

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования  
ОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ им. Ф.М. ДОСТОЕВСКОГО

## **ОМСКИЕ НАУЧНЫЕ ЧТЕНИЯ – 2020**

**Материалы Четвертой Всероссийской научной конференции**

**(Омск, 30 ноября – 5 декабря 2020 г.)**

© ФГБОУ ВО «ОмГУ им. Ф.М. Достоевского», 2020

**ISBN 978-5-7779-2529-9**



2020

УДК 001  
ББК 72я43я05  
О-578

*Рецензенты:*

д-р хим. наук, профессор *А.С. Фисюк*; канд. ист. наук *В.А. Герасимова*

Редакционная коллегия:

П.В. Прудников, Н.И. Быкова, А.А. Шеремет, С.Б. Крих, С.В. Усова, М.В. Мамонова,  
А.Е. Миллер, Д.Н. Лавров, Е.Г. Воскресенская, А.Ю. Маленова, Ю.В. Коваленко,  
А.В. Турманидзе, Н.И. Быкова, С.Н. Хоботова, М.В. Терских, Г.Н. Обухова, А.А. Фоменко

**О-578**      **Омские научные чтения – 2020** [Электронный ресурс] : материалы Четвертой Всероссийской научной конференции (Омск, 30 ноября – 5 декабря 2020 г.) / [редкол.: П.В. Прудников и др.]. – Электрон. текстовые дан. – Омск : Изд-во Ом. гос. ун-та, 2020. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM) ; 12 см.

**ISBN 978-5-7779-2529-9**

Представлены материалы Четвертой Всероссийской научной конференции «Омские научные чтения – 2020», прошедшей в Омском государственном университете им. Ф.М. Достоевского в период с 30 ноября по 5 декабря 2020 г.

**УДК 001**  
**ББК 72я43я05**

*Текстовое электронное издание*  
*Самостоятельное электронное издание*

Минимальные системные требования:

PC, процессор с частотой 1,3 ГГц или выше; ОЗУ 512 МБ;  
Microsoft Windows XP/Vista/7/8/10; Acrobat Reader; CD-ROM; мышь

© ФГБОУ ВО «ОмГУ им. Ф.М. Достоевского», 2020

Дата выпуска: 30.12.2020.  
1 электрон. опт. диск (CD-ROM); 12 см.  
Тираж 7 копий. Объем 18,0 Мб.

Издательство  
Омского государственного университета  
им. Ф.М. Достоевского  
644077, г. Омск, пр. Мира, 55а  
тел.: 8 (3812) 67-32-55, 64-30-61, 64-13-07



# АНАЛИЗ НЕДОСТАТКОВ И ПРЕИМУЩЕСТВ ИСТОЧНИКОВ ФИНАНСИРОВАНИЯ СТАРТАП-ПРОЕКТОВ

Д.С. Бекниязова

Инновационный Евразийский университет, Павлодар, Казахстан

## ANALYSIS OF DISADVANTAGES AND ADVANTAGES OF FUNDING SOURCES FOR START-UP PROJECTS

D. S. Bekniyazova

Innovative University of Eurasia, Pavlodar, Kazakhstan

**Аннотация.** В статье рассмотрены основные источники инвестирования стартапов. Охарактеризованы преимущества и недостатки каждого источника инвестиций. Раскрыты возможности и проблемы привлечения средств для развития и реализации инновационных проектов в современных условиях экономического развития в Казахстане. Предложены пути их привлечения к инвестированию в инновационные проекты.

**Abstract:** The article discusses the main sources of startup investment. The advantages and disadvantages of each investment source are described. Opportunities and problems of raising funds for the development and realization of innovative projects in the current conditions of economic development in Kazakhstan are revealed. Ways to attract them to invest in innovative projects are suggested.

**Ключевые слова:** стартап-проект, бизнес-ангел, бизнес-акселератор, венчурная компания, методы инвестирования.

**Keywords:** startup project, business angel, business accelerator, venture company, investment methods.

Залогом успешного развития любого государства является наличие инноваций, которые способны упростить и облегчить жизнь как отдельного индивида, так и общества в целом. Первоосновой инноваций выступает идея, которая при определенных условиях способна превратиться в востребованный рынком продукт. А одним из факторов такой трансформации является финансовое

обеспечение реализации идеи. Поэтому особую актуальность приобретают вопросы, связанные с поиском и привлечением финансовых ресурсов для поддержки и развития креативных и вместе с тем, рискованных бизнес структур – стартапов, особенно учитывая стремительный рост численности казахстанских стартапов и их востребованность [1, р. 214].

Однако, оригинальная идея не всегда выживает на рынке и находит финансирование на развитие. Разработчикам стартапов нужно приложить много усилий, чтобы найти источники инвестирования, хотя позиция Казахстана по показателю «легкости привлечения стартаперами финансовых ресурсов», которая исчисляется в индексе глобальной конкурентоспособности стран мира, достаточно хороша. Так, в 2017 году по этому показателю Казахстан занял 57 место (из 140) с 4,35 баллами (из 7-ми возможных, где 7 – максимально легко) при среднемировых 2,95 баллах. Для сравнения, Россия занимает 38 место, с 4,64 баллами [2].

С начала реализации собственной идеи в стартапера работает правило «трех F»: в него верят и поддерживают финансово только семья (Family), друзья (Friends) и дураки (Fools). Основным преимуществом такого финансового источника является отсутствие долгов и получение стартапером всей прибыли. Однако, объем собственных и семейных средств, которые инвестируются в стартапы, в основном, является незначительным. Первичную финансовую поддержку на достаточно лояльных условиях, по сравнению с другими инвесторами, стартапам могут предоставлять и грантовые организации (Национальное агентство технологического развития, Фонд «Даму»). Суть деятельности грантовых организаций заключается в предоставлении финансовой поддержки молодым креативным людям с прогрессивными идеями. Когда один из финансируемых проектов становится успешным, то организация получает «хорошее имя» и бесплатный PR.

Главными инвесторами стартапов сегодня выступают бизнес-ангелы, бизнес-акселераторы и венчурные фонды.

Бизнес-ангел – это частное лицо, обладающее капиталом, который вкладывает в небольшие (по сравнению с венчурными фондами) инвестиции за

незначительную (по сравнению с венчурными фондами) долю в стартапе. Как правило, бизнес-ангел – это человек, который сам был или до сих пор является частным предпринимателем) [3]. Отечественная сеть бизнес-ангелов пока слабо развита, но демонстрирует тенденцию к росту. Казахстанский рынок бизнес-ангелов, помимо, известных фамилий (Кенеса Ракишева (№7 рейтинга «50 богатейших бизнесмена Казахстана 2016»), Нуржаса Макишева, Адила Нургожина и др.) в настоящее время представлен отечественной Ассоциацией бизнес-ангелов - Клубом молодых предпринимателей MOST [4].

Следующим источником финансовой поддержки стартапов являются бизнес-акселераторы (бизнес-инкубаторы), которые представляют собой как учреждения, так и организованные ими программы интенсивного развития компаний через менторство, обучение, финансовую и экспертную поддержку в обмен на долю в капитале компании [5]. Участник акселератора (стартапер) получает возможность: поработать с квалифицированными специалистами различных направлений (преимущественно с технологическими, финансовыми, юридическими специалистами, бизнес-консультантами); осуществлять свои разработки в благоприятной среде (акселераторы обеспечивают офисным пространством, офисной техникой, доступом к сети Интернет) [6].

Еще одним источником средств для стартапов являются венчурные фонды. К особенностям венчурного финансирования можно отнести [7]: относительно небольшую долю в капитале компании, которая всегда меньше контрольного пакета; инвестиции на ранних стадиях проекта; участие фонда в управлении стартапом; продажа доли компании после выхода продукции на рынок; диверсификация рисков. Привлечь финансирование от венчурного фонда – это ключевой момент для будущего развития, большой шанс для стартап-проекта. Тысячи стартаперов ищут себе в партнеры венчурные фонды, и только 10% заключают соглашения.

Сейчас в Казахстане функционируют специализированные сообщества и площадки встреч бизнес-ангелов и опытных предпринимателей. Казахстанские стартапы с каждым годом все чаще демонстрируют успехи, которые привлекают внимание и непрофильных инвесторов. За последние несколько лет в стартап-

проекты начали инвестировать крупные инвестиционные фонды. Это свидетельствует об активном развитии венчурной экосистемы в Казахстане, что создает предпосылки для роста инвестиций в стартапы.

Таким образом, анализ источников финансирования стартапов показал, что основными ресурсами поддержки и содействия развитию инновационных проектов в Казахстане являются венчурные компании, которые вкладывают немалые средства как на начальных этапах, так и на этапах развития и расширения проектов. Объем же финансовых ресурсов, которые поступают от бизнес-ангелов и бизнес-акселераторов, меньше и инвестирование происходит, главным образом, на начальных стадиях внедрения проектов. Вследствие высокой рисковости проектов, практически незадействованными в финансировании стартапов остаются банковские учреждения. Считаем, что с целью повышения конкурентных преимуществ Казахстана на мировой арене в сфере инноваций, целесообразно провести более глубокое исследование возможностей и механизмов государственной поддержки креативных людей и их проектов.

#### ***Список литературы:***

1. Barringer B.R., Ireland R.D. Entrepreneurship: Successfully Launching New Ventures. – Pearson/Prentice-Hall: Upper Saddle River, 2018.
2. Competitiveness Rankings: сайт. [Электронный ресурс] URL: <http://reports.weforum.org/globalcompetitiveness-report-2017/competitiveness-rankings/> (дата обращения 27.08.2020).
3. Mitteness C., Sudek R., Cardon M.S. Angel investor characteristics that determine whether perceived passion leads to higher evaluations of funding potential // Journal of Business Venturing. 2017. №27 (5). P. 592-606.
4. Бизнес-ангел: Казахстан – отличная тест-площадка для стартапов: сайт. [Электронный ресурс]. – URL: [https://forbes.kz/finances/investment/biznes-angel\\_kazahstan\\_otlichnaya\\_test-ploschadka\\_dlya\\_startapov/](https://forbes.kz/finances/investment/biznes-angel_kazahstan_otlichnaya_test-ploschadka_dlya_startapov/) (дата обращения 26.09.2020).

5. Dimov D., Shepherd D.A., Sutcliffe K.M. Requisite expertise, firm reputation, and status in venture capital investment allocation decisions // Journal of Business Venturing. 2017. №22(4). P. 481-502.

6. Безрукова Т.Л., Степанова Ю.Н. Современное состояние и развитие стартапов // Экономические науки. 2015. №1. С. 95-97.

7. Gorman M., Sahlman W.A. What do venture capitalists do? // Journal of business venturing. 2019. №4 (4). P. 231-248.