{n_1} = 2,0$, $\varepsilon_{n_2} = 2,3$, $\varepsilon_{n_3} = 2,6$ и соответственно три реперные точки для влажной нефти (при $W_0 = 0$); $W_1 = 0,01$ (1%); $W_2 = 0,02$ (2 %) и $W_3 = 0,03$ (3 %) по объему. Расчетные формулы для емкостей имитатора находятся по разностям из функций преобразования (1)

$$C_W^{um} = C_W - C_B; C_K^{um} = C_K - C_B.$$

Принимая во внимание, что $C_W - C_B = C_p(\varepsilon_W - 1)$ и $C_K - C_B = C_p(\varepsilon_K - 1)$, получим окончательные формулы для расчета емкостей имитатора, которые будут иметь вид

$$\begin{aligned} C_W^{um} &= C_p(\varepsilon_W - 1); \\ C_K^{um} &= C_p(\varepsilon_n - 1); \end{aligned}$$

где ε_n – задано тремя значениями, упомянутыми выше,

$$\varepsilon_W = \varepsilon_n / (1 - 3W).$$

Набор этих емкостей должен быть помещен в экран, настроен и аттестован в установленном порядке. В заключение заметим, что предлагаемая конструктивная унификация (идентичность) емкостных датчиков по своим рабочим характеристикам и возможность поверки влагомером на заводе-изготовителе по аттестованным имитаторам, исключают применение токсичных «эталонных» жидкостей и водонефтяных эмульсий, что делает процесс поверки экономичным, надежным, экологически чистым и безопасным для поверителей.

Аналогичные унификации датчиков и поверки по имитаторам могут быть применены к влагомерам нефти с более широким диапазоном измерения влажности, вплоть до 60 % по объему. В этих случаях для расчета имитаторов следует пользоваться полной формулой Бруггемана [2], но с подстановкой в нее диэлектрической проницаемости минерализованной воды.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 ГОСТ 2517-85. Нефть и нефтепродукты. Диэлектрический метод определения влажности.
- 2 Шерман А. Эмульсии./ Пер. с англ.; Под ред. А.А. Абрамзона. Химия, Санкт-Петербург отд., 2015
- 3 Максимов С.И. // Метрология. – 2014 - № 6., с. 30

МЕТОД ИЗМЕРЕНИЯ ПОКАЗАТЕЛЯ ПРЕЛОМЛЕНИЯ СТЕКЛЯННЫХ ПЛАСТИН

КУВАЛДИНА В. А., ЛУНИНА В. Е.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МАРКОВА С. Ю.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ИСАБЕК З. Р.

преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Вопросы измерения показателей преломления (ПП) стеклянных пластин являются весьма актуальными для современного оптического приборостроения. Целью статьи является описание относительно простого интерференционного метода контроля, позволяющего осуществлять прецизионное измерение ПП стеклянных пластин в производственных условиях.

В большинстве предлагавшихся ранее интерференционных методов контроля ПП стеклянных пластин акцент делался на собственно измерение ПП и практически не уделялось внимания вопросу прецизионного измерения толщины этих пластин. Независимые прецизионные измерения толщины стеклянных пластин могут быть осуществлены в условиях специально оборудованных метрологических лабораторий, тогда как в условиях производства проведение подобных измерений, как правило, оказывается затруднительным. Последнее в значительной степени усложняет задачу прецизионного измерения значений ПП этих пластин в производственных условиях.

Предлагаемый метод измерения ПП предусматривает проведение трех независимых измерительных операций с контролируемой стеклянной пластиной и позволяет практически полностью исключить погрешности измерений, связанные с неточностями определения толщины пластин.

Первая измерительная операция связана с использованием двухканального ИМС (рисунок 1), построенного по схеме Рождественского и включающего лазер L , расширительную систему РС, пять светоделительных пластин СП, три зеркала Z и два фоторегистрирующих устройства $\Phi Y1$ и $\Phi Y2$, связанных обычно с электронными средствами обработки измерительной информации. Схема ИМС обычно также включает соответствующие средства интерференционной модуляции (не показаны на рисунке 1), использование которых направлено на повышение точности регистрации измерений ПИ [1].

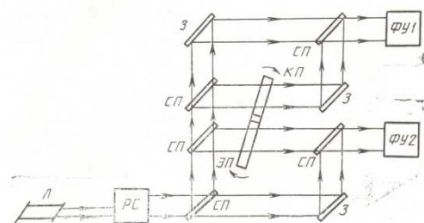


Рисунок 1 – Первая измерительная операция связана с использованием двухканального ИМС

Перед началом измерения в ветви измерительного и эталонного каналов ИМС вводятся соответственно контролируемая (КП) и

эталонная (ЭП) пластины, которые фиксируются в жесткой рамке и индивидуально устанавливаются перпендикулярно световым пучкам соответствующих ветвей ИМС. Точная установка пластин осуществляется в соответствии с критерием минимальности значений ПИ, реализация которого в данном случае предусматривает поиск такого вертикального положения пластины, которому соответствует минимальное значение ПИ в соответствующей ИК. Регулировка положения пластин производится в двух взаимно перпендикулярных плоскостях с использованием специальных настроечных винтов рамки.

После завершения начальной настройки для измерительного и эталонного каналов ИМС фиксируются начальные значения ПИ – A_1 и B_1 , характеризующие исходные значения оптических разностей хода (ОРХ) для световых пучков в измерительном и эталонном каналах ИМС:

$$A_1 = d\lambda^{-1}(n - n_B); \quad (1)$$

$$B_1 = l\lambda^{-1}(n_3 - n_B), \quad (2)$$

где

d, l – соответственно толщина контролируемой и эталонной пластин;

λ – длина волны излучения лазера L ;

n, n_3 – соответственно ПП контролируемой и эталонной пластин;

n_B – ПП окружающего воздуха.

После регистрации значений A_1 и B_1 с использованием поворотного механизма осуществляется поворот рамки с контролируемой и эталонной пластинами на угол α . При повороте пластин происходит взаимное смещение центров интерферирующих световых пучков в каналах ИМС, в результате чего может заметно снижаться контрастность в измерительной и эталонной ИК. Для уменьшения влияния подобных эффектов в ИМС использована расширительная система РС с коэффициентом преобразования $K_{пр} \approx 4$, а угол поворота α задается не превышающим 45° .

В результате поворота пластин на угол α изменяются значения ОРХ для световых пучков в каналах ИМС и результирующие значения ПИ – A_2 и B_2 для двух интерференционных каналов:

$$A_2 = d\lambda^{-1} \cos^{-1} \beta [n - n_B \cos(\alpha - \beta)]; \quad (3)$$

$$B_2 = l\lambda^{-1} \cos^{-1} \gamma [n_3 - n_B \cos(\alpha - \gamma)]; \quad (4)$$

$$\beta = \arcsin(n_B n^{-1} \sin \alpha); \quad \gamma = \arcsin(n_B n_3^{-1} \sin \alpha).$$

Таким образом, результирующие изменения ПИ для измерительного и эталонного каналов ИМС N_1 и N_2 в соответствии с (1) – (4) можно представить в виде

$$N_1 = A_2 - A_1 = d\lambda^{-1} [n \cos^{-1} \beta - n - n_B \cos(\alpha - \beta) \cos^{-1} \beta + n_B]; \quad (5)$$

$$N_2 = B_2 - B_1 = l\lambda^{-1} [n_B \cos^{-1} \gamma - n_3 - n_B \cos(\alpha - \gamma) \cos^{-1} \gamma + n_B]. \quad (6)$$

Значения N_1 , N_2 регистрируются и запоминаются с использованием устройств ФУ1 и ФУ2 и соответствующих средств электронной обработки информации. Из (4), (6) имеем

$$z = 1 - \cos \alpha = 1 - [b(b + 2n_3)]/[2n_B(b + n_3 - n_B)], \quad (7)$$

где $b = N_2 l \lambda^{-1}$. Погрешность определения параметра определяется по соотношению

$$\delta z = \left[\left(\frac{\partial z}{\partial b} b \delta b \right)^2 + \left(\frac{\partial z}{\partial n_3} n_3 \delta n_3 \right)^2 + \left(\frac{\partial z}{\partial n_B} n_B \delta n_B \right)^2 \right]^{1/2} z^{-1}, \quad (8)$$

$$\delta b = [(\Delta N_2 / N_2)^2 + (\delta \lambda)^2 + (\Delta l / l)^2]^{1/2}; \quad (9)$$

δn_3 , δn_B – относительные погрешности измерения ПП эталонной пластины и окружающего воздуха;

ΔN_2 – абсолютная погрешность измерения величины изменения ПИ N_2 ;

$\delta \lambda$ – нестабильность длины волны излучения лазера;

Δl – абсолютная погрешность измерения толщины эталонной пластины.

Вторая измерительная операция предусматривает использование одноканальных ИМС и интерферометра белого света (ИБС) (рисунок 2), объединенных по схеме Киндера [2].

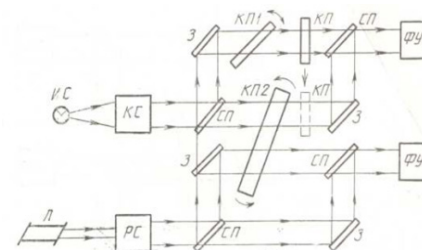


Рисунок 2 – Вторая измерительная операция предусматривает использование одноканальных ИМС и интерферометра белого света (ИБС)

Одноканальный ИМС включает лазер L , расширительную систему PC , две светоделительные пластины $СП$, два зеркала 3 и фоторегистрирующее устройство $ФУ1$. Соответственно одноканальный ИБС включает источник белого света $ИС$, коллимирующую систему $КС$, две светоделительные пластины $СП$, два зеркала 3 и фоторегистрирующее устройство $ФУ2$. В измерительной ветви ИБС устанавливается контролируемая пластина $КП$ и первая компенсирующая пластина $КП1$. В опорной ветви ИБС и в измерительной ветви ИМС устанавливается общая для них вторая компенсирующая пластина $КП2$. Расширительная система PC используется для тех же целей, что и в случае двухканального ИМС с тем лишь отличием, что ее коэффициент преобразования выбирается несколько большим ($K_{пр} \approx 6$). Коллимирующая система $КС$ обеспечивает формирование широкого коллимированного пучка белого света, параллельного световым пучкам одноканального ИМС, при этом в интерференционных каналах ИМС и ИБС могут быть использованы соответствующие средства интерференционной модуляции (не показаны на рисунке 2), призванные обеспечить повышение точности наведения на ахроматическую полосу в белом свете [3].

Перед началом измерения компенсирующая пластина $КП2$ устанавливается в крайнее наклонное положение (приблизительно под углом 45° к направлению распространения световых пучков), а контролируемая пластина $КП$ – строго перпендикулярно направлению распространения световых пучков. Установка пластины $КП$ осуществляется в соответствии с упомянутым выше критерием минимальности значений ПИ, реализация которого применительно к системе белого света предусматривает поиск

такого вертикального положения пластины КП, при любом нарушении которого наблюдается смещение ахроматической полосы в одну и ту же сторону. Наведение на ахроматическую полосу и установка ее в нулевое положение осуществляются в начале измерений с использованием компенсирующей пластины КП1. Для этого положения пластины КП с помощью фоторегистрирующего устройства ФУ1 ИМС осуществляется определение начального значения ПИ – С1, характеризующего исходное значение ОРХ для световых пучков этого интерферометра. Затем производят перемещение контролируемой пластины КП из измерительной в опорную ветвь ИБС и повторно осуществляют наведение на ахроматическую полосу, но уже с использованием второй компенсирующей пластины КП2. После перемещения ахроматической полосы в ее нулевое положение повторно осуществляют установку пластины КП перпендикулярно световым пучкам и заключительное наведение на ахроматическую полосу с применением компенсирующей пластины КП2. На заключительной стадии фиксируют с помощью фоторегистрирующего устройства ФУ1 результирующее значение ПИ – С2 в ИМС и определяют результирующее изменение ПИ – N_3 , которое дается соотношением

$$N_3 = C_2 - C_1 = 2d\lambda^{-1}(n - n_B). \quad (10)$$

Из (5), (7), (10) несложно получить соотношение для определения ПП контролируемой стеклянной пластины:

$$n = [2n_B z(k + 1) + k^2 n_B] / [k(k + z)],$$

где

$$k = 2N_1 N_3^{-1}.$$

Погрешность определения ПП определяется по формуле

$$\delta n = \left[\left(\frac{\partial n}{\partial z} z \delta z \right)^2 + \left(\frac{\partial n}{\partial k} k \delta k \right)^2 + \left(\frac{\partial n}{\partial n_B} n_B \delta n_B \right)^2 \right]^{1/2} n^{-1}, \quad (11)$$

$$\delta k = [(\Delta N_1 / N_1)^2 + (\Delta N_3 / N_3)^2]^{1/2} \quad (12)$$

ΔN_1 , ΔN_3 – соответственно абсолютные погрешности измерения значений изменения ПИ N_1 и N_3 .

Третья измерительная операция связана с использованием газового рефрактометра, с помощью которого определяется ПП окружающего воздуха n_B . Опыт использования даже

наиболее простых интерференционных газовых рефрактометров свидетельствует о том, что значения относительной погрешности измерения ПП $n_B - \delta n_B$ в производственных условиях могут быть получены не хуже 10-8.

Количественный анализ значений погрешности δn проведем для случая $l \simeq d \simeq 10$ мм, $n \simeq n_3 \simeq 1,6$, $\alpha \simeq 45^\circ$, $n_B \simeq 1,00035$, $\lambda \simeq 0,63$ мкм. При этом расчет по (5), (6), (10) приводит к значениям параметров N_1 , N_2 , N_3 , соответственно равным $N_1 \simeq N_2 \simeq 3 \cdot 10^3$ ПИ, $N_3 \simeq 2 \cdot 10^4$ ($b = 0,16$). Нестабильность длины волны излучения $\delta \lambda$ для серийно выпускаемых газовых одномодовых лазеров может быть принята равной 10-6. Абсолютная погрешность измерения толщины эталонной пластины Δl при значениях $l \simeq 10$ мм может быть принята равной 0,01 мкм. Подобный уровень точности является типичным для образцовых концевых мер, использующихся в качестве эталонов в оптическом приборостроении. Значение относительной погрешности измерения ПП эталонной стеклянной пластины δn_3 может быть реализовано равным 10-6.

Схемы регистрации использующихся в настоящее время ИБС характеризуются эквивалентными величинами абсолютных погрешностей наведения на ахроматическую полосу (ΔN_δ) порядка 0,01 ПИ (в данном случае эквивалентность рассматривается по отношению к системе монохроматического света). В результате абсолютная погрешность измерения изменения ПИ N_3 может быть определена по формуле

$$\Delta N_3 = [(\sqrt{2} \Delta N_\delta)^2 + (\Delta N'_3)^2]^{1/2} \approx 0,018 \text{ ПИ.}$$

При этом в соответствии с (9) δb не превысит $3,5 \cdot 10^{-6}$, погрешность δz , определенная в соответствии с (8), будет равна $9 \cdot 10^{-6}$, а погрешность δk , определенная в соответствии с (12), не превысит $2,3 \cdot 10^{-6}$. Результирующий расчет относительной погрешности определения ПП контролируемой стеклянной пластины в соответствии с (11) приводит к значению $6 \cdot 10^{-6}$.

Сравнение полученного значения для δn с аналогичными показателями для случая использования неинтерференционных методов измерения показывает, что уровень точности измерения ПП стеклянных пластин может быть повышен по крайней мере в 1,5 раза. В то же время анализ полученных соотношений свидетельствует о том, что основной вклад в относительную погрешность вносят погрешности измерения параметров l и n_3

эталонной пластины, а также погрешности определения параметров $N1$ и $N2$ в схеме двухканального ИМС. В связи с этим представляет определенный интерес анализ возможностей по дальнейшему снижению погрешности измерения δn в рамках предложенного метода контроля.

Повышение точности контроля параметров (l и n_3) эталонной пластины само по себе еще не позволяет достичь значительного повышения точности измерения. Для до n стижения этого оказывается необходимым добиться повышения точности регистрации изменений ПИ ($N1$ и $N2$) в схеме двухканального ИМС. В общем случае повышения точности регистрации изменений ПИ в интерференционных схемах можно достичь двумя способами: либо путем увеличения самих результирующих значений изменений ПИ, либо путем снижения абсолютной погрешности регистрации ΔN_M . Первый способ, связанный в данном случае с необходимостью увеличения угла поворота α , не позволяет достичь желаемого результата, так как с увеличением $\alpha > 45^\circ$ происходит значительное увеличение межцентрового расстояния для интерферирующих пучков, что ведет к резкому снижению контрастности регистрируемых ИК и к возрастанию влияния на результат измерения шумов электронных и оптических схем. Второй способ, связанный с уменьшением ΔN_M , позволяет получить некоторый выигрыш по точности. Нужно отметить, что при использовании в ИМС достаточно сложных алгоритмов обработки измерительной информации, связанных с коррекцией нелинейности, исключением влияния постоянной составляющей и шумовых сигналов, результирующая погрешность измерения ΔN_M может быть реализована на уровне 0,001–0,002 ПИ.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Налбандов Л. В. Измерительная техника. – М.: Мир, 2012г.
- 2 Коронкевич В. П., Ханов В. А. Современные лазерные интерферометры. – Новосибирск.: Наука, 2014г.
- 3 Коломийцов Ю. Н. Интерферометры. – СПб.: Машиностроение, 2013 г.

ПРИНЦИПЫ СИНТЕЗА САМОПРИСПОСАБЛИВАЮЩИХСЯ РАБОЧИХ ОРГАНОВ ЗЕМЛЕРОЙНЫХ МАШИН

ҚОШҚАРБАЙ Ж., ҚҰДАЙҚҰЛ Б.

студенттер, Таразский государственный университет имени М. Х. Дулати,
г. Тараз

АБДИГАЛИЕВ М. А.

ст. преподаватель, Таразский государственный университет имени М. Х.
Дулати, г. Тараз

Одним из перспективных направлений совершенствования землеройных машин (ЗМ) является создание рабочих органов (РО), обладающих свойствами самоприспособления, адаптации к преобладающим грунтовым условиям. Такие РО позволяют эффективно работать землеройной машине на грунтах с различной степенью трудности разработки. Выбранное направление позволяет повысить эффективность машины без существенного изменения конструкции ее, естественно, при малых материальных затратах. Это обусловлено тем, что РО основных землеройных -машин (например, одноковшовых экскаваторов) по массе и стоимости составляют незначительную часть – примерно 2...5 % общей массы и стоимости машины в целом.

На формы РО и их конструктивное исполнение, особенно режущей части, влияют тип земляных сооружений (кювет, траншея, туннель, яма, приямка), формы с их элементами (дна, боковых и торцовых стенок), геометрические параметры (ширина, высота, углы) и требования безопасности [1].

ЗМ с различными рабочими оборудованиями и органами выполняют следующие виды земляных работ: резание (снятие растительного слоя, бестраншейная прокладка кабеля, дренажа и др. коммуникаций); копание (разработка грунта); рыхление (разрушение прочных грунтов); разрушение ветхих зданий и других сооружений; перемещение, засыпка и перемешивание различных сыпучих материалов; планировка, разравнивание, зачистка и очистка поверхностей земляных сооружений; уплотнение грунта; погрузка его в транспортное средство.

Конструктивное исполнение РО и процесс взаимодействия его с разрабатываемым грунтом в большей степени зависят от физико-механических свойств последнего и его текущего состояния (гранулометрический состав, плотность, прочностные свойства,

угол естественного откоса, коэффициенты трения, абразивность, т.п.) Влияют на конструкции и процесс также то, как мы копаем грунт, режим взаимодействия (способ копания, скорости, ускорения, величина относительной подачи, размеры снимаемой стружки).

Влияние многих из них на параметры и форму РО исследованы достаточно подробно [2]. Существуют оптимальные углы резания и скорости взаимодействия, соотношение ширины снимаемой стружки грунта к ее высоте, шаг расстановки зубьев, угол заострения и соотношения линейных параметров самого РО. Оптимальные параметры, касающиеся грунтов, не являются постоянными, а зависят от изменяемых условий разрабатываемой среды как во времени, так и в пространстве.

РО с принципом лобового (прямого) резания толкает одиночное включение в грунте (можно это перенести на любую частицу грунта) только в направлении движения самого себя, т.к. его режущая кромка на горизонтальной плоскости расположена перпендикулярно к направлению движения. РО же с принципом косого резания смещает такое включение не только в направлении движения, но и в сторону от него: режущая кромка такого РО расположена под углом к направлению движения. Одиночное включение во втором способе резания имеет на одну степень свободы больше, чем при первом. Частица грунта, имеющая две степени свободы, быстрее найдет место для размещения, чем та, которая имеет только одну степень свободы. Таково объяснение зависимости оптимальных параметров в пространственном отношении.

При прямом взаимодействии РО захватывает грунт, придав ему свою скорость движения. При косом же – грунт имеет дополнительное движение относительно режущей кромки и в силу этого отстает от движения в основном направлении, имея уже меньшую абсолютную скорость. Таким образом, частицы при косом резании отстают от основного движения РО в пространстве и по времени.

В силовом отношении картина процесса имеет ту же схему, что и в кинематике. При косом взаимодействии сила, действующая в направлении движения, имеет боковую составляющую, и их геометрическая сумма является той силой, которая действует на одиночное включение. Естественно, она по величине больше, чем сила, действующая в направлении движения. При лобовом (прямом) резании же они равны. Таким образом, сила действия на грунт при косом резании больше, чем при прямом.

На процесс можно смотреть и с третьей стороны. Мощность является функцией, действующей на грунт силы и скорости

взаимодействия. Абсолютная скорость при косом резании меньше, чем при прямом. Это означает, что при неизменном значении мощности сила, действующая на грунт при косом резании, увеличивается.

Однако надо подчеркнуть, что усилие на копание грунта при прочих равных условиях зависит от нормальной к поверхности режущей кромки (лезвия) силы в зоне деформации. При взаимодействии с однородным грунтом эта сила зависит от размера режущей кромки (длины лезвия, над которым находится грунт, давящий силой тяжести на него). При прямом взаимодействии длина лезвия соответствует ширине захвата, а при косом резании длина больше ширины захвата. Поэтому при копании мягких грунтов (они однородные) прямое резание выгоднее косого. При копании твердых, неоднородных, с каменистыми включениями грунтов, сила тяжести по сравнению с силами взаимодействия с включениями грунта не сопоставима, а гораздо меньше, поэтому косое резание выгоднее прямого.

Следовательно, на конструкцию РО ЗМ влияют такие технологические и механические факторы, как параметры земляного сооружения, виды земляных работ и грунтовые условия (как объект разрушения и строительный материал).

Закон природы о том, что эволюционный процесс всегда приводит к адаптации, приспособлению распространяется и на технические средства, ибо они вторичные продукты, а первичным является сам человек, создающий эти средства [3].

Анализ и обобщение материалов современной научно-технической литературы и описание изобретения РО ЗМ по их приспособленности приведены ниже.

Вышеизложенные материалы позволяют системно подходить к созданию новых РО ЗМ с принципами самоприспособления их к условиям разрабатываемой среды.

Из накопленной информации уже можем сформулировать принципы синтеза новых РО ЗМ:

Формирование РО ЗМ составными из неподвижных частей.

Включение в состав РО упругих элементов и расположение их между подвижными и неподвижными частями.

Осуществление механической (и/или иной) связи между подвижными, неподвижными частями и упругими элементами (обеспечение углового или линейного относительного их перемещения).

Обеспечение отставания подвижных частей РО во времени и в пространстве относительно неподвижных нагрузок с восстановлением

подвижных частей в исходное положение после преодоления пиков нагрузок (уменьшение динамических нагрузок).

Обеспечение накопления энергии в других элементах при относительном движении частей и отдача ее при необходимости (при выходе РО из процесса копания для улучшения наполнения РО);

Осуществление самоизменения параметров и формы РО в зависимости от изменяемых условий разрабатываемой среды с обратной связью (самоизменение геометрических параметров режущей кромки и периметра при изменении условий грунта).

Осуществление самооптимизации процесса копания по критерию минимальной энергоемкости, благодаря обратной связи РО с грунтом.

ЛИТЕРАТУРА

1 Мырзахев С., Абдигалиев М. Приспособленность РО к разрабатываемой среде и классификация ЗМ. // Наука и образование южного Казахстана. Серия «Механика и машиностроение», 2000, №20, С. 220-222.

2 Пенчук В.А., Линник И.И., Пенчук В.В. Особенности эксплуатации и модернизации машин для земляных работ. // Строительные и дорожные машины, 2001, №5, С.16-18

3 Дорожно-строительные машины и комплексы. В.И. Баловнев, А.Б. Ермилов, А.Н.Новиков и др. М., 1988, 384 с.

УСОВЕРШЕНСТВОВАННЫЙ РЕОВИСКОЗИМЕТР

ЛУНИНА В. Е., КУВАЛДИНА В. А.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МАРКОВА С. Ю.

ст. преподаватель ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ИСАБЕК З. Р.

преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Значения динамической вязкости используемых жидкостей находятся в пределах $4 \cdot 10^{-4}$ – $4 \cdot 10^3$ Па·с. Государственный первичный эталон и общесоюзная поверочная схема обеспечивают проверку вискозиметров лишь до $1 \cdot 10^2$ Па·с. Использование эталонных вискозиметров с увеличенным диаметром капилляра для расширения верхнего предела измерений приводит к нарушению режима течения и неоднозначности получаемых результатов. С целью расширения пределов необходим переход на другие

методы измерения вязкости. Наиболее перспективен в этом отношении метод, впервые предложенный Стоксом. Однако строгое соблюдение условий классической схемы на практике невозможно, поэтому необходимо введение поправок на конечные размеры сосуда, значения которых можно определить только в результате большого числа экспериментов [1], и одновременно допустимое в лабораторных условиях увеличение геометрических размеров сосуда. Это делает метод громоздким и менее удобным.

Отказ от попытки хотя бы приближенно воспроизвести условия перемещения твердой сферы в безграничной жидкости привел к созданию ряда конструкций вискозиметров с телом падения [2-4]. Их общий недостаток – невысокие точность и воспроизводимость результатов измерения, а также сложность формы течения жидкости, не позволяющая использовать эти вискозиметры для абсолютных измерений.

При работе всех вискозиметров с телом падения, включая и те, которые наиболее близки к реализации схемы Стокса [1], возникает противоток в кольцевом зазоре между поверхностью тела падения и стенкой калиброванной трубки (рисунок 1, а).

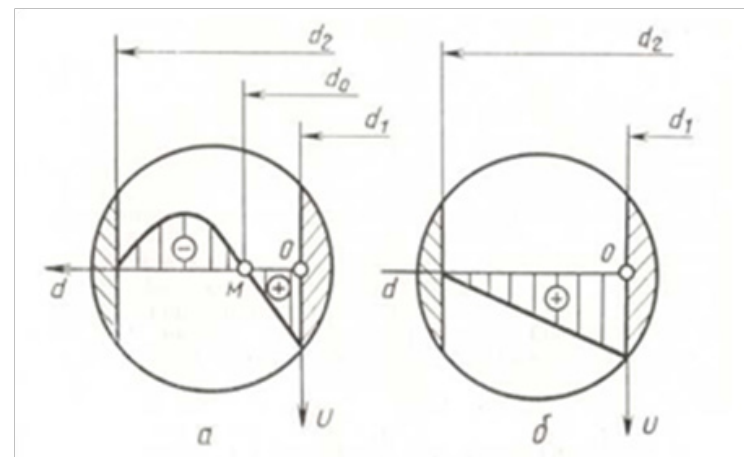


Рисунок 1 – Реализация схемы Стокса

Вытесняемая спускающимся телом падения часть жидкости перетекает навстречу слоям, увлеченным самим телом. Положение точки М на эпюре скоростей зависит от множества причин: эксцентриситета тела падения и калиброванной трубки, различных

возмущений и т. д., результат чего – значительные систематические и случайные погрешности. Использование конструкции с катящейся по наклонной плоскости сферой не устраняет этот недостаток, а еще больше усложняет форму течения.

Перечисленные недостатки устранены в конструкции вискозиметра (рисунок 2) [5], содержащего калиброванную трубку 1 с окнами 5 и 11 на концах, тело падения (цилиндр или шар) 7, подвешенное на нити 3, перекинутой через блоки 4, противовес 9, цилиндрический стакан 8, сальник 2 и шкалу регистратора перемещений противовеса 6.

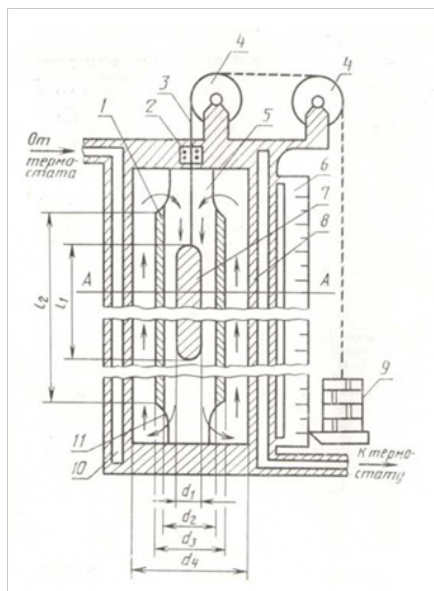


Рисунок 2 – Вискозиметр

Вискозиметр работает следующим образом. Трубку 1 и стакан 8 заполняют исследуемой жидкостью. С помощью термостата, подключенного к термостатирующей рубашке 10, устанавливают требуемую температуру. Противовес 9 отводят в крайнее нижнее положение и отпускают. Из-за превышения массы тело 7 начинает двигаться вниз, а противовес – вверх. Время прохождения противовесом 9 выбранных участков шкалы 6 регистрируют. При движении тела 7 объем исследуемой жидкости, вытесняемой из калиброванной трубки 1 через нижнее окно 11 по кольцевому

пространству между внешней стенкой трубки 1 и внутренней поверхностью стакана 8, перетекает через окно 5 в трубку. Так как гидравлическое сопротивление кольцевого пространства пренебрежимо мало по сравнению с гидравлическим сопротивлением движению тела 7, то противоток исследуемой жидкости не будет иметь места в зазоре между телом 7 и стенками трубки 1. Этим обеспечивается устойчивость течения жидкости и, следовательно, постоянство скорости перемещения тела 7.

Для обоснования соотношений конструктивных размеров примем, что гидравлическим сопротивлением кольцевого пространства можно пренебречь в том случае, если оно меньше 0.001 гидравлического сопротивления движению тела

$$\frac{(\Delta \rho g l_1)}{\Delta p} = 0,001, \quad (1)$$

где $\Delta \rho$ – разность плотностей тела падения 7 и исследуемой жидкости; g – ускорение свободного падения; l_1 – длина тела падения; Δp – перепад давления, необходимый для обеспечения перетока жидкости через окна 5 и 11 по кольцевому зазору между внешней поверхностью калиброванной трубки 1 и внутренней поверхностью цилиндрического стакана 8. Уравнение материального баланса массопереноса жидкости через сечение А-А имеет вид

$$Q_T = Q_K + Q_{IT} \quad (2)$$

где Q_T – расход жидкости, вытесняемой телом падения 7 и увлекаемой им в кольцевом зазоре; Q_K – объемный расход жидкости через кольцевой зазор между внешней стенкой калиброванной трубки 1 и внутренней стенкой цилиндрического стакана 8 (см. рисунок 2); Q_{IT} – объемный расход противотока жидкости в кольцевом пространстве между внутренней стенкой калиброванной трубки 1 и поверхностью тела падения 7.

Выразив Q_T , Q_K и Q_{IT} через d_1 – диаметр тела падения 7 (см. рисунок 2), d_2 – внутренний диаметр калиброванной трубки 1, d_3 – внешний диаметр калиброванной трубки 1, d_4 – внутренний диаметр цилиндрического стакана 8, d – диаметр, определяющий положение неподвижного слоя на эпюре скоростей (см. рисунок 1, а), получим:

$$\frac{(\Delta \rho g l_1)}{\Delta p} d_1 (d_0^3 - d_1^3) = \frac{3}{3,3} \cdot \frac{l_1}{l_2} \cdot d_4^4 + 3d_2^4 \left[1 - (d_0/d_2)^4 + \frac{[1 - (d_0/d_2)^2]^2}{\ln(d_0/d_2)} \right] \quad (3)$$

3 Подставив (1) в (3) и задавшись из конструктивных соображений

$$\frac{l_2}{l_1} = 10 \quad (4)$$

$$d_2/d_1 < 1,1 \quad (5)$$

$$\frac{d_4}{d_3} > 4 \quad (6)$$

получим

$$d_4^4/(d_2 - d_1) > 7 \cdot 10^3 \quad (7)$$

Если учесть, что площадь проходного сечения окон 5 и 11 (см. рисунок 2) равна площади проходного сечения кольцевого зазора ($d_4 - d_3$), а их глубина (равная толщине стенки калиброванной трубки 1) пренебрежимо мала по сравнению с длиной кольцевого зазора l_2 , то соблюдение неравенств (5), (7) обеспечивает достижение поставленной цели при использовании вискозиметра описанной конструкции.

Расширение пределов определения вязкости по сравнению с государственным первичным эталоном достигается подбором диаметров d_1 и d_2 , а также длины тела падения l_1 и соотношения его массы и массы противовеса. Необходимая точность измерений обеспечивается использованием наиболее простой из известных форм течения жидкости – Куэттова, вследствие чего отпадает необходимость введения дополнительных поправок при обработке результатов измерений.

Определение коэффициента вязкости сводится к измерениям массы и времени перемещения противовеса, которые при современном уровне развития лабораторной техники можно выполнить с высокой точностью. Уравнение измерения вязкости имеет вид

$$\eta = K M g t, \quad (8)$$

где η – динамическая вязкость, мПа·с; g – ускорение свободного падения; M – масса груза; t – время перемещения противовеса; K – постоянная для применяемого тела падения.

Постоянную K реовискозиметра экспериментально определяли с помощью трех градуировочных жидкостей, имеющих номинальные

значения динамической вязкости 60, 2000 и 5000 мПа·с и аттестованных на первичном эталоне вязкости с погрешностью не более 0, 1 %.

Температуру жидкости во время измерений поддерживали постоянной (градиент температур не превышал $\pm 0, 05$ °С).

Разброс значений констант, определенных по трем градуировочным жидкостям, составил 0, 5 %, а СКО измерения вязкости не превышало 1 %.

Поинтервальные измерения времени по длине хода противовеса 9 (см. рисунок 2) вдоль шкалы позволяют исключить начальный и конечный участки, которым соответствуют неустановившиеся режимы течения, и таким образом уменьшить значение случайной погрешности.

Конструкция вискозиметра позволяет использовать поверхности с высокой контролируемой чистотой обработки, что также положительно сказывается на точности определения коэффициента вязкости.

Кроме перечисленных преимуществ, вискозиметр предлагаемой конструкции позволяет проводить реологические исследования структурированных систем. Этому способствует широкий диапазон градиентов скоростей течения, обеспечиваемый подбором диаметров тела падения и калиброванной трубки, а также масс тела падения и противовеса – для получения реологических кривых в необходимых пределах. Однородная эпюра касательных напряжений упрощает интерпретацию результатов. Вискозиметр позволяет исследовать реологию не только индивидуальных жидкостей и гомогенных систем, но и граничных слоев, эмульсий, суспензий, пен и т. п. с соответствующим подбором геометрических характеристик канала течения.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Домостроева Н. Г., Коноплева Г. П. Труды ВНИИМ. – М.: Изд-во Наука, 2002г.
- 2 Мурадов А. С. и др. Открытия. Изобретения. – СПб.: Машиностроение, 2010г.
- 3 Пирогов А. Н. и др. Открытия. Изобретения. – М.: Машиностроение, 2013г.
- 4 Wright H. Sensors. 2012 г.
- 5 Репин Н. Н. и др. Открытия. Изобретения. – М.: Машиностроение, 2005 г.

СТАТИСТИКАДАҒЫ БОЛЖАМ ӘДІСТЕРІНІҢ КЛАССИФИКАЦИЯСЫ

МАЖИТ А. Ж., СОЛТАНОВА А. М.
студенты, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.
МУСИНА Ж. К.

т.ғ.к., қауымд. профессор, С. Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Қазіргі уақытта болжам әдістерінің айтарлықтай шамадағы жариялымдарының қатарында олардың жіктелімдерінің көпсанды әдістері белгілі. Алайда, осы сұрақта қанағаттанарлық шешілген деп айтуға болмайды, себебі бірыңғай, пайдалы және толық жіктелім қазіргі уақытта әлі де құрылмаған. Болжау жас ғылым болғандықтан классификацияның құрылуына мүмкін болатын барлық осы талаптарға қанағаттанарлық даму деңгейлеріне қол жеткізген жоқ. Классификацияның екі басты мақсаты бар. Біріншіден, әдістерді меңгеру және талдау үрдістерін қамтамасыз ету, екіншіден, болжам объектілерін әзірлеу кезіндегі әдістерді таңдау үрдістеріне қызмет көрсету. Заманауи сатыда көрсетілген мақсаттардың екеуін де тепе-тең дәрежеде қанағаттанарлық ететіндей бірыңғай классификацияны ұсыну қиын.

Классификацияның екі басты типі бар: тізбекті және параллель. Тізбекті классификация жиі немесе жалпыдан көп көлемдердің есептелуін ұсынады. Осыдан, басты ережелер қадағаланауы қажет: 1) басты бөлулер (белгілер) түсініктемелердің кез-келген түрлері құрылу кезінде де бірдей болуы қажет; 2) көрнекті түсініктемелердің көлемі бір-бірін шектеу қажет (класстардың қиылысуының шектелуін талап ету); 3) көрнекті түсініктемелердің көлемі текті түсініктемелердің көлемін тамамдау қажет (классификацияның барлық объектілерінің толық жаулап алынуын талап ету) [1].

Параллельді классификация бірнеше белгілердің бүтін қатарынан құрылушы күрделі ақпараттық негіздемені ұсынады. Мұндай классификацияның басты қағидасы – таңдалынған белгілердің тәуелділігі, әрбіреуі маңызды, барлығы бірге бірауақытта заттардың өзіне тән және тек қана олардың жиынтығы әрбір класс жөнінде тамамдау ұсынысын береді.

Тізбекті классификация генеалогиялық ағаш түріндегі көрнекі интерпретациясы болады, қарастырылатын облыстың

барлығын жаулап алады және жалпы жүйеде әрбір кластың өзара байланысын және орнын анықтайды.

Классификацияның әрбір деңгейі өзінің классификациялық белгілерімен сипатталады. Әрбір деңгейдің элементтері өз алдында жақындағы төменгі деңгейдің қиылыспайтын көптік элементтеріне жататын атауларын ұсынады. Төменгі деңгейдің элементтері өз алдында болжамның нақты әдістерінің (кейде бір элементтердің) түрлендіргіштері немесе қандай да бір жалпыдан біреуі болып табылатын біржақты топтарының атауларын ұсынады.

Жалпы түрде классификация ашық болып табылады, себебі ол элементтердің санын деңгейде ұлғайта алады және соңғы деңгейдегі элементтердің нақтылау және алдағы ұсақтау есебінен деңгейлердің санын өсіреді.

Бірінші деңгейде барлық әдістер «әдістердің ақпараттандыру негіздемесі» белгілері бойынша үш класқа бөлінеді. Жалпы дерекшілдік әдістер болжамның объектілері және оның алдыңғы дамулары жөніндегі ақпараттық материалдары бар деректермен орнықтандырылады. Сараптамалық әдістер осы ойдың жүйеленген рәсімдерін табу және жалпылау үрдістерінде сарапшыл мамандар қоятын ақпараттармен орнықтандырады. Аралас әдістер бастапқы ақпараттармен қолданылатын жалпы дерекшілдік және сараптамалық ретінде аралас ақпараттық негіздерге жатқызуға болатындай жеке кластарға бөлінген. Мысалы, сайыскерлерге сараптамалық сұрақтарды өткізу кезінде объект жөнінде сандық ақпараттарды немесе жалпы дерекшілдік болжамдарды, не болмаса экстраполяция қағидаларының қатары кезінде деректік мәліметтермен сараптамалық бағаларды қолданады.

Статикалық әдістер математикалық даму заңдылықтарында және математикалық өзара байланысу сипаттамаларында құралушы болжамдық үлгілерді алу мақсатында болжам объектілері жөнінде сандық ақпараттарды өңдеу әдістерінің жиынтығын біріктіреді. Ұқсастықтардың әдістері түрлі үрдістердің даму заңдылықтарында ұқсастықтарды табу және осы негіздемеде болжамдарды жүргізу. Болжамның озып шыққан әдістері болжамда жүзеге асырылушы ғылыми-техникалық ақпараттардың арнайы өңдеуіндегі анықталынған қағидаларда құрылады, оның құрамдары ғылыми-техникалық үрдістің дамуынан алға шығады.

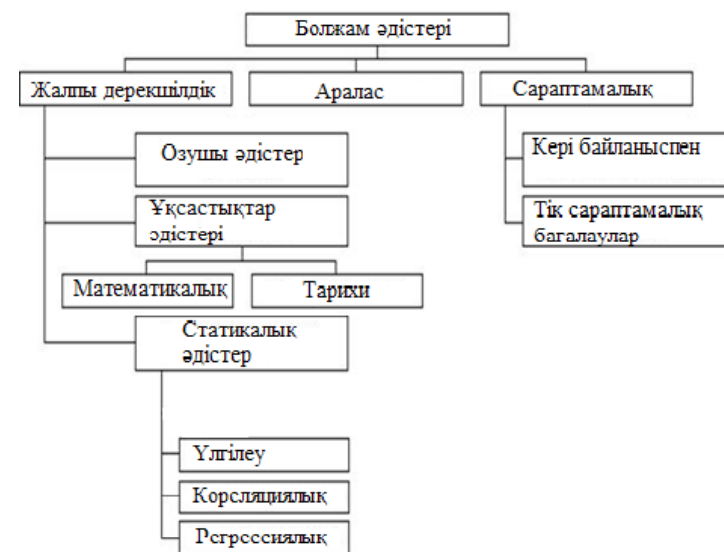
Классификацияның үшінші деңгейі болжам әдістерін классификациялық белгілері бойынша «әдістердің аппараттарының»

түрлеріне бөледі. Әрбір түр өзінің құрамында олардың жүзеге асырылуымен бірыңғай аппараттардың негізін біріктіреді. Статикалық әдістер түрлері бойынша экстраполяция және интерполяция әдістеріне жіктеледі; регрессиялық және корреляциялық талдауларды қолданушы аппарат; факторды талдауды қолданушы әдістер.

Ұқсастық әдістерінің кластары математикалық және тарихы әдістерге бөлінеді. Болжам объектісінің ұқсастығы ретінде басқа физикалық табиғаттың объектісін, ғылымның басқа облысын, болжам объектісімен сәйкес келуші даму үрдісінде математикалық сипаты бар техниканың салаларын қолданады.

Болжамның озушы әдістерін ғылыми-техникалық ақпараттың зерттеу динамикасының әдістеріне бөлуге болады; зерттеу әдістері және техниканы бағалау деңгейі. Бірінші жағдайда, көбінесе FT3 түрлерінің әр түрлі базаларында сандық-сапалық динамикалық қатарларының құрылуымен және олардың сәйкес келуші объектілерінің талдауымен және болжануымен қолданылады. Әдістердің екінші түрі FT3 құралған сандық және сапалық ақпараттармен болжанатын техниканың ерекшелігін, сипаттау деңгейін анықтау үшін арнайы аппараттары қолданады.

Классификацияның төртінші деңгейі үшінші деңгейдің әдістерін әрбір классификация белгілерінің жиынтықтары бойынша кейбір жергіліктіктер үшін жеке әдістерге және әдіс топтарына бөледі, мұнда барлық деңгей үшін жалпы біреуді атап көрсету мүмкін емес (1 сурет).



Сурет 1 – Болжам әдістерінің классификациялық сызбасы

Қазіргі уақытта, ғалымдардың бағалаулары бойынша, болжамның 150-ден астам әдістері есептеледі. Алайда, тәжірибиеде басты ретінде 15-20. Бүгінгі таңда әдебиет көздерінде болжам әдістерінің түрлі классификациялық қағидалары ұсынылған.

ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Дж. Гласс, Дж. Стенли. Статистические методы в прогнозировании. - М. : Прогресс, 2006. – 197 б.
- 2 Четыркин Е. М. Статистические методы прогнозирования. 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Статистика, 2007. – 225 б.
- 3 Мусина Ж. К., Солтанова А. М, Классификация методов прогнозирования. /Материалы международной научной конференции молодых ученых, магистрантов, студентов и школьников «XVI Сатпаевские чтения» Том 16. – Павлодар : ПГУ имени С.Торайгырова, 2016. – б. 62-66

МОДЕРНИЗАЦИЯ КОНСТРУКЦИИ КОЛЕСА ХОДОВОЙ ТЕЛЕЖКИ КОЗЛОВОГО КРАНА

МИЛЛЕР С. А., НУРМАГАНБЕТОВ А. К.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ГОДЫНА Н. Н.

к.т.н., ассоц. профессор (доцент), ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

ТКАЧУК А. А.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Козловые краны – краны мостового типа, мост (пролётные строения) которых установлен на опоры, перемещающиеся по рельсам, установленным на бетонные фундаменты.

Одним из наиболее ответственных и тяжело нагруженных узлов козлового крана является ходовая тележка.

Крановые колеса ходовой части механизма передвижения крана являются одной из главных деталей крана и имеют свойство быстро изнашиваться, при интенсивной эксплуатации. Ходовые колеса механизмов передвижения грузоподъемных кранов и их грузовых тележек могут выполняться кованными, катанными, штампованными или литыми, с дальнейшей механической и термической обработкой рабочих поверхностей. Ходовые колеса кранов должны быть двухребордными и соответствовать нормативным документам. Применение ходовых колес другой конструкции должно соответствовать требованиям ПБ 10-382-00.

В зависимости от типа крана, ширины колеи и расположения рельсового пути колеса могут быть двухребордными, одноребордными или безребордными.

Ходовые колеса механизмов передвижения кранов и их грузовых тележек имеют две реборды с обеих сторон, препятствующие сходу колес с рельсов. Основным документом, регламентирующим диаметры, ширину дорожек качения и высоту реборд ходовых колес, является ГОСТ 28648-90 «Колеса крановые. Технические условия».

Одноребордные ходовые колеса могут применяться в следующих случаях:

- если колея наземного кранового пути не превышает 4 м и обе нитки лежат на одном уровне;

- б) если краны передвигаются каждой стороной по двум рельсам при условии, что расположение реборды на одном колесе

противоположно расположению реборды на другом колесе (при расположении колес на одной оси);

- у опорных и подвесных тележек кранов мостового типа;

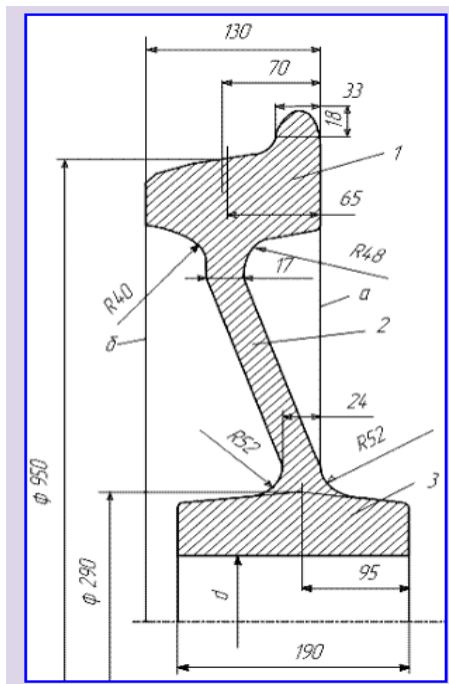
- у подвесных тележек, передвигающихся по однорельсовому пути;

- у грузовых тележек башенных кранов.

Ходовые колеса башенных кранов должны быть двухребордными независимо от ширины колеи. Применение безребордных ходовых колес допускается при наличии устройств, исключающих сход колес с рельсов. Ходовые колеса механизмов передвижения грузоподъемных машин и их грузовых тележек могут выполняться кованными, катанными, штампованными или литыми.

Ходовые колеса (рисунок 1) должны быть изготовлены из стали. Допускается применять ходовые колеса, изготовленные из высокопрочного чугуна с шаровидным графитом по технологии, согласованной с головной организацией. Кованные колеса должны соответствовать ГОСТ 28648-90. Например, ходовые колеса мостового крана выбирают и рассчитывают согласно нормативным документам. Основными материалами, применяемыми для изготовления ходовых колес, являются стали 75 и 65Г, подвергаемые термообработке.

Срок службы ходовых колес существенно зависит от точности их установки на кране и качества укладки рельсового пути. Нормы точности установки колес кранов мостового типа приведены в ГОСТ 27584-88 «Краны мостовые и козовые электрические. Общие технические условия».



1 – обод; 2 – диск; 3 – ступица

Рисунок 1 – Стальное цельнокатаное колесо козлового крана

При ремонте крана особое внимание требуется уделять тем частям и узлам, которые работают в наиболее тяжелых условиях и от исправного действия которых зависит работа крана. К ним относятся ходовые колеса, блочные подвески, редукторы, муфты, тормозные устройства, конечные выключатели, канаты. При ремонте ходовых колес заменяют их подшипники. Изношенные колеса при срабатывании реборды до 10-12 мм или уменьшении диаметра в середине обода более чем на 10 мм подлежат замене. Ходовые колеса могут непрерывно работать до двух лет.

Износ ходовых колес происходит как на рабочей поверхности катания, так и у реборд. Если одновременная выработка ведущих колес превышает 3-4 % от диаметра или толщина реборд вследствие износа стала меньше 15 мм, колеса сдают в ремонт или заменяют.

Причинами выработки рабочих поверхностей катания ходовых колес являются:

– различные диаметры колес крана, приводимых от одного двигателя, в результате чего происходит пробуксовывание и повышенный износ;

– применение литых колес вместо штампованных;

– отсутствие или неправильное выполнение термообработки.

Выработка реборд ходовых колес объясняется неточностью укладки кранового пути: наличием поперечного уклона и больших отклонений ширины колеи от номинальных размеров, а также непараллельностью осей колес.

В нашей статье мы предлагаем, альтернативный вариант изготовления колес, т.е. вместо традиционного способа мы можем использовать технологию изготовления вагонных колес.

Суть заключается в следующем: конструктивно колёса можно разделить на безбандажные (цельные); бандажные (составные, состоящие из колёсного центра, бандажа и предохранительного кольца); упругие, имеющие между бандажом и колёсным центром упругий элемент; раздвижные на оси, вращающиеся на оси колёса. По способу изготовления колёса делятся на катанные и литые, а в зависимости от размеров – по диаметру, измеренному в плоскости круга катания.

В эксплуатации колёса, перекатываясь по рельсовому пути, передают ему значительные статические и динамические нагрузки через небольшую площадь. Они работают в сложных условиях окружающей среды.

Одновременно с этим в процессе торможения между колёсами и колодками, а также в контакте с рельсами возникают силы трения, вызывающие нагрев и износ обода, что способствует образованию в нём ряда дефектов.

Учитывая сложные условия работы и необходимость обеспечения высокой надежности в эксплуатации, поверхность катания колеса должна обладать высокой прочностью, ударной вязкостью и износостойкостью, а металл диска и ступицы, удерживающейся на оси силами упругости – необходимой вязкостью.

Этим требованиям удовлетворяют составные колёса (рисунок 2), в которых бандаж можно изготавливать из стали повышенной прочности и твёрдости, а колёсный центр – из более вязкой и дешёвой стали. Кроме того, при достижении предельного износа или появления другого повреждения в эксплуатации бандаж можно заменить без смены колёсного центра.

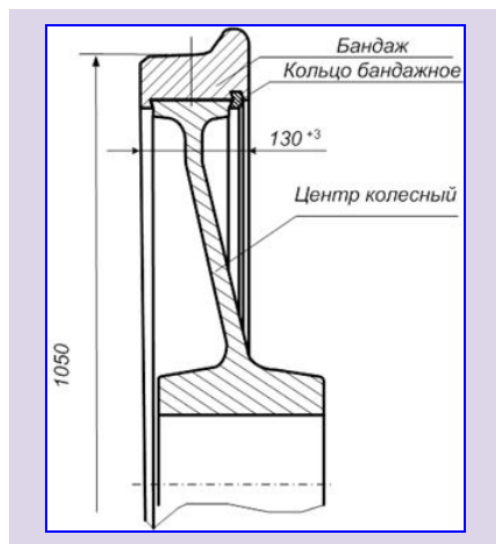


Рисунок 2 – Бандажное колесо

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Петухов Г. П., Ксюнин Л. Г. Специальные краны – М : Машиностроение, 1985. – 248 с
- 2 Невзоров Л. А. и др. Башенные краны : Учебник для сред, проф.-техн. Училищ / Невзоров Л. А., Пазельский Г. Н., Романюха В. А. – 4-е изд., перераб. и доп. – М. : Высш. школа, 1980. – 326 с
- 3 Абрамович И. И., Березин В. Н., Яуре А. Г. Справочник: Грузоподъемные краны промышленных предприятий – М. : Машиностроение, 1989. – 360 с
- 4 <http://www.pomogala.ru>
- 5 www.wikipedia.org

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ ПРОИЗВОДСТВА В МАШИНОСТРОЕНИИ

МУСАГАЖИНОВА С. Н.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

КАРЖУБАЕВА Р. У.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Индустриально-инновационная политика области реализуется за счет развития приоритетных отраслей промышленности, как металлургия, машиностроение и энергетика.

Темпы экономического роста в решающей степени зависят от машиностроения, где создаются новые орудия труда, системы машин на основе внедрения инновационных технологий. Процессу создания машин предшествует техническая подготовка производства. Технической подготовкой производства называется совокупность работ по созданию и внедрению в производство новых и совершенствованию ранее освоенных видов изделий и технологических процессов. Основной целью технической подготовки производства является всемерный рост эффективности общественного производства, повышение технического уровня и качества, улучшение эксплуатационных и потребительских свойств изделий и процессов на базе достижений научно-технического прогресса.

Технологическая подготовка производства состоит из трех этапов:

- конструкторская;
- технологическая;
- организационно-управленческая.

Конструкторская подготовка производства (КПП) содержит разработку конструкции изделия и полного комплекта конструкторской документации.

Технологическая подготовка производства (ТПП) включает обеспечение технологичности конструкции изделия, разработку технологических процессов, проектирование и изготовление средств технологического оснащения, управление процессом технологической подготовки производства.

Организационно-управленческая подготовка производства обеспечивает разработку проекта реконструкции действующего предприятия (или разработку проекта вновь создаваемого предприятия), формирование цехов и участков, подготовку кадров, планирование и материально-техническое обеспечение.

На основе опыта передовых предприятий машиностроения введена единая система технологической подготовки производства (ЕСТПП). Она обеспечивает ускорение научно-технического прогресса за счет сокращения сроков освоения новой техники и технологии, рост производительности труда, улучшение качества выпускаемых изделий, экономию материальных и трудовых ресурсов. Эта система базируется на комплексе государственных стандартов (ГОСТов), которые устанавливают основные положения разработки и постановки продукции на производство, определяют единые принципы создания продукции с высокими показателями качества, максимально удовлетворяющими потребности народного хозяйства.

ТПП выполняется в соответствии с требованиями комплекса ГОСТов единой системы технологической подготовки производства (ЕСТПП), которая предполагает широкое применение прогрессивных унифицированных технологических процессов, стандартной технологической оснастки и оборудования, средств механизации и автоматизации производственных процессов, инженерно-технических и управленческих работ. Внедрение ЕСТПП на машиностроительных предприятиях дает возможность снизить затраты на подготовку производства в 1,5-2 раза и сократить сроки технологической подготовки в 1,5-2 раза.

При технологической подготовке производства (ТПП) решают следующие основные задачи:

- 1) обработка конструкции машин на технологичность;
- 2) разработка технологических процессов изготовления и технического контроля заготовок и деталей, сборки, а также вспомогательных работ, начиная с получения исходных материалов и заготовок и кончая упаковкой готовой продукции;
- 3) технико-экономическое обоснование технологических процессов;
- 4) типизация и нормализация технологических процессов и технологической оснастки;
- 5) установление технических норм времени на изготовление машины, норма расхода материалов и технологической оснастки;
- 6) проектирование специального и нормализованного инструмента, приспособлений, штампов и другой технологической оснастки, необходимой для изготовления заготовок, деталей, сборки и контроля качества;
- 7) изготовление, опробование и доводка запроектированной технологической оснастки;

8) проектирование и изготовление специального оборудования, средств механизации и автоматизации основных и вспомогательных производственных процессов, транспортных средств и нестандартного оборудования, связанных с технологическим процессом и организацией рабочих мест;

9) расчет потребного количества оборудования и разработка планировок его размещения;

10) расчет производственной мощности цехов, участков, линий;

11) наладка оборудования и технологического оснащения, доводка технологических процессов в процессе изготовления пробной партии для обеспечения внедрения запроектированных режимов и норм.

Технологическая подготовка по объему и трудоемкости превосходит конструкторскую подготовку и составляет 30-40 % в условиях мелкосерийного производства, 40-50 % при серийном и 50-60 % при массовом производстве от трудоемкости всей технической подготовки производства. Обычно на каждую деталь или сборочную единицу, разработанную конструктором, приходится разрабатывать в среднем от 5 до 15 тысяч технологических документов (технологический процесс, чертежи приспособлений, инструментов и т.д.), которые часто в отдельности оказываются более объемными и трудоемкими, чем чертеж детали или сборочной единицы.

Технологическая подготовка является одним из наиболее ответственных этапов технической подготовки производства, так как именно она в основном обеспечивает подготовку предприятия для выпуска машины согласно конструкторской документации в необходимом для народного хозяйства количестве, в заданные сроки при минимальных трудовых и материальных затратах.

До 60-80 % общей трудоемкости технологической подготовки производства составляет проектирование и изготовление технологической оснастки. Сократить эти затраты позволяет использование унифицированных приспособлений таких, как сборно-разборные (СРП), универсально-сборные (УСП) и универсально-наладочные приспособления (УНП).

Большая трудоемкость конструкторской и технологической подготовки производства, настоятельные требования к их ускорению приводят к необходимости механизации и автоматизации конструкторского и технологического проектирования.

В настоящее время на базе ЭВМ созданы системы автоматизированного проектирования (САПР) машин,

технологической оснастки, технологических процессов, норм расхода материалов и др., одновременно САПР разрабатывает программы для изготовления оснастки и конструкций машин на станках с ЧПУ, т.е. в конечном итоге достигается автоматизация всей технической подготовки производства и сокращение ее деятельности в 3-4 раза.

Главная задача подготовки производства – создание и организация выпуска новых конкурентоспособных изделий.

Цель подготовки производства состоит в создании технических, организационных и экономических условий, полностью гарантирующих перевод производственного процесса на более высокий технический и социально-экономический уровень на основе достижений науки и техники, использования различных инноваций для обеспечения эффективной работы предприятия.

Научные исследования являются основой для развития предприятия, открывают новые возможности и потенциальные источники для коренного преобразования производства. Научно-исследовательские работы (НИР) предназначены для определения наиболее совершенных методов создания новых изделий и технологических процессов, коренного улучшения уже выпускаемой продукции, материалов и способов их обработки. В ходе исследований изучается состояние, определяются пути и методы совершенствования организации и управления производством.

В процессе исследовательской стадии определяются перспективы развития производства и эффективность применения новой или усовершенствованной продукции и технологии. Научные исследования проводятся либо в специальных НИИ, либо в лабораториях предприятия. Исследовательская стадия обычно заканчивается составлением технических условий для проектирования продукции.

На стадии проектирования осуществляется конструкторская подготовка производства, в процессе которой определяется характер продукции, ее конструкция, физико-химические свойства, внешний вид, технико-экономические и другие показатели.

Проектирование новой продукции осуществляется проектно-техническими и научно-исследовательскими институтами, а также конструкторскими отделами и лабораториями предприятий. Целями конструкторской подготовки производства являются:

- повышение качества и конкурентоспособности продукции;
- обеспечение высокой технологичности конструкции на основе унификации и стандартизации деталей и узлов изделия, что позволяет

сокращать трудовые и материальные затраты на проектирование и изготовление изделия;

– снижение себестоимости новой продукции за счет совершенствования конструкции изделия, уменьшения расхода сырья и материалов на единицу продукции, снижения эксплуатационных затрат, связанных с использованием продукции;

– обеспечение охраны труда и техники безопасности, а также удобства при использовании и ремонте изделий.

В нашей стране ежегодно создается огромное количество новых изделий, причем доля машино- и приборостроения в общем объеме продукции неуклонно увеличивается. Эти изделия становятся все более сложными и точными, следовательно, усложняется их разработка и изготовление, увеличивается цикл и сложность подготовки их производства. Общеизвестно, что за последние два десятилетия период нахождения изделия в производстве сократился в 3-5 раз, а средняя продолжительность цикла ТПП увеличилась в 2-3 раза. В условиях единичного, мелкосерийного и серийного производства продолжительность ТПП стала соизмеримой с продолжительностью нахождения изделия в производстве, а в ряде случаев и превышает ее.

Таким образом, рост трудоемкости и сложности ТПП требуют коренных изменений методов подготовки, их совершенствования.

Одним из первых методов совершенствования ТПП следует считать ТПП на базе единичных технологических процессов (ТП). Под единичным ТП понимается ТП, относящийся к изделиям одного наименования, типоразмера и исполнения независимо от типа производства. Однако практика ТПП, базирующаяся на разработке и применении единичных ТП, показала их непригодность для условий единичного и серийного производства. Так как при этом нерационально затрачиваются большие ресурсы на проектирование ТП, конструирование и изготовление средств технологического оснащения, которые в связи с освоением новых изделий быстро оказываются ненужными. Если учесть, что в машиностроении крупносерийное и массовое производство составляют около тридцати процентов, то разработка мероприятий, направленных на сокращение трудоемкости и сроков ТПП, приобретает весьма важное значение.

Дальнейшим совершенствованием ТПП, позволяющим значительно сократить сроки ТПП и выполнить ее на более высоком организационно-техническом уровне, явилась технологическая унификация. В технологической унификации выделены два основных направления:

1) типизация технологических операций и процессов;
 2) групповой метод обработки. Применение в ТПП технологической унификации позволило существенно повысить ее эффективность для условий единичного, мелкосерийного и серийного производства.

В ускорении технологической подготовки производства исключительно важная роль принадлежит типовым технологическим процессам, под которыми понимаются обобщенные схемы изготовления деталей однородных квалификационных групп. Внедрение типовых технологических процессов позволяет сократить объем технологической документации в 6-10 раз, ускорить проектирование технологического процесса в 3-4 раза, сократить длительность производственного цикла в 2-2,5 раза, ускорить процесс технического нормирования в 2,5 раза, повысить техническое оснащение производства на 70-90 %, снизить трудоемкость изготовления продукции на 30-40 % и себестоимость – на 20 %.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Фролов К. В. Энциклопедия «Машиностроение» в 40 томах, том 3, М.: Машиностроение, 2005. – 576 с
- 2 Разработка плана работ по технологической подготовке производства. Методические указания. Каржубаева Р.У., Павлодар, 2006. – 12 с
- 3 Проектирование машиностроительного производства: учебник для студ. вузов. В. П. Вороненко, Ю. М. Соломенцев, А. Г. Схиртладзе. М. : Дрофа, 2006
- 4 Суслов А. Г. Научные основы технологии машиностроения/ А.Г.Суслов, А. М. Дальский. - М. : Машиностроение, 2002.

ИССЛЕДОВАНИЕ СТАБИЛЬНОСТИ ХАРАКТЕРИСТИК ТЕНЗОРЕЗИСТОРОВ ВО ВРЕМЕНИ

НЕКРЫТАЯ В. В., БАЙБАТЫР И. Е.,
 ТУРГАЕВА Э. К., УРАЛБАЕВ А. К.
 студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
 МАРКОВА С. Ю.
 ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

В связи с возникающей в испытательной практике задачей измерения деформаций после длительной выдержки тензорезисторов

(ТР) в наклеенном состоянии и в связи с неполным характером информации в [1, 2], авторами предпринято изучение временной нестабильности чувствительности (ВНЧ) ТР в течении трех лет. Дополнительно изучалось влияние на чувствительность ТР шероховатости контролируемой поверхности, сокращения габаритов и условия хранения тензорезисторов (в наклеенном состоянии).

Для изучения ВНЧ тензорезисторов использовались градуировочная установка Т-12 и цифровой тензометрический мост ЦТМ-3. Известно из [3], что суммарная погрешность воспроизведения деформации для установок типа Т-12 может быть оценена значением ~5 %. На имеющемся устройстве по техническим причинам не удалось достаточно точно разделить систематическую составляющую от случайной, поэтому использовали относительные измерения средневыворочных значений чувствительности ($\bar{K}$). Суть метода заключается в том, что о влиянии возмущающих факторов, воздействующих на наклеенные тензорезисторы, судят по относительному изменению чувствительности $\Delta\bar{K}$:

$$\Delta\bar{K} = (\bar{K} - \bar{K}_0) 100 / \bar{K}_0,$$

где $\bar{K}_0$ и $\bar{K}$ – средние чувствительности исследуемой выборки, определенные согласно [4] через 48 часов после наклейки и воздействию влияющего фактора соответственно.

Случайная составляющая погрешности измерения $\bar{K}$ для вероятности $P=0,95$ оценена значением $^o\delta_{\bar{K}} = 2,3\%$. Также найдена оценка $\Delta\bar{K}_r$ – границ допустимых отличий $\bar{K}$ двух выборок или двух серий измерений с одной выборкой, которые могут быть изъяснены случайной составляющей погрешности измерения. Этот параметр, названный границей различимости, составил $\Delta\bar{K}_r = \pm 3,3\%$.

Преимуществом относительных измерений $\Delta\bar{K}$ является исключение неизменяющейся части систематической погрешности, так как изменения изучаемого параметра прослеживается относительно первого измерения ($\bar{K}_0$), полученного с той же систематической погрешностью, что и все последующие. В этом случае также необязательно знать истинное значение задаваемой тензорезистором деформации, но достаточно, чтобы оно было стабильно от опыта к опыту.

В проведенных исследованиях использовались малобазные тензорезисторы КФ5П1, при закреплении которых применялись

клеи цианакрилатной группы (ЭО, ТК-200, ТК-201, ТК-300, ТК-301, СО-58, КМ-203), а также высокотемпературный клей ВС-350. Наклейка ТР осуществлялась по заводской инструкции через полгода после получения с завода.

Первоначально выборки тензорезисторов, наклеенные перечисленными связующими, были установлены на пяти градуировочных балках и хранились полтора года. Основные выводы и результаты измерения ВНЧ ТВ в этом случае сводятся к следующему: изменение $\bar{K}$ тензорезисторов во времени (τ) относительно $\bar{K}_0$ имеет такой же порядок, что и изменяющаяся часть суммарной погрешности измерения чувствительности ($\delta_{\bar{K}} = 2,3\%$), что затрудняет процесс изучения временной нестабильности чувствительности; относительные изменения $\Delta\bar{K}$ для различных модификаций тензорезисторов, наклеенных исследуемыми клеями, как правило, носят случайный характер, хотя на отдельных балках конкретной выборки и ограниченного временного интервала имеют место и систематические смещения с незначительными колебаниями около среднего значения $\Delta\bar{K}$ (здесь и в дальнейшем значения $\bar{K}$ определялись при уровне деформации порядка $\varepsilon_0 = 1100 \cdot 10^{-6}$).

Учитывая трудоемкость обработки большого экспериментального материала, из всей совокупности выборок тензорезисторов для дальнейших исследований была выбрана наиболее информативная, имеющая максимальные значения $\Delta\bar{K}_i$ практически во всем промежутке времени (больше границы различимости $\Delta\bar{K}_r$) и наибольшее количество (объем $n=17$ ТР, наклеенных циакрином ЭО). По обработанным данным этой выборки построены графики (рис. 1) зависимостей $\Delta\bar{K} = f(\tau)$ (кривая 1) и $S_K(\tau)$ (кривая 2) для нормальных условий хранения – среднее квадратическое отклонение чувствительности, взятое в относительном виде.

При оценке погрешности измерения за счет влияния ВНЧ ТР принимали во внимание, что появление положительных смещений значений $\Delta\bar{K}_i$ равновероятно с отрицательными, а также имеются $\Delta\bar{K}_i$, колеблющиеся около нуля (в первоначально проведенных исследованиях). Поэтому в своей совокупности временная зависимость $\Delta\bar{K} = f(\tau)$ может быть охарактеризована как стационарный случайный процесс с дисперсией $S_{\text{сп}}^2$ и равномерным законом распределения в интервале $\pm a$. Для того, чтобы $S_{\text{сп}}$ не была занижена, границу интервала возьмем как максимальное значение $\Delta\bar{K}_i$ из рис. 1, т.е.

$\Delta\bar{K}_{\text{max}} = a = 4,4\%$, отсюда $S_{\text{сп}} = (a/\sqrt{3}) = 2,5\%$. При этом, как следует из рис. 1, изменения во времени разброса чувствительности в выборке не выходят за границы различимости $\Delta\bar{K}_r$ и в пределах реализованной погрешности измерений на исследованном временном интервале параметр S_K должен считаться неизменным.

Таким образом, в случае проведения измерений с помощью тензорезисторов в период от года до трех лет со времени их наклейки необходимо учитывать дополнительную составляющую суммарной погрешности со средним квадратическим отклонением $S_{\text{сп}} = 2,5\%$.

В течении одного года восемь балок с тензорезистором КФ5, закрепленными клеями цианакрилатной группы, хранились в естественных климатических условиях. Выборки состояли из шестнадцати тензорезисторов, из них четыре ТР были без защиты, остальные покрыты следующими влагозащитными средствами: БФ-2, целлофановой пленкой с липким слоем, герметиком ВГО-1 с подслоем П-11. Балки были уложены в крытом деревянном ящике, установленном на земле. Измерения чувствительности тензорезисторов проводились после суточной выдержки балок в лабораторных условиях. В результате высокой влажности внутри ящика поверхности балок покрылись ржавчиной. Температурный диапазон хранения тензорезисторов – $20 \dots 30^\circ\text{C}$.

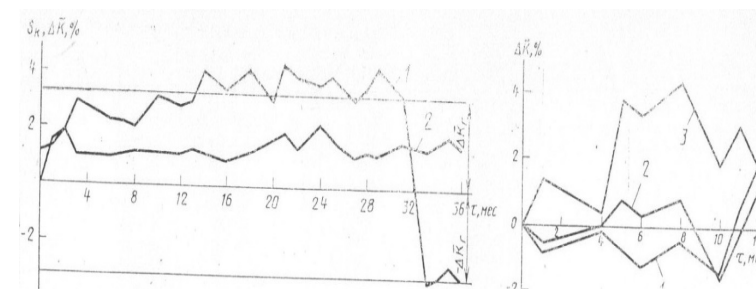


Рисунок 1 – график зависимостей $\Delta\bar{K} = f(\tau)$ и $S_K(\tau)$ для нормальных условий хранения

В ходе опыта обнаружена интересная особенность – в клее КМ-203 в зимний период произошло, видимо, изменение структуры: клей стал значительно жестче и в дальнейшем (при потеплении) остался таковым.

Обобщая экспериментальные данные, следует отметить, что за счет воздействия естественных климатических условий изменения чувствительности незащищенных тензорезисторов существенно возросли (зарегистрированы значения $\Delta \bar{K}$ до 12... 17 % для тензорезисторов, наклеенных циакрином ЭО) по сравнению с результатами одного года хранения в лабораторных условиях. Эти изменения также носят случайный характер, а минимальные значения $\Delta \bar{K}$ получены для тензорезисторов, закрепленных клеями ТК-200 и ТК-201 и защищенных герметиком ВГО-1. Оценка СКО чувствительности для случая хранения тензорезисторов, наклеенных ТК-200 с указанной влагозащитой, в естественных климатических условиях в течение одного года составляет $S_{\text{вп}} = 2,2\%$, а значения $S_{\text{к}}$ для этих ТР находятся в диапазон (1,8-2,5) %. В то же время установлено, что в пределах погрешности измерения и при использовании клеев ТК-200 и ТК-201 тип опробованной влагозащиты на границы измерения чувствительности тензорезистора существенного влияния не оказывает.

В практике измерения деформации микроповерхностей часто приходится искусственно уменьшать габаритные размеры тензорезистора, обрезая ножницами часть подложки по длине и (или) ширине. Это может повлиять на стабильность $\bar{K}$.

Например, для проведения эксперимента на одну балку было наклеено две выборки объемом по 10 тензорезисторов типа КФ5П1-1-100. Первая выборка состояла из тензорезисторов, имеющих площадь подложки в пять раз меньшую, нежели стандартные датчики (вторая выборка). Все зарегистрированные значения параметра $\Delta \bar{K}$ в течение пяти месяцев хранения в лабораторных условиях у обеих выборок находятся в пределах погрешности измерения $\sigma_{\bar{K}} = 2,3\%$, т.е. заметных отличий в стабильности $\bar{K}$ у тензорезисторов с уменьшенными габаритными размерами не наблюдается, и они могут быть использованы при рабочих измерениях деформаций. $\bar{K}_0$ при этом в пределах той же погрешности соответствует паспортной чувствительности.

Одним из факторов, оказывающих влияние на чувствительность тензорезисторов, можно назвать шероховатость поверхности исследуемого объекта, ибо имеется прямая зависимость адгезии от состояния склеиваемых поверхностей [5]. Кроме того, от способа подготовки поверхности зависит однородность и толщина клеевого шва, что в свою очередь определяет значения и стабильность чувствительности тензорезистора. Для определения влияния шероховатости поверхности в течение года был проведен ряд

измерений $\bar{K}$ тензорезисторов, наклеенных циакрином ЭО на участки с различными параметрами микронеровностей. Результаты опыта в виде трех зависимостей $\Delta \bar{K} = f(\tau)$, полученных при деформации одной балки с зонами различной шероховатости, представлены на рис. 2, где кривые 1-3 соответствуют значениям параметра R_a 0,32; 0,63; 1,25.

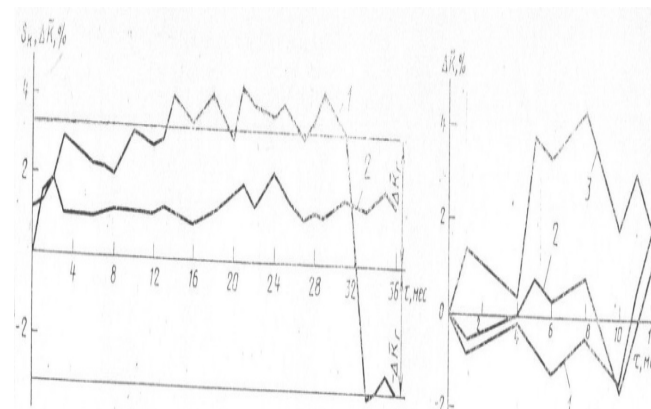


Рисунок 2 – Результаты опыта в виде трех зависимостей $\Delta \bar{K} = f(\tau)$, полученных при деформации одной балки с зонами различной шероховатости

Значение $R_a = 1,25$ указано в инструкции по наклейке КФ, но использование поверхностей со значением шероховатости $R_a = 0,32 - 0,63$ является более предпочтительным в тензометрии.

Таким образом, проведенные исследования методом относительных измерений параметров $\Delta \bar{K}$ позволяют расширить временной диапазон эксплуатации тензорезисторов в нормальных условиях до трех лет с момента изготовления. При этом, спустя год после наклейки, необходимо учитывать дополнительную составляющую погрешности измерений с СКО $S_{\text{вп}} = 2,5\%$. С той же дополнительной погрешностью можно измерять деформацию конструкций, хранящихся в течение года в естественных климатических условиях с тензорезисторами, закрепленными клеями ТК-200, ТК-201 и защищенными от влаги одним из приведенных способов.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 ГОСТ 21615-76. Тензорезисторы. Методы определения характеристик.
- 2 Зимон А. Д. Что такое адгезия. М.: Наука, 2009.
- 3 Клокова Н. П. // Измерительная техника. – 2011. – № 5. – С. 32.
- 4 Лупинский М. М., Ретивов А. В. Государственная система метрологического обеспечения измерения деформации. // Материалы семинара «Совершенствование техники и метрологического обеспечения тензометрии» – Свердловск, 2003. – С. 1.
- 5 Шелепаев А. Г. Исследование стабильности тензорезисторов ФКП. // Материалы конференции «Методы и средства тензометрии». – Пенза – 1999.

**СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ
ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ ПРОЦЕССОВ**

ТАЙБЕКОВА А. А.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

МУСИНА Ж. К.

к.т.н., ассоц. профессор, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

СМАГУЛОВА А. К.

преподаватель, Павлодарский машиностроительный колледж,
г. Павлодар

Задача статистического регулирования технологического процесса состоит в том, чтобы на основании результатов периодического контроля выборок малого объема приходило к заключению: «процесс налажен» или «процесс разлажен».

Выявление разладки технологического процесса основано на результатах периодического контроля малых выборок, осуществляемого по количественному или альтернативному признакам. Для каждого из этих способов контроля используются свои статистические методы регулирования.

Контроль по количественному признаку заключается в определении с требуемой точностью фактических значений контролируемого параметра у единиц продукции из выборки. Фактические значения контролируемого параметра необходимы для последующего вычисления статистических характеристик, по которым принимается решение о состоянии технологического процесса. Такими характеристиками являются медиана и выборочное

среднее; квадратическое отклонение и размах (определения см. в Электронном статистическом словаре).

Первые две характеристики – характеристики положения, а последние две – характеристики рассеивания случайной величины X .

Контроль по альтернативному признаку заключается в определении соответствия контролируемого параметра или единицы продукции установленным требованиям. При этом каждое отдельное несоответствие установленным требованиям считается дефектом, а единица продукции, имеющая хотя бы один дефект, считается дефектной.

При контроле по альтернативному признаку не требуется знать фактическое значение контролируемого параметра – достаточно установить факт соответствия или несоответствия его установленным требованиям. Поэтому можно использовать простейшие средства контроля: шаблоны, калибры, контроль по образцу и др.

Решение о состоянии технологического процесса принимается в зависимости от числа дефектов или числа дефектных единиц продукции, обнаруженных в выборке.

Каждый из перечисленных способов контроля имеет свои преимущества и свои недостатки. Преимущество контроля по количественному признаку состоит в том, что он более информативен (по сравнению с контролем по альтернативному признаку) и поэтому требует меньшего объема выборки. Однако такой контроль более дорогой, поскольку для него необходимы такие технические средства контроля, которые позволяют получать фактические значения контролируемого параметра. Кроме того, для статистического регулирования при контроле по количественному признаку необходимы вычисления, связанные с определением статистических характеристик.

Преимущество контроля по альтернативному признаку заключается в его простоте и относительной дешевизне, поскольку можно использовать простейшие средства контроля или визуальный контроль. К недостаткам такого контроля относится его меньшая информативность, что требует значительно большего объема выборки при равных исходных данных.

С учетом изложенных фактов выбирают тот или иной способ контроля для статистического регулирования. В данной статье рассматривается суть статистических методов регулирования технологических процессов.

Любой контролируемый параметр по своей природе является случайной величиной, поскольку он может принять то или иное значение, причем заранее нам неизвестное.

Случайная величина (показатель качества – масса, диаметр отверстия, вала и пр.) может быть, в частности, непрерывной или дискретной. Например, диаметр вала представляет собой непрерывную случайную величину, которая теоретически может принимать все значения в интервале, ограниченном допуском, скажем, между 34,5 и 35,5 мм. Непрерывную величину мы получаем при контроле качества продукции по количественному признаку с помощью измерительных средств, позволяющих получить значение контролируемого параметра с большой точностью.

Дискретную величину мы получаем, например, при контроле качества продукции по альтернативному признаку «годен» или «не годен». В результате такого контроля мы подсчитываем число дефектных единиц или число дефектов. При этом нас не интересует истинное значение параметра X , достаточно лишь установить соответствует ли оно установленному требованию или нет.

Наиболее часто применяемым при решении задач статистического контроля качества распределением непрерывной случайной величины X является нормальное распределение.

Предварительный анализ состояния технологического процесса.

При отклонении μ (среднее) от заданного значения μ_0 , а также при увеличении δ (среднее квадратическое отклонение) увеличивается доля дефектной продукции P , что свидетельствует о разладке технологического процесса.

На стадии предварительного анализа состояния технологического процесса необходимо оценить параметры μ и δ . Для этого надо отобрать на контроль определенное количество единиц продукции. Чем большее число единиц продукции будет проконтролировано, тем более точной будет оценка этих параметров. Продукцию на контроль следует отбирать при нормальном ходе производства, т.е. при надлежащем качестве сырья и при отлаженном оборудовании.

При этих условиях мы получим оценки параметров и при налаженном состоянии технологического процесса, т.е. μ_0 и δ . Зная эти значения, мы можем определить вероятную долю дефектной продукции P_0 при налаженном состоянии технологического процесса [1].

На рисунке 1 показана полученная кривая плотности нормального распределения, расположенная в пределах поля допуска, ограниченного нижним предельным значением T_H и верхним предельным значением T_B . Известно, что вся площадь под кривой нормального распределения равна 1. Площадь под кривой между двумя предельными значениями T_H и T_B представляет собой ту долю всей совокупности (принятой за 1), для которой значения X лежат в пределах поля допуска, т.е. долю годной продукции q .

Эта доля определяется как вероятность того, что случайная величина X примет значение в пределах $T_H - T_B$ [2]:

$$q = P(T_H < X < T_B) = \Phi\left(\frac{T_B - \mu}{\sigma}\right) \quad (1)$$

где

$\Phi(x)$ – функция нормального распределения;

$P = 1 - q$ – доля дефектной продукции.

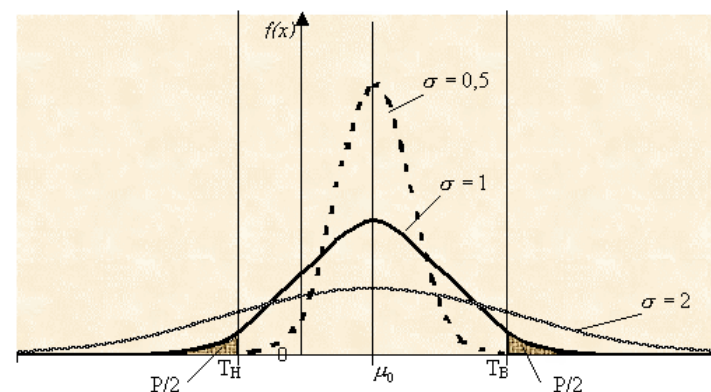


Рисунок 1 – Кривая плотности нормального распределения

Из формулы (1) видно, что доля годной продукции зависит от допуска, а также от значений μ и δ . Ясно, что чем больше будет поле допуска, тем больше будет доля годной продукции, и наоборот, тем большим будет значение, тем меньшей будет доля годной продукции и тем большей будет доля дефектной продукции P . Сказанное можно проиллюстрировать на рисунке 1, если сравнить площади под нормальными кривыми в пределах поля допуска при различных значениях: 0,5; 1; 2. С другой стороны, чем больше будет

отклоняться от значения (при неизменном), тем меньшей будет доля годной продукции и тем большей будет для дефектной продукции P . В целом, вышеперечисленные данные можно свести к рисунку 2.

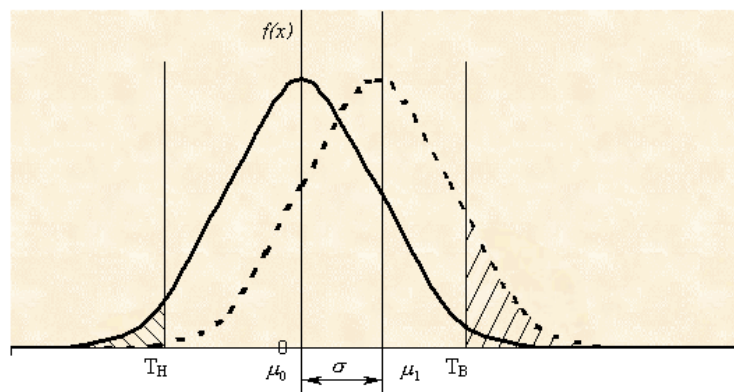


Рисунок 2 – Изменение доли дефектной продукции при разладке процесса

Из рисунка 2 видно, что при заданном допуске для уменьшения доли дефектной продукции P необходимо добиваться, чтобы, во-первых, значения σ не отклонялись от значений μ_0 , которое обычно принимают равным середине допуска; во-вторых, чтобы значение не увеличивалось. Этого можно добиться путем своевременной подналадки оборудования.

Используя формулу (1), можно определить долю годной продукции при налаженном производстве, подставляя значения μ_0, σ_0 . Если мы хотим определить долю годной продукции при разлаженном производстве, то следует в формулу подставить значения μ_1, σ_1 .

Таким образом любая продукция или услуга есть результат некоторого процесса. Под процессом подразумевают совокупность взаимосвязанных ресурсов и деятельности, которая преобразует входящие элементы в выходящие. Причем к ресурсам относятся персонал, оборудование, материалы, технология (методы и средства), окружающая среда, информация. По существу, процесс представляет собой взаимодействие людей, оборудования, материалов, методов и среды, в результате которого производится продукция или оказываются услуги.

Статистическое регулирование технологических процессов – корректирование значений параметров технологического процесса по результатам выборочного контроля контролируемых параметров, осуществляемое для технологического обеспечения требуемого уровня качества. При этом технологический процесс должен быть статистически управляемым и стабильным.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Аскарлов Е. С. Статистические методы в управлении качеством. Учебное пособие. – Алматы : 2012 - 186 с.
- 2 Ефимов В. В. Статистические методы в управлении качеством продукции. Учебное пособие. – Ульяновск, УлГТУ : 2003 - 135 с.

ДАТЧИК СКОРОСТИ, УСТАНОВЛИВАЕМЫЙ НА (МОТОР) ИЛИ НА КОЛЕСО АВТОМАШИН ОСОБЕННОСТЬЮ КОТОРОЙ ЯВЛЯЕТСЯ РАБОТА АВТОМАШИНЫ НАХОДЯЩЕЙСЯ В ГОРОДЕ

ШЫНГЫСХАН А.

курсант, Алматинская академия МВД РК, г. Алматы

МУҚАШ Ж.

лейтенант полиции, преподаватель,
Алматинская академия МВД РК, г. Алматы

Особенностью данного датчика является регулирование скорости автомашин на входе в город (то есть с момента заезда водитель не будет повышать скорость от 60 км/час) Датчик автоматический связывается с видеоконтроллером, который записывает скорость машин на входе в город. А также все передвижение автомашины в городе в ночное время будет регулироваться с помощью данного датчика. В ночное время с 22:00 до 05:00 утра датчик будет контролировать скорость автомашины (исключение служебные автомашины) [1, с. 11].

Работа датчика скорости основана на применении эффекта Холла: датчик подает на контроллер частотно-импульсный сигнал. При этом частота импульсов, которые подаются на ЭБУ, прямо пропорциональна скорости, с которой вращаются колеса. Блок управления двигателем получает сигналы от датчика скорости, высчитывает интервал между импульсами и в соответствии с этим высчитывает скорость автомобиля. На каждый километр путь датчик скорости выдает примерно 6 тысяч сигналов. Обычно датчик скорости находится на коробке передач: он

находится непосредственно на механизме привода спидометра. Или же второй вариант датчик устанавливается на тормозной колодке автомашины. С помощью данного датчика можно сократить аварию в ночное время на 60-70 %. Если машина со скоростью 60 км/час попадёт в аварию, то в любом случае человек остается живым [2, с. 120-122].

Для потребителей датчиков важна информация о датчиках, предназначенных для измерения определенных физических величин (ФВ), сведениях о выходных и входных параметрах и сигналах, технических и метрологических характеристиках. Такой подход требует построения классификационной схемы по видам физической величины.

Для разработчиков датчиков, студентов, специалистов, изучающих работу датчиков, важна информация о физических принципах их действия или, точнее, физических закономерностях, определяющих принцип их действия. По видам входных и выходных величин измерительные преобразователи (датчики) можно разделить на 4 больших класса:

- * электрических величин в электрические, например, непрерывных во времени (аналоговых) в прерывистые (дискретные, цифровые);
- * неэлектрических величин в неэлектрические, например, давление в перемещение жесткого центра мембраны;
- * электрических величин в неэлектрические, например, тока в отклонение стрелки прибора;
- * неэлектрических величин в электрические.

Важнейшим классификационным признаком для датчиков является физический принцип действия — принцип преобразования физических величин, который основывается на некотором физико-техническом (физическом, электрохимическом, биоэлектронном, химическом и т. д.) эффекте (явлении). Кроме того, можно классифицировать датчики по виду измеряемых неэлектрических величин и электрических величин. По физическому принципу действия датчики (преобразователи) могут быть физическими (электрические, магнитные, тепловые, оптические, акустические и т.п.), химическими и комбинированными (физико-химические, электрохимические, биоэлектрические и т.п.). Принцип действия датчика определяется прежде всего тем, какая закономерность используется в нем. Однако существуют датчики, которые не относятся ни к одному из перечисленных классов, например, механоэлектрические. Эти датчики называются комбинированными. По виду выходной величины и необходимости внешнего источника энергии датчики можно разделить на генераторные (активные), выходной величиной которых являются электрические величины (напряжение, заряд,

ток, электродвижущая сила (ЭДС), и параметрические (пассивные), выходной величиной которых является сопротивление, индуктивность, емкость, диэлектрическая или магнитная проницаемость и т. п. В генераторных датчиках внешний источник энергии не нужен. Например, в пьезоэлектрическом датчике под действием измеряемого усилия на электродах пьезоэлемента возникает электрический заряд (или электрическое напряжение). В параметрических датчиках под действием измеряемой физической величины меняется какой-либо из параметров (например, электрическое сопротивление в тензорезисторах). Для получения выходного электрического сигнала требуется источник энергии (тока или напряжения). Таким образом, датчики могут иметь (или не иметь) вспомогательный источник энергии. По функциональному назначению датчики (преобразователи) можно разделить на:

- индикаторные (метрологические характеристики не нормируются). Датчик выдает информацию о наличии или отсутствии физической величины;
- измерительные (метрологические характеристики нормируются);
- комбинированные.

По методу преобразования физической величины датчики (преобразователи) делятся на:

- датчики (преобразователи) прямого одно – или многоступенчатого преобразования, в которых измеряемая физическая величина преобразуется в
 - другую физическую величину – выходной сигнал датчика;
 - датчики (преобразователи) непрямого преобразования, в которых измеряемая физическая величина преобразуется в промежуточную физическую величину, а уже затем эта величина преобразуется в выходной сигнал датчика;
 - датчики комбинированного типа.

Признаки неисправности датчика скорости.

Самый распространенный признак того, что вышел из строя датчик скорости – это проблемы с холостыми оборотами. Если машина глохнет на холостых (при переключении передач или при движении накатом), в числе прочего стоит обязательно проверить датчик скорости. Еще один признак того, что датчик скорости вышел из строя, – это вообще не работающий или некорректно работающий спидометр.

Чаще всего проблема заключается в обрыве цепи, так что первым делом необходимо визуально осмотреть датчик скорости и его контакты.

При наличии следов коррозии или грязи их нужно удалить, контакты зачистить и нанести на них Литол.

Проверку датчика скорости можно выполнить двумя способами: со снятием и без снятия ДСА. В обоих случаях для проверки и диагностики датчика скорости потребуется вольтметр.

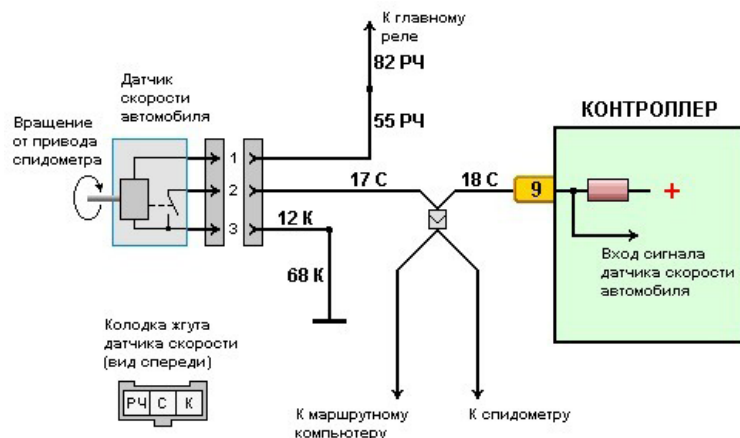


Рисунок 1

Схема устройства датчика скорости (на примере ДСА ВАЗ)

Первый способ проверки датчика скорости:

- снять датчик скорости,
- определить, какая клемма за что отвечает (всего у датчика три клеммы: заземление, напряжение, импульсный сигнал),
- входящий контакт вольтметра подключить к клемме импульсного сигнала, второй контакт вольтметра заземлить на металлическую деталь двигателя или корпуса автомобиля,
- при вращении датчика скорости (для этого можно накинуть кусок трубки на ось датчика) напряжение и частота в вольтметре должны увеличиваться.

Второй способ проверки датчика скорости:

- поддомкратить автомобиль, чтобы одно колесо не касалось земли,
- соединить контакты вольтметра с датчиком так же, как описано выше.

– крутить поднятое колесо и следить за изменением напряжения и частоты.

Обратите внимание, что эти способы проверки подходят только для датчика скорости, использующего в работе эффект Холла.

Датчик скорости автомобиля (ДСА) сконструирован по принципу эффекта Холла и выдает на контроллер частотно-импульсный сигнал. Частота сигнала прямо пропорциональна скорости движения автомобиля. Контроллер использует этот сигнал для управления работой двигателя на холостом ходу и посредством регулятора холостого хода, управляет подачей воздуха в обход дроссельной заслонки. ДСА выдает примерно 6004 импульса на каждый километр пройденного автомобилем пути. По временному интервалу между импульсами контроллер определяет скорость движения автомобиля. Кроме того, данный сигнал может использоваться спидометром, установленным на панели приборов [2, с. 122]. Датчик регулятор не только управляет скоростью автомашины, но и дает возможность сократить аварию в городе.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Журнал «Современная электроника» № 6. – 2006. – С.11.
2 Густав Олссон, Джангуидо Пиани «Цифровые системы автоматизации и управления», с.120-123, СПб.: Невский Диалект, 2001
3 <https://blamper.ru>

2.2.3 Көлік инфрақұрылымының жағдайы мен болашағы 2.2.3 Состояние и перспективы транспортной инфраструктуры

ВНЕДРЕНИЕ СИСТЕМЫ ИНТЕРВАЛЬНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ ДВИЖЕНИЯ ПЕЗДОВ НА БАЗЕ РАДИОКАНАЛА СИРДП-Е В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

АБДРАХМАН А., ЗИГАНШИН Т. Т.
студенты, Екибастузский инженерно-технический институт
имени академика К. Сатпаева, г. Екибастуз
МИХАЙЛИДИ И. И.
доцент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени академика К. Сатпаева, г. Екибастуз

Система интервального регулирования движения поездов на базе радиоканала СИРДП-Е повышает эффективность работы железных дорог благодаря увеличению пропускной способности линий, сокращению эксплуатационных расходов и энергопотребления, а также снижению износа пути и подвижного состава.

Республика Казахстан стала первой страной на постсоветском пространстве, внедрившей систему интервального регулирования движения поездов на базе радиоканала.

ООО «Бомбардье Транспортейшн (Сигнал)» (совместное предприятие ОАО «РЖД» и компании Bombardier) ввело в постоянную эксплуатацию систему интервального регулирования движения поездов на базе радиоканала (СИРДП-Е) на участке Узень – Болашак в Казахстане, примыкающем к границе с Туркменией [1, с. 9].

После тщательной проверки и отладки системы, включая пересмотр традиционных подходов к эксплуатации устройств СЦБ и взаимодействие с сетью радиосвязи TETRA, используемой для обмена информацией между бортовыми устройствами безопасности и центром радиоблокировки, весной 2014 г. эта система была введена в постоянную эксплуатацию.

Следующим проектом внедрения СИРДП-Е стала новая линия Жетыген – Алтынколь, которая проходит от границы с Китаем к узловой станции Жетыген, расположенной на магистрали Алматы – Астана [2].

Состав оборудования. Система СИРДП-Е состоит из стационарной части и комплекса бортовых систем на локомотиве –

контроля и управления движением, обмена данными по радиоканалу, определения местоположения поезда, измерения скорости и пройденного пути, расчета параметров движения и кривых скорости при торможении, контроля целостности поезда и др.

В стационарную часть (рис.1) входят центр радиоблокировки RBC с автоматизированным рабочим местом поездного диспетчера (АРМ ДНЦ) в едином диспетчерском центре управления движением поездов (ЕДЦУ), объектные контроллеры (ОК) или системы централизации на станциях, а также базовые передающие станции БС и вышки радиоканала.

Если на участке имеются станции, оборудованные микропроцессорной централизацией, то их увязка с центром радиоблокировки осуществляется по протоколу передачи данных. При наличии релейной централизации на станции устанавливаются безопасные объектные контроллеры для сопряжения с маршрутами приема-отправления. На разъездах достаточно одного объектного контроллера [3].

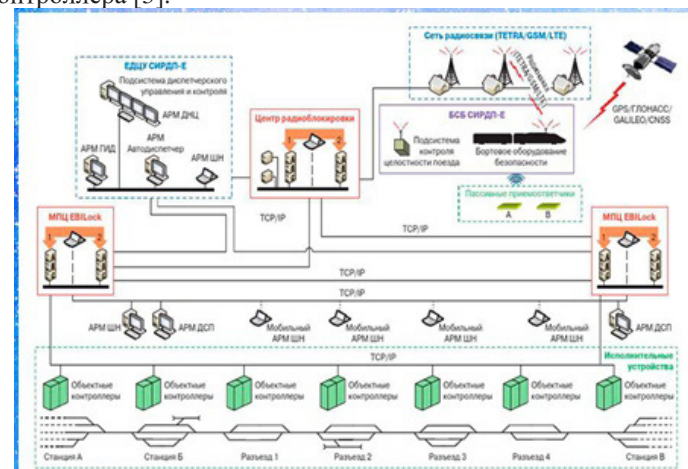


Рисунок 1 – Структура системы СИРДП-Е

Бортовое устройство (рис.2) СИРДП-Е на локомотиве включает в себя процессорный модуль, модуль скорости и пройденного пути, интерфейс с локомотивным оборудованием, приемный и антенный модули для считывания информации с реперных датчиков, датчики скорости и дисплей машиниста, а также радиомодем и антенну GPS и радиоканала.



Рисунок 2 – Дисплей БСБ в кабине машиниста

В состав бортового оборудования входят также два полукомплекта системы контроля целостности поезда СКЦП, один из которых закрепляется на хвостовом вагоне. Они непрерывно контролируют давление в тормозной магистрали и при его падении ниже заданного уровня инициируют передачу аварийного сигнала в центр радиоблокировки [3].

Ключевые особенности. Система СИРДП-Е использует принцип подвижных блок-участков для повышения пропускной способности линий. Интервал попутного следования между поездами регулируется исходя из фактической скорости каждого из них и скорости друг относительно друга. В отличие от традиционной системы автоблокировки принцип подвижных блокучастков предусматривает регулирование в расчете на координату хвоста впередиидущего поезда с учетом минимально необходимого защитного участка.

При переходе к такой технологии ключевую роль играет входящая в состав СИРДП-Е система контроля целостности поезда (СКЦП), позволяющая осуществлять непрерывный контроль и передачу информации о целостности тормозной магистрали поезда в процессе его движения и на стоянках.

Для передачи информации о параметрах движения на подвижные единицы используется радиоканал. Система позволяет использовать радиоканалы различных стандартов, поддерживающих цифровую передачу данных. Определение местоположения подвижных единиц

осуществляется при помощи бортовых устройств одометрии, входящих в состав бортовой системы безопасности [4, с. 7].

Функции СИРДП-Е. По сравнению с традиционными системами управления движением поездов на перегонах и станциях СИРДП-Е реализует целый ряд новых функций:

- возможность безусловной остановки поезда по команде диспетчера;
- введение временных ограничений скорости командой диспетчера;
- контроль выезда за пределы станции в маневровом режиме;
- автоматическое введение временных ограничений скорости в случае отказа АПС и остановка поезда при включении заградительных светофоров;
- непрерывный контроль за движением поезда в режиме реального времени.

В системе СИРДП-Е с подвижными блок-участками используется минимум напольного оборудования: устройства контроля свободности пути (рельсовые цепи или счетчики осей) на станциях, реперные датчики – на перегонах, а также базовые станции системы радиосвязи. Вместе с тем в системе могут быть реализованы и фиксированные блок-участки.

Центр радиоблокировки играет ключевую роль в системе СИРДП-Е, контролируя текущую поездную ситуацию и выдавая разрешения на движение поездов в зависимости от местоположения и скорости впередиидущего поезда, а также от других параметров. Он тесно интегрирован с центральным процессором МПЦ и строится на той же аппаратной платформе.

Обмен информацией между центром радиоблокировки и поездом осуществляется через базовые станции цифровой системы радиосвязи, которые размещены вдоль линии таким образом, что обеспечивают двойное перекрытие радиосигналом всей линии.

Для работы СИРДП-Е с подвижными блок-участками на перегонах достаточно установить только пассивные приемопередатчики (реперные датчики). Информация с датчиков считывается бортовой антенной при проходе поезда и служит для корректировки погрешности измерения пройденного пути локомотивным устройством [5, с.20].

Основные преимущества от внедрения СИРДП-Е:

- существенное повышение пропускной способности;
- диспетчерское управление всей линией;

- повышение безопасности движения поездов;
- высокая надежность и готовность системы;
- расширенная диагностика и контроль состояния системы;
- существенное сокращение сроков проектирования и строительства;
- низкая стоимость жизненного цикла и быстрая окупаемость;
- улучшение условий труда машиниста – система непрерывно контролирует ситуацию и оказывает помощь в принятии решений, отображая необходимые данные на эргономичном дисплее;
- микроэлектронная элементная база;
- определение местоположения поездов бортовыми средствами одометрии с корректировкой при помощи пассивных реперных датчиков и/или систем спутниковой навигации ГЛОНАСС/GPS;
- возможность применения разных сетей связи (ВОЛС, цифровые системы радиосвязи разных стандартов) для обмена информацией между стационарными объектами;
- использование радиоканала для обмена информацией с поездами (возможно использование систем радиосвязи разных стандартов с поддержкой цифровой передачи данных) [5, с. 22].

Перспективы

В настоящее время радиоблокировка с подвижными блоками внедряется еще на трех новых линиях: Бейнеу – Шалкар (длиной 471 км), Саксаульская – Жезказган (517 км) и Аркалык – Шубарколь (214 км). К.Т.Ж считают эту систему очень перспективной, особенно с учетом ее низких эксплуатационных расходов и возможности наращивания пропускной способности без дополнительных затрат на инфраструктуру.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Журнал «Автоматика, связь, информатика». Выпуск 11.11.2009.
- 2 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.polivid.ru>.
- 3 [Электронный ресурс]. Режим доступа: <http://www.rzdexpo.ru/innovation/infras>
4. Журнал «Железные дороги мира» - 2015, № 10
- 5 ПРОДУКТЫ И РЕШЕНИЯ для железнодорожного транспорта «БОМБАРДЬЕ ТРАНСПОРТЕЙШН (СИГНАЛ)»

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ИНТЕРМОДАЛЬНЫХ ПЕРЕВОЗОК

АВУГАМИЛОВА А. К.

студент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени академика К. И. Сатпаева, г. Екибастуз

УМАРОВА Б. А.

магистр, доцент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени академика К. И. Сатпаева, г. Екибастуз

Интермодальность определяется как неразрывное «соединение различных видов транспорта в один опыт непрерывного путешествия в ходе единого процесса сбыта и оказания услуги, воспринимаемых как единая коммерческая сделка. Современная концепция развития транспорта строится на интермодальном подходе. Лозунг – «интермодальность должна стать реальностью».

В современном мире господствует концепция, что фундаментом эффективности международной торговли, экономического роста и устойчивого развития является интермодальность.

Интермодальная перевозка – последовательная перевозка груза несколькими видами транспорта в одной и той же грузовой единице или ТС без перегрузки самого груза [1].

Интермодальные перевозки включают в себя целый комплекс различных видов транспорта, вовлеченных в перевозку грузов на всем пути его следования от двери до двери. Это значит, что, покинув склад отправителя, товар отправится прямым путем в ваш офис.

Эффективность интермодальной перевозки состоит в использовании преимуществ каждого вида транспорта; при этом, критериями эффективности могут выступать не только стоимость доставки, но и скорость, и точность доставки, а также экологическая безопасность.

Как и любой вид доставки, этот также имеет свои «за» и «против». Что касается минусов такого способа транспортировки грузов, то их наличие целиком и полностью зависит от компетентности логистов. Например, из-за неправильной оценки состояния дорог и пробок на них, доставка товара автотранспортом может задержаться как на час, так и на сутки. Предположим, что далее груз должен был проследовать в точку назначения по воздуху. Из-за опоздания, контейнер не попал на самолет, в результате чего пришлось договариваться о другом рейсе

на следующий день. Такие просчеты становятся настоящей головной болью для заказчиков.

Плюсы интермодальных перевозок неоспоримы.

Во-первых, такой способ доставки значительно сокращает расходы заказчика. Представим, что товар доставляется по Казахстану с запада на восток. Преодоление груза гор с помощью самолета может оказаться гораздо дешевле, чем путешествие контейнера на грузовиках по серпантинам. В таком случае, в определенную точку товар выгоднее будет доставить автотранспортом, а далее – воспользоваться авиаперевозками.

Во-вторых, интермодальные перевозки грузов способствуют скорейшему его получению заказчиком. Все те же горы вновь мешают – теперь уже быстро перевезти контейнеры и доставить их по назначению в кратчайшие сроки. Соединив в одном путешествии и машины, и самолет, интермодальные перевозки помогут добраться до заказчика без потери такого дорогого сегодня времени.

В-третьих, для заказчиков, находящихся в труднодоступных уголках мира, интермодальные перевозки – настоящая находка. Если ваш магазин или производство находится в области, транспортная доступность которой оставляет желать лучшего, вы можете доставить товар с помощью грузовиков до определенной точки на карте, а далее воспользоваться услугами легкового транспорта с большей проходимостью.

В интермодальных перевозках используют лишь контейнеры.

Контейнерные перевозки (или контейнеризация) – грузоперевозки с использованием стандартных контейнеров. Позволяют выполнять бесперегрузочную доставку товаров от отправителя к получателю, тем самым значительно сократив объем промежуточных погрузочно-разгрузочных работ [2].

Преимущества контейнерных перевозок заключаются в следующем:

Возможность выполнения интермодальных перевозок – контейнер сразу можно перегрузить краном с одного вида транспорта на другой (например, с автомобиля на вагон);

Ускоряются перевозки небольших штучных грузов, так как отправитель просто помещает множество различных мелких грузов (например, одежда и обувь) в один контейнер, непосредственно с которым уже выполняются работы, благодаря чему в несколько раз возрастает производительность труда на погрузке-разгрузке;

Применяемые по всему миру ISO-контейнеры (ISO-международная организация по стандартизации) имеют стандартизированные размеры, что позволяет создать специализированный транспорт для их перевозок (контейнеровозы), а также для погрузочно-разгрузочных работ. При этом унифицированное расположение фиксаторов-фитингов, – позволяет избежать работ по закреплению контейнеров на транспортном средстве, либо значительно сократить их;

Снижение времени на погрузочно-разгрузочные работы в свою очередь сокращает простой транспорта;

Нет необходимости на создание тары для каждой отдельной партии грузов, а также её закрепление на транспортном средстве, что даёт значительную экономию лесоматериалов, креплений (гвоздей) и прочих материальных ресурсов.

Контейнерные перевозки с каждым годом набирают большие обороты не только в Казахстане, но и по всему миру.

«Если говорить о 2016 году, то мы увеличили перевозки на 90 тыс. контейнеров в год. А к 2020 году у нас есть потенциал довести до 1 млн 900 тыс. контейнеров в год транспортно-транзитный потенциал Казахстана. Если говорить об объемах перевозок, то с нынешних 18 млн тонн к 2020 году мы планируем увеличить объемы до 33 млн тонн, то есть на 15 млн тонн», – рассказал экс-глава Министерства национальной экономики РК Ерболат Досаев [3].

«Реализация транзитного потенциала Казахстана, развитие контейнерных перевозок обеспечат доход к 2020 году около 4 миллиардов долларов. Развитие транспортно-логистического сектора Казахстана обеспечит к 2020 году 1 % прироста ВВП (валовой внутренний продукт)», – считает Мамин. В 2015 году соответствующий показатель составил 46 тысяч контейнеров с участием РК и РФ, рост контейнерных перевозок тогда составил 129 % по сравнению с 2014 годом (Рисунок 1) с 254 до 581 поездов [4].

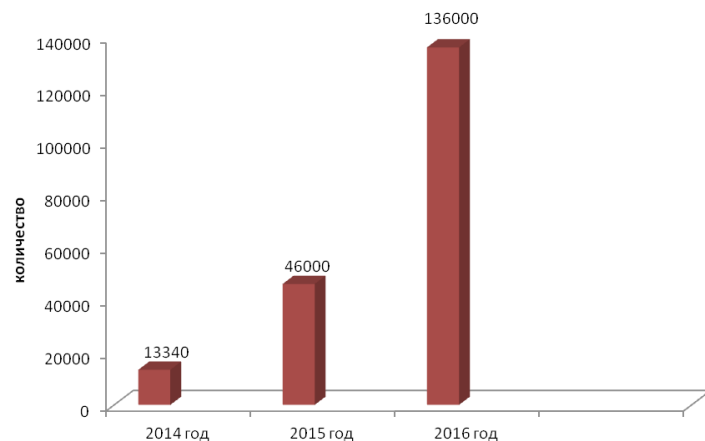


Рисунок 1 – Гистограмма роста использования контейнеров в Казахстане

За пять лет рост объема контейнерных грузоперевозок, осуществляемых через линии АО НК «Қазақстан теміржолы», отмечается в стократном размере. К 2020 году этот показатель планируется довести до 800 тысяч ДФЭ (двадцатифунтовый эквивалент). Об этом на XIII Форуме межрегионального сотрудничества Казахстана и России сообщил экс-вице-президент АО «НК «КТЖ» Еркин Жусанбаев [5].

И так, контейнеры имеют большой спрос в современном мире, что доказывает прогресс интермодальных перевозок как и сейчас, так и в будущем.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 «Транспортно-экспедиционное обслуживание» С. Э. Сханова, О. В. Попова, А. Э. Горев, 2005. – С. 6.
- 2 Контейнерные перевозки // Железнодорожный транспорт: Энциклопедия / Гл. ред. Н. С. Конарев. – М.: Большая Российская энциклопедия, 1994. – С. 197.
- 3 <https://radiotochka.kz>
- 4 <https://ru.sputniknews.kz>
- 5 <https://kapital.kz>

РАЗВИТИЕ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ КАЗАХСТАНА

АДИЛЬБЕКОВА К. Б.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

СТАВРОВА Н. Д.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Инфраструктура (лат. Infra – «ниже», «под» и лат. Structura – «строение», «расположение») – комплекс взаимосвязанных обслуживающих структур или объектов, составляющих и обеспечивающих основу функционирования системы [1].

В Республике Казахстан, как и в других развитых странах, транспорт является одной из крупнейших базовых отраслей хозяйства, важнейшей составной частью производственной и социальной инфраструктуры. Транспортные коммуникации объединяют все районы страны, что является необходимым условием ее территориальной целостности, единства ее экономического пространства. Они связывают страну с мировым сообществом, являясь материальной основой обеспечения внешнеэкономических связей Казахстана и ее интеграции в глобальную экономическую систему.

Транспорт играет важную роль в социально-экономическом развитии страны. Транспортная система обеспечивает условия экономического роста, повышения конкурентоспособности национальной экономики и качества жизни населения. Географические особенности Казахстана определяют приоритетную роль транспорта в развитии конкурентных преимуществ страны с точки зрения реализации ее транзитного потенциала. Доступ к безопасным и качественным транспортным услугам определяет эффективность работы и развития производства, бизнеса и социальной сферы. В связи с этим роль транспорта в социально-экономическом развитии страны определяется рядом объемных, стоимостных и качественных характеристик уровня транспортного обслуживания.

За последнее десятилетие на развитие автотранспортной инфраструктуры Казахстана (включая местные дорожные сети) выделено более \$6,5 млрд. (995 млрд. тенге), при этом объемы финансирования выросли почти в 8 раз. Ежегодно ремонтируется около 600 км дорог, в то время как потребность составляет порядка 1 тыс. км, ведь средний возраст дорог – 40–50 лет, и более 80% (а для Восточно-Казахстанской области – более 90%) автотранспортной

инфраструктуры не соответствует международным стандартам, что обуславливает следующие основные проблемы:

- отставание темпов дорожного строительства от потребностей экономики и темпов роста автопарка;
- низкое качество (технические параметры) автодорожной сети, высокий уровень рисков автоперевозок (уровень аварийности и смертности на дорогах);
- невысокая инвестиционная привлекательность отрасли, ограничивающая приток частных инвестиций;
- неразвитость внутренней автотранспортной инфраструктуры (дорог, сооружений, сервисных центров вследствие недостатка финансирования из местных бюджетов: отсутствуют подъездные дороги с твердым покрытием к 800 населенным пунктам);
- технологическое отставание, несовершенство законодательной базы, отсутствие опыта управления проектами автотранспортной инфраструктуры.

Большая часть перечисленных проблем тем или иным образом связана с недостаточным финансированием, следовательно, главной задачей в области модернизации дорожной инфраструктуры является разработка и внедрение современных механизмов инвестирования, что позволит привести автотранспортную инфраструктуру в соответствие с потребностями динамично развивающейся экономики [2].

Развитие качественной транспортной системы является одним из основных условий для обеспечения экономического роста региона, повышения конкурентоспособности, роста качества жизни населения [3].

Главной же задачей является решение задачи создания в регионах таких транспортно-коммуникационных условий в виде надежной, единой транспортной сети, которые обеспечат потребителям транспортных услуг некоторый нормативный (минимально гарантированный) уровень удобства и рентабельности при осуществлении любых возможных связей [4].

Соответственно, цель работы заключается в разработке конкретного способа финансирования транспорта с использованием государственно-частного партнерства.

Государственно-частное партнерство (далее – ГЧП) представляет собой сотрудничество между органами государственной власти и (или) органами местного самоуправления, с одной стороны, и частными партнерами – с другой. Оно направлено на создание дополнительных условий привлечения в экономику страны и

муниципальных образований частных инвестиций. Потенциальными инвесторами в данном случае выступают коммерческие банки, пенсионные и прочие фонды и т.д. Стоит проработать данную проблему на законодательном уровне.

За счет увеличения объема грузоперевозок, создаются необходимые предпосылки для развития отношений между государственным капиталом и частным. В Казахстане существует достаточное количество потенциальных инфраструктурных проектов (улучшение услуг железнодорожных перевозок, общественного транспорта, строительство транспортных развязок, мостов, эстакад и др.). Реализация этих проектов затронет большинство секторов экономики (от строительства до машиностроения), и окажет значительный эффект на экономику страны [5].

Показателем качества транспортной среды региона, носящим системный характер, является интегральная транспортная доступность, представляющая собой средневзвешенные затраты времени на пассажира и грузоперевозки. Этот показатель измеряется в величинах, значимых для потребителя транспортных услуг, и учитывает совокупность взаимовлияния всех видов путей сообщения на той или иной территории, причем как их техническую надежность, так и надежность конфигурации. Надежной считается такая сеть всех видов путей сообщения в регионе, которая позволяет достичь любой его точки из любой другой за определенный норматив времени.

При таком подходе дороги рассматриваются как инструмент повышения качества жизни населения и рыночных возможностей хозяйствования, а также как фактор стабилизации потребительского рынка.

Эффективная инфраструктура – необходимое условие развития экономики Казахстана, в котором широкая география размещения экспортно-ориентированных производств сочетается с недостаточной плотностью транспортной сети. Реализация инвестиционных проектов в сфере автотранспортной инфраструктуры окажет также стимулирующее воздействие на экономику регионов, способствуя:

- привлечению частных, в том числе прямых иностранных инвестиций и росту инвестиционной привлекательности регионов;
- проявлению комплексных мультипликативных эффектов за счет реализации инвестиционных проектов в смежных отраслях и создания добавленной стоимости за счет снижения себестоимости транспортных услуг;

– усилению деловой активности, повышению мобильности трудовых ресурсов и хозяйствующих субъектов;

– формированию новых рынков и отраслей, связанных с внедрением инноваций в автотранспортном секторе экономики [4].

Выводы: привлечение финансирования позволит устранить износ оборудования аэропортов, возвести мосты, модернизировать автомобильные дороги, железнодорожные полотна и т. д. Улучшение инфраструктуры на мезо уровне будет способствовать не только увеличению валового внутреннего продукта, но и приведет к качественным изменениям воспроизводственного процесса. Для инвесторов вложения в транспортную инфраструктуру – это востребованный инструмент вложения финансовых ресурсов с относительно невысоким уровнем риска [3].

ЛИТЕРАТУРА

- 1 <https://ru.wikipedia.org/wiki/Инфраструктура>.
- 2 Послание Президента Республики Казахстан Н. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050»». – Астана, 2012. – 14 декабря
- 3 Бекмагамбетов М. М. Автомобильный транспорт Казахстана : этапы становления и развития. – Алматы. : ТОО «Print-S», 2003. – 456 с.
- 4 Программа по развитию транспортной инфраструктуры в Республике Казахстан на 2010-2014 годы (утверждена Постановлением Правительства РК от 30 сентября 2010 года №1006).
- 5 <http://articlekz.com/article/9206> статья Рахимбердинова М. У. Анализ современного состояния транспортной инфраструктуры Республики Казахстан.

ЛИЗИНГ ПОДВИЖНОГО СОСТАВА В КАЗАХСТАНЕ

БИСЕМБАЙ А. Е.

студент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени академика К.И.Сатпаева, г. Екибастуз

УМАРОВА Б. А.

магистр, доцент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени академика К. И. Сатпаева, г. Екибастуз

Устойчивый экономический рост экономики Республики Казахстан, в которой транспортная составляющая занимает основополагающую роль, с точки зрения территориальной специфики Республики

Казахстан, требует соответствующего развития транспортной инфраструктуры. В настоящее время отрасль грузоперевозок железнодорожным транспортом постоянно развивается, растет число логистических компаний, а это в свою очередь сказывается на динамике развития в области лизинга железнодорожного транспорта. Благодаря лизинговым схемам стимулируется рост железнодорожной отрасли, которая считается одной из самых приоритетных.

Оригинальная идея разделения владения и собственности и возможности извлекать выгоду из неё известна с древнейших времен. Об этом ещё писал Аристотель в своем трактате: «Богатство заключается чаще всего в рентабельном использовании собственности, а не в обладании ею как таковой».

Место лизингового бизнеса в предпринимательстве определяется прежде всего самими объектами лизинга, представляющими собой важнейшие элементы активной части основных фондов – машины, оборудование, транспортные и другие средства.

Актуальность развития лизинга в РК, включая формирование лизингового рынка, обусловлена прежде всего неблагоприятным состоянием парка оборудования, значителен удельный вес морально устаревшего оборудования, низка эффективность его использования, нет обеспеченности запасными частями и т.д. По оценкам экспертов, степень изношенности основных средств республики составляет 60 %. Добиться максимально высоких темпов роста ВВП (валовой внутренний продукт) является главной задачей экономического развития государства. Для нашей страны одним из основных механизмов реализации этой задачи может стать лизинг, который объединяет все элементы внешнеторговых, кредитных и инвестиционных операций [1].

Принятие летом в 2000 г. Закона «О финансовом лизинге» послужило толчком к развитию лизингового рынка. Именно после этого многие банки стали рассматривать лизинг в качестве нового финансового инструмента и для его эффективного использования приступили к созданию дочерних лизинговых компаний. Сегодня в стране есть около сорока лизинговых компаний. Большая их часть принадлежит банкам, имеется всего несколько исключений, таких как государственная компания «Казагрофинанс», созданная для развития сельскохозяйственной отрасли, или «Астана-финанс», образовавшая собственный лизинговый департамент. Ведущими лизинговыми компаниями (в т.ч. банки, занимающиеся лизингом) являются АО «СК Лизинг», АО ДБ «Альфа-Банк», ТОО «ДО АО «Нурбанк»

Лизинговая компания «Нур лизинг», АО «Темірлизинг», ТОО «ТехноЛизинг», АО «Национальная лизинговая компания» [2].

Республика Казахстан является сравнительно молодым, стремительно развивающимся государством, а лизинговый рынок находится только на первоначальном этапе своего развития. Темпы развития экономики в свете реализации Госпрограммы форсированного индустриально-инновационного развития республики на период 2010-2014 гг. позволяют надеяться, что лизинг займет еще свою достойную нишу.

Сегодня ощущается большой спрос на различное по своей сложности и стоимости оборудование для предприятий различной отраслевой принадлежности: сельхозтехнику, автотранспортные средства, строительную и дорожно-строительную технику, технологические линии для пищевой промышленности, медицинское оборудование, телекоммуникационное и другие виды технологического и производственного оборудования.

Учитывая стратегическую важность железнодорожной отрасли в развитии инфраструктуры нужно уделить особое внимание обновлению и модернизации парка подвижного состава для бесперебойного обеспечения грузооборота как внутри страны так и за её пределами, на территории приграничных с РК стран. В настоящий момент существует спрос на высококачественные услуги по грузоперевозкам и пассажироперевозкам, как со стороны предприятий РК, так и со стороны международных компаний.

Железнодорожный транспорт в нашей стране является самым востребованным. Дело в том, что цена перевозки грузов здесь существенно ниже, чем при перевозке автомобильным транспортом. Главными положительными сторонами использования лизинговых схем в аренде железнодорожного транспорта являются:

- возможность обновления подвижного состава с минимальными затратами;
- длительный период финансирования;
- возможность выстраивания индивидуального графика платежей в зависимости от целого ряда факторов, включая сезонные особенности;
- отсутствие необходимости регистрации вагонов МПС (Министерство путей сообщения) (они уже зарегистрированы владельцем);
- небольшой объем первоначального взноса.

Лизинг железнодорожного транспорта позволяет гарантировать долгосрочное право распоряжения таким железнодорожным

транспортом как: грузовые вагоны, полувагоны, платформы, хопперы, зерновые, цементовозы, крытые вагоны, рефрижераторы и др., а по окончании срока лизинга получить его в собственность. Возвратный лизинг вагонов – это отличная возможность зафиксировать прибыль, получить свободные средства и сохранить контроль над парком вагонов.

Компании, предоставляющие услугу лизинга подвижного состава в Республике Казахстан: ТОО «Исткомтранс», ТОО «Нур лизинг», ТОО «Локомотив Транс, 2011».

Лизинговое финансирование является важным инструментом для обновления пассажирских и грузовых вагонных парков.

11 октября 2016 года МИР РК (Министерство по инвестициям и развитию РК) было объявлено о начале приема документов на субсидирование ставки вознаграждения при финансовом лизинге приобретения вагонов и приняты заявки от трех организаций на общую сумму 720 млн.тенге.

В целом планируется просубсидировать приобретение 1132 грузовых фитинговых платформ (вагоны для перевозки контейнеров) у казахстанского производителя, где в производственном цикле задействованы порядка 7 тысяч рабочих мест. Также планируется просубсидировать приобретение 45 пассажирских вагонов для обеспечения перевозок пассажиров по социально значимым межобластным сообщениям.

Данные меры направлены на обеспечение доступности заемных средств для приобретения железнодорожных вагонов, в том числе у отечественных производителей, для повышения качества работы и безопасности железнодорожных перевозок, которые в последующем будут соответствовать международным стандартам.

По словам руководителя группы антикризисного управления КВК (Казахстанская вагоностроительная компания) Александра Керлаха, железнодорожный кластер страны сейчас держится на двух предприятиях – экибастузском ТОО «КВК» мощностью 2500 полувагонов в год и петропавловском АО «ЗИГСТО», способном ежегодно выпускать до 1200 зерновозов, полувагонов и фитинговых платформ. Оба предприятия могут на 20-30 % закрыть потребность Казахстана. В 2013-2014 годах основным заказчиком было АО «НК «Қазақстан темір жолы», с которым были подписаны долгосрочные контракты, но в силу отрицательных трендов в экономике с января 2015 года поставки в АО «НК «КТЖ» прекратились. В сентябре 2015 года была разработана антикризисная программа, включающая в себя проект выпуска вагонов в лизинг, не

требующий больших инвестиций. В качестве заказчика рассматривается АО «KTZ EXPRESS» – крупнейший национальный оператор, специализирующийся на перевозках в Китай и Европу. С этой компанией был заключен пятилетний контракт на 7500 платформ с ежегодным выпуском 1500 платформ начиная с 2016 года [3].

Опыт развитых стран показывает, что доля лизинга в общем объеме инвестиций в основной капитал составляет 25-30 %, а по Казахстану – 1,9 %. Для стимулирования инвестиций в производственную сферу, для обновления промышленного потенциала, для повышения конкурентоспособности отечественных производителей нужно создавать условия, при которых они стремились бы развивать лизинговые отношения для увеличения эффективности поставок и снижения роста цен на технику и оборудование, поставляемые на основе лизинга, для этого следует добиваться увеличения сроков лизинга, сокращение первоначального взноса снизить налог на прибыль, полученную лизингодателями от реализации договоров по лизингу, необходимо рассмотреть возможность снижения таможенных пошлин и налогов по товарам, ввозимым на территорию РК и являющимися объектами международного финансового лизинга.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Козлов Д. Лизинг: новые горизонты предпринимательства, // Экономика и жизнь, №29, июнь, 2007.
- 2 Банк Развития Казахстана, [http:// www.kdb.kz/](http://www.kdb.kz/)
- 3 [http:// www.pavlodarnews.kz/](http://www.pavlodarnews.kz/)

ПОНЯТИЕ НАУЧНОГО ЗНАНИЯ И МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЙ. ЭТАПЫ НИР

ДУРМАГАМБЕТОВА А. А., АСЕНӘЛІ Ә. Д., АДІЛЬБЕКОВА К. Б.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
ТАНИРБЕРГЕНОВА Ж. Р., АСАЙНОВ А. А.
магистранты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
КАРАКАЕВ А. К.
д.т.н., РФ и РК, профессор, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Знание – идеальное воспроизведение в языковой форме обобщённых представлений о закономерных связях объективного мира. Функциями знания являются обобщение разрозненных представлений о закономерностях природы, общества и мышления; хранение в

обобщённых представлениях всего того, что может быть передано в качестве устойчивой основы практических действий.

Процесс движения человеческой мысли от незнания к знанию называется познанием [1]. Движущей силой развития познания являются потребности практики (общественной, производственной и научной деятельности). Познание включает в себя два уровня: чувственный и рациональный. Чувственное познание формирует эмпирическое знание, а рациональное – теоретическое.

Чувственное познание обеспечивает непосредственную связь человека с окружающей действительностью. Элементами чувственного познания являются ощущение, восприятие, представление и воображение.

Рациональное познание дополняет и опережает чувственное, способствует осознанию сущности процессов, вскрывает закономерности развития. Одной из основных задач познания является задача выявления причин изменения и развития конкретных явлений и процессов.

Формой рационального познания является абстрактное мышление.

Мышление – это обобщенное отражение в мозгу человека существенных свойств, причинных отношений и закономерных связей между объектами или явлениями. Основной инструмент мышления – логические рассуждения человека, структурными элементами которых являются понятия, суждения, умозаключения.

Понятие – это мысль, отражающая существенные и необходимые признаки предмета или явления. Без определения понятий возможно ложное толкование мыслей автора исследования.

В процессе научного исследования можно отметить следующие этапы: возникновение идей; формирование понятий, суждений; выдвижение гипотез; обобщение научных фактов; доказательство правильности гипотез и суждений.

Научная идея интуитивное объяснение явления без промежуточной аргументации, без осознания всей совокупности связей, на основании которой делается вывод.

Гипотеза – это предположение о причине, которая вызывает данное следствие. Если гипотеза согласуется с наблюдаемыми фактами, то в науке её называют теорией или законом.

Закон – внутренняя существенная связь явлений, обуславливающая их необходимое закономерное развитие. Закон выражает определенную устойчивую связь между явлениями или свойствами материальных объектов.

Теория – система обобщенного знания, объяснения тех или иных сторон действительности. Теория возникает в результате обобщения познавательной деятельности и практики.

Мета [< гр. meta после, за, через] первая составная часть сложных слов, обозначающая: 1) следование за чем-л., переход к чему-либо другому, перемену состояния, превращение, например: метаболит, метафаза; 2) в современной логической терминологии используется для обозначения таких систем, которые служат, в свою очередь, для исследования или описания других систем, например: метатеория, метаязык.

Метатеория [< см. мета...+теория] логическая, лингвистическая теория, описывающая строение какой-либо научной теории (например: метаматематика описывает логическое строение математики).

Теория [< гр. theoria наблюдение, исследование] 1) обобщение опыта, общественной практики, отражающее объективные закономерности развития природы и общества; совокупность обобщенных положений, образующих какую-либо науку или раздел её.

Структуру теории формируют принципы, аксиомы, законы, суждения, положения, понятия, категории и факты.

Движение мысли от незнания к знанию руководствуется методологией.

Методология философское учение о методах познания и преобразования действительности, применение принципов мировоззрения к процессу познания, духовному творчеству и практике.

Метод способ достижения цели. Метод является программой построения и практического применения теории.

Методы можно разделить на: всеобщие, общенаучные, частные, специальные или специфические.

К общенаучным методам относятся: наблюдение, сравнение, счёт, измерение, эксперимент, обобщение, абстрагирование, формализация, анализ и синтез, индукция и дедукция, аналогия, моделирование, идеализация, ранжирование, а также аксиоматические, гипотетические, исторические и системные методы.

Наблюдение это способ познания объективного мира, основанный на непосредственном восприятии предметов и явлений при помощи органов чувств без вмешательства в процесс со стороны исследователя.

Сравнение это установление различия между объектами материального мира или нахождение в них общего, осуществляемое при помощи как органов чувств, так и специальных устройств.

Счёт это нахождение числа, определяющего количественное соотношение однотипных объектов или их параметров, характеризующих те или иные свойства.

Измерение – это физический процесс определения численного значения некоторой величины путём сравнения её с эталоном.

Эксперимент одна из сфер человеческой практики, в которой подвергается проверке истинность выдвигаемых гипотез или выявляются закономерности объективного мира. В процессе эксперимента исследователь вмешивается в изучаемый процесс с целью познания, при этом одни условия опыта изолируются, другие исключаются, третьи усиливаются или ослабляются. Эксперимент имеет преимущества перед наблюдением.

Обобщение – определение общего понятия, в котором находит отражение главное, основное, характеризующее объекты данного класса.

Абстрагирование это мысленное отвлечение от несущественных свойств, отношений предметов и выделение нескольких сторон, интересующие исследователя.

Ярким примером абстрагирования является идеальный газ, который широко используется в физике, термодинамике и других науках.

Формализация отображение объекта или явления в знаковой форме какого-либо искусственного языка (математики, химии и т.д.) и обеспечение возможности исследования реальных объектов и их свойств через формальное исследование соответствующих знаков.

Аксиоматический метод способ построения научной теории, при котором некоторые утверждения (аксиомы) принимаются без доказательств и затем используются для получения остальных знаний по определённым логическим правилам.

Анализ метод познания при помощи расчленения или разложения предметов исследования (объектов, свойств и т. д.) на составные части.

Синтез соединение отдельных сторон предмета в единое целое.

Анализ и синтез взаимосвязаны, они представляют собой единство противоположностей.

Важными понятиями в теории познания являются: индукция умозаключение от фактов к некоторой гипотезе (общему утверждению) и дедукция умозаключение, в котором вывод о некотором элементе множества делается на основании знания общих свойств всего множества. Дедукция и индукция – взаимнообратные методы познания.

Одним из методов научного познания является аналогия, посредством которой достигается знание о предметах и явлениях на основании того, что они имеют сходство с другими. Аналогия тесно связана с моделированием или модельным экспериментом.

Гипотетический метод познания предполагает разработку научной гипотезы на основе изучения физической, химической и т.п. сущности исследуемого явления с помощью описанных выше способов познания и затем формулирование гипотезы, составление расчётной схемы алгоритма (модели), её изучение, анализ, разработка теоретических положений.

Исторический метод познания предполагает исследование возникновения, формирования и развития объектов в хронологической последовательности, в результате чего исследователь получает дополнительные знания об изучаемом объекте (явлении) в процессе их развития.

Идеализация это мысленное конструирование объектов, которое практически неосуществимо (например, идеальный газ, абсолютно твёрдое тело).

При исследовании сложных систем с многообразными связями, характеризующимися как непрерывностью и детерминированностью, так и дискретностью и случайностью, используются системные методы (исследование операций, теория управления, теория множеств). При этом возможно выделить главные и исключить второстепенные факторы.

Разнообразные методы научного познания условно подразделяются на ряд уровней: эмпирический, экспериментально-теоретический, теоретический и метатеоретический уровни.

Выбор направления научного исследования [1].

Цель научного исследования – всестороннее, достоверное изучение объекта, процесса или явления; их структуры, связей и отношений на основе разработанных в науке принципов и методов познания, а также получение и внедрение в производство (практическую деятельность человека) полезных для человека результатов.

Любое научное исследование имеет свой объект и предмет.

Объектом научного исследования является материальная или идеальная система (объект – это процесс или явление, порождающее проблемную ситуацию и избранное для изучения).

Предмет это структура системы, закономерности взаимодействия элементов внутри системы и вне её закономерности развития, различные свойства, качества (предмет – это то, что находится в границах объекта).

По целевому назначению выделяют три вида научных исследований: фундаментальные, прикладные и разработки.

Фундаментальные исследования направлены на открытие и изучение новых явлений и законов природы, на создание новых принципов исследования. Их целью является расширение научного знания общества, установление того, что может быть использовано в практической деятельности человека. Такие исследования обладают наибольшей степенью неопределённости.

Прикладные исследования направлены на нахождение способов использования законов природы для создания новых и совершенствования существующих средств и способов человеческой деятельности.

Цель прикладных исследований – установление того, как можно использовать научные знания, полученные в результате фундаментальных исследований, в практической деятельности человека.

Прикладные исследования подразделяются на : поисковые, научно-исследовательские и опытно-конструкторские.

Поисковые исследования направлены на установление факторов, влияющих на объект, отыскание путей создания новых технологий и техники на основе способов, предложенных в результате фундаментальных исследований.

В результате научно-исследовательских работ создаются новые технологии, опытные установки, приборы и т.п.

Целью опытно-конструкторских работ является подбор конструктивных характеристик, определяющих логическую основу конструкции. Конечной целью прикладных исследований является внедрение результатов исследований в производство и т.п.

В зависимости от источника финансирования научные исследования делят на государственные, хозяйственные и инициативные.

Каждую научно-исследовательскую работу можно отнести к определённому направлению.

Под научным направлением понимается наука или комплекс наук, в области которых ведутся исследования.

Структурными единицами научного направления являются комплексные проблемы; проблемы, темы и научные вопросы.

Комплексная проблема представляет собой совокупность проблем, объединённых единой целью.

Проблема – это совокупность сложных теоретических и практических задач, решения которых назрели в обществе.

Тема научного исследования является составной частью проблемы. В результате исследований по теме получают ответы на определенный круг научных вопросов, охватывающих часть проблемы.

Выбор направления научного исследования является ответственной задачей. Конкретное направление исследования является результатом изучения состояния производственных запросов, потребностей и состояния исследований в том или ином направлении на данном отрезке времени.

При выборе проблемы и тем научного исследования вначале на основе анализа противоречий исследуемого направления формулируется сама проблема и определяются в общих чертах ожидаемые результаты, затем разрабатывается структура проблемы, выделяются темы, вопросы, исполнители, устанавливаются их актуальность. При этом важно уметь отличить псевдопроблемы от научных проблем, которые связаны с недостаточной информированностью научных работников.

После обоснования проблемы и установления её структуры определяются темы научного исследования, каждая из которых должна быть актуальной (важной, требующей скорейшего разрешения), иметь научную новизну, т. е. должна вносить вклад в науку, быть экономически эффективной для производства.

Выбору темы должно предшествовать тщательное ознакомление с литературными источниками по направлению исследования, дискуссиями, обсуждениями проблем, консультации со специалистами – практиками.

Этапы НИР. НИР выполняется в определённой последовательности. Вначале формулируется сама тема в результате общего ознакомления с проблемой, в рамках которой предстоит выполнить исследование и если необходимо разрабатывается основной исходный предплановый документ – технико-экономическое обоснование (ТЭО) темы и указываются предполагаемые социальные результаты (повышение производительности, качества и т. п.). После этого конкретизируются цели и задачи исследования. Составляется библиографический список литературы по теме и аннотации литературных источников и в случае необходимости рефераты по теме, уясняются явления, процессы, предметы, которые должны охватить конкретное исследование, а также методы исследования (экспериментальные, теоретические и т. д.).

Целью теоретических исследований является изучение физической сущности предмета. В результате обосновывается физическая модель, разрабатываются математические модели и анализируются полученные таким образом предварительные результаты. Перед организацией

экспериментальных исследований разрабатываются задачи, выбираются методика (методика является инструментом добывания фактического материала) и программы эксперимента.

После разработки методик исследования составляется рабочий план, в котором указываются объём экспериментальных работ, методы, техника, трудоёмкость и сроки.

После завершения исследований проводится анализ полученных результатов. Затем формулируются научные и производственные выводы, составляется отчёт.

Следующим этапом разработки темы является внедрение результатов исследований в производство и определение их действительной экономической эффективности.

Таким образом, весь ход научного исследования можно представить в виде следующей логической схемы:

- обоснование актуальности выбранной темы;
- постановка цели и конкретных задач исследования;
- определение объекта и предмета исследования;
- выбор метода (методики) проведения исследования;
- описание процесса исследования;
- обсуждение результатов исследования;
- формулирование выводов и оценка полученных результатов.

Составление рабочих планов (РП). Любая научная работа предполагает наличие плана её осуществления. Такой план должен предусматривать все, что можно заранее предвидеть. Составление рабочего плана начинается с разработки темы, т.е. замысла предполагаемого научного исследования, в основу которого положена какая-либо гипотеза.

Рабочий план только в основных чертах даёт характеристику предмета исследования, однако в дальнейшем такой план уточняется, при этом основная задача, стоящая перед работой в целом, должна оставаться неизменной.

Рабочий план имеет произвольную форму. Обычно он состоит из перечня расположенных в столбик рубрик, связанных внутренней логикой исследования данной темы.

В состав рабочего плана желательно включать, помимо заголовков, выделенных отдельными строками, заголовки в подбор с текстом. На более поздних стадиях работы обычно составляют план-проспект, который представляет собой реферативное изложение расположенных в логическом порядке вопросов, по которым в дальнейшем будет систематизироваться весь собранный фактический материал. По этому

плану уже можно будет судить об основных положениях содержания будущего отчёта по научно-исследовательской работе (НИР) или диссертации, принципах раскрытия темы [1].

ЛИТЕРАТУРА

1 Крутов В. И. и др. Основы научных исследований: Учеб. для техн. вузов / В. И. Крутов, И. М. Грушко, В. В. Попов и др.; Под ред. В. И. Крутова, В. В. Попова. – М.: Высш. шк., 1989. – 400 с.

THE TRANSPORT INFRASTRUCTURE OF THE REPUBLIC OF KAZAKHSTAN: BRIEF OVERVIEW AND ISSUES

ESAULKOV V. S.
student, S. Toraighyrov PSU, Pavlodar

The Republic of Kazakhstan possesses the huge amounts of natural resources – fossil fuel, mineral ores, rare metals etc. Those provide the significant opportunity for the development of economy and currently mostly ensure its functioning. Republic's geographic position lets it to take the position of gatekeeper for inter-Eurasian transit with gathering all the possible benefits. Nevertheless, both problems with transport infrastructure make such transportation activities unprofitable and uninviting for investors.

Rail transportation relies heavily on ageing infrastructure that has a total amount of 9000 miles of track, not including plant and mine lines. There are 3400 miles of double track, and 2500 miles of aforementioned track is electrified. Mining and metallurgical products account for over 85 % of the total freight traffic on the railways in Kazakhstan [2].

Until 2009 USD 500 million were expected to be spent on the renewal of the rolling stock, of which 70 % is depreciated. There are currently discussions with EBRD, but no decision has been taken yet about financing the program [3].

The current pipeline (oil and gas) infrastructure is fragmented and aimed at supplying Russia. The most important pipeline is 2,896-kilometres long in western Kazakhstan, and runs from Zhanaozen to Samara via Atyrau; it carries most of Kazakhstan's oil exports.

The present capacity is far from sufficient to carry the growing supply of oil. It has been decided to go ahead with three multi-billion US dollar pipeline projects, the Trans-Caspian, the Baku–Ceyhan, and the Blue Stream pipeline. There are also hopes to build an export pipeline to China. In the

long run, oil transport through a pipeline to Bandar Abbas is considered as the shortest, cheapest, and safest way to move oil and gas from the Western region of Kazakhstan to the open seas [1].

The classified inter-city road network is 54900 miles long and includes 10860 miles of national roads and 44040 kilometers of regional roads. Due to the distances road transport is basically used for the shipment of urgent deliveries and temperature controlled transport. Most of the road cargo is transported through Russia and Belarus. About 80 % of the international road transport business is between Kazakhstan and Europe.

As a result of the reconstruction of the port of Aktau and the beginning of the Caspian railway ferry operations, the volume of international transport by sea increased by 69 % since 2001.

The most reliable routes are via the Russian territory, to the Baltic and Black Sea ports. Railway operations through the Russian territory are considered to be very reliable. The Baltic ports are preferred because of their better quality, regardless of visa difficulties encountered by drivers, and although they are more expensive. (Even more so that Russian ports are providing discounted services.) To reach the EU, and even Southern Europe, the main rail and road route is through Russia (Almaty – Karagandy – Astana – Petropavl – Yekaterinburg – Nizhny Novgorod – Moscow – Minsk – Warsaw – Berlin). Cargo originating from or destined to the US is shipped via ports in the Baltic States or St. Petersburg [2].

There are two major options for traffic to Japan, the Trans-Siberian railway line, or the road through China. The former has the advantage of a tracking system but it is more expensive (especially port handling cost), while the china route is considered reliable as the latter.

Road transport through Iran is considered to be difficult. There are many obstacles encountered in dealing with the Iran Customs, allegedly to protect the Iranian transport sector. Most of the business is therefore carried out by Iranian carriers. There is little rail transport, because of lack of tracking of freight, and long border crossing delays.

Another possible corridor is through China, India and Pakistan. A multilateral agreement was signed between Kazakhstan, Kyrgyzstan, China and Pakistan, to de-enclave the port of Karachi. although the road is good, it involves crossing mountain passes as high as 4,500 meter. So far the corridor only exists on paper.

The Caucasus is usually avoided, as it is considered unsafe, and involves numerous border crossings. Ukraine is avoided, also for security reasons [2].

Kazakhstan now faces three categories of issues in the area of transit:

Geographical. It is a landlocked country, and while it can derive significant benefits from transit originating in other enclave countries, it is also dependent on policies imposed by neighbors. Although most of the traffic is going through the north (Russian) route, the need for diversification will impose the development of new corridors, as well as the improving of the existing ones.

Commercial. There is fierce competition (about 60 percent of oil exports are transported by Russian companies), and a risk of unused rail transport capacity when the new pipeline network is completed. Although reliable, exports through Russia are often subject to administrative complications destined to re-route shipments to Russian ports instead of Baltic ones. This leads to considerable cost increase.

Operational. While the road through China is reputed reliable, procedural constraints (insurance, transshipment) involve extra delays and costs. Practically all the non-Russian routes are considered either unsafe (Caucasus, Ukraine), or over-burdening in terms of procedures (Iran) [2].

Under the old days the railway tracks have been built in the direction Moscow, North – South. The East – West connection is underdeveloped and should be expanded, also to use the Caspian ports more efficiently.

There is a lack of adequate general maintenance and most of the rolling stock is short in supply, resulting in a poor technical condition of the main railway assets. During the last years the renewal of the rolling stock has come to a complete standstill. Over 50 % of the railway wagons are exhausted and should be replaced immediately.

The railway information system is poor and clients are not sufficiently informed about the duration of the trip and the location of the goods.

At Sarakhs, on the border between Iran and Turkmenistan, with 1 million ton annually, the capacity of the railways is far too low, due to the gauge change [3].

Railway freight tariffs are often high on those relations where Kazakhstan is the demanding party. Russia for example applies a difference between domestic and transit tariffs. The latter might be twice the price of the price domestic carriers are charged for. The tariffs in Kazakhstan are expected to increase, as the cost recovery of the railways has to be improved.

In combined transport the lack of a single operator for container transportation on each route impedes the proper management of the whole transport chain, from origin to destination.

As to container transport, the lack of a common through-tariff for container transportation from origin to destination along the railway transport corridors endangers the development of this type of transport. It is one of the main reasons for the absence of regular container services on the connection China, Kazakhstan, Russia, Belarus, Poland and Germany [2].

Besides the share of the leasing cost of the container in the total transport tariff rate is very high, due to disbalance between inward and outward loads.

The conditions of the roads are quickly deteriorating, with a progressive loss of bearing capacity. Little maintenance is carried out to either roads or bridges and in some areas freight can only be transported at slow speed.

Profitability and financial standing of the operators are not too strong.

Poor local distribution and the lack of vehicles complying with international standards leads to a loss of market share. Also there is an urgent need for vehicles to move specific commodities, such as grain and refrigerated goods. For these reasons the competitive position of carriers from Kazakhstan in comparison with international operators is difficult.

The purchase or leasing of high standard vehicles is complicated taking the financial situation of a lot of road haulage operators and given the annual interest rates of 25–30%. Banks are reluctant to give loans to the transport industry

REFERENCES

- 1 Kaiser M. J., Pulsipher A. G. A review of the oil and gas sector in Kazakhstan //Energy Policy. – 2007. – T. 35. – №. 2. – C. 1300-1314.
- 2 Limao N., Venables A. J. Infrastructure, geographical disadvantage, transport costs, and trade //The World Bank Economic Review. – 2001. – T. 15. – №. 3. – C. 451-479.
- 3 Roland-Holst D. Regional infrastructure projects involving West Asia: general equilibrium assessments for Kazakhstan and PRC //Background paper prepared for the study Infrastructure and Regional Cooperation. Tokyo: ADBI. – 2008.

ВЫСОКОСКОРОСТНОЙ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНЫЙ ТРАНСПОРТ В КАЗАХСТАНЕ

ЖАКАМАНОВ Н.

студент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени К. И. Сатпаева, г. Екибастуз

ДАЙНОВА Ж. Х.

доцент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени К. И. Сатпаева, г. Екибастуз

В Республике Казахстан, как и в других развитых странах, железнодорожный транспорт является одной из базовых отраслей хозяйства, частью производственной и социальной инфраструктуры. Железнодорожный транспорт обеспечивает экономический рост, повышает конкурентоспособность национальной экономики, объединяет все области страны, является основой для обеспечения внешнеэкономических связей Казахстана с другими странами и СНГ в частности.

В Послании Президента Республики Казахстан Н. А. Назарбаев народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050», отметил, что транспортная инфраструктура является одним из основных факторов обеспечения устойчивого экономического роста страны: «Мы ставили задачу развивать инфраструктуру. И это оказалось нам по силам. За прошедшие годы было введено в строй множество крупных стратегических объектов промышленной, транспортной инфраструктуры и инфраструктуры жизнедеятельности. Это – автомобильные и железнодорожные магистрали, трубопроводы, логистические центры, терминалы, аэропорты, вокзалы, порты. Все это обеспечило работу многим казахстанцам, встроило нас в систему региональных и глобальных хозяйственных связей. В настоящее время мы возрождаем Новый Шелковый путь, создавая магистральный транспортный коридор Западная Европа – Западный Китай» [1].

Высокоскоростная магистраль используется пассажирами Европы, Японии, России а с недавних пор их развитие идет и у нас в Казахстане. Сегодня высокоскоростное движение является показателем развития железнодорожного транспорта – это комфорт, удобство, скорость передвижения, но и социальный статус нашего государства.

Актуальность вопроса повышения скорости развития высокоскоростного движения связана с тем, что ежегодно увеличивается количество деловых и отпускных поездок пассажиров между городами.

Примечание: Высокоскоростной магистралью (ВСМ) называется железнодорожный транспорт, который способен обеспечивать движение поездов со скоростью свыше 250 км/ч.

Если взять Россию, то развитие скоростных и высокоскоростных перевозок является стратегическим приоритетом для ОАО «РЖД» с момента подписания Президентом Указа № 321 «О мерах по организации движения высокоскоростного железнодорожного транспорта в РФ» 16 марта 2010 г. [2].

Так уже в 2000 г. была разработана концепция организации скоростного и высокоскоростного движения пассажирских поездов, которая предусматривала поэтапное повышение скоростей движения до 160–250 км/ч на существующих линиях Москва – Санкт-Петербург, Санкт-Петербург – Бусловская, Москва – Красное, Москва – Нижний Новгород, Москва – Отрожка – Ростов и создание соответствующего подвижного состава.

Программа для подготовки линии Санкт-Петербург – Москва к организации высокоскоростного движения пассажирских поездов была поручена ВНИИЖТУ в 2005 г. и в 2009 г. Россия запустила в рейс свой первый скоростной состав. «Сапсан» (SiemensVelaro) связал две столицы и установил рекорд скорости на российских железных дорогах на – 250 км/ч, при этом время в пути сократилось целых на 30 мин.

В мировом масштабе повышение скорости движения поездов осуществляется последовательно: для скоростного движения реконструируются существующие железнодорожные магистрали с максимальной скоростью движения пассажирских поездов не более 160–200 км/ч; создание высокоскоростных специализированных железнодорожных магистралей со скоростью движения поездов до 350 км/ч.

В настоящее время эксплуатация высокоскоростных поездов в Казахстане осуществляется на действующих железнодорожных линиях.

В соответствии со стратегией развития ВСМ в Казахстане было принято решение о строительстве высокоскоростных магистралей, первой из которых стала трасса Астана – Алматы.

Участок пути от Астаны до Алматы имеет следующие характеристики:

- развернутая длина – 2562,7 км, из них, станционные пути – 768,8 км;
- бесстыковой путь – 1788,1 км, в том числе с упругими скреплениями «Фоссло» – 912 км;
- звеньевой путь (с деревянными шпалами) – 680 км;

- рельсы Р65 (закаленные) – 2354,9 км;
- стрелочные переводы – 1036 шт., из них – 263 шт. стрелочные переводы НПК;
- щебеночный балласт – 2509,2 км;
- асбестовый балласт – 53,5 км;
- протяжение кривых участков пути – 501,6 км (1208 шт.), из них радиусом менее 299 м – 2,7 км, 300-500 м – 13,9 км, 500-1000 м – 300,8 км, более 1000 м – 184,2 км.

Максимальная скорость пассажирских поездов на магистральных линиях не превышало 140 км/ч. Скорый поезд, сформирован был из традиционных пассажирских вагонов, расстояние 1300 км, время следования пассажирского экспресса «Тулпар» от Астаны до Алматы составило 13 часов 15 минут.

Поезд «Тулпар» состоит из испанских вагонов фирмы «Talго» и электровоза KZ4A, изготовленного Чжучжоуским электровозостроительным заводом (мощность 4800 квт, конструкционная скорость до 220 км/ч). На 140 километрах пути поезд развивает скорость 140 км/ч, на 394 километрах - 130 км/ч. Для повышения скорости движения пассажирских поездов на участке Алматы – Астана с 2003 по 2006 годам был произведен капитальный ремонт на 892 км, в 2007-2008 годах запланировано было 180 км, то есть капитально отремонтировано было – 40 % этого участка. За этот период сменено 840 шт. стрелочных переводов (80 %), из них 214 шт. стрелочные переводы типа НПК.

Для повышения безопасности движения поездов 34 железнодорожных переезда переведены были из неохраняемых в охраняемые, на 895 км построены изгороди от животных, на стрелочных переводах установлены были композиционные накладки АПАТЭК – в количестве 4925 комплектов.

За это время было выявлено ряд недостатков: выплески пути после прохода высокоскоростного поезда, отсутствие возможности пропуска пригородных поездов и поездов дальнего следования, большие затраты на содержание и ремонт.

Поэтому встал вопрос о строительстве выделенных линий.

В дальнейших планах развития скоростного и высокоскоростного движения значатся направления Астана – Усть-Каменогорск; Астана – Актобе – Атырау; Алматы – Усть-Каменогорск; Караганда – Жезказган – Кызылорда; Атырау – Астрахань.

Проводится работа по организации строительства на железнодорожном участке Коргалас – Жетыген с открытием второго

международного железнодорожного погранперехода с Китаем. Строительство новой железнодорожной линии Коргалас – Жетыген протяженностью 298,4 км станет вторым международным переходом из Китая в Центральную Азию, Иран, Западную Европу, Закавказье по более короткому маршруту [3], пропускная способность перехода – 35-40 млн. тонн в год. Реализация проекта обеспечит решение следующих важнейших стратегических задач:

- расширение возможностей реализации экспортного потенциала страны;
- создание второго (наряду с погранпереходом Достык) транзитного сухопутного сообщения в направлении Европа – Азия по территории Республики Казахстан;
- значительное сокращение расстояния перевозок экспортно-импортных грузов.

В 2009 года за счет республиканского бюджета начато было строительство железнодорожной линии Узень – граница с Туркменистаном. Эффект от реализации проекта это:

- Развитие транспортного потенциала;
- Создание новых рабочих мест: в период строительства – 4 060; на стадии эксплуатации – 812.

Проведенные сравнения расстояний, пассажиропотоков, времени в пути, стоимости поездки позволило бы выделить перспективные направления, на которых возможно и целесообразно строительство высокоскоростной магистрали.

Строительство выделенных скоростных линий позволит разгрузить существующие железные дороги, увеличить пропускную и провозную способность.

Преимуществами выделенных для строительства железнодорожных линий было бы: сокращение времени в пути, увеличение пропускной способности существующей линии для перевозок, способствование развитию регионов, повышение статуса железных дорог в мировом сообществе.

Для прокладки скоростной магистрали необходимо учитывать принципы трассирования ВСМ: трасса должна укладываться по кратчайшему направлению между конечными пунктами; трасса у крупных населенных пунктов должна пересекать существующие железные дороги или приближаться к ним для сокращения длины соединительных ветвей; пересечения с существующими железными дорогами, магистральными автодорогами с необходимым увеличением их габаритов и с соблюдением условий защиты от шума и вибрации.

Значения руководящего уклона при строительстве ВСМ должны приниматься в диапазоне 12-30 %. По критерию минимальных строительных затрат выгодными являются уклоны в диапазоне от 22-24 %.

Смежные элементы продольного профиля следует сопрягать вертикальными круговыми кривыми радиусом 40 км и более [3, с. 17].

Для нужд строительства и эксплуатации ВСМ должно предусматриваться строительство соединительных линий, связывающих станции ВСМ со станциями действующих железных дорог.

Должны предусматриваться мероприятия по укреплению откосов, обочин, берм, водоотводных канав.

Выделенную высокоскоростную магистраль необходимо прокладывать максимально близко к геодезической линии. Но, порой прокладке трассы по геодезической линии препятствуют географические особенности местности – возвышенности, крутые спуски и подъемы, большие овраги и большое количество водоемов, а также существующие автомобильные и железные дороги.

Вывод. Таким образом, существует целый ряд дополнительных факторов развития скоростного и высокоскоростного движения – это увеличение транспортной доступности районов страны, рост мобильности населения; укрепление социально-территориальной целостности Казахстана; увеличение конкурентоспособности транспортной сети на мировом рынке транспортных услуг; миграция населения из одних районов страны в районы строительства и эксплуатации новых железных дорог; повышение культуры, привлечения в отдаленные регионы инвестиций, включая иностранные; интеграция регионов тяготения и расширение торгового обмена.

В перспективе транспортная стратегия предусматривает реализацию повышенного интереса Казахстана к дальнейшему развитию экономических отношений со всеми странами, развитию транзитной транспортной системы, содействующей экономическому росту, обращению географических особенностей страны в ее конкурентное преимущество. Несмотря на относительную эффективность морских перевозок, доставка грузов сухопутным путем через территорию Казахстана из Азии в Европу и обратно оказывается более выгодным направлением. Участие высокоскоростных железных дорог усилит грузопоток и интенсивность товарооборота между странами Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР) и Европы. Дальнейшая интеграция транспортного комплекса Казахстана с мировой транспортной системой

повысит ее конкурентоспособность в соответствии с ростом экономики государства.

ЛИТЕРАТУРА

1 Послание Президента Республики Казахстан Н.А. Назарбаева народу Казахстана «Стратегия «Казахстан-2050» – Астана.

2 Указ Президента Российской Федерации № 321 «О мерах по организации движения высокоскоростного железнодорожного транспорта в Российской Федерации»

3 Васильева М. А. Оценка возможности строительства выделенной высокоскоростной магистрали Омск-Новосибирск. – Омск

4 Министерство транспорта и коммуникаций РК. Текущее состояние и перспективы развития транспортно-коммуникационного комплекса РК. – Астана.

5 Касымбек Ж. М. Государственное регулирование развития транспортного комплекса Республики Казахстан, автореферат. – Алматы.

6 Министерство транспорта и коммуникаций РК. Текущее состояние и перспективы развития транспортно-коммуникационного комплекса РК. – Астана.

7 Развитие транспортной инфраструктуры // Панорама. – № 25. – 3 июля 2009. – С. 12.

8 Критерий – добавленная стоимость // Казахстанская правда. – № 180. – 28 июля 2009. – С.

9 Началось строительство железнодорожной линии Корғас-Жетыген // Панорама. – № 30. – 7 августа 2009. – С. 6.

10 Высокоскоростной поезд ВСМ250 «Сокол». - (Электронный ресурс).

11 Исаенко Э. П, Нурупбекова Г. С. О необходимости реконструкции земляного полотна магистральных железных дорог Казахстана// Инновационные технологии в развитии транспортно-коммуникационного комплекса Казахстана: Труды межд. научн.- техн. конф.- Алматы: КУПС, 2011-С.19-22.

12 Шмидт Ф. Продольные силы в длинносоставных грузовых поездах/ Инновационные технологии в развитии транспортно-коммуникационного комплекса Казахстана: Тр. межд. научн.-техн. конф.-Алматы: КУПС, 2011-С. 26-32.

13 Коншин Г.Г. Динамические параметры земляного полотна на скоростной магистрали// Инновационные технологии в развитии

транспортно-коммуникационного комплекса Казахстана: Тр. межд. научн.-техн. конф.-Алматы: КУПС, 2011-С. 15-19.

ВИДЫ ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ

КАБЛАН Х. У., АРАШОВ Н. А., АЙТИМБЕТОВ Н. Б.,
КОСТАЕВ Е. Б., БЕЙСЕН Е. Д.

студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

КАРАКАЕВ А. К.

д.т.н., РФ и РК, профессор, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Классификация, типы и задачи эксперимента [1]. Важнейшей составной частью научных исследований является эксперимент, основой которого является научно поставленный опыт с точно учитываемыми и управляемыми условиями. Само слово эксперимент происходит от латинского *experimentum* – проба, опыт. В научном языке и исследовательской работе термин «эксперимент» обычно используется в значении, общем для целого ряда сопряжённых понятий: опыт, целенаправленное наблюдение, воспроизведение объекта, организация особых условий его существования, проверка предсказания. В это понятие вкладывается научная постановка, опыт и наблюдение исследуемого явления в точно учитываемых условиях, позволяющих следить за ходом явлений и воссоздавать его каждый раз при повторении этих условий. Само по себе понятие «эксперимент» означает действие, направленное на создание условий в целях осуществления того или иного явления и по возможности наиболее частого явления, не осложняемого другими явлениями. Основной целью эксперимента являются выявление свойств исследуемых объектов, проверка справедливости гипотез и на этой основе широкое и глубокое изучение темы научного исследования.

Постановка и организация эксперимента определяются его назначением. Эксперименты, которые проводятся в различных отраслях науки, являются химическими, биологическими, физическими, психологическими, социальными и т.п. Они различаются по способу формирования условий (естественных и искусственных); по целям исследования (преобразующие, констатирующие, контролирующие, поисковые, решающие): по организации проведения (лабораторные, натурные, полевые, производственные и т.п.); по структуре изучаемых объектов и явлений (простые, сложные); по характеру внешних воздействий на объект исследования

(вещественные, энергетические, информационные); по характеру взаимодействия средства экспериментального исследования с объектом исследования (обычный и модельный); по типу моделей, исследуемых в эксперименте (материальный и мысленный); по контролируемым величинам (пассивный и активный); по числу варьируемых факторов (однофакторный и многофакторный); по характеру изучаемых объектов или явлений (технологические, социометрические) и т. п. Конечно, для классификации могут быть использованы и другие признаки.

Естественный эксперимент предполагает проведение опытов в естественных условиях существования объекта исследования (чаще всего используется в биологических, социальных, педагогических и психологических науках).

Искусственный эксперимент предполагает формирование искусственных условий (широко применяется в естественных и технических науках).

Преобразующий (созидательный) эксперимент включает активное изменение структуры и функций объекта исследования в соответствии с выдвинутой гипотезой, формирование новых связей и отношений между компонентами объекта или между исследуемым объектом и другими объектами. Исследователь в соответствии со вскрытыми тенденциями развития объекта исследования преднамеренно создаёт условия, которые должны способствовать формированию новых свойств и качества объекта.

Констатирующий эксперимент используется для проверки определённых предположений. В процессе этого эксперимента констатируется наличие определённой связи между воздействием на объект исследования и результатом, выявляется наличие определённых фактов.

Контролирующий эксперимент сводится к контролю за результатами внешних воздействий на объект исследования с учётом его состояния, характера воздействия и ожидаемого эффекта.

Поисковый эксперимент проводится в том случае, если затруднена классификация факторов, влияющих на изучаемое явление вследствие отсутствия достаточных предварительных (априорных) данных. По результатам поискового эксперимента устанавливается значимость факторов, осуществляется отсеивание незначимых.

Решающий эксперимент ставится для проверки справедливости основных положений фундаментальных теорий в том случае, когда две или несколько гипотез одинаково согласуются со многими явлениями.

Это согласие приводит к затруднению: какую именно из гипотез считать правильной.

Решающий эксперимент даёт такие факты, которые согласуются с одной из гипотез и противоречат другой.

Примером решающего эксперимента служат опыты по проверке справедливости ньютоновской теории истечения света и волнообразной теории Гюйгенса. Эти опыты были поставлены французским ученым Фуко (1819-1868). Они касались вопроса о скорости распространения света внутри прозрачных тел. Согласно гипотезе истечения, скорость света внутри таких тел должна быть больше, чем в пустоте. Но Фуко своими опытами доказал обратное, т. е. в менее плотной среде скорость света большая. Этот опыт Фуко и был тем решающим опытом, который решил спор между двумя гипотезами (в настоящее время гипотеза Гюйгенса заменена электромагнитной гипотезой Максвелла). Другим примером решающего эксперимента может служить спор между Птолемеем и Коперником о движении Земли. Решающий опыт Фуко маятником окончательно решил спор в пользу теории Коперника.

Лабораторный эксперимент проводится в лабораторных условиях применением типовых приборов, специальных моделирующих установок, стендов, оборудования и т.д. Чаще всего в лабораторном эксперименте изучается не сам объект, а его образец. Этот эксперимент позволяет доброкачественно, с требуемой повторностью изучить влияние одних характеристик при варьировании других, получить хорошую научную информацию с минимальными затратами времени и ресурсов. Однако такой эксперимент не всегда полностью моделирует реальный ход изучаемого процесса, поэтому возникает потребность в проведении натурного эксперимента.

Натурный эксперимент проводится в естественных условиях на реальных объектах. Этот вид эксперимента часто используется в процессе натурных испытаний изготовленных систем. В зависимости от мест проведения испытаний натурные эксперименты подразделяются на производственные, полевые, полигонные, полунатурные и т.п. Натурный эксперимент всегда требует тщательного продумывания и планирования, рационального подбора методов исследования. Практически во всех случаях основная научная проблема натурного эксперимента – обеспечить достаточное соответствие (адекватность) условий эксперимента реальной ситуации, в которой будет работать впоследствии создаваемый объект. Поэтому центральными задачами натурного эксперимента являются: изучение характеристик воздействия среды на испытуемый объект; идентификация статистических

и динамических параметров объекта; оценка эффективности функционирования объекта и проверка его на соответствие заданным требованиям.

Эксперименты могут быть открытыми и закрытыми, они широко распространены в психологии, социологии, педагогике. В открытом эксперименте его задачи открыто объясняются испытуемым, в закрытом – в целях получения объективных данных эти задачи скрываются от испытуемого. Любая форма открытого эксперимента влияет (часто активизирует) на субъективную сторону поведения испытуемых. В этой связи открытый эксперимент целесообразен только тогда, когда имеются возможность и достаточная уверенность в том, что удастся вызвать у испытуемого живое участие и субъективную поддержку намечаемой работе. Закрытый эксперимент характеризуется тем, что его тщательно маскируют; испытуемый не догадывается об эксперименте, и работа протекает внешне в естественных условиях. Такой эксперимент не вызывает у испытуемых повышенной настороженности и излишнего самоконтроля, стремления вести себя не так, как обычно.

Простой эксперимент используется для изучения объектов, не имеющих разветвлённой структуры, с небольшим количеством взаимосвязанных и взаимодействующих элементов, выполняющих простейшие функции.

В сложном эксперименте изучаются явления или объекты с разветвлённой структурой (можно выделить иерархические уровни) и большим количеством взаимосвязанных и взаимодействующих элементов, выполняющих сложные функции. Высокая степень связности элементов приводит к тому, что изменение состояния какого-либо элемента или связи влечёт за собой изменение состояния многих других элементов системы. В сложных объектах исследования возможно наличие нескольких разных структур, нескольких разных целей. Но всё же конкретное состояние сложного объекта может быть описано. В очень сложном эксперименте изучается объект, состояние которого по тем или иным причинам до сих пор не удаётся подробно и точно описать. Например, для описания требуется больше времени, чем то, которым располагает исследователь между сменами состояний объекта или когда современный уровень знаний недостаточен для проникновения в существо связей объекта (либо они непонятны).

Информационный эксперимент используется для изучения воздействия определённой (различной по форме и содержанию) информации на объект исследования (чаще всего информационный

эксперимент используется в биологии, психологии, социологии, кибернетике и т. п.). С помощью этого эксперимента изучается изменение состояния объекта исследования под влиянием сообщаемой ему информации.

Вещественный эксперимент предполагает изучение влияния различных вещественных факторов на состояние объекта исследования. Например, влияние различных добавок на качество стали и т.п.

Энергетический эксперимент используется для изучения воздействия различных видов энергии (электромагнитной, механической, тепловой и т. д.) на объект исследования. Этот тип эксперимента широко распространен в естественных науках.

Обычный (или классический) эксперимент включает экспериментатора как познающего субъекта, объект или предмет экспериментального исследования и средства (инструменты, приборы, экспериментальные установки), при помощи которых осуществляется эксперимент.

В обычном эксперименте экспериментальные средства непосредственно взаимодействуют с объектом исследования. Они являются посредниками между экспериментатором и объектом исследования.

Модельный эксперимент в отличие от обычного имеет дело с моделью исследуемого объекта. Модель входит в состав экспериментальной установки, замещая не только объект исследования, но и условия, в которых изучается некоторый объект.

Модельный эксперимент при расширении возможностей экспериментального исследования одновременно имеет и ряд недостатков, связанных с тем, что различие между моделью и реальным объектом может стать источником ошибок и, кроме того, экстраполяция результатов изучения поведения модели на моделируемый объект требует дополнительных затрат времени и теоретического обоснования правомочности такой экстраполяции.

Различие между орудиями эксперимента при моделировании позволяет выделить мысленный и материальный эксперимент.

Орудиями мысленного (умственного) эксперимента являются мысленные модели исследуемых объектов или явлений (чувственные образы, образно-знаковые модели, знаковые модели). Для обозначения мысленного эксперимента иногда пользуются терминами: идеализированный или воображаемый эксперимент. Мысленный эксперимент является одной из форм умственной деятельности познающего субъекта, в процессе которой воспроизводится в

воображении структура реального эксперимента. Структура мысленного эксперимента включает: построение мысленной модели объекта исследования, идеализированных условий эксперимента и воздействий на объект, сознательное и планомерное изменение, комбинирование условий эксперимента и воздействий на объект; сознательное и точное применение на всех стадиях эксперимента объективных законов науки, благодаря чему исключается абсолютный произвол. В результате такого эксперимента формируются выводы.

Материальный эксперимент имеет аналогичную структуру. Однако в материальном эксперименте используются материальные, а не идеальные объекты исследования. Основное отличие материального эксперимента от мысленного в том, что реальный эксперимент представляет собой форму объективной материальной связи сознания с внешним миром, между тем как мысленный эксперимент является специфической формой теоретической деятельности субъекта.

Сходство мысленного эксперимента с реальным в значительной мере определяется тем, что всякий реальный эксперимент прежде чем быть осуществленным на практике, сначала проводится человеком мысленно в процессе обдумывания и планирования. Поэтому мысленный эксперимент нередко выступает в роли идеального плана реального эксперимента, в известном смысле предворяя его.

Мысленный эксперимент имеет более широкую сферу применения, чем реальный эксперимент, так как применяется не только при подготовке и планировании последнего, но и в тех случаях, когда проведение реальных опытов представляется невозможным. Так, Галилей в мысленном эксперименте пришёл к выводу о существовании движения по инерции, опрокинувшему аристотелевскую точку зрения, согласно которой движущееся тело останавливается, если сила, его толкающая, прекращает своё действие.

Этот вывод мог быть получен только с помощью мысленного эксперимента. По этому поводу А. Эйнштейн говорил следующее: «Мы видели, что закон инерции нельзя вывести непосредственно из эксперимента, его можно вывести лишь умозрительно – мышлением, связанным с наблюдением. Этот эксперимент никогда нельзя выполнить в действительности, хотя он ведёт к глубокому пониманию действительных экспериментов».

Мысленный эксперимент, заменяя собой реальный, расширяет границы познания, ибо обеспечивает получение такой информации, которую иными средствами добыть невозможно. Мысленный эксперимент позволяет преодолеть неизбежную ограниченность

реального опыта путём абстрагирования от действия нежелательных, затемняющих причин, полное устранение которых в реальном эксперименте практически недостижимо.

Мысленный эксперимент является существенным моментом всякой творческой деятельности. А. Эйнштейн в автобиографических воспоминаниях в связи с разработкой специальной теории относительности писал: «В этом году у меня возник вопрос: если бы можно было погнаться за световой волной со скоростью света, то мы имели бы перед собой не зависящее от времени волновое поле. Но всё таки это кажется невозможным! Это было бы первым детским мысленным экспериментом, который относится к специальной теории относительности. Открытие не является делом логического мышления, даже если конечный продукт связан с логической формой».

Мысленный эксперимент используется не только учёными, но и писателями, художниками, педагогами, врачами. Мысленное экспериментирование ярко проявляется в мышлении шахматистов. Огромна роль мысленного эксперимента в техническом конструировании и изобретательстве. Результаты мысленного эксперимента в техническом конструировании и изобретательстве находят отражение в формулах, чертежах, графиках, набросках, эскизных проектах и т. п.

Пассивный эксперимент предусматривает измерение только выбранных показателей (параметров, переменных) в результате наблюдения за объектом без искусственного вмешательства в его функционирование. Примерами пассивного эксперимента является наблюдение: за интенсивностью, составом, скоростями движения транспортных потоков; за числом заболеваний вообще или какой-либо определённой болезнью; за работоспособностью определённой группы лиц; за показателями, изменяющимися с возрастом; за числом дорожно-транспортных происшествий и т. п.

Пассивный эксперимент, по существу, является наблюдением, которое сопровождается инструментальным измерением выбранных показателей состояния объекта исследования.

Активный эксперимент связан с выбором специальных входных сигналов (факторов) и контролирует вход и выход исследуемой системы.

Однофакторный эксперимент предполагает: выделение нужных факторов; стабилизацию мешающих факторов; поочередное варьирование интересующих исследователя факторов.

Стратегия многофакторного эксперимента состоит в том, что варьируются все переменные сразу и каждый эффект оценивается по результатам всех опытов, проведённых в данной серии экспериментов.

Технологический эксперимент направлен на изучение элементов технологического процесса (производства, оборудования, деятельности работников и т. п.) или процесса в целом.

Социометрический эксперимент используется для измерения существующих межличностных социально-психологических отношений в малых группах с целью их последующего изменения.

Как уже отмечалось, приведённая классификация экспериментальных исследований не может быть признана полной, поскольку с расширением научного знания расширяется и область применения экспериментального метода. Кроме того, в зависимости от задач эксперимента различные его типы могут объединяться, образуя комплексный или комбинированный эксперимент.

Для проведения эксперимента любого типа необходимо: разработать гипотезу, подлежащую проверке; создать программы экспериментальных работ; определить способы и приёмы вмешательства в объект исследования; обеспечить условия для осуществления процедуры экспериментальных работ; разработать пути и приёмы фиксирования хода и результатов эксперимента; подготовить средства эксперимента (приборы, установки, модели и т.п.); обеспечить эксперимент необходимым обслуживающим персоналом [1].

Особое значение имеет правильная разработка методики эксперимента. Методика это совокупность мыслительных и физических операций, размещённых в определённой последовательности, в соответствии с которой достигается цель исследования [1].

ЛИТЕРАТУРА

1 Крутов В. И. и др. Основы научных исследований: Учеб. для техн. вузов / В. И. Крутов, И. М. Грушко, В. В. Попов и др.; Под ред. В. И. Крутова, В. В. Попова. – М.: Высш. шк, 1989. – 400 с.

ГЛОБАЛЬНАЯ НАВИГАЦИОННАЯ СПУТНИКОВАЯ СИСТЕМА НА ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОМ ТРАНСПОРТЕ

КАМЕЛ М. К.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

БЕЙСЕНОВА Х. З.

ст. преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Железнодорожный транспорт осуществляет грузовые перевозки в целях обеспечения функционирования всех основных отраслей народного хозяйства, включая промышленность, энергетику, сельское хозяйство, а также оборонного комплекса страны. На долю железнодорожного транспорта приходится 75 % грузооборота и 40 % пассажирооборота транспорта общего пользования в РК.

Важным направлением развития систем безопасности перевозки грузов, в том числе и опасных является использование спутниковой навигации. Глобальная навигационная спутниковая система ГЛОНАСС предназначена для определения местоположения (координат), скорости движения (составляющих вектора скорости) и точного времени различными категориями потребителей (морскими, воздушными, наземными и др.). Она обеспечивает глобальное, непрерывное навигационное обслуживание всех категорий потребителей круглогодично, в любое время суток вне зависимости от метеорологических условий, неограниченное количество одновременно и непрерывно обслуживаемых мобильных и стационарных потребителей на всей поверхности Земли и на высотах до 2000 км.

С помощью спутниковых систем ГЛОНАСС/GPS и информационных сервисов на их основе хозяйствам и службам ОАО «КТЖ» предоставлена гарантированная возможность с высокой точностью определения дислокации и параметров движения пассажирских и грузовых поездов, включая специальные и опасные грузы, специальные самоходные подвижные средства, путевые бригады, контролировать их движение, а также оценивать параметры состояния бортовых систем.

Наличие высокоточного навигационного поля, формируемого с помощью систем дифференциальной коррекции ГЛОНАСС/GPS, будет напрямую содействовать сокращению затрат на инженерные изыскания, проектирование, строительство и эксплуатацию железных дорог. Непрерывный мониторинг пространственных параметров железнодорожного пути и

иных объектов инфраструктуры обеспечит безопасность движения, и принятие своевременных мер по предупреждению и устранению негативных процессов.

Направления, в которых может понадобиться система ГЛОНАСС на железнодорожном транспорте, могут быть самыми различными:

- контроль над тем, чтобы соблюдались требования безопасности в процессе управления движением поездов. Данные передаются в центр управления поездами и в диспетчерские центры управления движением;
- регистрация пробега всего подвижного состава; – подробное информирование клиентуры о том, где находятся поезда, вагоны и грузы;
- локализация дефектов пути при их обнаружении;
- предоставление диспетчеру полной, достоверной и оперативной информации о том, где перемещается подвижной состав и какова его скорость;
- пресечение слива топлива и нецелевого использования техники;
- контроль состояния и сохранности груза;
- мониторинг состояния ж/д транспорта в режиме реального времени;
- точное определение местоположения состава на карте путей, скорости и направления его движения;
- возможность создания единой системы учета ГСМ, ресурсов и всех единиц техники;
- планирование прибытия и отправления состава в строго определенное время;
- автоматическое оповещение об остановках, задержках и любых внештатных ситуациях, мгновенная связь с диспетчером;
- составление подробных отчетов и их выгрузка в удобном пользователю формате.

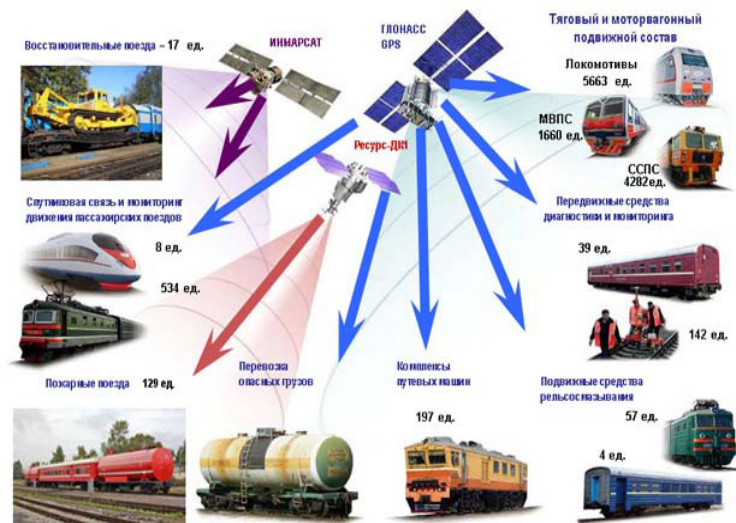


Рисунок 1 – Направления для контроля управлением движения поездов с помощью спутниковой навигации

Комплексный подход к использованию спутниковых технологий позволяет сформировать единую централизованную геоинформационную систему и используются не только данные, полученные на дорожном уровне, но данные спутникового позиционирования, аэрокосмического, бортового и наземного зондирования с применением съёмочных систем, регистрирующих сигналы в разных спектрах электромагнитного излучения, включая лазерное и радиолокационное сканирование. Комплексное использование результатов дистанционного зондирования позволяет получать снимки высокого пространственного и спектрального разрешения и на этой базе оценивать состояние и прогнозировать динамику развития обнаруженных дефектов пути, оползневых, карстовых и других процессов и, в целом, на новом качественном уровне производить работы по текущему содержанию пути.

На борту железнодорожного транспорта устанавливается специальное навигационное оборудование, которое подключается к единой системе «Геономика». Это могут быть ГЛОНАСС-приемники, трекары, контроллеры, GSM модемы, датчики состояния груза, шлюзы для беспроводной передачи данных и т.д.

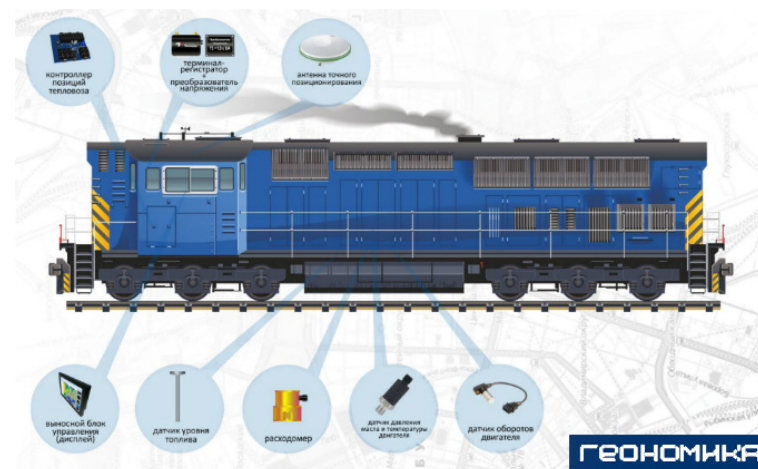
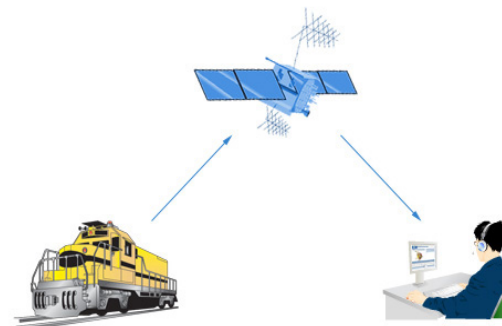


Рисунок 2 – Специальное навигационное оборудование, устанавливаемое на борту железнодорожного транспорта

Навигационные системы передают данные в диспетчерский центр перевозчика. В случае, если транспорт выходит из зоны покрытия GSM, все данные сохраняются в программном пакете «Геономика», и передаются на сервер при первой возможности. Система может хранить данные до 400 дней и выгружать отчеты за любой период времени.



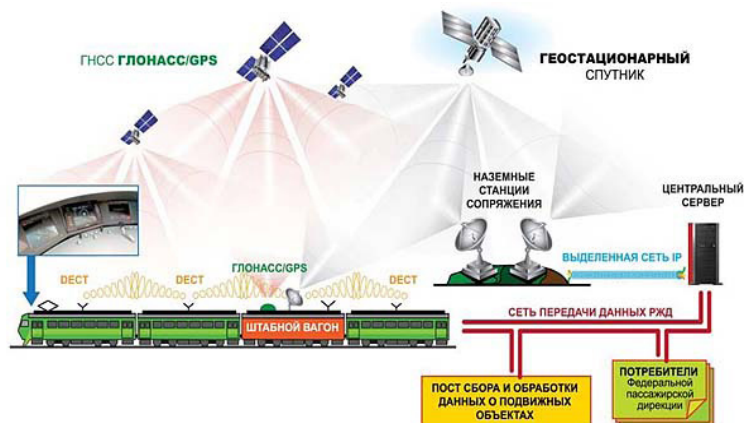


Рисунок 3 – Схема управления движением поездов с помощью спутниковой навигации и передачи данных в диспетчерский пункт

Необходимость применения спутниковых технологий на железнодорожном транспорте уже не вызывает сомнений. Она диктуется дальнейшими перспективами развития отрасли, в том числе планами перехода на высокоскоростное и скоростное движение, а также увеличения интенсивности движения транспортных потоков на магистралях. В настоящее время спутниковая навигация активно используется в проектировании и эксплуатации международных транспортных коридоров.

В этих условиях залогом успеха становится вывод на более высокий качественный уровень управления перевозками и безопасности движения поездов. А это в свою очередь требует принципиальных изменений в сфере координатно-временного обеспечения работы железнодорожного транспорта. Необходимо иметь максимально точную информацию о дислокации подвижного состава, в любое время суток и при любой погоде, уметь контролировать его движение и состояние бортовых систем. Но решить эту задачу без современных глобальных навигационных спутниковых систем, таких как ГЛОНАСС, ГЛОНАСС/GPS, и высокоэффективной цифровой связи невозможно.

ЛИТЕРАТУРА

1 Гурин С.Е. Спутниковые радионавигационные системы ГЛОНАСС/GPS на железнодорожном транспорте. Часть I, II

Учебное пособие для студентов специальности «Строительство железных дорог. Путь и путевое хозяйство». – М.: МИИТ, 2004. Часть I – 55 с, часть II – 68с.

2. 10 тыс. единиц подвижного состава РЖД оснащено оборудованием ГЛОНАСС/GPS. URL: http://www.*****/72441.html. 2013.

3. Харисова В.Н. Глобальная Спутниковая радионавигационная система глонасс. М. ИПРЖР 2003 г.

АСТАНА ҚАЛАСЫНЫҢ КӨЛІК ҚОЗҒАЛЫСЫНЫҢ ЖҮЙЕСІ

КАРЖАСПАЕВА А.

студент, С.Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

ЕСМАҒЗАМ В. Е.

аға оқытушы, С.Торайғыров атындағы ПМУ, Павлодар қ.

Бүгін Астанада қоғамдық тыңдау барысында елорданың көлік кешенін дамыту бойынша 2017 жылға арналған Іс-қимыл бағдарламасы таныстырылды. Қала билігі жол-көлік инфрақұрылымын дамытуға және қаланың көше-жол желісіне жүктемені төмендетуге бағытталған жұмыстың басты бағыттарын белгіледі. Анықтама үшін: Жүргізілген талдауға сәйкес, жобаны іске асыру көлік қозғалысының орташа жылдамдығын 4 %-ға арттыруға, азаматтардың қоғамдық көліктің жұмысына қанағаттану деңгейін 13 %-ға, қоғамдық көлікке сұранысты 24 %-ға ұлғайтуға, автомобилизация деңгейін 2 %-ға төмендетуге, экологияға әсерді 8 %-ға азайтуға, және жол қозғалысының қауіпсіздігін 24 %-ға арттыруға мүмкіндік береді. Астанада автобус паркін кезең-кезеңмен жаңарту жұмысы қолға алынды. Үстіміздегі жылдың мамырында 380 автобусты жеткізу жоспарланған. Қоғамдық көлік қозғалысына арналған «BusLane» бөлек жолақтарын енгізу бағытындағы жұмыстар жалғасуда. 2017 жылы жалпы ұзындығы 64,7 км болатын 24 учаскені қосымша енгізу жоспарланған. Мамандардың айтуынша, бұл қозғалыстың орташа жылдамдығын 22 %-ға арттыруға мүмкіндік береді. Сондай-ақ, аялдама кешендерін модернизациялау бойынша бағдарламаны іске асыру жалғасуда. Жыл соңына дейін негізінен жеке инвестициялар есебінен тағы 200 павильон орнатылатын болады.

2017 жылдың екінші тоқсанында Абылай хан және Ш. Құдайбердіұлы даңғылдарында 5,3 километр жолда біржақты қозғалыс енгізу арқылы көшенің жекелеген бөліктерінде көлік

ағынының жылдамдығын арттыру жоспарланған. Тасымалданатын жолаушылардың нақты саны туралы шынайы мәлімет алу мақсатында диспетчеризациялау және ASTRA Plat электрондық жолақы төлеу жүйелерін дамыту жалғастырылатын болады. Интеллектуалдық шешімдер кешенінде жыл соңына дейін жолаушыларды автобустардың келуі туралы ақпараттандыратын тағы 72 электрондық табло орнату жоспарланып отыр. Сондай-ақ, кешенді дамыту бағдарламасы шеңберінде мектеп тасымалының түбегейлі түрде жаңа жүйесін құру жоспарланған, ол балалардың қатысуымен жол-көлік оқиғаларының санын азайтып, ата-аналардың таңертең балаларды мектепке жеткізу үшін және кері алып кету үшін жеке көлікпен мәжбүрлі жүруін азайтады. Осы мақсатта мектеп тасымалының бағдарлық желісі құрылады, бастапқы кезеңде жобаны іске асыра бастау үшін 45 жаңа мектеп автобусын жеткізу жоспарланған. «Елордалық такси» жобасын іске асыру қарастырылған, оның шеңберінде халыққа қызмет көрсету деңгейін және сапасын арттыруға мүмкіндік беретін заманауи реттелетін такси моделі енгізілетін болады. Қоғамдық көлік саласындағы басты проблемалардың бірі білікті кадрлардың жетіспеушілігі болып табылады, сол себепті жыл соңына дейін 700-ден аса адамды жұмысқа орналастыру жоспарланып отыр. Қаланың көше-жол желісіне жүктемені азайту және халықты тасымалдың балама жолдарымен қамтамасыз ету үшін «Ақылы кіру» (қарбалас сағаттарда) жобасын енгізу жоспарланған. Қала аумағына кіру үшін төлем алу бойынша техникалық шешімдердің түрлі конфигурациялары қарастырылды. Кіру магистральдерінде IT-шешімдерді қолдана отырып, 6 автотұрақты жабдықтау оңтайлы шешім болып табылады. Қала әкімдігі халықаралық консультанттарды тарту арқылы «Астананың автотұрақ кеңістігін басқару» жобасы іске асырылуда. 2017 жылдың соңына дейін 9000-ға жуық ақылы автотұрақ орнын құру жоспарланған. Алғашқы жобаны әкімдік вокзал маңындағы алаңда іске асырып үлгерді.

Жаңа жолдардың құрылысымен, халықты жаппай тартатын ірі бекеттердің пайдалануға берілуімен байланысты көлік инфрақұрылымын дамыту шеңберінде автобустардың бағдарлық желісін модернизациялау бойынша жұмыс жалғасуда. 2017 жылы жаңа т/ж вокзалының қасынан өтетін қазір жұмыс істейтін бағдарлардың қозғалыс схемаларын өзгерту жоспарланған. Көлік хабтарынан EXPO-2017 қызмет көрсетуші 7 жаңа Shuttle Bus бағдар желіге енгізіледі. Тәулік бойы жұмыс істейтін халық көп баратын орындарды қамтитын (өуежай, т/ж вокзалдар,

автовокзалдар, COCO) 3 түнгі бағдар енгізу ұсынылды. 2017 жылы желідегі автобустар санын ұлғайту арқылы қала маңы бағдарлары күшейтілетін болады. Сондай-ақ, LRT жеңіл рельсті көлік жобасын іске асу жалғастырылады. Азаматтармен кері байланыс орнату мақсатында Қоғамдық тыңдауда елорданың көлік кешенін дамыту бойынша 2017 жылға арналған Іс-қимыл бағдарламасын тақлылау нәтижелері Астана қаласы әкімдігінің astana.gov.kz сайтында жарияланатын болады. Барлық ұсыныстар мен толықтырулар 2017 жылдың 1 ақпанына дейін Астананы орнықты дамыту және астаналық агломерация кеңесінің Хатшылығы info@sura.kz мекен-жайы бойынша және +7 700 717 21 09 номері бойынша what'sapp хабарламалармен қабылданады. Бағдарлама қоғам өкілдері және сарапшылардан түскен ұсыныстарды ескере отырып бекітіледі. Менің ойымша, келешекте Астана қаласына автобустардың қатарына жеңіл рельсті көлік қосылуы тиіс. Бүкіл қаланы аралайтын жерүсті метросы ең біріншіден, кең ауқымды адамдар санын тасымалдауға үлкен метрополистағы көліктердің ұзақ уақыт жолда уына әкеп соқпайды, яғни бұл уақыт үнемдеу, мобильді жағдайда керекті жеріне аз уақыт аралығында жету, екіншіден, бұл экономикалық тұрғыдан да қолайлы, себебі жер үсті метросы ауаны автомобильдер сияқты көмір қышқыл газбен уландырмайды, үшіншіден, Қазақстан Республикасы дамыған елдер қатарына кіргендіктен алдыңғы қатарлы елді-мекендерде қолданылатын көлік қолданылуы қажет. Жер үсті көлігі елді-мекенді сәндеп қана қоймай алдыңғы қатарлы Ел Ордаға сәйкес келетін көліктің түрі. Жер үсті метросы көліктер арасындағы ең қауыпсіз түрінің бірі болып табылады. Алдағы уақытта бұл мәселенің шешімі талқыланып, жер үсті метросы елімізде пайда болатындығына көміл сенемін.

ӘДЕБИЕТТЕР

- 1 Елбасының Қазақстан халқына жолдауынан, 2010 ж, [1, 9 б.].
- 2 Республикадағы кондитерлік сала кәсіпорындарының бәсеке қабілеттілігінің ерекшеліктері, Халықаралық ғылыми тәжірибелік конференция. «Көлік коммуникациялық кешені дамуының қаржы-экономикалық механизмін жетілдіру». – Алматы, 2008. [233, б].
- 3 Сәбден О. «Жастар мәселесі» Алматы, 2012 ж, [1, 4 б.].
- 4 Воронов А. Конкуренция в XXI веке, Маркетинг – 2005- № 5. [16, 29 б.].
- 5 «Болашақтың іргесін бірге қалаймыз!» Қазақстан Республикасы Президентінің 2011 жылдың 28 қаңтарындағы Жарлығы. [5, 186.].

МЕТОДЫ ФОРМОВАНИЯ ИЗДЕЛИЙ ИЗ КОМПОЗИТНЫХ МАТЕРИАЛОВ

КАСЕНӘЛІ Ә. Д., МЕДВЕДЕВ А. С., КАЕРБЕКОВ Д. Ж.
студенты, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
БЕКТУРОВ К. Б.
преподаватель, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар
ЗАРИПОВ Р. Ю.
магистрант, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Композиционные материалы (композиты) – многокомпонентные материалы, состоящие из полимерной, металлической, углеродной, керамической или др. основы (матрицы), армированной наполнителями из волокон, нитевидных кристаллов, тонкодисперсных частиц и др. Путем подбора состава и свойств наполнителя и матрицы (связующего), их соотношения, ориентации наполнителя можно получить материалы с требуемым сочетанием эксплуатационных и технологических свойств.

Целью создания композиционного материала является объединение схожих или различных компонентов для получения материала с новыми заданными свойствами и характеристиками, отличными от свойств и характеристик исходных компонентов. Большинство свойств полученных композитных материалов оказывается более высокими, нежели свойства исходных компонентов. С появлением такого рода материалов возникла возможность селективного выбора свойств композитов, необходимых для нужд каждой конкретной области применения. Для получения полимерных изделий, наполненных непрерывными волокнами, используют как непосредственно волокна в виде пучков, ровницы или пряжи, так и различные текстильные материалы, а также маты или путаницу из волокна.

Волоконный мат, представляет собой армирующие волокна, нарубленные мелкими кусками длиной от 12 до 50 мм и склеенные друг с другом временным связующим – эмульсией. Из-за того, что волокна короткие и ориентированы хаотично, мат не отличается прочностью. Однако он легко пропитывается смолой, так как является мягким, толстым и рыхлым, похожим на губку при пропитывании. Мат хорошо использовать для клеевого соединения слоев из других видов материалов и наполнителей. Поэтому самый популярный способ формования – это укладка чередующихся между собой слоев ровинга и мата.

Ровинг – жгут из нитей непрерывного волокна, который различается плотностью, т.е. количеством нитей в жгуте. Армирующая ткань представляет собой очень прочный материал. В отличие от тканого ровинга ткань имеет очень мелкую текстуру и часто используется при формовании как наружный слой для укрытия грубой поверхности тканого ровинга и мата. В качестве полимерного связующего в ПКМ практически всегда используют различные низковязкие реактопласты невысокой молекулярной массы (эпоксидные, фенолформальдегидные, кремнийорганические, полиэфирные и др.), которые после формования изделия отверждают химическим путем. Такое ограничение в выборе связующего обусловлено невозможностью проведения процесса смешения без разрушения волокна.

Технологический процесс получения изделий из композиционных полимерных материалов делится на два этапа: получение заготовки заданной конфигурации и ее формование для достижения высокой прочности и жесткости. ПКМ, состоящие из смолы, волокон и других наполнителей, после отверждения являются твердыми телами. Характеристики готового изделия (такие как габаритные размеры, форма, величина серии) обуславливают выбор состава композиции, способа ее получения и формования.

Наибольшее практическое применение находят следующие способы производства изделий из армированных пластиков:

- контактное формование с укладкой пропитанного смолой волокнистого холста на форму;
- напыление волокнисто-полимерной композиции на поверхность формы;
- различные способы формования в закрытой форме;
- намотка пропитанного смолой волокна на форму;
- формование профильных изделий путем протяжки волокна через ванну с полимером и калибрующую фильеру.

В качестве основных элементов технологической оснастки при контактном формовании используют формы, модели и вставки (стержни). Их назначение аналогично традиционной оснастке, используемой в литейном производстве, но имеет ряд особенностей, зависящих от применяемых материалов. Модели и вставки изготавливают из дерева, гипса, комбинаций гипса с металлами и другими материалами. Для получения форм по указанным на чертеже размерам изготавливают модель из дерева, гипса, фанеры или другого материала. По модели методом выкладки или полива получают

оболочку – форму, поверхность которой в точности воспроизводит поверхность модели.

Непосредственно перед формованием изделий на поверхность формы кистью либо распылением наносят наружный смоляной слой (гелькоут). Для этого используют полиэфирную смолу, содержащую наполнители и пигменты, но без армирующих добавок. Эта композиция в процессе формования переходит на формируемое изделие, образуя наружный слой. Гелькоут формирует наружную поверхность будущего изделия. Гелькоуты имеют широкую палитру цветов, поэтому внешний вид изделия может иметь практически любой цвет. Кроме того, гелькоут предохраняет изделие от пагубного влияния ультрафиолета, химически активных сред, воздействия воды. Обычно цвет гелькоута отличается от цвета композита, что обеспечивает визуальную оценку полноты и равномерности нанесения покрытия. Таким образом, «окрашивание» детали производится раньше, чем она будет изготовлена. Детали, формируемые методом ручной укладки, состоят из волокнистого наполнителя и связующего – смеси, например, полиэфирной смолы с катализатором. В композиции часто дополнительно вводят наполнители, изменяющие свойства получаемого материала.

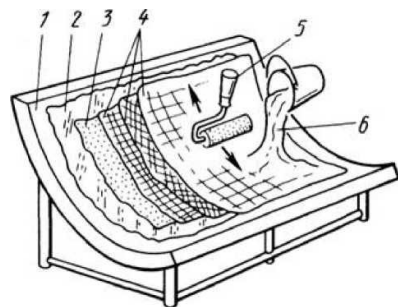


Рисунок 1 – Элементы конструкции формы и изделия при формовании ручной укладкой: 1 – форма; 2 – разделительная пленка; 3 – наружный смоляной слой; 4 – стекловолокно; 5 – ручной валик; 6 – смола в смеси с катализатором.

Следующей операцией является подготовка материала. Все типы армирующих материалов – маты из рубленой пряжи, ткани и тканый ровинг – поступают в виде больших рулонов различной ширины. Лист нужной длины вырубается из рулона и обрезается по шаблону. Затем тщательно смешивают заранее отмеренные количества смолы и отвердителя. Композицию можно наносить на волокно как вне формы,

так и внутри нее. Возможно использование распылителя, который автоматически дозирует и смешивает компоненты. Для уплотнения материала и удаления пузырьков воздуха применяют щетки, резиновые и зубчатые валики (рисунок 1).

После отверждения, готовое изделие извлекается из формы и подвергается механообработке: обрезка облоя – излишков стеклопластика или отвержденной полиэфирной смолы по краям изделия; высверливание отверстий и т. д. Метод формования ручной укладкой, основанный на использовании заранее подготовленных матов или тканей, обеспечивает высокую однородность продукции по прочности и возможность контроля показателей.

Метод формования напылением отличается от описанного метода ручной укладки тем, что волокнистая арматура в виде бесконечного ровинга рубится на короткие отрезки – штапельки – и доставляется в открытую форму одновременно со смесью соответствующей смолы и катализатора. Оснастка при производстве изделий напылением используется та же, что и при производстве ПКМ ручным формованием. Ровинг волокна проходит через рубильное устройство и вдвигается в поток смолы, который направляется в форму распылительной системой. Обычно размер штапелек, на которые рубится ровинг, составляет 12–50 мм. Возможная схема напыления приведена на рисунке 2.

Оборудование для производства стеклопластика напылением автоматически осуществляет жесткую дозацию полиэфирной смолы и отвердителя, рубку ровинга из непрерывного стекловолокна. При таком производстве стеклопластика отсутствуют отходы полиэфирной смолы, характерные для приготовления смеси полиэфирная смола – отвердитель вручную.

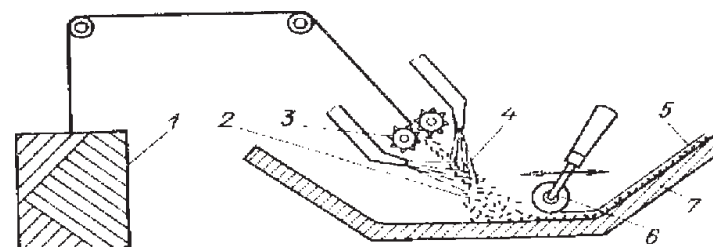


Рисунок 2 – Воздушная система напыления с двумя емкостями: 1 – ровинг; 2 – смола с катализатором; 3 – рубильное устройство; 4 – смола с ускорителем отверждения; 5 – уплотненный слой; 6 – валик; 7 – форма.

Технология производства изделий из композиционных материалов напылением имеет ряд преимуществ перед методом ручной укладки. В этом случае не требуется раскрой мата и подготовка смеси полиэфирная смола – отвердитель, что позволяет экономить время, полезные площади, работу персонала. Существенно сокращаются производственные площади из-за снижения числа специально оборудованных мест для производства. Увеличивается скорость производства изделий. Упрощается контроль над качеством изделий. Снижается себестоимость конечного изделия, так как ровинг – наиболее дешевый материал из стекла. Существенно снижается количество отходов. Однако качество конечного изделия, как и в методе ручной укладки, в основном зависит от мастерства оператора установки по производству напылением. Реальная минимальная толщина изделий: при формовании ручной укладкой слоев – 0,8 мм, при напылении – 1,5 мм. Реальная максимальная толщина, в принципе, не ограничивается, но с учетом отверждения составляет ~ 6 мм.

Преимуществами способов формования полимерных композиционных материалов ручной укладкой и напылением являются: универсальность, возможность получения изделий сложной формы и большого размера, низкая стоимость оснастки, возможность создавать слоистые конструкции, в том числе с закладными деталями, пригодность для опытного производства. Вместе с тем для них характерны большие затраты ручного труда, низкая производительность, зависимость качества изделий от квалификации формовщика, трудность обеспечения однородности материала и стабильности его физико-механических свойств.

К методам формования ПКМ с использованием эластичной диафрагмы относятся: вакуумное формование, формование под давлением и автоклавное формование. В этом случае весь технологический процесс протекает по схеме, аналогичной контактному формованию, однако после укладки всех армирующих слоев, пока смола еще не полимеризовалась, на матрицу с корпусом накладывается вакуумный мешок (диафрагма) и герметизируется лентой. диафрагмы представляют собой тонкие эластичные мембраны из силиконового каучука.

Рассматриваемый метод обладает многими достоинствами, а его недостаток – низкая производительность, обусловленная многостадийностью процесса.

Можно отметить следующие характерные особенности метода автоклавного формования: 1) возможность получения

изделий равномерной толщины; 2) возможность формования крупногабаритных изделий; 3) высокое качество поверхности изделий; 4) при использовании вакуумного мешка получаются высококачественные изделия с низкой пористостью.

Недостаток этого метода заключается в том, что он довольно дорог, требует затрат ручного труда и поэтому малоприменим для массового производства изделий.

Метод формования реактопластов на матрице – это процесс, в котором заполнение и смыкание формы заставляет формируемый материал принимать заданную конфигурацию, причем отверждение его происходит в самой форме. Такое определение предполагает большое число различных подпроцессов и материалов: формование матов и предварительно сформованных заготовок; премиксов из армированных формовочных композиций; листовых формовочных материалов и листовых формовочных композиций с диагональным переплетением волокон, а также процессы прямого прессования, литьевого прессования и литья под давлением реактопластов, холодного прессования и совместного формования и др.

Листовые формовочные материалы перерабатываются прямым прессованием в крупногабаритные корпусные детали (рисунок 3). При прессовании предварительно раскроенный материал укладывается в форму. Время смыкания форм составляет 2–3 минуты, температура нагрева 120–160 °С. Во время прессования используется высокое давление. С учетом площади проекции формируемых изделий оно должно составлять для изделий простой формы 3–5 МПа, а сложной – 15 МПа. В соответствии с этими требованиями необходимо конструировать пресс-форму и выбирать прессовое оборудование.

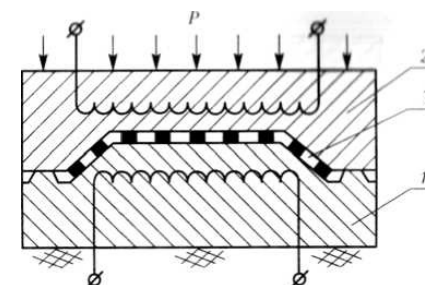


Рисунок 3 – Формование прессованием: 1 и 2 нижняя и верхняя части пресс формы; 3 листовой формовочный материал

Металлические формы для переработки листовых формовочных материалов должны быть изготовлены из ковanej или легированной стали. Поверхность форм хромируют. Зазор между двумя половинами формы в среднем по всему периметру не превышает 0,05-0,2 мм, с тем, чтобы сохранялось заданное давление формования. Жесткие направляющие втулки обеспечивают точность смыкания формы и не допускают нарушения соосности при приложении давления и смятия торцов пресс-формы.

Последовательность основных стадий формования следующая:

Раскрой (разрезка) листового формовочного материала. При серийном производстве используют автоматическую режущую машину.

Пакетирование нарезанного листового формовочного материала в соответствии со схемой его размещения в форме.

Загрузка материала в пресс-форму. При переработке листовых формовочных материалов в изделия эта операция оказывает большое влияние на прочность и внешний вид изделий.

Смыкание верхней и нижней частей пресс-формы.

Повышение давления и температуры (для связующих на основе ненасыщенных полиэфирных смол и поливиниловых эфиров температура составляет обычно 130-140 °C, для улучшения внешнего вида изделий температура пресс-формы должна быть на 5-10 °C выше). Время выдержки под давлением определяется конфигурацией изделия (главным образом его толщиной) и составляет несколько минут.

Разъем формы и извлечение из нее изделия.

Окончательная отделка (зачистка) готового изделия.

Для повышения прочности и жесткости изделий стремятся применять листовые формовочные материалы с высоким содержанием армирующих волокон. Однако в этом случае ухудшаются реологические свойства композиции. На поверхности изделий могут появиться незащищенные связующим армирующие волокна и возникнуть другие осложнения.

Намотка – процесс изготовления высокопрочных армированных изделий, форма которых определяется вращением произвольных образующих. При этом способе армирующий материал (нить, лента, жгут или ткань) укладываются по заданной траектории на вращающуюся оправку, которая несет внутреннюю геометрию изделия. Для намотки пригоден практически любой непрерывный армирующий материал. Специальные механизмы, которые перемещаются со скоростью, синхронизированной с вращением оправки, контролируют угол намотки и расположение армирующего материала. Его можно

обертывать вокруг оправки в виде прилегающих друг к другу полос или по какому-то повторяющемуся рисунку до полного покрытия поверхности оправки. Последовательные слои наносятся под одним и тем же или под разными углами намотки, пока не будет набрана нужная толщина.

По способу совмещения различают «сухую» и «мокрую» намотку. В способе «мокрой» намотки смола наносится на армирующий волокнистый материал в процессе самой намотки

После завершения намотки проводят отверждение связующего. Его осуществляют в термокамерах при соответствующей температуре (например, в случае эпоксидных смол при 395 или 450 K); время отверждения обычно составляет 1-2 ч; в процессе отверждения желательно продолжать вращение оправки. Затем оправку извлекают из изделия, с помощью специальной машины. Проводится окончательная отделка изделия: зачистка, обработка его торцов и т. д.

Конструкции, намотанные по поверхностям вращения, могут быть получены в виде гладких цилиндров, труб или тубингов диаметром от нескольких сантиметров до нескольких десятков сантиметров. Намоткой можно формовать также изделия сферической, конической и геодезической формы. По рисунку укладки арматуры существует несколько способов намотки.

При поперечной (кольцевой) намотке препрег в виде лент укладывается в плоскости, перпендикулярной оси вращения оправки (рисунок 3).

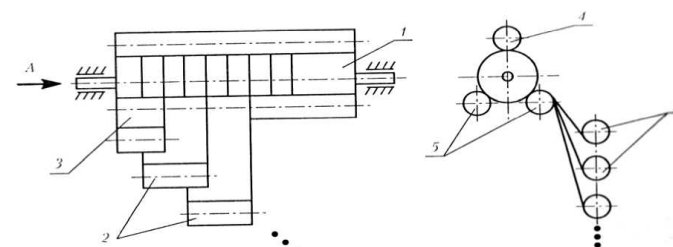


Рисунок 3 – Схема поперечной намотки: 1 – оправка; 2 – рулоны с препрегом; 3 – ленты препрега; 4 – прикатной подогреваемый ролик; 5 – приводные ролики

Продольная (осевая) намотка предполагает укладку арматуры вдоль оси изделия (рисунок 4), при этом раскладчик 2 движется

по направляющей 3 от полюса к полюсу и при смене направления движения оправки 1 проворачивается на угол $180^\circ + D$, где D – шаг намотки.

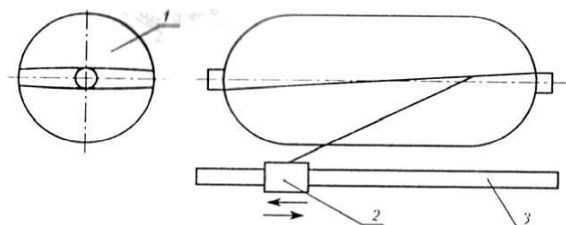


Рисунок 4 – Схема осевой намотки: 1 – оправка; 2 – раскладчик; 3 – направляющая.

Продольно–поперечная намотка является комбинацией поперечной и осевой (рисунок 5). Вертлюг 2, на котором по периметру установлены шпули 3 с ленточной арматурой, вращаясь синхронно с оправкой 1, перемещается при этом вдоль оси оправки, укладывая продольные ленты 4. Одновременно поперечные раскладчики 5, перемещаясь вдоль оси оправки, укладывают ленточную арматуру 6, фиксирующую ленты продольной укладки. Метод, как правило, применяется при «сухом» режиме изготовления изделия.

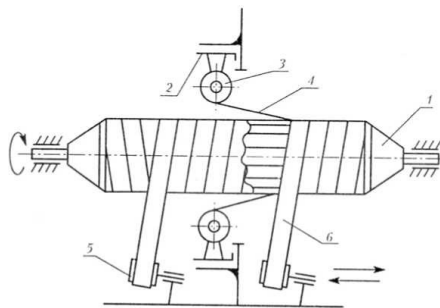


Рисунок 5 – Схема продольно–поперечной намотки: 1 – оправка; 2 – вертлюг; 3 – шпули; 4 – ленты продольной укладки; 5 – поперечные раскладчики; 6 – ленты поперечной намотки.

При спиральной намотке армирующая лента, пропитанная полимерным связующим, укладывается на поверхность вращающейся

оправки по винтовой линии (рис. 4.5). Скорость перемещения раскладчика и вращения оправки 1 задаются такими, чтобы обеспечить требуемый угол намотки. Главной разновидностью спиральной намотки является геодезическая намотка, при которой армирующий материал ложится на поверхности оправки по геодезическим линиям.

Методом намотки можно формировать изделия, работающие в специфических условиях нагружения, таких как внутреннее или наружное давление, сжимающие или крутящие нагрузки. Намотка дает возможность укреплять термопластичные трубы и металлические сосуды высокого давления наружными бандажами. Изделия могут быть спроектированы и сделаны с высокой степенью точности. С другой стороны, для намотки характерны меньшие скорости производства.

Оправки для намотки должны иметь форму и размеры точно соответствующие форме и размеру внутренней поверхности наматываемых изделий и быть стабильными под действием силовых и температурных воздействий при намотке и отверждении. Они должны быть технологичными, т. е. обеспечивать минимум трудозатрат и времени на их изготовление и извлечение из готового изделия, иметь возможно меньшую массу и себестоимость. Используют неразборные, разборные, выплавляемые, разрушаемые. Выжигаемые, надувные и комбинированные оправки.

Неразборная оправка используется при изготовлении изделий, открытых хотя бы с одного торца и позволяющих извлечение оправки. Такая оправка используется многократно. Использование оправки такого типа ограничено конструкцией изделия и во многих случаях невозможно. Формование крупногабаритных изделий с применением неразборной оправки затруднено также в связи с необходимостью приложения больших усилий для ее выемки из отформованного изделия.

При невозможности осевого извлечения оправки из готового изделия сложной формы ее делают разборной. Разборные оправки имеют высокое качество поверхности, легко извлекаются из готового изделия, используются многократно, но стоят довольно дорого.

Разрушаемые оправки имеют одноразовое применение, изготавливаются из относительно прочного, но, в то же время, легко разрушаемого материала, например, гипса. Стоимость их высока, а после разрушения оправки ее куски подлежат уничтожению.

Для изготовления одноразовых оправок возможно использование песчано-смоляных композиций и легкоплавких материалов. Такие

оправки удобны в работе, т. к. их изготовление достаточно просто, а материалы для их производства могут быть использованы многократно.

Преимущества метода намотки.

Основные преимущества:

- 1) очень быстрый и поэтому экономически выгодный метод укладки армирующего материала,
- 2) регулируемое соотношение смола/наполнитель,
- 3) высокая прочность при малом собственном весе,
- 4) неподверженность коррозии и гниению,
- 5) недорогие материалы,

Технология намотки применяется, прежде всего, при изготовлении из стеклопластика тел вращения: стеклопластиковых труб для нефтегазовой, химической промышленности, газоотводящих стеклопластиковых труб, стеклопластиковых цистерн для хранения и транспортировки химически активных продуктов, воды, горюче-смазочных материалов. Полученные при намотке стеклопластиковые трубы и емкости имеют ряд преимуществ перед аналогичными изделиями из традиционных материалов. В первую очередь это высокая прочность при малом собственном весе, что значительно снижает издержки по транспортировке, погрузочно-разгрузочным операциям и монтажным работам. Во вторых – высокая надёжность в эксплуатации при температурах от -40°C до $+50^{\circ}\text{C}$ и высокая атмосферостойкость, химостойкость, неподверженность коррозии и гниению. И наконец возможность фланцевого или муфтового соединения фрагментов, что исключает затраты на сварочные работы при монтаже.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Бондалетова Л. И., Бондалетов В. Г. Полимерные композитные материалы. – Томск: Изд-во Томского политехнического университета, 2013. – С. 57-84
- 2 Шоршоров М.Х. Волокнистые композитные материалы с металлической матрицей. – Москва: Машиностроение, 1981. – С. 81-97
- 3 Мэттьюз Ф., Роллингс Р. Композитные материалы. Механика и технология – Москва: Техносфера, 2004. – С. 54-76.
- 4 Каракаев А. К., Зарипов Р. Ю. Композитные материалы в грузовом вагоностроении // Наука и техника Казахстана – 2016. - №1-2. – С. 4-9
- 5 Вашуков Ю. А. Технология конструкций из композитных материалов. – Самара, 2012. – С. 156-170.

ТЕХНОЛОГИЯ РЕМОНТА КРЫТЫХ ВАГОНОВ

КОМАРНИЦКИЙ А. В.

студент, ПГУ имени С. Торайгырова, г. Павлодар

Парк подвижного состава железнодорожного транспорта характеризуется многообразием типов и конструкции вагонов, используемых в перевозочном процессе грузов и пассажиров.

Таким образом, многофункциональное и интенсивное использование вагонов железнодорожного транспорта требует их качественного технического обслуживания и ремонта квалифицированными специалистами.

Для уменьшения количества крытых вагонов с истекшим сроком службы, необходимо обеспечить им проведение капитального ремонта с продлением срока службы, а также закупку новых вагонов. На данный момент вагонный парк страны очень изношен. Планируется в текущем году вагонного парка 15000 новых вагонов.

Железнодорожные перевозки в значительной мере влияют на состояние экономики, затраты на них напрямую связаны с эффективностью промышленного производства, его конкурентоспособностью на внутреннем и внешнем рынках. Этим же во многом определяется и финансово-экономическое положение самого железнодорожного транспорта.

В процессе эксплуатации вагонного парка происходят естественный износ и старение элементов, а также повреждение вагонов в результате соударения при роспуске с горок, взаимодействия с погрузочно-разгрузочной техникой, перевозимым грузом и рядом других причин.

Для восстановления работоспособности вагонов, обеспечения их безаварийной работы и качественных перевозок грузов и пассажиров производится техническое обслуживание и ремонт вагонов.

Вопрос обеспечения технических неисправностей составляющих вагонов использованием прогрессивной технологии ремонта и восстановления железнодорожных вагонов на сегодняшний день является одной из актуальных задач.

В статье анализируются существующие методы ремонта и восстановления вагонов и приводятся рекомендации по модернизации ремонтной базы железнодорожного транспорта Павлодарского региона предприятия КамкорВагон.

ЛИТЕРАТУРА

- 1 Локомотивное хозяйство / С.Я. Айзинбуд, В.А. Гутковский, П.И. Кельперис и др.; Под ред. С.Я. Айзинбуда. – М.: Транспорт, 1986. – 263 с.
- 2 Малоземов Н. А., Иунихин А.И., Каплунов М. П. Тепловозоремонтные предприятия. Организация, планирование и управление. – М.: Транспорт, 1988. – 295 с.
- 3 Папченко С.И. Локомотивное хозяйство: Пособие по дипломному проектированию. Учеб. пособие для техникумов ж.д. транспорта – М.: Транспорт, 1988. – 192 с.
- 4 Ремонт тормозного оборудования локомотивов и моторвагонного подвижного состава. Завьялов Г.Н. – М.: Транспорт, 1971. – 272 с.
- 5 «О мерах по улучшению технического содержания, обслуживания и эксплуатации тягового подвижного состава на Белорусской железной дороге». Приказ 14Н. – Минск: Министерство транспорта и коммуникаций, 1996. – 16

НЕОБХОДИМОСТЬ СОЗДАНИЯ ДЛИННОСОСТАВНЫХ ГРУЗОВЫХ ПОЕЗДОВ

СМАГУЛОВ А. А.
студент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени К. И. Сатпаева, г. Екибастуз
ИБРАЕВА С. Ж.
доцент, Екибастузский инженерно-технический институт
имени К. И. Сатпаева, г. Екибастуз

Основными направлениями развития транспорта являются: реконструкция земляного полотна магистральных железных дорог; создание длинносоставных грузовых поездов с исследованием продольных сил возникающих в них; проектирование и создание высокоскоростной железнодорожной магистрали Астана-Алматы; определение динамических параметров земляного полотна и оптимизация жесткости подрельсового основания на участках скоростного движения; совершенствование конструкции верхнего строения пути на скоростной магистрали; создание автоматизированных систем контейнерных грузовых перевозок и управления транспортом [1, 2, 3].

Реконструкция земляного полотна магистральных железных дорог Казахстана основывается на выполнении указания Президента РК об

интеграция транспорта республики в мировую транспортную сеть и на принятии решения о введении до 2020 года скоростного пассажирского движения на протяжении 8500 км магистральных железных дорог республики [2]. Следует указать, что скоростное пассажирское движение выполняется со скоростью более 140 км/ч, а согласно действующих ПТЭ допускается скорость движения до 140 км/ч.

Следует иметь в виду, что железнодорожное земляное полотно магистральных железных дорог Казахстана не воспринимает по расчетам в два-три раза больше поездные нагрузки. Как известно, в странах Европы, где осуществляется скоростное движение поездов, считается, что модуль деформации грунтов верха земляного полотна не должен быть менее 60 МПа. Усиление железнодорожных насыпей во многих случаях необходимо выполнять в условиях эксплуатации железных дорог без перерыва в движении поездов. Знание распределений свойств грунтов позволит существенно экономить расходы на усиление при обеспечении безопасности движения поездов.

Для расчетов напряженно-деформированного состояния усиленных этими методами насыпей использование традиционных расчетов механики грунтов не приемлемо. Следовательно, необходимо применение численных методов, современных программных систем типа «COSMOS/M» [4].

Нерешенные проблемы указывают на незамедлительное их решение для выполнения постановления правительства Казахстана об организации скоростного движения пассажирских поездов на 8500 км магистральных железных дорог АО НК КТЖ. Длинносоставные поезда, длиной более 1 км, обеспечивают, как известно, возможность значительного повышения пропускной способности эксплуатируемых железнодорожных линий, которые хорошо себя зарекомендовали в Америке. Использование длинносоставных поездов в Европе связано с определенными трудностями, связанными с условиями их эксплуатации.

Следует особо отметить, что в длинносоставных поездах в режимах нестационарного движения, то есть в процессах разгона и торможения, возникают дополнительные продольные динамические усилия, влияющие на безопасность движения, провозную способность и на износ подвижного состава.

Высокие значения дополнительных продольных сил в экстремальных случаях приводят к сходу подвижного состава с рельсов или разрыву поезда, а также к повышенному износу вагонов.

Для этого необходимо надежно контролировать тормозную систему поезда. Одной из возможностей контроля дополнительных продольных сил является идентифицированное применение в каждом конкретном случае концепций реализаций тормозных и тяговых режимов, то есть применения тормозов разного типа или двухстороннего торможения поездов.

Как с экономической, так и с экологической точек зрения грузовые железно- дорожные перевозки необходимо считать наиболее предпочтительными при перевозках массовых перевозок грузов на дальние расстояния.

При проектировании и строительстве, реконструкции существующих железных дорог республики Казахстан необходимо учитывать особенности климата и природных регионов, а также следует проводить проектирование с учетом экологии и охраны окружающей среды. При этом следует отметить, что железнодорожный транспорт на перевозку грузов затрачивает в 7 раз меньше энергии, чем автомобильный транспорт и является наиболее экологически чистым.

Повышение скоростей движений пассажирских поездов свыше 140 км/ч на магистральном пути достигаются вследствие выполнения комплекса мероприятий по реконструкции и модернизации участков (перетрассировка участка, ликвидация кривых малого радиуса, крутых уклонов, замена средств сигнализации и др.)

Следует указать, что целью транспортно-коммуникационного комплекса Казахстана в стратегии развития определена интеграция в евразийскую транспортную систему.

Актуальность вопроса повышения скорости требует своего решения в связи с тем, что ежегодно увеличивается количество деловых поездок пассажиров между Алматы и Астаной.

В мировом масштабе повышение скорости движения поездов осуществляется последовательно: для скоростного движения реконструируются существующие железнодорожные магистрали с максимальной скоростью движения пассажирских поездов не более 160...200 км/ч; создание высокоскоростных специализированных железнодорожных магистралей (ВСМ) со скоростью движения поездов до 350 км/ч.

К настоящему времени подписано соглашение между Казахстаном и Китайской Народной Республикой о строительстве ВСМ между городами Алматы и Астана. Следующим этапом строительства ВСМ является выбор и обоснование её основных параметров.

Организация скоростного движения на участке Алматы – Астана производилась без дополнительных инвестиций; работы по капитальному ремонту сооружений и устройств выполнялись в плановом порядке в пределах ежегодно выполняемых средств.

Организация скоростного движения на участке Алматы-Астана позволила внедрить новую путевую технику известных зарубежных фирм: Linsinger (Австрия), Speno (Швейцария), Plusser Theurer (Австрия), Geismar (Франция), Ремпутьмаш(Россия).

Для повышения плавности движения поездов, улучшения технических характеристик пути, сокращения дефектности рельсов в стыковых зонах на участках произведена укладка конструкции бесстыкового пути. На данном участке протяженность бесстыкового пути с пружинным промежуточным рельсовым скреплением «Фоссло» составляет 1289,3 км т.е. около 49 % от общей протяженности главных путей участка.

Опыт эксплуатации высокоскоростных линий в Японии и Франции показал, что этим явлением связано сокращение примерно вдвое срока службы балласта. На высокоскоростных линиях Германии после 5 лет эксплуатации тоже обнаружены явления преждевременного износа щебеночного балласта.

В странах Европы исследуются три основных положения безбалластного пути: с основанием из предварительного напряженного сборного железобетона на гидравлический связанный несущий слой; со сплошной железобетонной плитой, имеющей сквозное армирование, на которой расположены точечные опоры; с рельсо-шпальной решеткой, замоноличенной в сплошную железобетонную плиту или упруго уложенной на нее.

Для повышения скорости движения пассажирских поездов на существующих железнодорожных линиях необходимы многочисленные строительные мероприятия по реконструкции путевого хозяйства, устройств СЦБ и т.д.

В классических расчетах земляного полотна, как известно, применяют статические схемы, при этом воздействие поездов представляется в виде прямоугольной полосовой нагрузки, приложенной на уровне основной площадки. С учетом данной нагрузки, по известным зависимостям линейной теории упругости для однородного изотропного полупространства определяют напряжения в земляном полотне.

Динамическое состояние земляного полотна учитывается через интегральный коэффициент используемый для дополнительного

увеличения статической прямоугольной нагрузки. Динамическое состояние земляного полотна условно сводится к увеличению статической расчетной нагрузки.

При таком подходе оценить воздействие на работу земляного полотна подвижного состава, особенно скоростных пассажирских поездов, практически невозможно.

Расчет динамической напряжений и результат экспериментальных исследований [3] позволили определить динамические параметры рабочей зоны земляного полотна российских железных дорог на участках, где движение скоростных пассажирских поездов организовано совместно с грузовыми.

Увеличения скорости движения подвижного состава приводит к повышению напряжений на основной площадке, в тоже время интенсивность роста напряжений снижается при более высоких скоростях.

Железнодорожный путь характеризуется механическими и геометрическими параметрами. К механическим параметрам относят пространственную жесткость, распределенные и сосредоточенные массы, участвующие в колебаниях, коэффициент демпфирования, определяющий рассеяние энергии в ходе этих колебаний, период релаксации напряжений (время, за которое путь возвращается в исходное положение бывшее до пропуск поезда).

Жесткость пути зависит в основном от рода шпал (деревянные, железобетонные и металлические), от жесткости прокладок в скреплениях и в меньшей степени от вида балласта и земляного полотна.

Результаты исследований и наблюдений на Экспериментальном кольце ВНИИЖТ показали, что при величинах упругих осадок под расчетной нагрузкой 30 тс до 3 мм, путь является высокостабильным, что обеспечивает возможность его нормальной эксплуатации при пропущенном тоннаже до 350 млн. ткм/ км при осевых нагрузках 27...30 тс.

Система управления транспортом относится к категории больших (сложных) систем. Она объединяет несколько взаимосвязанных подсистем (управление перевозками грузов, пассажиров, грузовой работой, инфраструктурой и др.), подчиненных общей цели, и характеризуется многоступенчатостью построения с распределением функций управления между подчиненными частями.

При этом система использует как внутренние связи между ее частями, так и внешние – с другими системами.

Технология процесса управления транспортом выполняется в три этапа: сбор, подготовка и передача информации о состоянии транспортных объектов; переработка полученной информации с целью выработки необходимых решений по управлению; выдача и доведение до исполнителей управляющих предписаний и различной распорядительной информации.

Процесс управления реализуется на основе взаимодействия объекта управления и органа управления (рисунок 1).

Объект управления осуществляет функции или действия для реализации поставленной перед ним цели, например, выполняет функции по перевозке грузов и пассажиров.

Орган управления (ОУ) обеспечивает нормальное функционирование элементов объекта управления в соответствии с избранной целью.

Взаимоотношения между ОУ и управляемым объектом строятся по законам обратной связи в рамках технологии процесса управления: ОУ получает информацию об объекте, анализирует (обрабатывает) ее, принимает решение и, при необходимости, формирует распорядительную информацию, передает её на объект управления. Таким образом, управление любым объектом транспорта, различаясь по своим целям, задачам и содержанию, который осуществляется до тех пор, пока система функционирует.

Вывод. Для оптимального использования имеющейся инфраструктуры целесообразно внедрять длиносоставные поезда. Внедрение новых технических систем на подвижном составе не требует больших затрат времени и экономически гораздо эффективнее проектирования и строительства объектов новой инфраструктуры. Результаты исследований в решении строительства высокоскоростной магистрали в Казахстане находят практическое применение. Повышение скорости движения пассажирских поездов на эксплуатируемых железнодорожных линиях требует внедрения многочисленных строительных мероприятий о реконструкции путевого хозяйства, устройств СЦБ и др. Введение скоростного движения пассажирских поездов не ухудшает динамические составления рабочей зоны земляного полотна.

ЛИТЕРАТУРА

1 Исаенко Э.П., Нурупбекова Г.С. О необходимости реконструкции земляного полотна магистральных железных дорог Казахстана// Инновационные технологии в развитии транспортно-

коммуникационного комплекса Казахстана: Труды межд. научн.- техн. конф.- Алматы: КУПС, 2011-С.19-22

2 Шмидт Ф. Продольные силы в длинносоставных грузовых поездах/ Инновационные технологии в развитии транспортно-коммуникационного комплекса Казахстана: Тр. межд. научн.-техн. конф.-Алматы: КУПС, 2011-С. 26-32.

3 Коншин Г. Г. Динамические параметры земляного полотна на скоростной магистрали// Инновационные технологии в развитии транспортно-коммуникационного комплекса Казахстана: Тр. межд. научн.-техн. конф.-Алматы: КУПС, 2011-С. 15-19.

4 COSMOS/FFE User Guide. Ver.1.75. USA, California, Los Angeles, Structural Research and Analysis Corporation. February.

Мазмұны

С. Торайғыров атындағы Павлодар мемлекеттік университетінің ректоры, с.ғ.д., А. Өрсариевтің алғы сөзі.....3

2 Секция. Бизнес потенциалдың жағдайы мен дамуы 2 Секция. Состояние и развитие бизнес-потенциала

2.1 Әлеуметтік-экономикалық инфрақұрылым 2.1 Социально-экономическая инфраструктура

2.1.1 Кәсіпкерліктің қазіргі жағдайы. Кіші және орта бизнестің дамуы

2.1.1 Современное состояние предпринимательства. Развитие среднего и малого бизнеса

Абулкаирова А. С., Акжолова С. Б. Қазақстан Республикасының индустриалды-инновациялық дамуындағы Павлодар облысының шағын және орта кәсіпорындарының орны.....5	
Алдабергенова А. Р. Разработка методики оценки влияния человеческого потенциала на экономическое развитие, инновационность предпринимательства и процессы дедолларизации9	
Амерханова А. Х., Ахметова Д. Д., Дюсембек А. Ж., Заматаева Г. Б. Нарықтық экономикада маркетинг концепциялардың қазіргі жағдайда 18	
Амерханова А. Х., Ахметова Д. Д. Продажа товаров в социальных сетях22	
Zhewochenko U. V. Managing competitiveness in XXI century: effective business. Competitive ability control – environmental factors instruments.....29	
Жуанышбаева А. Т., Айтжанова А. М., Амерханова А. Х. Внешняя торговля Казахстана и пути ее реформирования.....34	
Кабдрахманов А. Е. Сущность закона спроса. Неценовые факторы, влияющие на спрос40	
Марлинов Е., Машанова С. А. Развитие малого и среднего бизнеса в Казахстане48	
Махатова Л. М., Саденова С. Е., Османова Т. А., Титков А. А. Разработка организационно-экономических механизмов развития массового молодежного предпринимательства на принципах интеграции деятельности вузов и региональных промышленных предприятий53	
Махатова Л. М., Друзик В. А., Шеримова Н. М. Проблемные аспекты карьерного роста в Республике Казахстан60	

Мукушева Д. Ж., Омаров М. М.	
Жастарды жұмыспен қамту механизмдерін басқарудың экономикалық талдауы (Павлодар облысы)	65
Мұқашева І. Б., Бейсембекова Н. Д., Қанатұлы М.	
Ауылдағы шағын бизнестің дамуын мемлекеттік қолдауды жетілдіру (Шығыс Қазақстан облысының мал шаруашылығы негізінде)	70
Nurgaliyeva U. N., Sarsekeeva D. R., Suleimenova A. J., Kulakhmetova M. S.	
Competition in the economy	77
Нургалиева У. Н., Сарсекеева Д. Р., Сулейменова А. Ж., Амерханова А. Х., Ахметова Д. Д.	
Экономика Казахстана в 2017 году: ожидания и прогнозы	81
Нұрбай Б. Қ., Нұрлан А., Амерханова А. Х., Ахметова Д. Д.	
Как грамотно продавать: основы техники продаж	86
Севрюков Д. В., Андиржанова Г. М.	
Малый и средний бизнес как драйвер экономики Казахстана	91
Темиров К. У., Есжанова Т. С.	
Малый бизнес – основа современной модели экономики	97
Tkacheva A. I., Besukladnikova E. S., Amerkhanova A. Kh.	
4 factors that shape market trends	101
Чигенова А. А.	
Современное состояние предпринимательства. Развитие среднего и малого бизнеса	104

2.1.2 Қаржы жүйесінің қазіргі жағдайы

2.1.2 Современное состояние финансовой системы

Абдилова А., Сосько В., Назаренко О. В.	
Учёт и признание движения денежных потоков компании	108
Кученчерекова А. С., Хабибулина Т. В.	
Современное состояние финансовой системы и перспективы развития ..	115
Луценко К. В., Бордияну И. В.	
Конкуренция как причина изменений в банковском секторе Республики Казахстан	119
Магзумова А. М., Курамжанова А. Б., Ксембаева А. Н.	
Социальное медицинское страхование – гарантия высококвалифицированной помощи	126
Медведева К. В., Хайбулина Н. З.	
Учёт основных средств на современном предприятии	132
Степанова В. А., Хайретдинова А. И., Назаренко О. В.	
Тенденция развития аудита в Казахстане	140
Такирова Е. С., Такирова А. К., Назаренко О. В.	
Сущность и методика аудита товарных операций	147
Такирова Е. С., Такирова А. К., Назаренко О. В.	
Интеграция управленческого и бухгалтерского учета	151

Укужанова С. Т., Жанат М.	
Қазақстанның банк жүйесінің қазіргі жағдайы	158
Хайретдинова А. И., Степанова В. А., Назаренко О. В.	
Роль анализа в принятии управленческих решений на предприятиях Республики Казахстан	162

2.1.3 Мемлекеттік басқару және мемлекеттік қызмет

2.1.3 Государственное управление и государственная служба

Бакеева Г. Б., Жанат М.	
Жастардың жан-жақты дамуына жағдай қалыптастыру және жас таланттарды қолдау мен шыңдау мәселелері	168
Бейбітханқызы А., Есмағзам В. Е.	
Бүгінгі күндегі Қазақстанның экологиялық саясатын мемлекеттік реттеу	170
Жугралин С. А., Ибрагимов Ж. И.	
Конституционный контроль в механизме формирования конституционного производства	175
Ибрагимова Н., Жанат М.	
Мемлекеттік қызметтегі мемлекеттік қызметшілердің қызметі	181
Мағзумова А. М., Курамжанова А. Б., Есмағзам В. Е.	
Қазақстан Республикасындағы инфляция мен жұмыссыздықты мемлекеттік реттеу	184
Сагитова А. Б., Каппасова Г. М.	
Проблема гендерного равенства на постсоветском пространстве	189
Успанова А. С., Кулиев И. О.	
ҚР зейнетақы жүйесінің дамуы	192
Шынарбек С., Есмағзам В.	
Жастарды ұлттық патриотизмге тәрбелеу саясаты	199

2.1.4 Құқықтық жүйенің даму бағыттары

2.1.4 Направления развития правовой системы

Айтбай А. Н., Воронова Т. Э.	
Преступление несовершеннолетних в Республике Казахстан: проблемные аспекты	204
Алтынгазинова А. С., Досымжанова С. Р., Қанатұлы М., Далелова Г. С.	
Жастардың құқық бұзушылығы және оның алдын алу мәселелері	211
Асқар Д. М., Жакишева А. Е.	
Занятость как социально-экономическая и правовая категория	216
Королева Е. А., Батталов А. Б.	
Проблемы женской преступности в Республике Казахстан	221
Куржүтова Ж. К., Мұсабекова Н. М.	
Роль шариата и адата в обычном праве казахов	226

Молгаждарова А. Т., Ахмадиева А. Т.	
Қылмыстық іс жүргізудегі дәлелдемелер ұғымы.....	230
Мырзақұл А. М., Бирманова А. И.	
Қазақстандық жастардың құқықтық мәдениетін қалыптастыру.....	235
Нуратаева С. Т., Батталов А. Б.	
Проблемные вопросы китайской миграции в Казахстан	243
Пшембаева Ф. К., Ахмадиева А. Т.	
Қазақстан Республикасының заңнамасы бойынша	
азаматтардың әрекет қабілеттілігінің теориялық негіздер.....	248
Силам Ж. Н., Авилхан А.	
Қазақстан Республикасының құқық шығармашылық саясаты.....	253
Смагулов Д. Е., Карибаева Ж. К.	
Проблемы современных подростков в Казахстане	257
Токтушакова Д., Мұсабекова Н. М.	
Дәстүрлі қазақ қоғамындағы алым-салық	262
Уакас А. Ж., Дубовицкая О. Б.	
Медитация и ее преимущества перед судебным разбирательством	265
Шагирова Д. Т., Батталов А. Б.	
Некоторые особенности проекта закона	
«О дактилоскопической и геномной регистрации»	272

2.2 Металлургия және машина жасау салаларында өнеркәсіптің дамуы

2.2 Развитие промышленности в области металлургии и машиностроения

2.2.1 Металлургиялық кластердің қазіргі жағдайы және дамуы

2.2.1 Современное состояние и развитие металлургического кластера

Гафуров И. Р., Жунусов А. К.	
Обзор существующих методов обескремнивания бокситов.....	278
Козадаев М. Р., Артамонов А. К.,	
Каскенов А. Ж., Аубакиров А. М., Кулумбаев Н. К.	
Исследование технологии переработки отходов	
электролитического производства алюминия	283
Оқубаев А. Е., Әріпбай А. С., Жолдубаева Ж. Д.	
Рафинирование металлических расплавов фильтрованием	286
Саясатова С. Б., Богомолов А. В., Какимова Ж. Ж.	
Оценка коррозионной стойкости арматурных сталей.....	291

2.2.2 Машина жасау саласының индустриалды-инновациялық дамуы

2.2.2 Индустриально-инновационное развитие машиностроительной отрасли

Абишева М. Ж., Мусина Ж. К., Хан А. А.	
Особенности феррозондового метода в современной дефектоскопии	298
Байтерекова М. Р., Кудайкул Б., Шилибек К. К.	
Пути повышения эффективности рабочего процесса бульдозеров	303
Бакиева А. А., Мусина Ж. К.	
Применение статистических методов в стандартизации	310
Жанбұлатова Л. Д., Айдарханов Д. А., Касенов А. Ж.	
Возможности инновационных технологий	
в период глобализации машиностроения.....	313
Касинова И. С., Касенов А. Ж.	
Конкурентоспособность и качество труб из полиэтилена	317
Кондратьева А. В., Сыздыкова М. С., Маркова С. Ю.	
Поверка диэлькометрических влагомеров нефти	
на заводе-изготовителе	322
Кувалдина В. А., Лунина В. Е., Маркова С. Ю., Исабек З. Р.	
Метод измерения показателя преломления стеклянных пластин	327
Қошқарбай Ж., Құдайқұл Б., Абдигалиев М. А.	
Принципы синтеза самоприспосабливающихся	
рабочих органов землеройных машин.....	335
Лунина В. Е., Кувалдина В. А., Маркова С. Ю., Исабек З. Р.	
Усовершенствованный реовискозиметр	338
Мажит А. Ж., Солтанова А. М., Мусина Ж. К.	
Статистикадағы болжам әдістерінің классификациясы	344
Миллер С. А., Нурмаганбетов А. К., Година Н. Н., Ткачук А. А.	
Модернизация конструкции колеса ходовой тележки козлового крана	348
Мусагажинова С. Н., Каржубаева Р. У.	
Совершенствование технологической подготовки	
производства в машиностроении.....	353
Некрытая В. В., Байбатыр И. Е.,	
Тургаева Э. К., Уралбаев А. К., Маркова С. Ю.	
Исследование стабильности характеристик	
тензорезисторов во времени	358
Тайбекова А. А., Мусина Ж. К., Смагулова А. К.	
Статистические методы регулирования технологических процессов	364
Шынгысхан А., Мұқаш Ж.	
Датчик скорости, устанавливаемый на (мотор) или	
на колесо автомашин особенностью которой является	
работа автомашин находящиеся в городе.....	369

2.2.3 Көлік инфрақұрылымының жағдайы мен болашағы

2.2.3 Состояние и перспективы транспортной инфраструктуры

Абдрахман А., Зиганшин Т. Т., Михайлиди И. И.	
Внедрение системы интервального регулирования движения поездов на базе радиоканала СИРДП-Е в Республике Казахстан.....	374
Авугамилова А. К., Умарова Б. А.	
Перспективы развития интермодальных перевозок.....	379
Адилбекова К. Б., Ставрова Н. Д.	
Развитие транспортной инфраструктуры Казахстана.....	383
Бисембай А. Е., Умарова Б. А.	
Лизинг подвижного состава в Казахстане.....	386
Дурмагамбетова А. А., Қасенәлі Ә. Д., Адильбекова К. Б.,	
Танирбергенова Ж. Р., Асайнов А. А., Каракаев А. К.	
Понятие научного знания и методы исследований. Этапы НИР	390
Esaulov V. S.	
The transport infrastructure of the Republic of Kazakhstan: brief overview and issues.....	398
Жақаманов Н., Дайнова Ж. Х.	
Высокоскоростной железнодорожный транспорт в Казахстане	402
Қаблан Х. У., Арашов Н. А., Айтимбетов Н. Б.,	
Қостаев Е. Б., Бейсен Е. Д., Каракаев А. К.	
Виды экспериментальных исследований	408
Камел М. К., Бейсенова Х. З.	
Глобальная навигационная спутниковая система на железнодорожном транспорте	416
Каржаспаева А., Есмағзам В. Е.	
Астана қаласының көлік қозғалысының жүйесі	421
Қасенәлі Ә. Д., Медведев А. С., Каербек Д. Ж.,	
Бектуров К. Б., Зарипов Р. Ю.	
Методы формования изделий из композитных материалов	424
Комарницкий А. В.	
Технология ремонта крытых вагонов	435
Смагулов А. А., Ибраева С. Ж.	
Необходимость создания длинносоставных грузовых поездов	436

ЖАС ҒАЛЫМДАР, МАГИСТРАНТТАР, СТУДЕНТТЕР МЕН МЕКТЕП ОҚУШЫЛАРЫНЫҢ «ХVII СӘТБАЕВ ОҚУЛАРЫ» АТТЫ ХАЛЫҚАРАЛЫҚ ҒЫЛЫМИ КОНФЕРЕНЦИЯСЫНЫҢ МАТЕРИАЛДАРЫ

11 ТОМ

Техникалық редактор З. Ж. Шоқубаева
 Корректорлар: Б. Б. Ракишева, А. Р. Омарова
 Компьютерде беттеген З. С. Исакова
 Басуға 28.03.2017 ж.
 Әріп түрі Times.
 Пішім 29,7 × 42¹/₄. Офсеттік қағаз.
 Шартты баспа табағы 25,89. Таралымы 500 дана.
 Тапсырыс № 2969

«КЕРЕКУ» баспасы
 С. Торайғыров атындағы
 Павлодар мемлекеттік университеті
 140008, Павлодар қ., Ломов к., 64.